

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

اللَّهُمَّ صَلِّ عَلَى مُحَمَّدٍ وَآلِ مُحَمَّدٍ وَعَجِّلْ فَرَجُهُمْ



معماری داخلی فضاهای تجاری

رشته معماری داخلی

گروه هنر

شاخه فنی و حرفه‌ای

پایه دوازدهم دوره دوم متوسطه



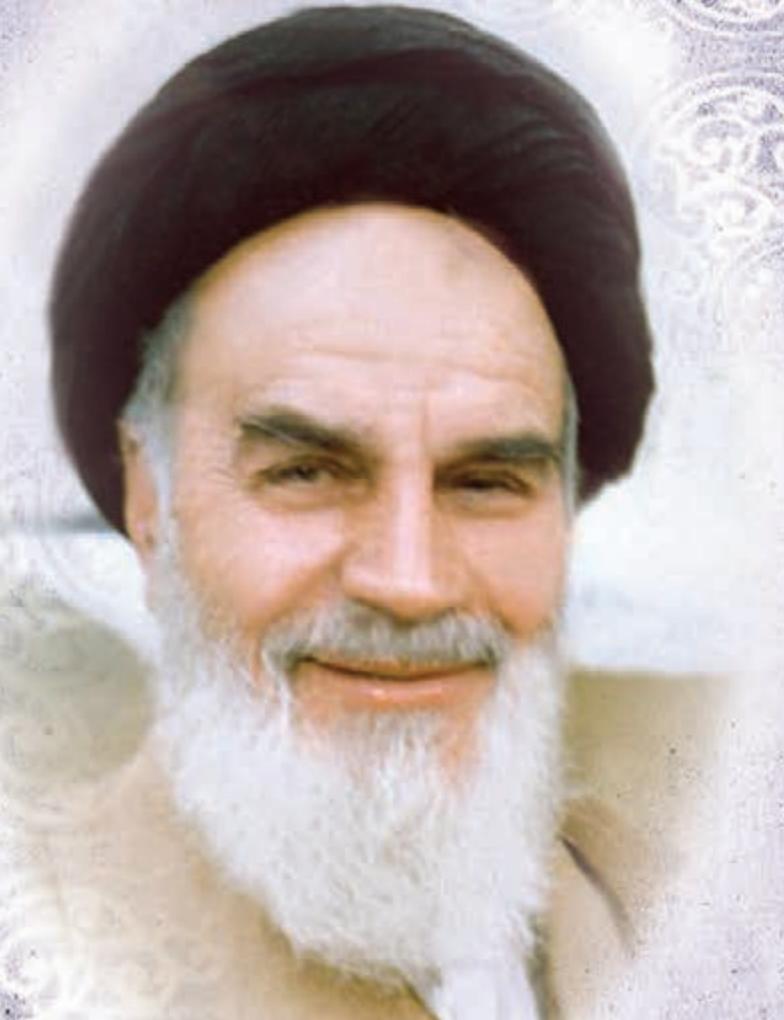


وزارت آموزش و پرورش
سازمان پژوهش و برنامه‌ریزی آموزشی



معماری داخلی فضاهای تجاری - ۲۱۲۶۰۷	نام کتاب:
سازمان پژوهش و برنامه‌ریزی آموزشی	پدیدآورنده:
دفتر تألیف کتاب‌های درسی فنی و حرفه‌ای و کاردانش	مدیریت برنامه‌ریزی درسی و تألیف:
محمدعلی خان محمدی، پرستو آریانزاد، ملک طباطبائی زواره، امیر نظری و غلامحسین قربانیان (اعضای شناسه افزوده برنامه‌ریزی و تألیف:	شناسه افزوده برنامه‌ریزی و تألیف:
شورای برنامه‌ریزی)	شورای برنامه‌ریزی)
ناهید صادقی‌پی، فرنوش دباغیان، غلامرضا جاپلقی، رضا خزایی (اعضای گروه تألیف) - عزت‌الله خیرالله (ویراستار ادبی)	مدیریت آماده‌سازی هنری:
اداره کل نظارت بر نشر و توزیع مواد آموزشی	شناسه افزوده آماده‌سازی:
جواد صفری (مدیر هنری) - رضوان جهانی فریمانی (صفحه‌آرا) - صبا کاظمی دوانی (طرح جلد) - الهام عبدالهی، فرنوش دباغیان (رسام)	نشانی سازمان:
تهران: خیابان ایرانشهر شمالی - ساختمان شماره ۴ آموزش و پرورش (شهید موسوی)	
تلفن: ۰۹۰۹۲۶۶، ۸۸۳۰۹۲۶۶، دورنگار: ۱۵۸۴۷۴۷۳۵۹	
ویگاه: www.irtextbook.ir و www.chap.sch.ir	
شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران: تهران-کیلومتر ۱۷ جاده مخصوص کرج- خیابان ۶۱ (دارویخش)	ناشر:
تلفن: ۰۹۰۸۵۱۶۱-۴۴۹۸۵۱۶۰، دورنگار: ۱۳۹، صندوق پستی: ۳۷۵۱۵	چاپخانه:
شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران «سهامی خاص»	سال انتشار و نوبت چاپ:
چاپ پنجم ۱۴۰	

کلیه حقوق مادی و معنوی این کتاب متعلق به سازمان پژوهش و برنامه‌ریزی آموزشی وزارت آموزش و پرورش است و هرگونه استفاده از کتاب و اجزای آن به صورت چاپی و الکترونیکی و ارائه در پایگاه‌های مجازی، نمایش، اقتباس، تلخیص، تبدیل، ترجمه، عکس‌برداری، نقاشی، تهیه فیلم و تکثیر به هر شکل و نوع بدون کسب مجوز از این سازمان ممنوع است و متخلفان تحت پیگرد قانونی قرار می‌گیرند.

A portrait of Ayatollah Ruhollah Khomeini, an elderly man with a long white beard and a black turban, smiling slightly. He is wearing a light-colored robe. The background is a light-colored wall with a subtle, intricate blue and gold floral pattern.

ملت شریف ما اگر در این انقلاب بخواهد پیروز شود باید دست از آستین
برآرد و به کار بپردازد. از متن دانشگاه‌ها تا بازارها و کارخانه‌ها و مزارع و
باغستان‌ها تا آنجا که خودکفا شود و روی پای خود بایستد.
امام خمینی (قُدِسَ سِرَّهُ)

فهرست

پومنان ۱: برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه	
۲	واحد یادگیری ۱: تهیه برنامه اولیه طرح معماری داخلی فضاهای فروشگاه
۱۷	واحد یادگیری ۲: تهیه گزارش مطالعات مقدماتی از طراحی فضاهای داخلی فروشگاه
پومنان ۲: طراحی فضاهای داخلی فروشگاه	
۳۸	واحد یادگیری ۳: ارائه طرح‌های اولیه فضاهای داخلی فروشگاه
۵۸	واحد یادگیری ۴: تهیه طرح نهایی فضاهای داخلی فروشگاه
پومنان ۳: نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه	
۷۸	واحد یادگیری ۵: تهیه طرح‌های اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه
پومنان ۴: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه	
۱۴۸	واحد یادگیری ۶: ارائه نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه
پومنان ۵: ماکت‌سازی	
۱۸۸	واحد یادگیری ۷: ماکت‌سازی
۲۲۳	منابع و مأخذ

سخنی با هنرجویان عزیز

شرايط در حال تغيير دنيای کار در مشاغل گوناگون، توسعه فناوريها و تحقق توسيع پايدار، ما را بر آن داشت تا برنامه‌های درسي و محتواي کتاب‌های درسي را در ادامه تغييرات پايه‌های قبلی براساس نياز کشور و مطابق با روبيکرد سند تحول بنديان آموزش و پرورش و برنامه درسي ملي جمهوري اسلامي ايران در نظام جديد آموزشي بازطراحی و تأليف کنيم. مهم‌ترین تغيير در کتاب‌ها، آموزش و ارزشياپي مبتنی بر شايستگي است. شايستگي، توانايي انجام کار واقعی به طور استاندارد و درست تعريف شده است. توانايي شامل دانش، مهارت و نگرش می‌شود. در رشتة تحصيلی - حرفه‌اي شما، چهار دسته شايستگي در نظر گرفته شده است:

- ۱- شايستگي‌های فني برای جذب در بازار کار مانند توانايي تهيه نقشه‌های اجرائي معماري داخلی؛
- ۲- شايستگي‌های غيرفني برای پيشروفت و موفقیت در آينده مانند نوآوري و مصرف بهینه؛
- ۳- شايستگي‌های فناوري اطلاعات و ارتباطات مانند کار با نرم‌افزارها؛
- ۴- شايستگي‌های مربوط به يادگيری مادام‌العمر مانند كسب اطلاعات از منابع ديگر؛

بر اين اساس دفتر تأليف کتاب‌های درسي فني و حرفه‌اي و کاردانش مبتنی بر استناد بالادستی و با مشارکت متخصصان برنامه‌ريزي درسي فني و حرفه‌اي و خبرگان دنيای کار مجموعه استناد برنامه درسي رشتة‌های شاخه فني و حرفه‌اي را تدوين نموده‌اند که مرجع اصلی و راهنمای تأليف کتاب‌های درسي هر رشتة است. اين درس، پنجمين درس شايستگي‌های فني و کارگاهی است که ویژه رشتة معماري داخلی در پایه دوازدهم تأليف شده است. كسب شايستگي‌های اين کتاب برای موفقیت آينده شغلی و حرفه‌اي شما بسیار ضروري است. هنرجویان عزیز سعی نمایید تمام شايستگي‌های آموزش داده شده در این کتاب را كسب نموده و در فرایند ارزشياپي به اثبات رسانيد.

كتاب درسي معماري داخلی فضاهای تجاري شامل پنج پودمان است و هر پودمان دارای يك یا چند واحد يادگيری است و هر واحد يادگيری از چند مرحله کاري تشکيل شده است. شما هنرجویان عزیز پس از يادگيری هر پودمان می‌توانيد شايستگي‌های مربوط به آن را كسب نمایيد. هنرآموز محترم شما برای هر پودمان يك نمره در سامانه ثبت نمرات منظور می‌نماید و نمره قبولی در هر پودمان حداقل ۱۲ می‌باشد. در صورت احراز نشدن شايستگي پس از ارزشياپي اول، فرصت جبران و ارزشياپي مجدد تا آخر سال تحصيلي وجود دارد. کارنامه شما در اين درس شامل ۵ پودمان و از دو بخش نمرة مستمر و نمرة شايستگي برای هر پودمان خواهد بود و اگر در يكى از پودمان‌ها نمرة قبولی را كسب نکردید، تنها در همان پودمان لازم است مورد ارزشياپي قرار گيريد و پودمان‌های قبول شده در مرحله اول ارزشياپي مورد تأييد بوده و لازم به ارزشياپي مجدد نیست. همچنین اين درس دارای ضريب ۸ است و در معدل کل شما بسیار تأثيرگذار است.

همچنین علاوه بر کتاب درسی شما امکان استفاده از سایر اجزای بسته آموزشی که برای شما طراحی و تألیف شده است، وجود دارد. یکی از این اجزای بسته آموزشی کتاب همراه هنرجو می‌باشد که برای انجام فعالیت‌های موجود در کتاب درسی باید استفاده نمایید. کتاب همراه خود را می‌توانید هنگام آزمون و فرایند ارزشیابی نیز همراه داشته باشید. سایر اجزای بسته آموزشی دیگری نیز برای شما در نظر گرفته شده است که با مراجعه به وبگاه رشتۀ خود با نشانی www.tvoccd.oerp.ir می‌توانید از عنوانین آن مطلع شوید.

فعالیت‌های یادگیری در ارتباط با شایستگی‌های غیرفنی از جمله مدیریت منابع، اخلاق حرفه‌ای، حفاظت از محیط‌زیست و شایستگی‌های یادگیری مادام‌العمر و فناوری اطلاعات و ارتباطات همراه با شایستگی‌های فنی طراحی و در کتاب درسی و بسته آموزشی ارائه شده است. شما هنرجویان عزیز کوشش نمایید این شایستگی‌ها را در کنار شایستگی‌های فنی آموزش ببینید، تجربه کنید و آنها را در انجام فعالیت‌های یادگیری به کار گیرید.

رعایت نکات ایمنی، بهداشتی و حفاظتی از اصول انجام کار است لذا توصیه‌های هنرآموز محترمان را در خصوص رعایت مواردی که در کتاب آمده است، در انجام کارها جدی بگیرید.

امیدواریم با تلاش و کوشش شما هنرجویان عزیز و هدایت هنرآموزان گرامی، گام‌های مؤثری در جهت سربلندی و استقلال کشور و پیشرفت اجتماعی و اقتصادی و تربیت شایسته جوانان برومند می‌پهن اسلامی برداشته شود.

دفتر تألیف کتاب‌های درسی فنی و حرفه‌ای و کاردانش

سخنی با هنرآموزان گرامی

در راستای تحقق اهداف سند تحول بنیادین آموزش و پرورش و برنامه درسی ملی جمهوری اسلامی ایران و نیازهای متغیر دنیای کار و مشاغل، برنامه درسی رشتۀ معماری داخلی، طراحی و بر اساس آن محتوای آموزشی نیز تألیف گردید. کتاب حاضر از مجموعه کتاب‌های کارگاهی می‌باشد که برای سال دوازدهم تدوین و تألیف گردیده است این کتاب دارای پنج پودمان است که هر پودمان از یک یا چند واحد یادگیری تشکیل شده است. همچنین ارزشیابی مبتنی بر شایستگی از ویژگی‌های این کتاب می‌باشد که در پایان هر پودمان شیوه ارزشیابی آورده شده است و لازم است شما برای هر پودمان یک نمره در سامانه ثبت نمرات برای هر هنرجو لاحظ نمایید. نمره قبولی در هر پودمان حداقل ۱۲ می‌باشد و نمره هر پودمان از دو بخش تشکیل می‌گردد که شامل ارزشیابی پایانی در هر پودمان و ارزشیابی مستمر برای هریک از پودمان‌هاست. از ویژگی‌های دیگر این کتاب طراحی فعالیت‌های یادگیری ساخت‌یافته در ارتباط با شایستگی‌های فنی و غیرفنی از جمله مدیریت منابع، اخلاق حرفه‌ای و مباحث زیست محیطی است. این کتاب جزئی از بسته آموزشی تدارک دیده شده برای هنرجویان است که لازم است از سایر اجزای بسته آموزشی مانند کتاب همراه هنرجو، نرم افزار و فیلم آموزشی در فرایند یادگیری استفاده شود. کتاب همراه هنرجو در هنگام یادگیری، ارزشیابی و انجام کار واقعی مورد استفاده قرار می‌گیرد. شما می‌توانید برای آشنایی بیشتر با اجزای بسته یادگیری، روش‌های تدریس کتاب، شیوه ارزشیابی مبتنی بر شایستگی، مشکلات رایج در یادگیری محتوای کتاب، بودجه‌بندی زمانی، نکات آموزشی شایستگی‌های غیرفنی، آموزش ایمنی و بهداشت و دریافت راهنمای و پاسخ فعالیت‌های یادگیری و تمرین‌ها به کتاب راهنمای هنرآموز این درس مراجعه کنید. لازم به یادآوری است که کارنامۀ صادر شده در سال تحصیلی قبل بر اساس نمره ۵ پودمان بوده است. در هنگام آموزش و سنجش ارزشیابی پودمان‌ها و شایستگی‌ها لازم است به استاندارد ارزشیابی پیشرفته تحصیلی منتشر شده توسط سازمان پژوهش و برنامه‌ریزی آموزشی مراجعه گردد. رعایت ایمنی و بهداشت، شایستگی‌های غیرفنی و مراحل کلیدی بر اساس استاندارد، از ملزمات کسب شایستگی محسوب می‌شوند. همچنین برای هنرجویان تبیین شود که این درس با ضریب ۸ در معدل کل محاسبه می‌شود و دارای تأثیر زیادی است.

کتاب شامل پودمان‌های زیر است:

پودمان اول با عنوان «برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه» که ابتدا به تهیۀ برنامۀ اولیۀ طرح فضاهای داخلی فروشگاه و سپس به تهیۀ گزارش مطالعات مقدماتی از طراحی فضاهای داخلی پرداخته می‌شود.

پودمان دوم، عنوان «طراحی فضاهای داخلی فروشگاه» را دارد که در آن ابتدا فرایند طراحی داخلی تعریف شده و سپس بر مبنای آن تعریف، مراحل انجام یک تمرین عملی پیگیری شده است.

پودمان سوم دارای عنوان «نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه» است. در این پودمان اصول تهیه طرح‌های اجرایی برای فضاهای یک فروشگاه به صورت مرحله‌ای شرح داده شده است.

پودمان چهارم، «انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه» نام دارد. ابتدا تعاریف کلیدی در متنه و برآورد ساختمان شرح داده شده و در ادامه روش محاسبه بخش‌هایی از اجرای کارهای ساختمانی برای فضاهای داخلی یک فروشگاه آموزش داده شده است.

پودمان پنجم با عنوان «ماکتسازی» است که در آن هنرجویان ضمن آشنایی با انواع ماکت و مصالح ماکتسازی، به ساخت بخش‌هایی از یک فروشگاه اقدام خواهند کرد.

امید است با تلاش و کوشش شما همکاران گرامی اهداف پیش‌بینی شده برای این درس محقق گردد.

پودمان ۱

برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه

واحد یادگیری ۱

تئیه برو نامه اولیه طرح معماری داخلی فضاهای فروشگاه

آیاتا به حال پی برده اید

- فرایند طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی چگونه است؟
- در مرحله شناخت، طراح چه کارهایی را انجام می دهد؟
- مرحله برنامه ریزی، شامل چه مواردی است؟
- طراح، روند طراحی را چگونه پیگیری می نماید؟

استاندارد عملکرد

پس از پایان این واحد یادگیری هنرجو قادر خواهد بود:

- ۱ فرایند طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی را بیان نماید.
- ۲ چگونگی جمع آوری اطلاعات مربوط به کارفرما را شرح دهد.
- ۳ نتایج بازدید از محل طرح و نکات مورد توجه در این بازدید را ثبت نماید.
- ۴ امکانات موجود مؤثر در طرح داخلی فضای فروشگاه را بشناسد.
- ۵ نمونه های موجود (ستنتی و معاصر) در زمینه طراحی فضاهای داخلی فروشگاهی را تجزیه و تحلیل کند.

مقدمه

برای انجام طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی، اطلاع از فرایند طراحی، کمک زیادی به طراح خواهد نمود. این آگاهی باعث می شود که او به مسیر پیش روی خود از ابتدا تا انتهای مسلط شده و به شیوه ای بهتر و در زمان کمتری آن را به صورت مطلوب دنبال نماید. در فرایند طراحی فضاهای داخلی می توان سه فعالیت اصلی و مهم شامل «شناخت»، «برنامه ریزی» و «طراحی» را در نظر گرفت. در راستای انجام این سه فعالیت، نکاتی مورد توجه است که در پوдمان های ۱ و ۲ کتاب به آنها اشاره خواهد شد. مراحل شناخت و برنامه ریزی در پودمان اول و به ترتیب در واحدهای یادگیری ۱ و ۲ آورده شده و مرحله طراحی در پودمان دوم یعنی در واحدهای یادگیری ۳ و ۴ توضیح داده شده است.

فرایند طراحی فضاهای داخلی فروشگاهی

چنانچه قبل‌اً گفته شد، در فرایند طراحی این‌گونه فضاهای سه‌بعدی: شناخت، برنامه‌ریزی و طراحی. در مرحله اول یعنی مرحله شناخت، طراح به بررسی کلیه مسائل مؤثر در طراحی پرداخته و اطلاعاتی را در رابطه با آنها جمع‌آوری می‌کند. در مرحله دوم یا برنامه‌ریزی، طراح به تجزیه و تحلیل و نتیجه‌گیری از اطلاعات به دست آمده برمی‌آید. در مرحله سوم، طراح متناسب با اطلاعات به دست آمده و برنامه‌ریزی‌های انجام گرفته، شروع به طراحی می‌نماید.

شناخت

شناخت مسائل مؤثر در طراحی فضاهای داخلی فروشگاه به طراح کمک می‌کند تا با آگاهی و در نظر گرفتن کلیه موارد اثرگذار در طراحی، تصمیم‌گیری نموده و به طراحی مبادرت ورزد. این مسائل را می‌توان در چهار قالب کلی زیر دسته‌بندی کرد:

- ۱ نیازها و خواسته‌های بهره‌برداران فضای فروشگاهی
- ۲ شرایط حاکم بر محیط مورد نظر برای طراحی (وضعیت اقلیمی سایت، نور، دید به اطراف، دسترسی‌ها و همسایگان، سازه، تأسیسات موجود و...)
- ۳ امکانات موجود (وضعیت مالی کارفرما، مصالح و امکانات فنی و تکنولوژی موجود در محل و...)
- ۴ نمونه‌های موجود از موضوع طراحی یعنی فروشگاه (الگوهای سنتی و نمونه‌های مشابه در حال حاضر).

نیازها و خواسته‌های بهره‌برداران فروشگاه: بهره‌برداران فروشگاه همه افرادی هستند که به نوعی با فروشگاه در رابطه بوده و با آن سر و کار دارند. افرادی نظیر خریداران، فروشنده‌گان، کارکنان و... هر یک به نوعی در فروشگاه نقش دارند. در نتیجه لازم است طراحی داخلی فروشگاه با توجه به نیازها و خواسته‌های آنان شکل بگیرد. بنابراین جا دارد که از طریق مصاحبه و گفت‌و‌گو با این افراد، و همچنین از طریق صرف وقت و مشاهده در محل و یا مصادیق مشابه با محل مورد نظر برای طراحی، نیازها و خواسته‌های فضایی‌شان به خوبی مورد توجه و شناسایی قرار گیرند. این شناخت به طراح کمک می‌کند تا به تعداد و ویژگی‌های لازم برای فضاهای مورد نیاز طرح و چگونگی ساماندهی بخش‌های مختلف و نحوه چیدمان قفسه‌ها و سایر نکات مربوط به طرح واقف شود. برای مثال طراح می‌تواند به فهمد که این فروشگاه چه کالاهایی را عرضه می‌کند؟ تنوع و حجم کالاهای عرضه شده چقدر است؟ خریداران از کدام قشر جامعه (دانش‌آموز، خانه‌دار و امثال آن) هستند؟ هر یک از این اشاره به دنبال چه کالایی هستند؟ در چه ساعات و روزهایی فروشگاه شلوغ‌تر است؟ فروشنده‌گان و کارکنان چه انتظاراتی از فضای فروشگاه دارند؟ و موارد مشابه دیگر.

به نظر شما چگونه می‌توان به اطلاعات لازم در مورد نیازها و خواسته‌های بهره‌برداران فروشگاه دست پیدا کرد؟

پرسش و
گفت‌و‌گوی
گروهی



تحقیق کنید



فعالیت
عملی



گروه‌های ۲ یا ۳ نفره تشکیل دهید و فهرستی از سؤالاتی را که می‌توان از بهره‌برداران فروشگاه پرسید، تهیه کنید.

فروشگاه محله خود و یا هر فروشگاه دیگری که می‌توانید مورد بازدید قرار داده و طراحی داخلی آن را انجام دهید، به عنوان فعالیت عملی انتخاب نمایید. مرحله جمع‌آوری اطلاعات را انجام دهید. با بهره‌برداران صحبت نموده و نیازها و خواسته‌هایشان را پیدا کنید. سپس جدولی تهیه نموده و در آن، نام گروه‌های بهره‌بردار (خریدار، فروشنده، کارکنان و...) و تک تک افراد مربوط به آن گروه را در ستون عمودی و نیازها و خواسته‌هایشان را در ستون افقی در مقابل هر فرد بنویسید.

موجود در پیرامون محل، نحوه دسترسی به فروشگاه و وضعیت وسایل حمل و نقل عمومی موجود در اطراف، پارکینگ‌های عمومی و مواردی نظیر اینها می‌توانند در تصمیمات شما برای طرح، نقش مهمی داشته باشند. شناخت این عوامل می‌تواند طراح را در پیش‌بینی امکانات مناسب برای فروشگاه، نظیر محل دسترسی کامیون‌های بار آور به فروشگاه و رساندن کالاها به انبار، محل پارکینگ ماشین‌های خریداران، طراحی ویترین‌های مناسب و... یاری نماید.

در هنگام بازدید، وضعیت کنونی محل مورد بررسی قرار می‌گیرد و کلیه اطلاعات بر روی نقشه‌های مناسب ثبت و ضبط می‌شوند. در این رابطه خوب است ابتدا از وجود نقشه یا موجود نبودن آن مطمئن شوید. در صورت وجود نقشه حتی به صورت اولیه قطعاً کار شما آسان‌تر خواهد بود و با تهیه آن، پیاده‌سازی نکاتی که در بازدید به دست می‌آورید، سریع‌تر پیش خواهد رفت. در غیر این صورت لازم است خودتان محل را برداشت نموده و نقشه‌ای از وضع موجود تهیه نمایید. حتی ممکن است نقشه‌ای وجود داشته باشد، اما در طی سال‌های گذشته تغییراتی در بنا ایجاد شده باشد که اینها نیز باید برداشت شوند.

شرایط حاکم بر محیط مورد نظر برای طراحی
برای درک شرایط حاکم بر محیط مورد نظر برای طراحی، بازدید از محل، لازم و ضروری است. این کار باعث می‌شود تا طراح از نزدیک و به‌طور دقیق در جریان شرایط حاکم بر محل قرار بگیرد و بتواند سنجیده و حساب شده برای طرحش تصمیم بگیرد. درست است که برخی اطلاعات نظیر شرایط آب و هوایی و اقلیمی یا وضعیت اجتماعی و اقتصادی ساکنین اطراف محل را می‌توان از راه مطالعات کتابخانه‌ای و با دیدن کتاب‌های مربوطه و یا طرح‌های تفصیلی مناطق هم پیدا کرد، اما حضور طراح در محل و برداشت شخصی او، شناختی هر چه واقعی تر و با جزئیات بیشتر را برایش فراهم خواهد کرد.
در این رابطه مواردی نظیر چگونگی تابش نور خورشید به محل، مناظر موجود در پیرامون محل و دیدهای به بیرون بنا، وضعیت همسایگان، چگونگی دسترسی افراد پیاده و سواره به فروشگاه، سازه و تأسیسات بنا و... می‌تواند مورد توجه و ارزیابی قرار گیرد تا بعداً با توجه به آنها برای طرح فضاهای داخلی فروشگاه تصمیم‌گیری شود.

فروشگاه‌های اطراف محل و نحوه مجاورت محل مورد نظر شما با آنها، فضاهای سبز و خدمات عمومی

و رولوه فقط به پلان بنا اختصاص ندارد، بلکه نما و مقاطع نیز لازم است برداشت شوند. اطلاعاتی نظری ارتفاع کف تا سقف، نوع و ابعاد بازشوها، دیوارها، پلکان‌ها و بالابرها، جزئیات سازه‌ای و تأسیساتی بنا... نیز می‌توانید از این عکس‌ها مورد نظر بوده و برداشت گردند.

در هنگام برداشت و رولوه بنا، گرفتن عکس و فیلم نیز به شما کمک می‌کند، زیرا ممکن است موقع برداشت، نکاتی از دیدتان پنهان بماند که با دیدن تصاویر، آن نکات یادآوری شوند. ضمناً در هنگام تنظیم گزارش‌ها نیز می‌توانید از این عکس‌ها استفاده کنید. برداشت

نکته

اهمیت دقت و صداقت

همان‌طور که در سال گذشته هم بیان شد، در مرحله شناخت و در رابطه با جمع‌آوری اطلاعات کتابخانه‌ای و میدانی، لازم است که دقت و صداقت را مد نظر قرار دهید. همواره به منابع معتبر و حتی‌الامکان دست اول رجوع کنید. منابع دست چندم و غیرمعتبر ممکن است اطلاعات نادرستی در اختیار شما قرار دهند. در هنگام بازدید و ثبت اطلاعات هم دقت کافی داشته باشید. صداقت در ثبت اطلاعات نیز دارای اهمیت زیادی است و عدم رعایت آن عواقب ناخوشایندی در پی خواهد داشت. در این موارد لازم است دوباره وقت گذاشت و به بازدید از محل رفت و اندازه‌ها را کنترل کرد. حال آنکه با کمی صبر و حوصله و تأمل می‌توان از دوباره کاری پرهیز کرد و از همان ابتدا کار را با دقت، سرعت و صحت کامل انجام داد. بی‌دقیقی در کار علاوه بر اثر نامطلوب بر طرح، در شکلی که از طراح در نظر کارفرما و دیگران ایجاد خواهد کرد نیز تأثیر ناخوشایند و گاهی جبران ناپذیر خواهد داشت.



فعالیت
عملی



فروشگاه مورد نظرتان برای طراحی داخلی را رولوه کنید و نقشه‌های آن را با مقیاس ۱:۵۰۰ یا ۱:۱۰۰ (با توجه به ابعاد فروشگاه) و به همراه مبلمان نمایش دهید. سپس آن را از جهت پلان، مقطع و نما نقد و بررسی کنید. به نظر شما نکات خوب و بد این فروشگاه کدام‌اند؟

بارهای بنا به زمین با کمک دیوارهای آجری باربر صورت می‌گیرد، برای جایه‌جایی دیوارهای داخلی و یا ایجاد گشودگی در آنها، محدودیت‌های زیادی وجود دارد اما اگر بنا دارای اسکلت باشد و وظیفه انتقال بارها به زمین توسط ستون‌های باربر صورت گیرد، محدودیت‌های قبل وجود نداشته و طراح آزادی عمل بیشتری را در طرح فضاهای داخلی و چگونگی قرارگیری دیوارها و میزان گشودگی فضاهای خواهد داشت.

شناخت امکانات موجود: شناخت امکانات موجود، این بینش را به طراح می‌دهد که چگونه باید طراحی نماید. او باید بداند که وضعیت اقتصادی و شرایط مالی کارفرما برای تأمین هزینه‌های طرح چگونه است؟ مسائل سازه‌ای را چگونه در طرح خود حل کند؟ از چه نوع تأسیسات سرمایشی و گرمایشی در طرح استفاده نماید؟ در محل مورد نظر چه امکاناتی از نظر مصالح و فناوری ساخت موجود است؟ کدام پیشنهادها در محل مورد نظر قابل اجرا هستند؟ و مواردی مشابه اینها. برای مثال اگر وظیفه انتقال

بررسی نمونه‌های موجود بازار در ایران (الکوهای سنتی و نمونه‌های مشابه آنها در حال حاضر)

از حالت موقت به دائمی و از وضعیت فاقد سرپناه معماری، به ساختارهای معماری زیبا و دائمی تبدیل گردید. (شکل ۱-۱ تا ۱-۴)

در تمام دوره‌های تاریخی ایران از دوره هخامنشیان تا ساسانیان و سپس در دوره اسلام و بعد از آن، شاهد گسترش تأثیرات اجتماعی، اقتصادی و سیاسی بازارها و ایجاد معماری فاخر با کارکردهای مختلف برای آن بوده‌ایم. ساخت بازارها به صورت سنتی در دوره صفویه فزونی گرفت و تا اواخر دوران قاجار ادامه یافت. در دوره قاجار با تغییرات ناشی از سیستم اقتصادی نوین و شیوه زندگی جدید در ایران، جایگاه بازارها در زندگی شهری دچار دگرگونی شد.

بازار در زبان پهلوی «واکار» و در پارسی باستان «آباکار» آمده و به معنای محل دادوستد و اجتماع است.^۱ بازار در تمدن ایران و جهان سبقه چند هزار ساله دارد. از همان هنگام که انسان موفق به تولید محصول بیشتر از نیاز خود گردید، به فکر مبادله آن با دیگر محصولات و تولیدات مورد نیاز خویش افتاد و در نتیجه مراحل شکل‌گیری بازار آغاز شد. ابتدا فضاهای بدون استفاده و باز موجود در مجاورت روستاهای بزرگ به این منظور اختصاص داده شد که در روزهایی خاص، محل اجتماع و دادوستد و مبادله منطقه می‌شد. سپس با گسترش جوامع و مبادلات، زمان، مکان، شکل و ساختار بازار نیز دچار تغییرات و تحولات تکاملی گردید. به این ترتیب، بازارها به تدریج



شکل ۱-۴- بازار اراک (دو طبقه با راهرویی ارتباطی در طبقه دوم)



شکل ۲-۱- بازار قمیرز (دو طبقه)

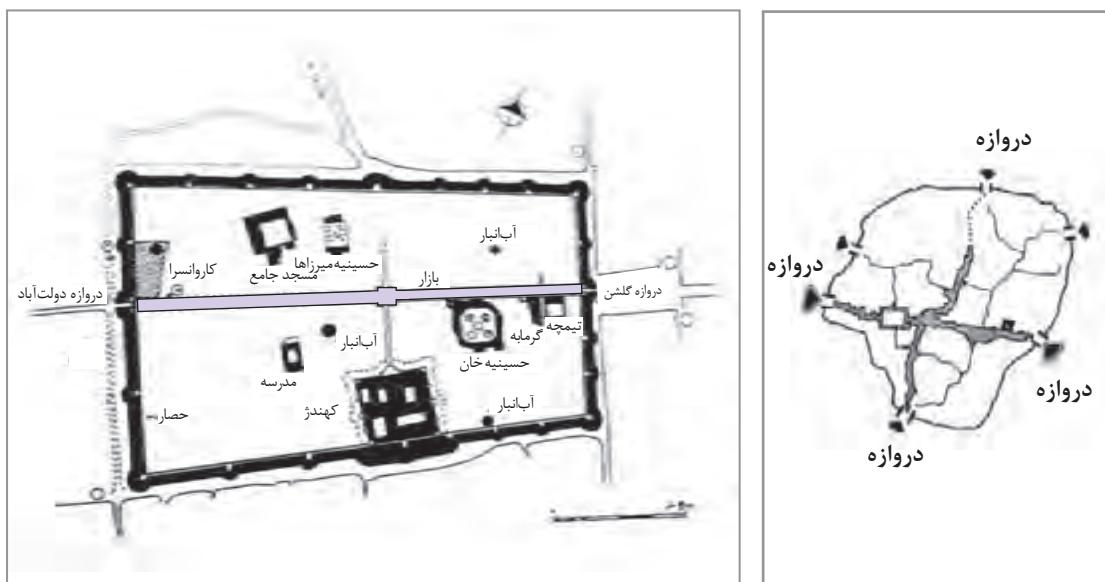


شکل ۱-۱- بازار همدان (یک طبقه)

پودهمان اول: برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه

را به مرکز آن متصل می‌ساخت.(شکل ۱-۵) معمولاً بازارهای سنتی علاوه بر مکان‌های خرید و فروش، کاربری‌های دیگری نیز داشته‌اند و در آنها علاوه بر مغازه، حمام، کاروانسرا، ابشار کالا، مسجد، مدرسه، آب‌انبار، حسینیه و تکیه، قیصریه، تیمچه، صرافی و دیگر مکان‌های تجاری و تفریحی نیز قرار داشت.(شکل ۱-۶)

بازارهای سنتی ایران معمولاً در مرکز و قلب شهرها قرار دارند. در این رابطه دو عامل را می‌توان مؤثر دانست: یکی اینکه مرکزیت بازار امکان دسترسی یکسان همگان به بازار را فراهم می‌ساخت؛ دیگر اینکه امنیت اجنباس و اموال در مرکز شهر بهتر برقرار می‌شد. بعضی بازارها همچون شریانی بزرگ دروازه مهم شهر



شکل ۱-۵- قرارگیری بازار در مرکز و در راستای خطوط ارتباطی دروازه‌های شهر به هم

چند نمونه از فضاهای تفریحی بازار را نام ببرید.

پرسش و پاسخ



از لحاظ وسعت و بزرگ‌ترین سازه آجری سرپوشیده جهان است. این مجموعه دارای بازارها و سراهایی مانند بازار امیر، بازار گرجی‌ها، راسته بازار، کوچه باغ، سرای دو درب، سرای مظفریه (بازار و مرکز فرش دستباف تبریز)، بازار کفاشان، بازار صاحب‌الامر و... مساحت زیادی دارد و بزرگ‌ترین اثر تاریخی ایران می‌باشد.

از بازارهای معروف ایران می‌توان به بازار سرپوشیده تبریز، بازار گنجعلی‌خان کرمان، بازار و میدان نقش جهان اصفهان و بازار وکیل شیراز اشاره کرد. هریک از این بازارها در درون خود قسمت‌های مختلف و متنوعی دارند. به عنوان مثال مجموعه بازار تبریز مساحت زیادی دارد و بزرگ‌ترین اثر تاریخی ایران



شکل ۱-۸- بازار سرپوشیده زاهدان



شکل ۱-۷- بازار قیصریه اصفهان

به الگو و سرمشقی برای بازارهای جهان تبدیل شده است. اثرگذاری بازارهای ایرانی به بازارهای جهانی آنجاست که لغت Bazaar به کتابهای لغت مغرب زمین هم راه پیدا کرده و برای خود تعریف منحصر به فرد و مشخصی دارد.

شهرهای قدیمی ایران همگی دارای بازارهای کم و بیش مشابهی هستند. وجه مشخصه بازارهای ایرانی این است که عموماً در طول یک مسیر امتداد دارند و علاوه بر بازار، کاربردهای دیگری هم دارند. (شکل ۱-۷ و ۱-۸) اصول طراحی و کاربردهای بازار ایرانی

تحقیق کنید

در محدوده استان شما چه بازاری هست؟ در صورت امکان از آن بازار بازدید کرده و به کمک عکس و فیلم آن را به کلاس معرفی کنید.



بازارهای دوره اسلامی

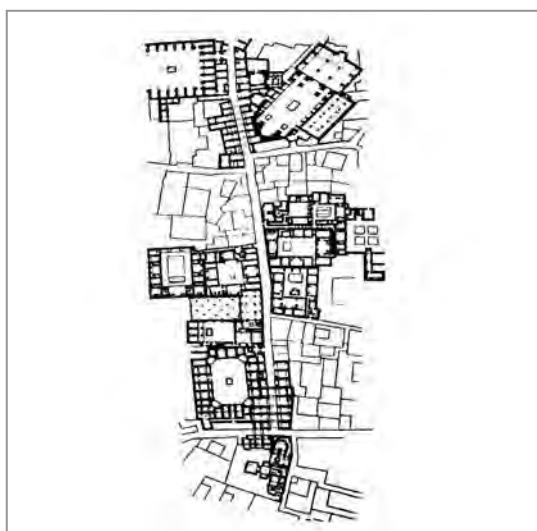


شکل ۱-۹- بخارا و بازار آن

دین اسلام در سرزمینی ظاهر شد که دادوستد بین یمن و مدیترانه دارای تجریه چند قرنی بود. اسلام علاوه بر سنت بازرگانی با سابقهٔ دیرینه، اشتیاق و علت دیگری را نیز در مسلمانان برای سفر برانگیخت و آن اجرای مناسک حج و زیارت مکه و سایر اماكن مقدس شبه جزیره عربستان بود. مسلمانان هنگام سفر حج، اجناسی خریداری و با فروش آنها هزینه سفر خود را تأمین می‌کردند.

علاوه بر سفر حج، زیارت قبور امامان معصوم علیهم السلام و اولیای الهی نیز مسلمانان را به خود جذب می‌کرد. بنابراین در سرزمین‌های اسلامی، مسلمانان به دلایل بازرگانی، مذهبی و تعلیمی مدام در رفت و آمد بودند. در این دوران و با شرایط سخت راهها، بازارهای شهری که

پویمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه



شکل ۱-۱۰- بازار اصفهان

در دل شهرها قرار داشتند، بهترین سرپناه و محل امنی بودند که در آنها آب و غذا نیز به وفور در دسترس بود.

شکل ۱-۹ و ۱-۱۰

در دوره اسلامی، بازار در کنار مسجد جامع و حمام از عناصر اصلی شهر بر شمرده می شد. معماری بازار دوره اسلامی سه عنصر شاخص داشت: شبکه ای از خیابان های سرپوشیده، بنای های مسقف و دروازه دار در میانه آن، و خوان ها که معادل شهری کاروانسراها بودند. اصطلاح چهار سوق در بازارهای جهان اسلام یک مفهوم مشترک بود. واژه عربی سوق یعنی خیابان های سرپوشیده بازار و به عبارتی دیگر یعنی بازار اسواق (بازارهای) جهان اسلام معمولاً سرپوشیده و بام آنها مرکب از خاک کوبیده شده، گل و چوب بود و بخش طافگان و یا گنبدی آنها، با سنگ و آجر ساخته می شد. (شکل ۱-۱۱ تا ۱-۱۴)



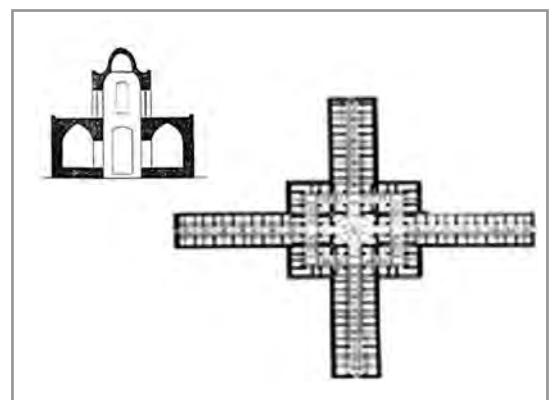
شکل ۱-۱۲- بام سرپوشیده با گنبد های گلی بازار قیصریه لار



شکل ۱-۱۱- راسته بازار قیصریه لار در استان فارس



شکل ۱-۱۴- قرارگیری بازار قیصریه لار در میان شهر



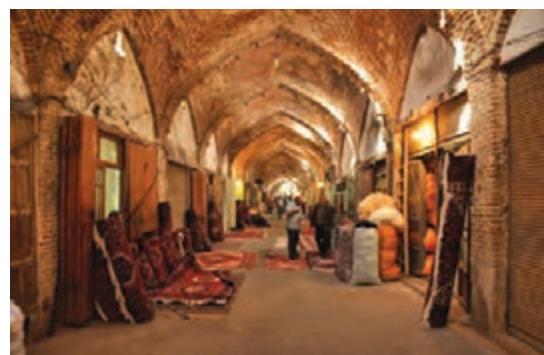
شکل ۱-۱۳- پلان و برش بازار قیصریه لار در استان فارس

سایر اجنباس گران‌بها مجزا بود. بازارهای گوناگون، از بازار اثاثیه منزل گرفته تا بازار ابزار و وسائل آشپزخانه و اجنباس پیش پا افتاده، تا حاشیه شهر یا دروازه و باروهای آن امتداد داشتند. نزدیک ترین بازار به حاشیه شهر که کاروان‌ها در آن جمع می‌شدند، ابزار و یراق فروشان و آهنگران و سایر فروشنده‌گان و پیشه‌ورانی بودند که نیازهای کاروان‌ها را برآورده می‌کردند. یعنی سراجان که زین می‌ساختند، یراق فروشان که رکاب و مهمیز و سایر ابزار آهنی را می‌فروختند و فروشنده‌گان گونی و طناب، چادر و لوازمی که مسافران در سفرهای طولانی به آنها نیازمند بودند. (شکل ۱-۱۵ و ۱-۱۶)

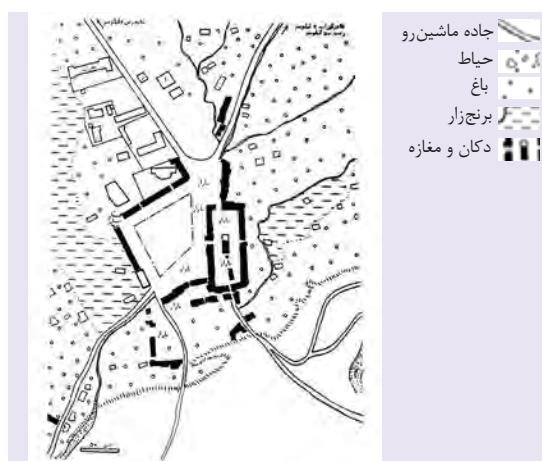


شکل ۱-۱۶- محل تولید و فروش صنایع دستی قلمکار

تفکیک اجنباس و تجارت کالاهای نیز از ویژگی‌های بازارهای دوران اسلامی بود. بازارها بر طبق اجناسی که در آنها فروخته می‌شد، سامان می‌یافتند. همچنین هر بازاری، دروازه‌ای داشت که هنگام شب برای امنیت بیشتر بسته می‌شد. نحوه توزیع مال التجاره نیز قابل ملاحظه بود. ظروف در اطراف مسجد جامع فروخته می‌شد. عرضه کنندگان شمع و عود و کندر مستقیماً در کنار مسجد قرار می‌گرفتند و در کنار آنان کتاب‌فروشان، فروشنده‌گان لوازم التحریر، مجلدان و صحافان قرار داشتند. صنف بزازان و لباس‌فروشان هم بازارهای خاص خود را داشتند. ولی بازار پارچه‌های نفیس و



شکل ۱-۱۵- بازار فرش فروشان



شکل ۱-۱۷- بازار ماسال - نمونه یک بازار روستایی

أنواع بازار

بازار به عنوان محلی برای عرضه و تقاضا و مبادلات کالا و خدمات در ایران، در همه اجتماعات قومی، فرهنگی و ملی به شکل‌های گوناگون وجود دارد. انواع بازارهای ایران را می‌توان به گونه‌های روستایی، عشایری، شهری و بیرون‌شهری تقسیم کرد. (شکل ۱-۱۷)

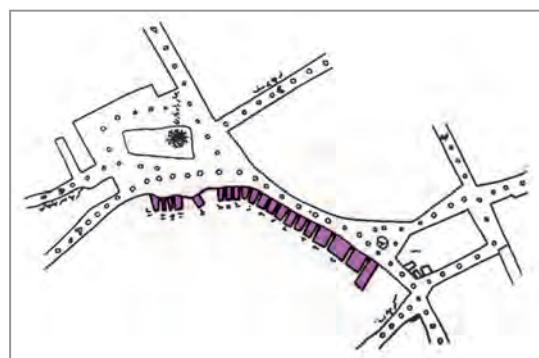
بازارهای روستایی به صورت دورهای و در ارتباط با تعدادی از روستاهای مجاور هم و مناسب با میزان تولید آنها به صورت هفتگی، ماهانه، سالانه و غیره شکل می‌گیرد. بازارهای روستایی علاوه بر جنبه اقتصادی، نقش فرهنگی و اجتماعی نیز دارند. ملاقات مردم با یکدیگر، تبادل اخبار و اطلاعات، تفریح، اجرای

پودمان اول: برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه

مسابقات (مانند کشتی)، حل و فصل اختلافات و امثال اینها در بازارهای روستایی صورت می‌گرفته است.



شکل ۱-۱۹- بازارچه محلی در رشت



شکل ۱-۱۸- بازارچه محله آقا جانی بیک در همدان نمونه یک بازار محله‌ای



شکل ۱-۲۱- عرضه کارهای دست‌ساز زنان در بازار



شکل ۱-۲۰- بازار محلی میناب

در یک منطقه پر جمعیت و حاصلخیز، بازارها جنبه فراشهری و منطقه‌ای دارند و روستاییان و عشايری که در حوزه کارکردی آن زندگی می‌کنند، برخی از صنایع و محصولات مازاد خود را در بازار شهر عرضه می‌نمایند و بعضی از کالاهای مورد نیاز خود را از آنجا تهیه می‌کنند. اما در یک شهر مرکزی که بر سر تقاطع راههای مهم بازرگانی و تجارتی است، حوزه کارکردی بازارش می‌تواند فرا منطقه‌ای باشد و بسته به موقعیت جغرافیایی و وضعیت اجتماعی و اقتصادی بازار شهر، در مقیاس‌های مختلف شهری، منطقه‌ای، کشوری و گاه بین‌المللی فعالیت داشته باشند و متناسب با آن از ساختارهای متفاوتی برخوردار باشند. (شکل ۱-۲۲ و ۱-۲۳)

بازارهای عشايری نيز اغلب به صورت فصلی و برای مبادله محصولات دامی و دستی عشاير که در فصول خاصی تولید می‌شود، شکل می‌گيرد. اين بازارها در پيوند با بازارهای روستایی و در ارتباط با بازارهای شهری شبکه کاملی را تشکيل می‌دهند. بازارهای شهری در شهرها و يا محدوده آنها شکل می‌گيرند و متناسب با کارکرد خود، شکل‌ها و معانی متفاوتی دارند. از جمله انواع آنها می‌توان به بازارهای شهری، ناحیه‌ای، محله‌ای و بازارهای زیارتی اشاره داشت. شکل ۱-۱۸ (۱-۲۱ تا ۱-۲۳) بازارهای شهری در اغلب شهرهای ایران دیده می‌شوند که حوزه نفوذ و ماهیت وجودی و کارکردهای مختلفی دارند. برای مثال



شکل ۱-۲۳- نمونه‌ای از یک بازار مرزی در بندر انزلی

شکل ۱-۲۲- نمونه‌ای از یک بازار منطقه‌آزاد در بندر انزلی

بازارهای ناحیه‌ای، در شهرهای بزرگ و افزون بر بازار اصلی شهر و به صورت یک یا چند بازار در نواحی مختلف شهر شکل می‌گیرند و نیازهای ساکنین آن ناحیه را تأمین می‌نمایند. حوزه کارکردی این بازارها معمولاً در حد دو یا چند محله شهر است.

بازارهای محله‌ای و به بیانی بهتر بازارچه‌های محله‌ای، نیازهای ساده و روزمره اهالی محل از جمله خوراک و دیگر کالاهای ضروری آنها را فراهم می‌آورد. این بازارچه‌ها معمولاً اجناس خود را از یک بازار اصلی و مرکزی تر تأمین می‌نمایند.

بازار زیارتی معمولاً در همسایگی مکان‌های مقدس و زیارتگاه‌ها قرار دارند. اغلب کالاهای اماکن زیارتی مانند شمع، مهر و تسبیح، زیورآلات، انواع سوغات و مانند اینها را به فروش می‌رسانند و خدماتی نظیر عکاسی، صرافی، مسافرخانه، غذاخوری و... را ارائه می‌دهند.

بازار بیرون شهری در حاشیه شهرها و اغلب به صورت بازار خطی در طول راه‌های منشعب از دروازه شهر واقع است و محل اتصال شهر به روستا بوده و غالباً مخصوص کالاهای ارزان قیمت است مانند بازار دروازه جنوب غربی در شیراز. کشاورزان و روستاییان اغلب برای تهیه نیازمندی‌های خود به این بازارها رجوع می‌کنند. نمونه‌هایی از این نوع بازارها در تبریز نیز دیده می‌شود. مهم‌ترین رشتة کسب درآمد در این بازارها، فراورده‌های کشاورزی و دامی نظیر میوه و ترهبار، دام و طیور، لبنیات، تخمر، پشم، کالاهای ارزان نساجی و پشم رنگ شده برای قالیبافی و گلیم‌بافی و... است.

ساختمان بازار

۱ فضاهای ارتباطی مانند چهارسوق، میدان، جلوخان، راسته و دلان،

۲ فضاهای مربوط به کارکردهای خدماتی شامل حمام و آب انبار، قهوهخانه، شربت‌خانه، چایخانه و خوراک پز خانه،

۳ فضاهای مربوط به کارکردهای مذهبی و فرهنگی شامل مسجد، حسینیه، تکیه، مدارس و حوزه‌های علمیه،

۴ فضاهای مربوط به کارکردهای اجتماعی شامل زورخانه، نقاره‌خانه و کاروانسراهای خارج شهر.

در بازارهای ایران با توجه به شرایط اقلیمی، وسعت فضایی، نوع صنوف شاغل در بازار و چگونگی کارکرد

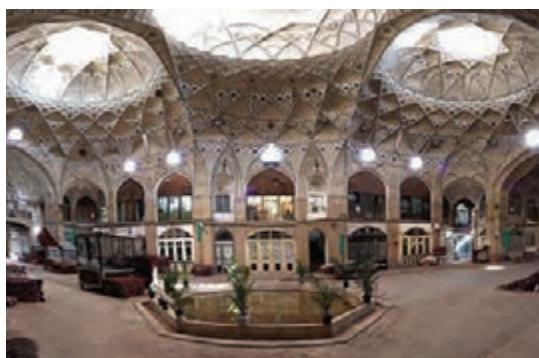
آنها، عناصر معماری و ساختمان‌های متفاوتی وجود دارد. در کامل‌ترین شکل کالبدی و با گسترده‌ترین حوزه عملکردی یک بازار، می‌توان عناصر ساختاری

گوناگونی را برای آن در نظر گرفت از جمله:

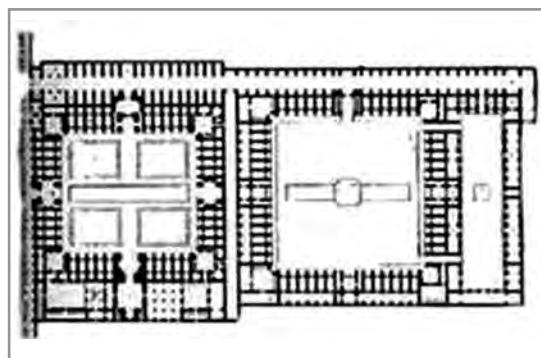
۱ فضاهای تجاری شامل حجره یا دکان، تیمچه، تیم، رسته، قیصریه و کارگاه،

۲ فضاهای مرتبط با کارکرد نگهداری و انبار شامل خان یاسرا، کاروانسرا، خانبار،

قابل توجه است که برخی از این مکان‌ها مانند قهوه‌خانه‌ها علاوه بر کار کرد خدماتی، دارای کارکرد اجتماعی نیز هستند اما به دلیل پررنگ‌تر بودن نقش خدماتی آنها در دسته‌بندی مذکور قرار گرفته‌اند. (شکل ۱-۲۴ و ۱-۲۵)



شکل ۱-۲۵- دکان‌های بازار قم



شکل ۱-۲۴- کاروانسرا و مدرسه در کنار بازار اصفهان

گرددند. به این ترتیب ساختار بازارهای قدیمی از هم پاشیده شد و برخی از آنها را کد گشته و به فضاهای تاریخی و قدیمی تبدیل شدند.

سال‌ها بعد پاساژها، بازارهای مدرن، مجتمع‌های تجاری چندمنظوره با ویژگی قرن بیستمی و ساختاری متنوع و برگرفته از معماری وارداتی غرب به خصوص اروپا، در تهران شکل گرفت. (شکل ۱-۲۶ الی ۱-۲۸)

در طی دو دهه اخیر، طراحی و ساخت مجتمع‌های تجاری بزرگ، با کاربری‌های چندگانه شامل مراکز تفریحی، تجاری، خدماتی و غیره در سطح کشور و به خصوص در کلان‌شهرها رونق یافته است. با رشد جمعیت و کاهش ساعات فراغت مردم، ایجاد مراکز تجاری که ضمن امکان خرید روزانه یا هفتگی، افراد خانواده بتوانند در آنها به تفریح و استراحت و صرف نهار و شام در کنار هم بپردازنند، لازم نمود که این چنین مراکز تجاری - تفریحی ساخته شده و رونق یابند. (شکل ۱-۲۹ و ۱-۳۰)

ساختار بازار در دوران معاصر

بازارهای ایران در دوران معاصر به دلایل متعدد تاریخی، اجتماعی، اقتصادی، سیاسی، تکنیکی و... دچار تحول و دگرگونی مفهومی و ساختاری شده‌اند. در دوره قاجار و به سبب تغییراتی که در شیوه زندگی جدید مردم و سیستم اقتصادی نوین کشور پدید آمد، جایگاه بازارها در زندگی شهری دچار دگرگونی شد. در پی این تغییرات، در اوایل دوره پهلوی با ساختن معاابر و خیابان‌های مستقیم به منظور ایجاد مسیری قابل استفاده برای راندن کالسکه و اجرای مراسم تشریفاتی، تحول ساختاری مهمی در شهرها صورت گرفت. با کشیده شدن این خیابان‌های مستقیم، در ساختار سنتی بازار به عنوان ستون فقرات شهر، خلل وارد شد و از هم گسسته گردید. از این پس خیابان، خود را به عنوان عنصر اصلی توسعه شبکه شهری معرفی نمود و سبب گردید تا نمادهای جدید شهری و فضاهای تجاری، خود را به کنار آن کشانده و در مجاورت با آن سازماندهی



شکل ۱-۲۸- نمونه‌ای از مجتمع‌های تجاری در تهران



شکل ۱-۲۶ و ۱-۲۷- نمونه‌ای از نمای بیرونی مجتمع‌های تجاری در تهران



شکل ۱-۳۰- بخش غذاخوری یک مرکز خرید (فود کورت)^۱

محصولاتشان را به آنها عرضه می‌کنند. علاقمندان نیز می‌توانند از داخل منزل خود و بدون خارج شدن از خانه و رفتن به فروشگاه، به انواع محصولات و قیمت آنها دسترسی پیدا کنند و به راحتی کالاهای مورد علاقه خود را پیدا کنند و سفارش دهند و در مقابل در خانه خود، آنها را تحويل بگیرند.



شکل ۱-۲۹- مرکز خرید با یک وید مرکزی

امروزه با ورود اینترنت به زندگی مردم و استفاده روزافزون از آن، دنیای خرید و فروش محصولات هم دچار تغییرات اساسی گردیده است. فروشگاه‌های مجازی و خریدهای اینترنتی این روزها بسیار مورد استقبال مشتریان مخصوصاً نسل جوان قرار گرفته است. این فروشگاه‌ها، کالاهای خود را به نزد مشتری آورده و از نزدیک‌ترین مسافت و در سریع‌ترین زمان،



شکل ۱-۳۱- نمای بیرونی یک مرکز خرید



شکل ۱-۳۲- نمای درونی یک مرکز خرید

بعد از مراکز خرید ناحیه‌ای، مراکز خاص خرید فرامنطقة‌ای، ملی و بین‌المللی قرار دارند. مراکز خرید پژوه و نمایش مد لباس، مراکز خرید نمایشگاهی و مراکز خرید شرکت‌ها و کارخانه‌های بزرگ و بین‌المللی و امثال اینها نیز از دیگر انواع مراکز خرید هستند که معمولاً شعاع عملکردی فراتر از یک کشور را دارند، مانند نمایشگاه بین‌المللی و نمایشگاه کتاب تهران. قابل ذکر است که این روزها با ورود بازارهای مجازی و اینترنتی به صحنه زندگی مردم و رونق فروش آنها از یک سو و فعالیت قوی شرکت‌های تجاری فرامليتی و بین‌المللی در صحنه اقتصاد جهانی از سوی دیگر، بسیاری از مراکز خرید، تضعیف شده و رو به ورشکستگی هستند.

مرکز خرید

مرکز خرید که در زبان انگلیسی با عبارات گوناگونی^۱ خوانده می‌شود، مجموعه‌ای از معازه‌های خردمند، بخش‌های خدماتی و جایی برای پارکینگ ماشین مشتریان است که همگی تحت یک مدیریت واحد، اداره می‌گردند. مراکز خرید می‌توانند علاوه بر موارد یاد شده، دارای سالن غذاخوری، بانک، سالن‌های اجرای نمایش و موسیقی، دفاتر حرفه‌ای، فضاهای تفریحی و سرگرمی و... نیز باشند. (شکل ۱-۳۱ و ۱-۳۲)

پرسش و پاسخ



در طراحی و ساخت یک مرکز خرید چه مواردی را باید در نظر گرفت؟

مراکز خرید معمولاً در شعاع عملکردی محله، منطقه و یا ناحیه کار می‌کنند. این مراکز با توجه به سطح زندگی و شرایط اجتماعی و اقتصادی ساکنینی که در آنجا زندگی می‌کنند، از امکانات و تجهیزات و تأسیسات خاصی برخوردار شده و معماری متفاوتی به خود می‌گیرند. مرکز خرید محله، به مردم یک محله کالا و خدمات رسانده و وسعت جغرافیایی یک محله را تحت پوشش دارد. در کانون مرکز خرید محله معمولاً یک سوپرمارکت قرار دارد و فروشگاه‌هایی نظیر داروخانه، نانوایی و خشکشویی هم در اطراف آن هستند.

مراکز خرید منطقه‌ای، علاوه بر ارائه کالاها و خدماتی که در یک مرکز خرید محله‌ای وجود دارد، دارای یک فروشگاه بزرگ^۲ و یا معازه‌های خرازی، لباس‌فروشی، لوازم منزل و تعمیرگاه نیز هستند.

مرکز خرید ناحیه‌ای، شامل طیف کاملی از فروشگاه‌ها و معازه‌هایی است. فروشگاه‌های محصولات خاص و معازه‌ها در این مراکز، متعدد هستند. معمولاً چندین سالن غذاخوری و در مواردی، سالن سینما نیز در آنها وجود دارد.

پرسش و پاسخ



منظور از شعاع خدماتی مراکز خرید گوناگون چیست؟

ارزشیابی شایستگی تهیه برنامه اولیه طرح معماری داخلی فضاهای فروشگاهی

شرح کار:

گردآوری اطلاعات، انجام رولوه و تهیه کروکی، تجزیه و تحلیل و اولویت‌بندی اطلاعات، انجام برنامه‌ریزی و تهیه برنامه زمان‌بندی

استاندارد عملکرد: تهیه برنامه اولیه طرح فضاهای داخلی فروشگاه طبق سفارش کارفرما، ضوابط و بخش‌نامه‌های قانونی، مبحث ۴ مقررات ملی ساختمان و اقلیم منطقه

شاخص‌ها:

- دروندادی: دقت در گردآوری اطلاعات و طبقه‌بندی آنها
- فرایندی: مصاحبه با کارفرما، گردآوری اسناد، تجزیه و تحلیل اطلاعات، تنظیم اطلاعات
- محصول: تهیه یک برنامه اولیه مطابق سفارش کارفرما و ضوابط و مقررات قانونی وضع شده

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کلاس درس و بازدیدها

زمان: ۸ ساعت

ابزار و تجهیزات: متر، دوربین، زاویه‌سنج، شاسی، لوازم التحریر، میز تحریر، صندلی

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	گردآوری اطلاعات پایه از کارفرما	۲	
۲	برداشت اطلاعات میدانی	۲	
۳	تجزیه و تحلیل اطلاعات	۲	
۴	ارائه برنامه نهایی اولیه	۲	
	شاخص‌گذاری: این نمرات بهداشت، توجهات زیست‌محیطی و نگرش: سازمان‌دهی اطلاعات، جمع‌آوری و گردآوری اطلاعات، مذاکره، احترام گذاشتن به ارزش‌های دیگران	۲	
	میانگین نمرات	*	

* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.

واحد یادگیری ۲

تهیه گزارش مطالعات مقدماتی از طراحی فضاهای داخلی فروشگاه

آیا قابه حال پی بوده‌اید

- در مکان‌یابی یک فروشگاه چه موضوعاتی قابل تأمل هستند؟
- یک فروشگاه از چه بخش‌هایی تشکیل شده است؟
- بخش‌های فروشگاه دارای چه ویژگی‌هایی هستند؟
- برای طراحی فضاهای فروشگاهی چه استانداردها و ضوابطی وجود دارد؟
- منظور از برنامه فیزیکی یک فروشگاه چیست؟

استاندارد عملکرد

در پایان این واحد یادگیری از هنرجو انتظار می‌رود:

- ۱ برسی‌های کمی و کیفی مربوط به انتخاب محل فروشگاه را بشناسد.
- ۲ بخش‌های فروشگاه را تجزیه و تحلیل نماید.
- ۳ ویژگی‌های بخش‌های فروشگاه و اصول طراحی آنها را بیان کند.
- ۴ استانداردها و ضوابط مربوط به طراحی داخلی فروشگاه را تعیین کند.
- ۵ برنامه فیزیکی را تعریف کرده و روش تهیه آن را برای یک نمونه فروشگاهی انجام دهد.

مقدمه

در دومین مرحله از فرایند طراحی فضاهای داخلی فروشگاه، طراح به شناخت موضوع طراحی خود یعنی فضاهای داخلی فروشگاهی پرداخته و استانداردها و ضوابط مربوط به طراحی آنها را گردآوری می‌نماید. سپس از کلیه اطلاعات به دست آمده در مرحله قبل و این مرحله، نتیجه‌گیری نموده و راهکارهایی برای طراحی به دست می‌آورد. برنامه فیزیکی که ابعاد کمی و کیفی فضاهای مورد نیاز فروشگاه را تعیین می‌نماید، یکی از مهم‌ترین دستاوردهای این مرحله از کار است.

مکان‌یابی مرکز خرید

در هنگام انتخاب زمین مناسبی برای ساخت مرکز تجاری و یا خرید یک فروشگاه، یک سری بررسی‌های کیفی و میدانی را انجام می‌دهند. مطالعات جمعیتی منطقه، بررسی موقعیت و مسافت‌های دسترسی به محل، هم‌جووارهای مرکز خرید، دید و منظر اطراف آن، شکل و ابعاد زمین از جمله این موارد است.

این موضوع یکی از مسائل بسیار مهمی است که در طراحی مراکز خرید نقش دارد. محل استقرار، میزان رفت‌وآمد در اطراف محل، و سهولت دسترسی به محل از جمله عواملی هستند که در میزان موفقیت آن مرکز خرید تأثیر بسیاری دارند. به همین دلیل است که صاحبان مجموعه‌های تجاری و فروشگاهی

به نظر شما در مکان‌یابی یک مرکز خرید یا فروشگاه چه عواملی را باید در نظر گرفت؟

بحث‌گروهی



بخش‌ها و عناصر کالبدی فروشگاه



شکل ۱-۳۳- بخش آماده‌سازی و انبار در یک فروشگاه قصابی

مراکز خریدی که در محدوده‌های مختلف محلی، ناحیه‌ای و منطقه‌ای کار می‌کنند، دارای وسعت‌های متفاوتی بوده و از جهت ارائه خدمات مختلف با هم فرق دارند ولی به نظر می‌رسد که با وجود این تفاوت‌ها همگی در داشتن یک سری بخش‌ها مشترک هستند. البته این بخش‌های مشترک در هر فروشگاه به فراخور کمیت و کیفیتی که داراست، به شکلی خاص طراحی می‌شوند. از جمله مهم‌ترین بخش‌ها و عناصر مشترک مراکز خرید می‌توان به مواردی نظری و پیشخوان، ورودی، بخش عرضه محصولات، پیشخوان و صندوق، بخش اداری، انبار و پارکینگ اشاره داشت.

(شکل ۱-۳۳ الی ۱-۳۶)



شکل ۱-۳۴- تجهیزات لازم برای آماده‌سازی گوشت

پودهمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه



شکل ۱-۳۶- بخش ویترین عرضه گوشت و انتظار مشتریان برای دریافت خرید



شکل ۱-۳۵- بخش صندوق و دریافت نوبت در ابتدای ورود به فروشگاه

صاحبان فروشگاه همواره سعی می‌کنند که بیشترین طول ویترین را در جداره خارجی فروشگاه داشته باشند. فروشگاه‌های سر نیش نیز به جهت دارا بودن ویترین در دو معبر اطراف خود از امتیاز بالاتری برخوردارند.

رویکرد طراحی ویترین را می‌توان به دو حالت عمدۀ ویترین بسته و باز تفکیک نمود. در حالت اول، ویترین به صورت یک جعبه شیشه‌ای محصور طراحی می‌شود و دید به داخل فروشگاه را کنترل کرده و ارتباط مخاطب را در همان سطح نخست محدود می‌سازد. در حالت دوم ویترین به عنوان فضایی پیوسته با درون فروشگاه طراحی می‌شود که در این صورت دید رهگذران تا عمق فروشگاه نفوذ خواهد کرد. (شکل ۱-۳۷ و ۱-۳۸)

سیمای خارجی فروشگاه اولین و مهم‌ترین تأثیر را در جلب توجه عابرين و دعوت آنها به داخل دارد. سطح نمای بیرونی فروشگاه، ویترین، محوطه جلوی ورودی، تابلو و هر آنچه برای مخاطب در بیرون و پیش از ورود به فروشگاه قابل درک است، بخشی از سیمای خارجی آن بوده و لازم است به عنوان یک کلیت واحد به صورتی زیبا طراحی گردد. طراحی تمامی عناصر جداره خارجی از دستگیره در ورودی گرفته تا پیش فضای ورودی، نورپردازی، مصالح نما، ویترین و نحوه قرارگیری آن و حتی نحوه چیدمان آدمک‌ها و محصولات، همگی در جلب نظر افراد بیرون فروشگاه تأثیرگذار خواهند بود. در این میان، ویترین مهم‌ترین عنصر بوده و در بسیاری از موارد طول آن در تعیین قیمت ملک یا امتیاز فروشگاه تأثیر مستقیمی دارد.

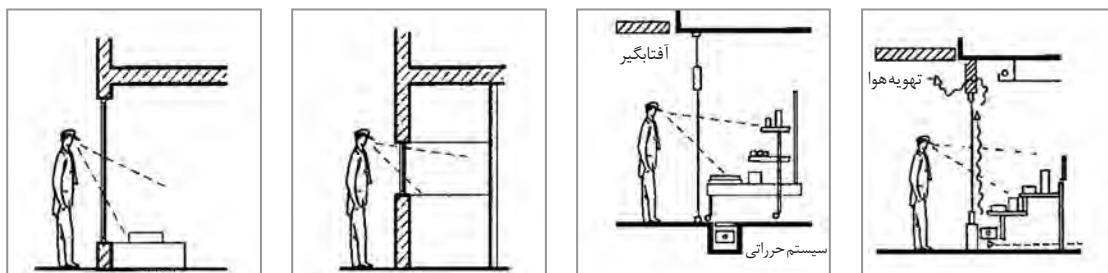


شکل ۱-۳۸- نمونه‌ای از یک ویترین بسته در یک فروشگاه



شکل ۱-۳۷- نمونه‌ای از یک ویترین باز در یک فروشگاه لوازم خانه

جلب توجه و تحریک حس کنجکاوی رهگذران به اشکال مختلف و با ترفندهای متفاوتی نظری استفاده از نورپردازی، رنگ، فرم و هر آنچه در نگاه عابر تأثیرگذار است، می‌تواند تحقق یابد. همچنین خوب است که به همه رهگذران در حال عبور و یا حتی سوار بر ماشین نظر داشته و با توجه به سرعت حرکتشان، تمهیداتی را برای دعوت آنها به مکث در مقابل ویترین اندیشه کرد. (شکل ۱-۳۹ الی ۱-۴۲)



شکل ۱-۴۱ - ویترین جواهر شکل ۱-۴۲ - ویترین کتابفروشی
فروشی برای نگاه از نزدیک به برای خواندن عنوان روی کتاب
جواهرات

شکل ۱-۴۰ - ویترین پلکانی
برای سادگی جایه جایی آن
برای نمایش بهتر اجناس



شکل ۱-۴۳ - فروشگاه کفش با ویترینی نیمه باز



شکل ۱-۴۴ - فروشگاه کیف زنانه با ویترینی نیمه باز

در سال‌های اخیر، طراحان ویترین بیشتر به رویکردی بینابینی یا نیمه باز گرایش یافته‌اند. به این ترتیب که ضمن تعریف محدوده‌ای از جداره خارجی فروشگاه به عنوان ویترین بسته و نمایش محصولات آن، دید مختصری هم به فضای داخلی فروشگاه فراهم می‌کنند و ارتباط مخاطب را با داخل نیز برقرار می‌سازند. در این حالت تنها، لایه‌ای نازک از شیشه میان مخاطب و فروشگاه قرار گرفته و ارتباط میان رهگذر و فضای داخلی صمیمی‌تر خواهد شد. در مواردی که عمق فروشگاه چندان زیاد نباشد، از این شیوه می‌توان برای حذف ویترین و افزایش فضای مفید داخلی استفاده کرد. (شکل ۱-۴۳ و ۱-۴۴)

ترکیب نام فروشگاه و یا نماد تجاری شرکت تولیدکننده محصولات با ویترین و نمای خارجی نیز یکی دیگر از تمهیداتی است که در طراحی ویترین‌های امروزی کاربرد دارد. ضمناً از آنجا که ویترین‌ها معمولاً به صورت فصلی یا سالانه و یا دوره‌ای تغییر می‌کنند، و هر تازگی و نوآوری نیز پس از مدتی رنگ باخته و جذابیت خود را برای جلب توجه مخاطب از دست می‌دهد، شایسته

پودهمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه

است که طراحی ویترین را به گونه‌ای انعطاف پذیر و قابل تغییر در نظر گرفت. حذف ویترین و برقراری ارتباط بی‌واسطه میان فضای درون و بیرون نیز رویکردی است که در برخی موارد به چشم می‌خورد. برای نمونه برخی از مغازه‌های آبمیوه و بستنی فروشی به این حالت طراحی شده‌اند. البته قابل تأمل است که در این حالت، به جهت شرایط نامناسب آب و هوا، ممکن است در برخی از ایام امکان استفاده مطلوب از داخل مغازه فراهم نباشد. در این شرایط، ویترین متحرک می‌تواند تا حدودی راهگشا بوده

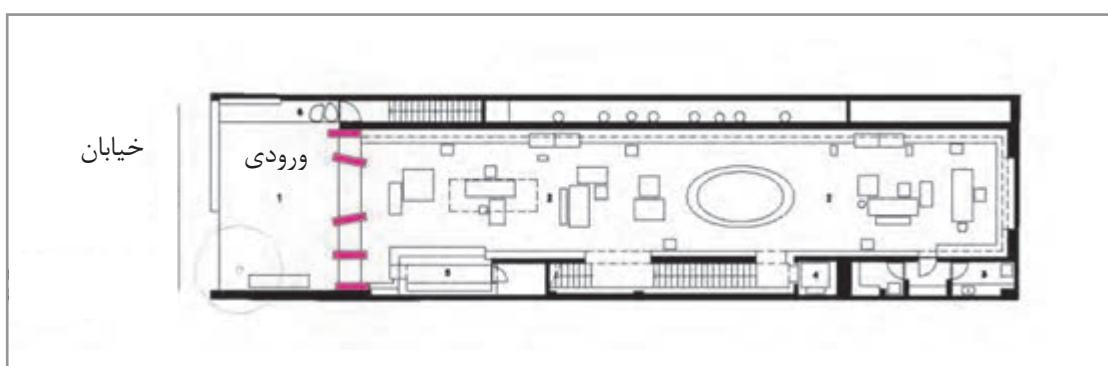
و هر سه حالت باز و بسته و نیمه باز را برای فروشگاه به وجود آورد. صرفه‌جویی در فضا، سهولت تغییر و خلق جلوه‌های متفاوت در سیمای خارجی فروشگاه، از دستاوردهای چنین ویترین‌هایی می‌باشند. (شکل ۱-۴۵ الی ۱-۴۸)



شکل ۱-۴۵- ویترین متحرک در یک کتابفروشی (در حالت بسته)



شکل ۱-۴۶- باز شدن ویترین و رفت و آمد افراد از آن به داخل فروشگاه



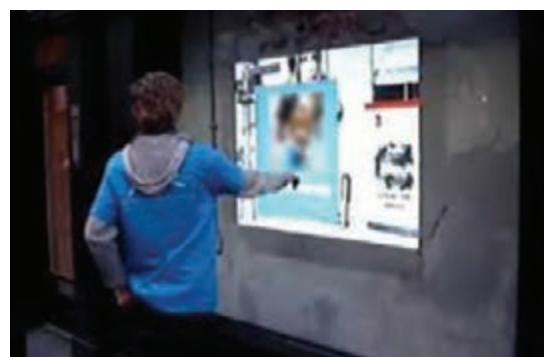
شکل ۱-۴۸- پلان طبقه همکف فروشگاه کتابفروشی با ویترین متحرک آن

شده و مخاطبین قبل از ورود به فروشگاه قادر باشند محصولات را مشاهده، انتخاب و یا حتی خرید نمایند. همچنین تولید صفحاتی از جنس شیشه که به طور هوشمند شفاف یا کدر می‌شوند و یا قادرند به سطوحی نورانی و رنگین تبدیل شوند، عرصه را برای خلاقیت‌های جدید در طراحی ویترین‌ها گشوده است. (شکل ۱-۴۹ و ۱-۵۰)

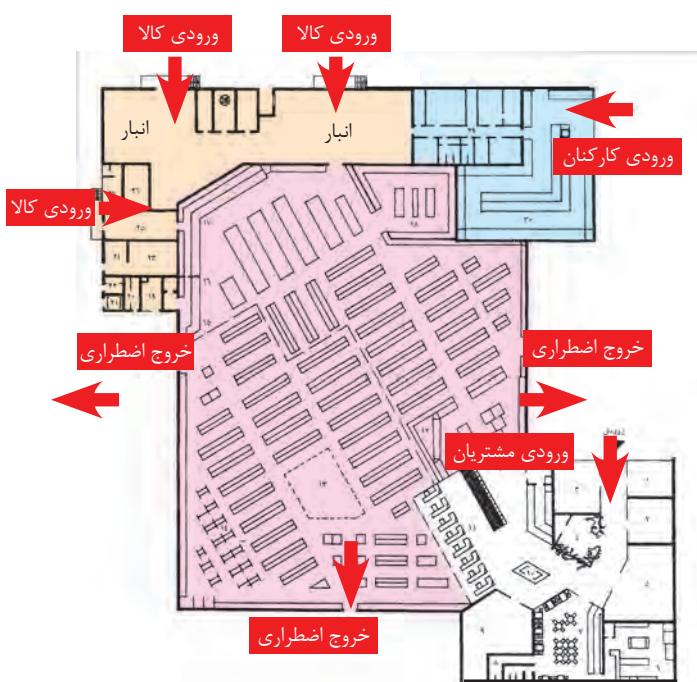
امروزه به کمک فناوری دیجیتال و گرایش عموم به چنین دستاوردهایی، فضاهای تجاری نیز در صدد بهره‌گیری از آن برآمده و در پارهای موارد ویترین‌ها نیز با صفحات دیجیتالی هوشمند و متغیر ترکیب می‌شوند. دور از ذهن نیست که در آینده‌ای نزدیک، صفحات هوشمندی مانند صفحات لمسی تلفن‌های همراه، جایگزین شیشه‌های ویترین‌ها



شکل ۱-۵۰- ویترین با صفحه دیجیتال هوشمند در کنار ویترین ساده فروشگاه



شکل ۱-۴۹- ویترین با صفحه دیجیتال هوشمند



شکل ۱-۵۱- فروشگاهی دارای یک در ورودی برای مشتریان، سه در برای خروج اضطراری، یک در برای خروج اضطراری کارکنان، و سه در برای ورود کالا

ورودی

در طراحی فروشگاه سه گونه ورودی قابل تأمل است که نیاز به پیش‌بینی‌های لازم دارند. ورودی مشتریان، ورودی کارکنان و ورودی اجناس و کالاهای قابل عرضه در فروشگاه. در صورت امکان، چنانچه موقعیت فروشگاه، شرایط دسترسی به ساختمان را از جهات گوناگون داشته باشد، بهتر است این سه ورودی را جدا از هم در نظر گرفت. ولی چنانچه این شرایط برای فروشگاه فراهم نبوده و راه دسترسی به آن محدود باشد، ناگزیر باید به تعداد کمتر ورودی و یا حتی یک ورودی برای همه موارد بستنده کرد.

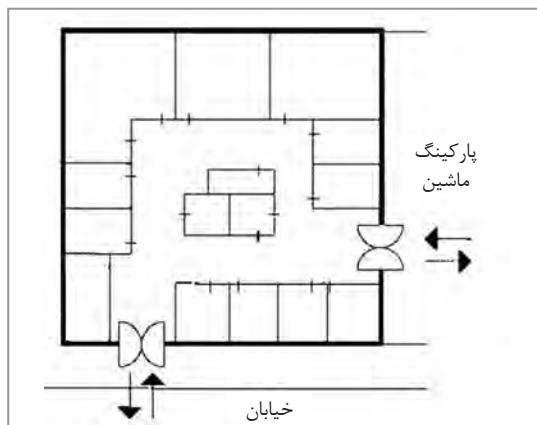
پودمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه

ماشین برسانند. ورود مشتریان پیاده به فروشگاه را نیز باید به نحوی شایسته و به گونه‌ای که با مسیرهای رفت و آمد خودروها و یا محل توقف آنها تلاقی نداشته باشد، پیش‌بینی کرد. (شکل ۱-۵۲ و ۱-۵۳)

ورودی مشتریان بهتر است در فاصله نزدیکی از پارکینگ باشد تا مشتریان بتوانند به راحتی به داخل فروشگاه رفته و پس از خرید به سادگی بتوانند با دست و یا به کمک چرخ‌های دستی، کالاها و مواد خریداری شده خود را به

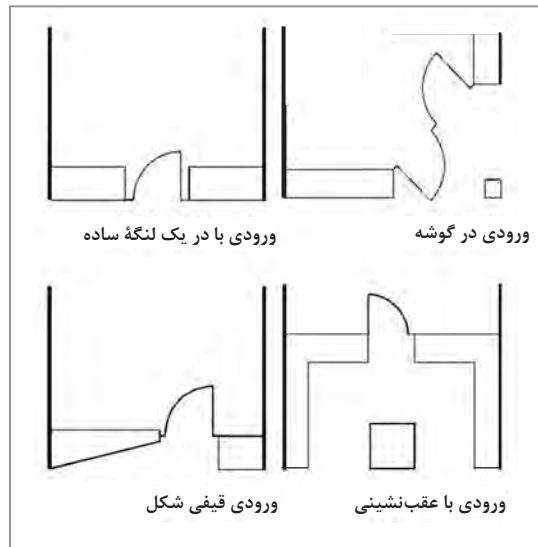


شکل ۱-۵۳- رابطه نزدیک در ورودی میدان میوه و تره بار با پارکینگ خودروها و محل توقف موتورسیکلت‌های مشتریان

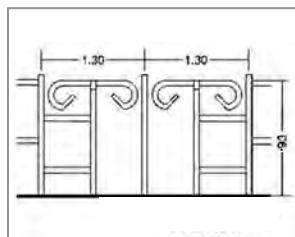


شکل ۱-۵۲- رابطه نزدیک مرکز خرید با خیابان ورودی و پارکینگ مجاورش

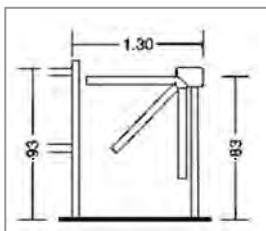
موقعیت در ورودی فروشگاه و نوع آن نیز قابل توجه است. در صورتی که در ورودی فروشگاه وسط ساختمان باشد و میدان دید لازم را فراهم کند، مشتری قدرت انتخاب برای گردش داخل فروشگاه را خواهد یافت. در فروشگاه‌هایی که در ورودی در مرکز ساختمان نباشد معمولاً مشتریان به جهت خاصی که در نحوه جیدمان داخلی برای آن زمینه‌سازی شده است، پیش خواهند رفت. به همین دلیل جا دارد که طراح داخلی به این نکته دقت داشته و در ورودی و مسیر طی شده پس از آن و نیز در خروجی را به صورتی پیش‌بینی نماید که از تلاقي‌های ناخواسته افراد و یا ازدحام آنها در مقابل در ورود و خروج جلوگیری به عمل آید. در انتخاب نوع در ورودی نیز شایسته است که به نحوه باز شدن آن و آزاد و خالی بودن پشت آن و عدم برخورد با اشخاص و اشیای داخل فروشگاه دقت کافی مبذول گردد. درهای خودکار (اتوماتیک) از جهت کوتاه بودن زمان باز و بسته شدن و نیز از جهت نیاز نداشتن به دست افراد برای هل دادن، مناسب‌ترند و باعث می‌شوند تا مشتریان پس از خرید به راحتی بتوانند با دست پر از آنجا خارج گرددند. رعایت عرض مناسب درهای ورودی و خروجی و در نظر گرفتن درهای خروجی اضطراری مطابق با ضوابط نیز از دیگر مواردی است که باید رعایت گردد.



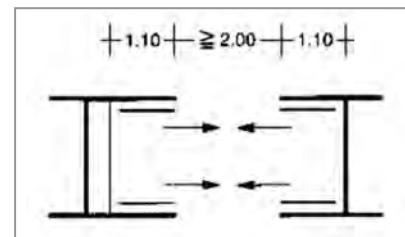
شکل ۱-۵۴- حالت‌های مختلف ورودی و رابطه آن با ویترین فروشگاه



شکل ۱-۵۶- در ورودی سه بازویی



شکل ۱-۵۷- در ورودی چرخان



شکل ۱-۵۸- پلان و ابعاد لازم برای
در خودکار ورودی فروشگاه

بخش عرضه محصولات

قفسه‌های نمایش اجناس در طرح‌ها و ابعاد گوناگون در فروشگاه‌های مختلف با در نظر گرفتن وسعت و با توجه به اینکه برای عرضه چه نوع محصولاتی مورد استفاده قرار می‌گیرند، می‌توان بخش عرضه محصولات را طراحی کرد و سامان داد. طبقه‌بندی واضح و صحیح اجناس، کمک زیادی به نظم چیدمان قفسه‌های اجناس، کتاب و پوشاک و از قفسه‌های چوبی برای نگهداری شیشه‌ای برای جواهر فروشی و سایر محصولات لوکس و گران قیمت که وزن و ابعاد محصولات آنها کم است، استفاده می‌گردد. قفسه‌ها علاوه بر تنوع شکل و رنگ، از جهت نوع محصولات نگه‌دارنده هم به سه نوع قفسه‌های

استفاده می‌گیرند، می‌توان بخش عرضه محصولات را طبقه‌بندی واضح و صحیح اجناس، کتاب و پوشاک و از قفسه‌های چوبی برای نگهداری شیشه‌ای برای جواهر فروشی و سایر محصولات لوکس و گران قیمت که وزن و ابعاد محصولات آنها کم است، استفاده می‌گردد. قفسه‌ها علاوه بر تنوع شکل و رنگ، از جهت نوع محصولات نگه‌دارنده هم به سه نوع قفسه‌های

پودهمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه

می‌رود. (شکل ۱-۵۸ الی ۱-۶۱) قفسه‌های یخچالی برای نگهداری لبнیات، سبزی‌ها و میوه‌ها و قفسه‌های فریزری برای نگهداری گوشت، مرغ، ماهی و موادی مشابه اینها کاربرد دارند. (شکل ۱-۶۲ الی ۱-۶۳)



شکل ۱-۵۹- قفسه اسباب بازی کودکان

معمولی، یخچالی و فریزری تقسیم می‌شوند. قفسه‌های معمولی برای نگهداری کلیه محصولاتی که در دمای محیط قابل نگهداری هستند نظیر انواع لوازم التحریر، شوینده‌ها، لوازم بهداشتی، حبوبات و امثال اینها به کار



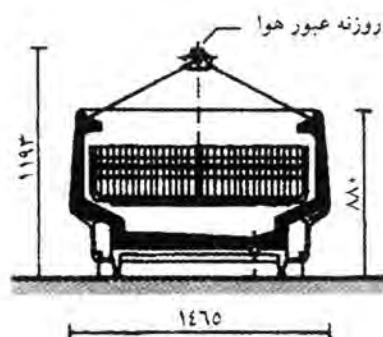
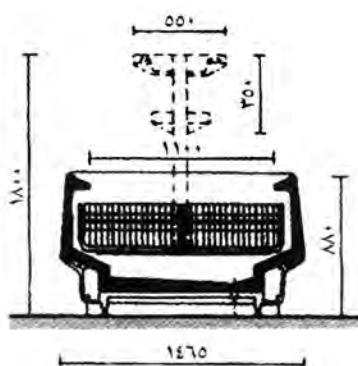
شکل ۱-۵۸- قفسه لباس‌های آویخته و تا شدنی



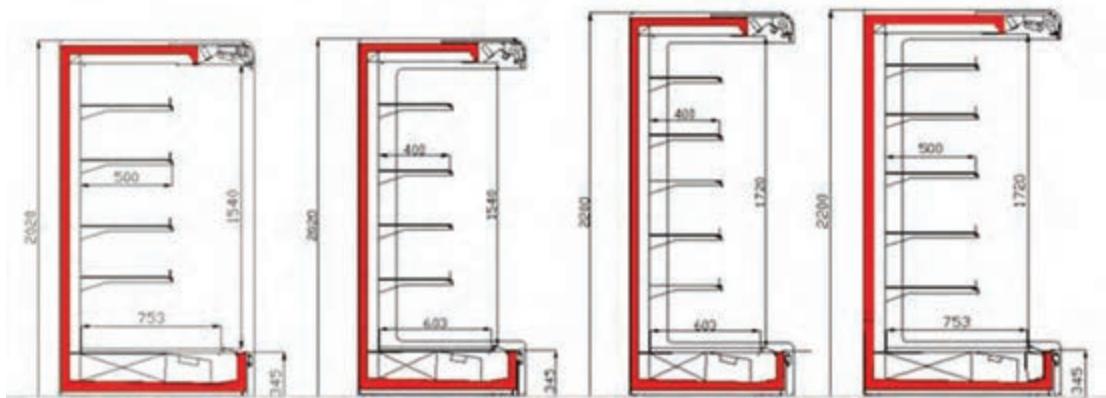
شکل ۱-۶۱- قفسه نوشیدنی‌ها



شکل ۱-۶۰- قفسه میوه‌ها و سبزی‌ها و لبнیات



شکل ۱-۶۲- نمونه‌هایی از یخچال‌های صندوقی فروشگاه



شکل ۱-۶۳- نمونه هایی از بخشال های ایستاده فروشگاه با ابعاد و اندازه های متفاوت

قفسه های فروشگاه معمولاً به دو شکل یک طرفه و چسبیده به دیواره های اطراف، و یا به صورت دو طرفه و آزاد در محوطه داخلی فروشگاه جا داده می شوند.(شکل ۱-۶۴ و ۱-۶۵) این قفسه ها در فروشگاه های پوشاس به صورت خاص رخت آویز (رگال) و یا به منظور جا دادن لباس های تاشده پیش بینی می شوند.(شکل ۱-۶۶ و ۱-۶۷)



شکل ۱-۶۶- آویختن لباس ها در رخت آویزهای فروشگاه



شکل ۱-۶۴- ابعاد قفسه های یک و دو طرفه فروشگاه



شکل ۱-۶۷- لباس های تا کردنی در قفسه های فروشگاه

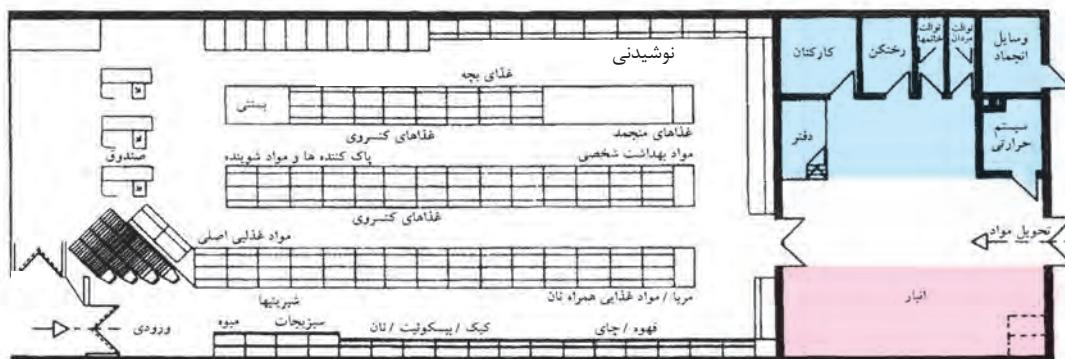


شکل ۱-۶۵- ابعاد قفسه های عرضه میوه و سبزی

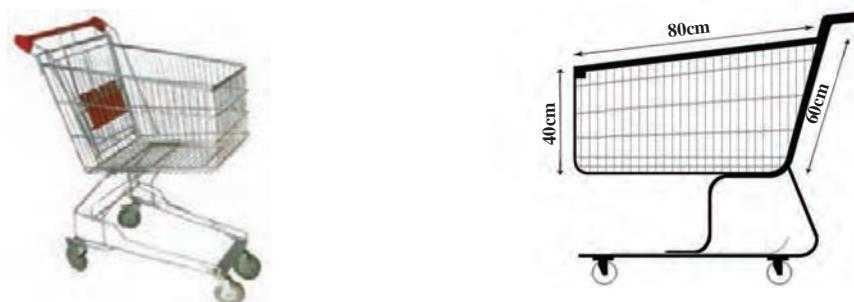
پودهمان اول: برنامه‌ریزی طرح داخلی فروشگاه

و ترتیب در فروشگاه حرکت کرده و از تلاقی و برخورد آنان به یکدیگر و ازدحام در یک بخش جلوگیری شود. در این رابطه توجه به مسیرهای عبوری در بین قفسه‌ها و در نظر گرفتن عرض مناسب عبور دو نفر به همراه چرخ دستی از میان آنها نیز از جمله راهکارهای مهم و مؤثر است. (شکل ۱-۶۸) و (شکل ۱-۶۹)

در چیدمان قفسه‌های فروشگاه، علاوه بر نظم حاصل از طبقه‌بندی اجناس، پیگیری خط سیری از بد و ورود به فروشگاه و برداشتن چرخ دستی و سپس چرخیدن در کل قسمت‌ها و دیدن همه اجناس و در انتهای رسیدن به صندوق و پرداخت وجه و سپس خارج شدن از فروشگاه نیز باید در نظر گرفته شود. این امر باعث می‌شود همه مشتریان، خط سیری مشخص را دنبال نموده و با نظم



شکل ۱-۶۸- نظم موجود در چیدمان اجناس فروشگاه، چرخ‌های خرید نزدیک در ورودی، جدا شدن محل ورود و خروج برای جلوگیری از ازدحام مشتریان، توجه به مسیر عبوری آنها از انتهای خرید و سرانجام خروج منظم آنها از فروشگاه.

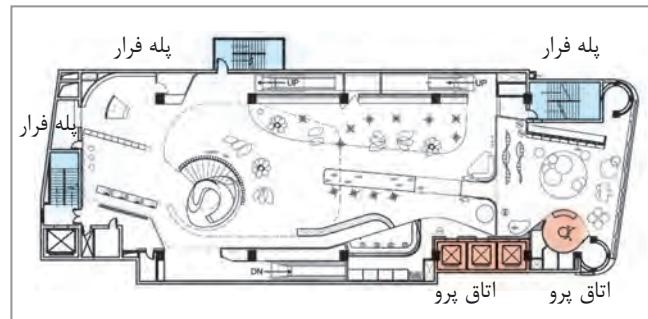


شکل ۱-۶۹- ابعاد چرخ دستی خرید

دید و دسترسی کودکان طراحی شود. (شکل ۱-۷۰ و ۱-۷۱)

در طراحی برخی از فروشگاه‌ها به ضرورت خدماتی که ارائه می‌دهند، جزئیات دیگری را باید در نظر گرفت. برای مثال در فروشگاه‌های پوشاسک، اتاق پرو لباس و در فروشگاه‌های کفش، جای مناسبی برای پوشیدن کفش و راه رفتن مورد نیاز است.

از دیگر نکات با اهمیت در طراحی قفسه‌ها و فضای داخلی فروشگاه، توجه به جنسیت و سن مشتریان است. سلیقه زنان و مردان در خصوص چیدمان، بافت و رنگ فضا متفاوت است. کودکان و جوانان و سالمندان هم سلیقه‌های مختلفی در خصوص مبلمان و سریزگی‌های بصری فضاهای تجاری دارند. قفسه‌بندی فروشگاه‌های اسباب بازی و لوازم کودکان باید متناسب با قد، ارتفاع

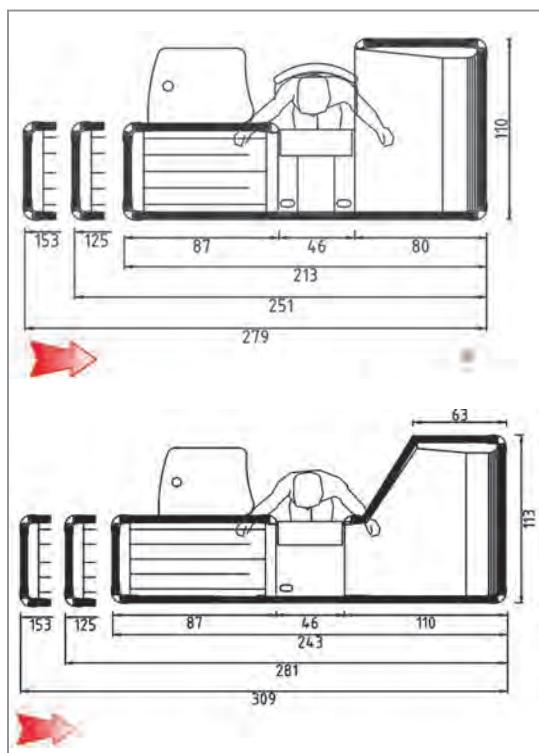


شکل ۱-۷۱- ورودی خاص برای کودکان

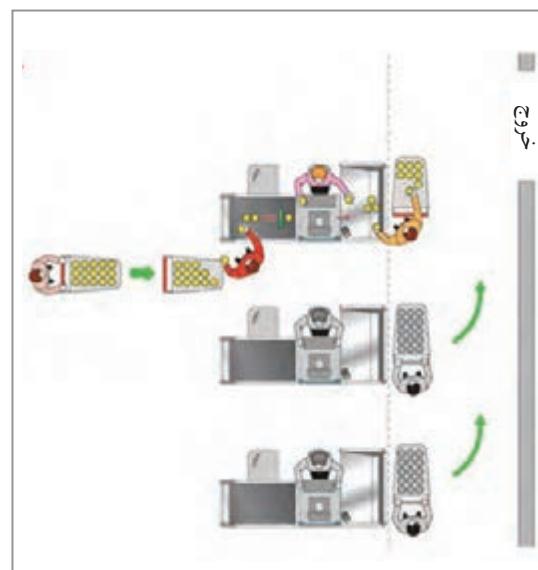
انتظار در نظر گرفت. این ویژگی در مواردی که در ورود و خروج از یک نقطه است، ضرورت بیشتری می‌یابد چراکه در صورت پیش‌بینی نکردن تدبیر لازم، در جلوی ورودی فروشگاه، با تجمع حاصل از توقف هر دو گروه مشتریان در حال خروج و در حال ورود روبرو خواهیم بود. (شکل ۱-۷۲) و شکل (۱-۷۳)

پیشخوان و صندوق

مشتریان معمولاً در آخرین مرحله از خرید خود به صندوق مراجعه می‌کنند و پس از پرداخت صورت حساب خود از فروشگاه خارج می‌گردند. بنابراین خوب است صندوق را در نزدیکی در خروجی پیش‌بینی کرده و در مقابل آن هم فضای مناسبی برای مکث و توقف مشتریان در صفحه



شکل ۱-۷۳- ابعاد صندوق در حالات مختلف

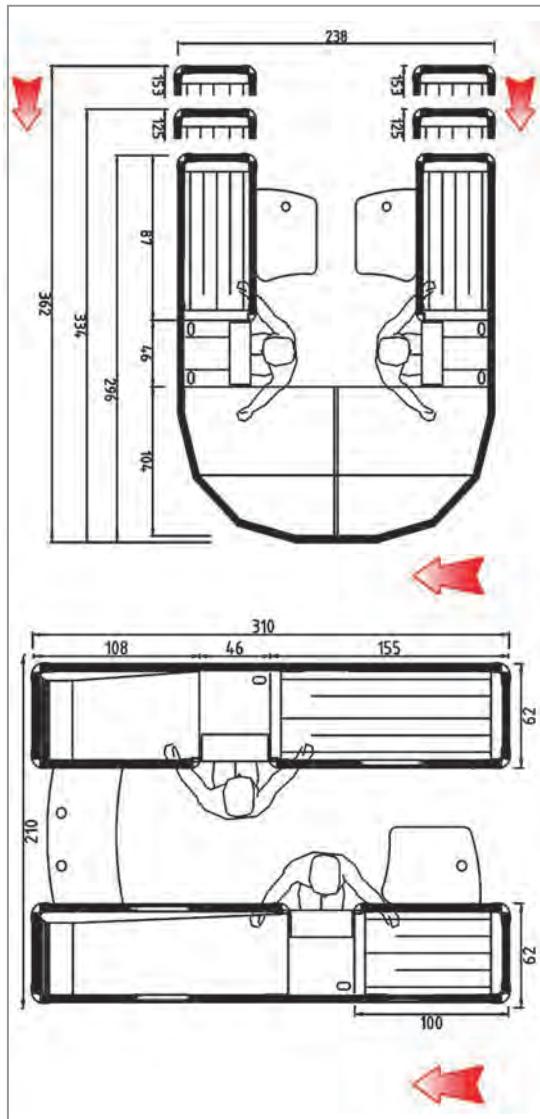


شکل ۱-۷۲- نحوه قرارگیری صندوق‌ها به موازات یکدیگر برای تشکیل منظم صف در پشت آنها و نزدیکی با در خروجی برای راحت بیرون رفتن مشتریان و جلوگیری از ازدحام آنها در هنگام خروج.

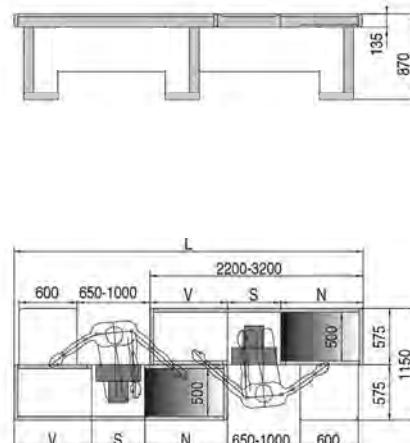
پودهمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه

پیشخوان هم در کنار صندوق وجود دارد. در این قبیل فروشگاهها بنا به مقتضیات آن، پیشخوان و صندوق به حالت های مختلفی در نظر گرفته می شوند، که برخی از نمونه های آن در شکل های (۱-۷۴) و (۱-۷۵) ارائه شده است.

با پیش بینی صندوق در نزدیکی در خروجی و استقرار شخص فروشنده در پشت آن، امکان کنترل رفت و آمد های از در خروجی به وسیله وی نیز بیشتر و بهتر صورت می گیرد و این امر در تأمین امنیت و جلوگیری از سرقت های احتمالی مؤثر است. در برخی از فروشگاه ها،



شکل ۱-۷۴- ابعاد دو صندوق دار در کنار هم در پلان و نما



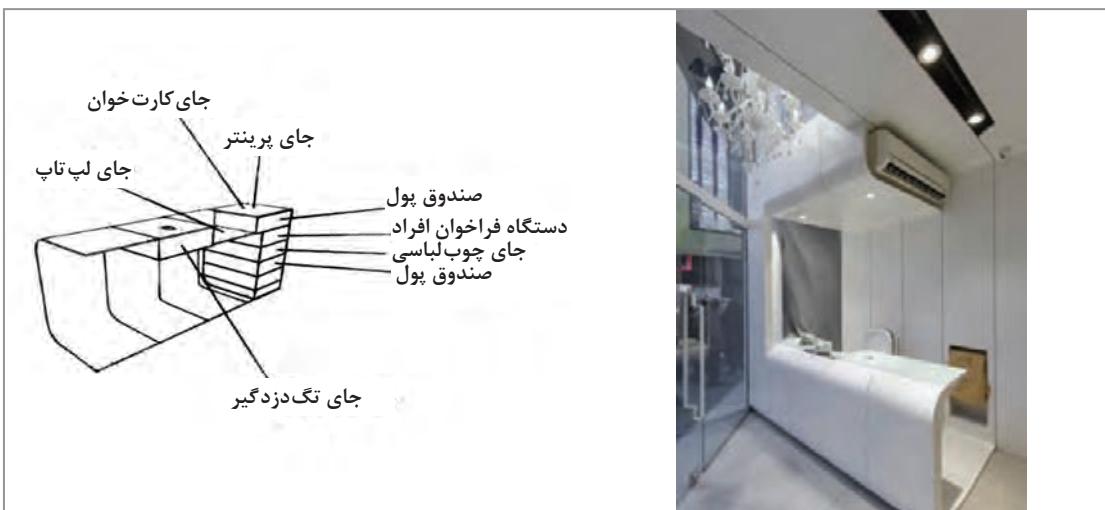
شکل ۱-۷۵- ابعاد دو صندوق دار پشت به هم در پلان در دو حالت مختلف



شکل ۱-۷۷- طراحی صندوق به شکلی زیبا در ابتدای فروشگاه



شکل ۱-۷۶- صندوق در کنار پیشخوان فروشگاه



شکل ۱-۷۹- جزئیات پیشخوان یک فروشگاه پوشک

شکل ۱-۷۸- بخش صندوق در یک فروشگاه پوشک

کارا و زیبا، دارا بودن نور و دید خوب، تفکیک مناسب بخش‌های ریاست و حسابداری و انبارداری و بایگانی و غیره باید مورد توجه قرار گیرد. داشتن امکان سرزدن رئیس، سرپرست و ناظر فروشگاه به بخش‌های مختلف و کنترل وضعیت کار افراد و سامان بخشی به امور مختلف هم از جمله مواردی هستند که جا دارد به نحو مناسبی در هنگام طراحی و پیش‌بینی محل‌های استقرار آنان مورد توجه قرار گیرند. پیش‌بینی ورودی جدایگانه برای کارکنان و داشتن محلی برای ثبت زمان ورود و خروج آنان هم موضوعی است که بسیاری از صاحبان فروشگاهها خواهان آن بوده و لازم است که در طراحی برای آن نیز فکر شود.

بخش اداری در فروشندگان و کارمندان در آنجا مشغول به کار هستند، پیش‌بینی فضاهایی مناسب برای کار و استراحت آنان از اهمیت خاصی برخوردار است. در صورت فراهم بودن این امکانات، کارکنان با آرامش و نشاط بیشتری در محل کار خود حاضر شده و با بازدهی بهتری به کار می‌پردازند. بنابراین در طراحی چنین فروشگاه‌هایی شایسته است که محل‌هایی را برای استراحت کارکنان به همراه رختکن، آبدارخانه و سرویس‌های بهداشتی مناسب در نظر گرفت. برای کارکنان اداری نیز طراحی محل‌های کار با مبلمان

اجناسی که در شرایط معمولی نگهداری می‌شوند (شوینده‌ها، حبوبات و...)، و مواد فاسدشدنی که نیاز به دمای خاصی دارند (بنیات، تخم مرغ، سس‌ها و...)، موادی که به صورت منجمد هستند (بستنی و...) یکی از موارد مهمی است که طراح باید به آن توجه ویژه داشته باشد. امکان دسترسی وسایل نقلیه حامل بار تا نزدیکی محل انبار و تخلیه راحت و حمل آسان آن به انبارها نیز از مواردی است که باید در طراحی مورد توجه قرار گیرد.



شکل ۱-۸۱- رابطه بخش انبار و اداری با فروشگاه

انبار
نوع کالا، مقدار تنوع، حجم عرضه محصولات و میزان فروش یک مرکز خرید از جمله عوامل مهمی هستند که در تعیین نوع و مساحت و چگونگی انبارهای لازم برای آنها، نقش دارند. در برخی موارد نظریه گل فروشی که امکان نگهداری و انبار طولانی مدت به راحتی فراهم نیست، نیاز به انبار کمتر بوده و در فروشگاه‌هایی که فروش بالایی داشته و لازم است که همواره مقادیری از اجناس را ذخیره داشته باشند، نیاز به انبار و وسعت بیشتر آن وجود دارد. پیش‌بینی انبارهای مناسب برای



شکل ۱-۸۰- بخش انبار و اداری در فروشگاه



شکل ۱-۸۲- محل پارک ماشین‌های حمل بار به پشت انبار فروشگاه

پارکینگ
پارکینگ یکی از بخش‌های جانبی فروشگاه می‌باشد که وجودش برای هر فروشگاهی لازم است. پیش‌بینی محلهای مناسب و ظرفیت کافی پارکینگ برای خودروهای مراجعین و همچنین تأمین دسترسی آسان و راحت مشتریان از پارکینگ به داخل فروشگاه از جمله مسائل مهمی است که معمولاً معمار طراح ساختمان آن را در نظر می‌گیرد. طراح فضاهای داخلی نیز باید به این تدبیر اعمال شده در طرح دقیق داشته و دسترسی تمامی افراد مراجعه کننده به داخل فروشگاه (سالمندان، معلولین، خانم‌های دارای کالسکه بچه و...) را به خوبی و راحتی فراهم نماید. در نظر گرفتن محلهای ورودی مشتریان، کارکنان، و محصولات فروشگاه به داخل آن از یک سو و توجه به



شکل ۱-۸۳- رابطه نزدیک کامیون و در انبار برای تخلیه بار

حرفه‌ای- اداری، آموزشی- فرهنگی، درمانی- مراقبتی، کسبی - تجاری، تجمعی و...) ضوابط خاصی ذکر شده است. به عنوان نمونه در زمینه تصرف کسبی - تجاری که طراحی داخلی فروشگاه را نیز دربرمی‌گیرد، دو مورد زیر آمده است:

۱ در تصرف‌های کسبی - تجاری طول دسترس خروج نباید از ۳۰ متر بیشتر باشد، مگر آنکه بنا توسط شبکه بارنده خودکار تأیید شده محافظت شود که در آن صورت این طول می‌تواند به حداقل ۶۰ متر افزایش یابد.

۲ در فروشگاه‌ها، حداقل عرض مفید راهروهای منجر به خروج‌ها، باید معادل عرض خروج‌ها بوده و از ۹۰۰ میلی‌متر کمتر نباشد.^۱

درهای خروجی و مسیرهای فرار اضطراری از سوی دیگر و عدم تداخل مسیرهای حرکتی برای جلوگیری از ایجاد ترافیک عبوری از جمله موارد قابل تأمل در این رابطه است.

بحث گروهی
به نظر شما در طراحی پارکینگ فروشگاه چه مواردی باید مورد توجه قرار گیرد؟



شناخت ضوابط و مقررات

اطلاع از ضوابط و مقررات و رعایت آنها در طراحی معماری، لازم و قطعی است. در غیر این صورت طرح از این لحاظ درست و موجه نبوده و اجازه ساخت و اجرا را نخواهد داشت. در ایران هم برخی نهادها و سازمان‌ها در زمینه طراحی معماری برای ساختمان‌های مختلف، استانداردها، ضوابط و مقرراتی را پیش‌بینی کرده‌اند. برای مثال دفتر مقررات ملی ساختمان در قالب مباحث گوناگون، مواردی را در طراحی لازم‌الاجرا دانسته است. مبحث سه این مقررات به موضوع حفاظت ساختمان‌ها در مقابل آتش‌سوزی (حریق) اشاره دارد. در این مبحث به کلیه موضوعات عام مربوط به جلوگیری از آتش‌سوزی در ساختمان و راههای خروج از بنا و فرار از آتش و مسائلی از این دست پرداخته شده و سپس برای تصرف‌های مختلف ساختمانی (تصرف مسکونی،

تحقيق‌کنید
مباحث دیگر مربوط به مقررات ملی ساختمان را بررسی کنید و بگویید هر یک به چه موضوعی پرداخته است؟



این مباحث در مورد طراحی فروشگاه چه ضوابطی دارند؟



(برای این کار، هنرجویان به گروه‌های دو یا سه نفره تقسیم شده و هر گروه به بررسی یک مبحث بپردازد).

تهیه برنامه فیزیکی

تعیین فضاهای مورد نیاز فروشگاه و مشخص کردن ابعاد کمی و کیفی آنها را اصطلاحاً تهیه برنامه فیزیکی یا برنامه کالبدی می‌نامند. با روشن شدن برنامه فیزیکی، راه طراح مشخص گردیده و او به خوبی می‌داند که در طراحی داخلی فروشگاه به دنبال فراهم ساختن چه فضاهایی خواهد بود. اطلاعات لازم برای تهیه برنامه فیزیکی از طریق مصاحبه با افراد دست‌اندرکار فروشگاه از یکسو و توجه به شرایط و امکانات موجود و چگونگی وضعیت اقتصادی کارفرما از سوی دیگر به دست‌می‌آید. در ادامه، نمونه‌ای از جدول برنامه فیزیکی یک فروشگاه را ملاحظه می‌کنید.

جدول ۱- برنامه کالبدی یک فروشگاه

نام بخش	نام فضا	مساحت (مترمربع)	مشخصات
	فضای عرضه محصولات قفسه‌ای	۱۵۰ متر مربع	<p>بخش عرضه شامل سه قسمت زیر باشد:</p> <ol style="list-style-type: none"> ۱- عرضه محصولات خشک ۲- عرضه محصولات یخچالی ۳- عرضه محصولات فریزری <p>پیش‌بینی محل خاصی برای بخش نان</p> <p>محصولات روزمره و مورد نیاز دانش‌آموزان در دسترس و نزدیک به ورودی چیده شود.</p>
	مواد پروتئینی (مرغ، ماهی و گوشت)	۸ متر مربع	<p>مسیر رساندن گوشت به بخش مواد پروتئینی به راحتی و بدون عبور از فروشگاه باشد.</p> <p>کف، قابل شست‌وشو بوده و کفسوی داشته باشد.</p> <p>برای جداسدnen بخش مواد پروتئینی از محوطه فروشگاه، از یخچال ویترینی استفاده شود.</p>
بخش عرضه و فروش	میوه و سبزی فروشی	۲۵ متر مربع	<p>قفسه‌ها در محدوده مشخص و معینی چیده شده باشند و برای نگهداری میوه و سبزی، یخچال‌های مناسب داشته باشد (با دما و رطوبت لازم).</p> <p>کف، قابل شست‌وشو و نظافت برای این قسمت لازم است.</p> <p>حمل میوه و سبزی از خارج به بخش عرضه به راحتی و مستقیماً صورت گیرد.</p>
	گلفروشی	۶ متر مربع	محل چیدن گل‌ها، زیبا و دارای نورپردازی و تهویه خوبی باشد.
	ورودی	۲۰ متر مربع	<p>به صورت فیلتر هوا در حد واسط درون و بیرون فروشگاه باشد.</p> <p>برای ورود افراد با صندلی چرخدار و خانمهای با کالسکه بچه، مناسب باشد.</p> <p>در ورودی آن به صورت خودبازشو (اتوماتیک) باشد.</p> <p>چرخ‌های دستی در نزدیکی آن باشد.</p>
	صندوق و خروجی	۲۵ متر مربع	<p>دو مسئول صندوق با پیشخوان نقاله‌دار داشته باشد.</p> <p>در انتهای نقاله، محل مناسبی برای ایستادن مشتری و جمع کردن خرید وجود داشته باشد.</p> <p>در قسمت خروجی، فضای کافی و یک مسئول برای کنترل وجود داشته باشد.</p> <p>در کنار در خودبازشوی (اتوماتیک) خروجی، یک در معمولی برای خروج اضطراری هم باشد.</p>

نام بخش	نام فضا	مساحت (مترمربع)	مشخصات
بخش انبار	انبار اجناس معمولی	۴۲ متر مربع	امکان رسیدن وسایل حمل کننده مواد از بیرون به نزدیک انبار فراهم باشد. دارای دری با عرض مناسب برای وارد کردن راحت اجناس باشد. برای گذاشتن اجناس، قفسه‌بندی مناسبی داشته باشد.
	انبار اجناس یخچالی	۲۰ متر مربع	اجناس به راحتی به داخل آن حمل شوند. دماه مناسب و عایق حرارتی خوبی داشته باشد.
	انبار اجناس فریز شده	۱۷ متر مربع	در نزدیکی انبار سردخانه باشد. امکان حمل اجناس از سردخانه به داخل فروشگاه به راحتی فراهم باشد.
اتاق مدیر فروشگاه	اتاق مدیر فروشگاه	۳۲ متر مربع	در محلی باشد که به داخل فروشگاه مشرف بوده و دید کافی داشته باشد. علاوه بر میز و صندلی کار برای خود، مبلمانی هم برای مشتریان و محلی نیز برای جلسات داشته باشد.
	منشی مدیر فروشگاه	۱۲ متر مربع	قابل دسترس برای همگان باشد. در نزدیکی اتاق مدیر باشد.
بخش اداری	انبارداری و سفارشات	۱۴ متر مربع	محل مناسبی با امکانات (فایل بایگانی) برای کار دو کارمند داشته باشد. محل مناسبی برای نشستن فروشنده‌گان و کسانی که اجناس خود را به فروشگاه آورده‌اند، داشته باشد. رابطه نزدیکی با ورودی وسایل حمل بار داشته و ناظر بر آنها باشد.
	حسابداری و امورمالی	۱۵ متر مربع	محل مناسبی برای کار دو کارمند با امکانات لازم داشته باشد. با اتاق مدیر فروشگاه رابطه نزدیک داشته باشد.
آبدارخانه و فضای استراحت کارکنان	آبدارخانه و فضای استراحت کارکنان	۱۴ مترمربع	محلی برای نشستن و استراحت کارکنان فروشگاه داشته باشد. دارای یخچال و سینک کوچک، و وسیله‌گرم کننده غذا باشد. کمدهای مناسبی برای قرار دادن وسایل کارکنان داشته باشد.
	سرویس بهداشتی	۱۰ متر مربع	دارای سرویس بهداشتی جداگانه برای خانم‌ها و آقایان و معلولین باشد.

پودهمان اول: برنامه ریزی طرح داخلی فروشگاه

محلی برای توقف ماشین برخی کارمندان داشته باشد.	۸۰ متر مربع	پارکینگ	تأسیسات
محلی برای ایستادن موقت وسایل نقلیه حمل بار داشته باشد.			
با مساحت لازم و دارای دودکش مناسب باشد.	۱۶ متر مربع	موتورخانه	
	۵۰۶ مترمربع	جمع مساحت خالص	
	۱۲۷ مترمربع	ناخالص $۱۲۷ \times ۰\%.۲۵ = ۳۱.۷۵$	
	۶۳۳ مترمربع	زیربنای کل $۱۲۷ + ۵۰۶ = ۶۴۳$	

پرسش



فعالیت عملی



تفاوت مساحت خالص با زیربنای ساختمان چیست؟

برای فروشگاهی که قصد طراحی آن را دارد، یک برنامه فیزیکی تهیه و جدول آن را ترسیم کنید.

ارزشیابی شایستگی تهیه گزارش مطالعات مقدماتی از طراحی فضای داخلی فروشگاه

شرح کار:

تعیین دسته‌بندی حوزه‌های مختلف فضاهای داخلی فروشگاه، تعیین کیفیت‌های مورد نظر برای حوزه‌های فروشگاه، تعیین اجزا و تجهیزات هر کدام از حوزه‌ها، تدوین اصول و ویژگی‌های کمی و کیفی حاکم بر طرح داخلی، تهیه گزارش مقدماتی

استاندارد عملکرد: تهیه برنامه مطالعات مقدماتی طرح طبق ضوابط و بخش‌نامه‌های قانونی، مباحث ۳، ۴، ۱۳، ۱۴، ۱۶، ۱۷، ۱۸ و ۱۹ مقررات ملی ساختمان، اقلیم منطقه

شاخص‌ها:

دروندادی: دقت در گردآوری اطلاعات و امانت‌داری در تهیه و تجزیه و تحلیل اطلاعات

فرایندی: تعیین عوامل اقتصادی، فرهنگی، فنی پروژه، تهیه استاندارد ابعاد و اندازه مبلمان و تجهیزات فروشگاه،

ارائه نمونه‌های شاخص، تعیین کیفیت فضاهای داخلی، وسایل و تجهیزات آن، تدوین گزارش مطالعات مقدماتی

محصول: گزارش مطالعات مقدماتی

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کلاس درس و بازدیدها

زمان: ۸ ساعت

ابزار و تجهیزات: لوازم التحریر، تخته شاسی، میز تحریر، صندلی

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	تهیه مطالعات عوامل زمینه‌ای طرح داخلی فضاهای واحد فروشگاهی	۲	
۲	تهیه استاندارد و ضوابط برنامه‌ریزی واحد فروشگاهی	۲	
۳	ارائه نمونه‌های برجسته طراحی داخلی فروشگاهی	۲	
۴	تهیه ویژگی‌های کمی و کیفی طرح‌های فضاهای داخلی واحد فروشگاهی	۲	
۵	تدوین گزارش مطالعاتی طرح فضاهای داخلی فروشگاه		
	شاخص‌های غیرفنی، ایمنی، بهداشت، توجهات زیست محیطی و نگرش: سازمان‌دهی اطلاعات، جمع‌آوری و گردآوری اطلاعات، مذکوره، احترام گذاشتن به ارزش‌های دیگران	۲	
میانگین نمرات			*

* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.

پودمان ۲

طراحی فضاهای داخلی فروشگاه

واحد یادگیری ۳

ارائه طرح‌های اولیه فضاهای داخلی فروشگاه

آیاتا به حال پی برده‌اید

- در برنامه‌ریزی طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی چه کارهایی انجام می‌شود؟
- اهمیت ساماندهی بخش‌های فروشگاه و مسیر حرکت مشتری در چیست؟
- چیدمان قفسه‌ها و نحوه نمایش محصولات از چه نظری دارای اهمیت است؟
- عناصر معماری فروشگاه چه ویژگی‌هایی دارند؟
- رنگ و بافت مصالح در طراحی فروشگاه چه تأثیراتی دارند؟
- نورپردازی و تأسیسات خاص فروشگاه چه جزئیاتی دارند؟

استاندارد عملکرد

در پایان این واحد یادگیری از هنرجو انتظار می‌رود که:

- ۱ کارهایی را که در مرحله برنامه‌ریزی انجام می‌شود، نام ببرد.
- ۲ بخش‌های یک فروشگاه را ساماندهی نموده و مسیر حرکت مشتری را طراحی کند.
- ۳ نکات مربوط به چیدمان قفسه‌ها و چگونگی عرضه محصولات را در طراحی خود به کار گیرد.
- ۴ برای طراحی داخلی فروشگاه، عناصر مناسب معماری را شناسایی و در طرح خود استفاده کند.
- ۵ تأثیرات رنگ و بافت مصالح را در طراحی داخلی فروشگاه شرح دهد و در طرح خود استفاده کند.
- ۶ نورپردازی و تأسیسات خاص فروشگاه را بیان کند و در طرح خود استفاده کند.
- ۷ جزوء گزارش مطالعات و برنامه‌ریزی طرح را تهیه نماید.

مقدمه

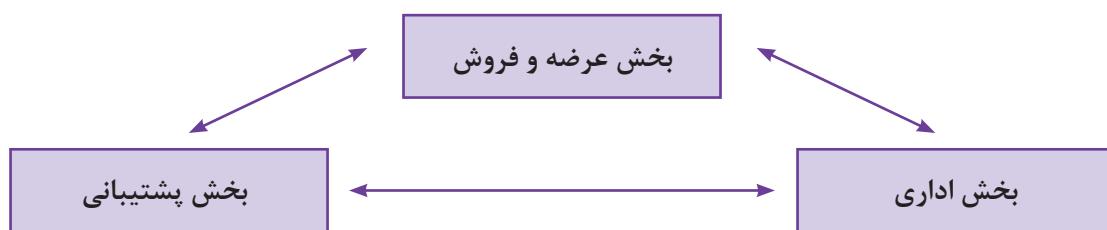
برای جلب رضایت مشتریان و داشتن یک فروشگاه موفق عوامل بسیاری مؤثر هستند. نیروی انسانی شاغل در فروشگاه، نوع و کیفیت محصولات عرضه شده و قیمت مناسب آنها، داشتن تبلیغات جذاب و اثربخش، مکان‌یابی مناسب فروشگاه، برنامه‌ریزی فضای داخلی و مسیر حرکت مشتری، عناصر مفید و زیبای معماری، نمایش خوب محصولات و نحوه چیدن کالاهای دسترسی آسان و اطلاع‌رسانی درست از جمله این عوامل می‌باشند. برخی از این موارد در حیطه معماری فضاهای داخلی فروشگاه نبوده و طراح نقش چندانی در ایجاد و کنترل آنها ندارد، اما بعضی دیگر کاملاً به طراحی داخلی مربوط بوده و با برنامه‌ریزی صحیح می‌توان به آنها دست یافت. در این واحد یادگیری توضیحاتی پیرامون برنامه‌ریزی طراحی داخلی فروشگاه ارائه می‌شود.

برنامه‌ریزی طراحی داخلی فروشگاه

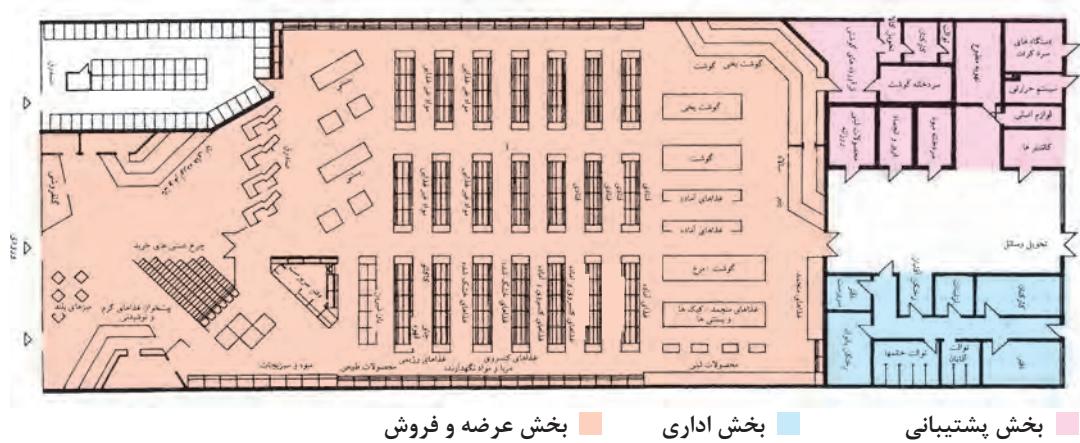
برنامه‌ریزی درست و منطقی معمارانه و طراحی اجزا و عناصر زیبا و شایسته در یک فروشگاه، به ایجاد فضایی مطلوب، جذاب و خلاقانه کمک نموده و از این طریق در جلب رضایت مشتریان و موفقیت یک فروشگاه مؤثر واقع می‌شود. در این راستا مواردی نظیر ساماندهی بخش‌های فروشگاه، تعیین مسیر حرکت مشتری، چیدمان قفسه‌ها، عناصر معماری مناسب، رنگ و بافت مصالح، نورپردازی، تهويه مناسب و پیش‌بینی تأسیسات خاص، قابل تأمل و تصمیم‌گیری هستند.

ساماندهی بخش‌های فروشگاه

مهمنترین بخش فروشگاه، بخش عرضه و فروش محصولات آن است و دو بخش دیگر یعنی بخش اداری و پشتیبانی (انبارها) در رابطه و در خدمت این بخش اصلی هستند و لازم است این نکته را همواره در ساماندهی بخش‌های مختلف یک فروشگاه در نظر گرفت. بخش پشتیبانی، تأمین کننده کالاها و تدارک محصولات مورد نیاز برای بخش عرضه و فروش است و بخش اداری نیز وظیفه نظارت و مدیریت روندکار در کل فروشگاه را بر عهده دارد. بنابراین در طراحی داخلی فروشگاه، جانمایی این سه بخش باید به گونه‌ای باشد که این رابطه‌ها به خوبی حفظ شده و چیزی برهم زننده این ارتباط نشود. مرزبندی میان بخش‌ها می‌تواند با فرم پلان، الگوی کفسازی، مواد و مصالح دیوارها، نورگیرهای سقفی، محل ورودی‌ها و غیره تعریف شود. (نمودار ۲-۱ و شکل ۲-۱)



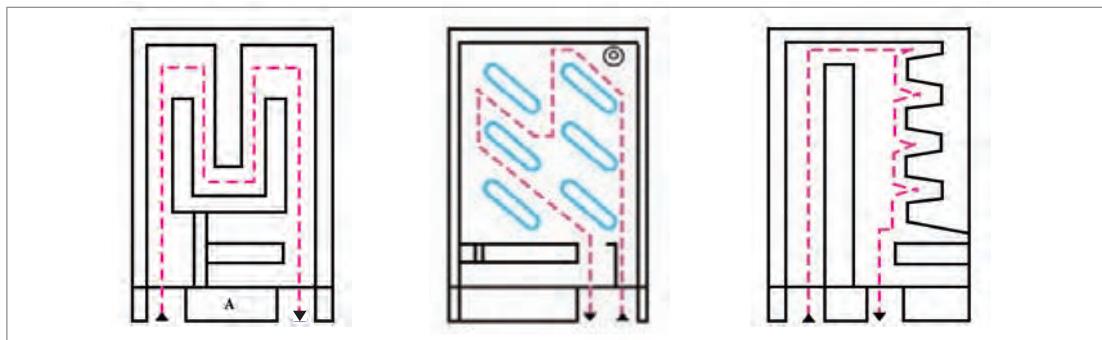
نمودار ۲-۱- رابطه سه بخش اصلی یک فروشگاه



شکل ۲-۱- جانمایی سه بخش اصلی در یک فروشگاه

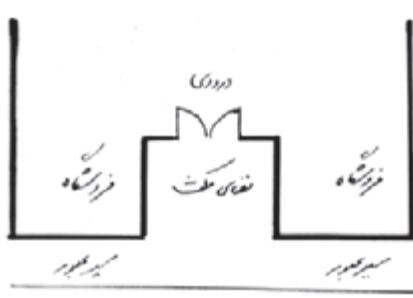
تعیین مسیر حرکت مشتری

وجود نظم در بخش عرضه و فروش از اهمیت بالایی برخوردار است. اصولاً نظم، موجب آرامش روحی و زیبایی محیط شده و در جلب و هدایت هر چه سریع تر و آسان تر مشتری به محل های مورد نظر و خرید راحت تر او از فروشگاه کمک زیادی می نماید. طبقه بندی محصولات و قرار دادن اجنباس مشابه و مرتبط در نزدیک هم و در بخش های مجزا و پیش بینی مسیری منظم، مشخص و برنامه ریزی شده برای هدایت مشتری از ابتدای ورود به فروشگاه و مشاهده همه بخش ها تا رسیدن به جلوی صندوق در انتهای، از جمله مواردی هستند که به ایجاد این نظم کمک زیادی می نمایند. (شکل ۲-۲)

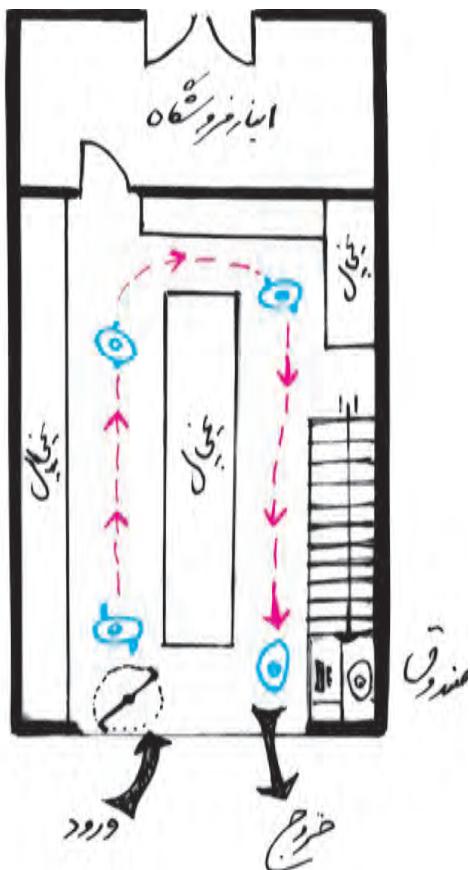


شکل ۲-۲- سه شیوه مختلف برای چیدمان قفسه های یک فروشگاه و مسیر حرکت مشتری

در طراحی داخلی، عوامل زیادی هستند که بر روی گرایش افراد به سمت خاصی از فروشگاه اثر می گذارند. موقعیت درهای ورودی، نوع طبقه بندی محصولات، نحوه چیدمان قفسه ها و تابلوی اطلاعاتی، موقعیت گیشه ها و صندوق های دریافت وجه نمونه هایی از این عوامل هستند. در طراحی مسیر حرکت مشتری باید به خوانایی و روانی مسیر، عرض مناسب مسیرهای عبوری، داشتن دیدی باز به بخش های مختلف، مشاهده و عبور از جلوی تمامی قسمت ها، ایجاد نکردن سردرگمی در حرکت، کاهش بارترافیکی مشتریان و کنترل رفت و آمد آنها توجه کافی داشت. (شکل ۲-۳ الی ۲-۶)



شکل ۲-۳- ایجاد جذبیت در قسمت ورودی فروشگاه و پیش بینی فضایی برای مکث در جلوی آن تأثیر بسیاری در مکث در جلوی در ورودی. جلب مردم به داخل فروشگاه دارد.



شکل ۲-۶- پلان ساده فروشگاه و در نظر گرفتن مسیری ساده برای ورود، عبور، و خروج مشتریان.



شکل ۲-۵- نمای داخلی یک فروشگاه که در آن تعیین مسیر ساده خطی ورود، خروج از مقابل صندوق فروشگاه در نظر گرفته شده است.



شکل ۲-۷- محل چیدمان و عرضه مرتب میوه‌ها و سبزی‌ها در قفسه‌های چرخ دار به گونه‌ای که می‌توان با جابه‌جایی، قسمت زیر آنها را تمیز کرد.

چیدمان قفسه‌ها

کالاهای یک فروشگاه باید به تفکیک و به‌طور مرتب در قفسه‌های مربوطه چیده شوند تا علاوه بر زیبایی و آراستگی فروشگاه، مشتریان بتوانند به راحتی کالاهای مورد نیاز خود را انتخاب نمایند. یک چیدمان خوب به‌واسطه کاهش نگرانی دریافتی در خرید و برانگیختن احساسات مثبت، خرید را لذت‌بخش تر نموده و انگیزه و میل بیشتری را برای خرید در مشتری به وجود می‌آورد. در نقطه مقابل، قفسه‌های نامناسب و نامنظم ممکن است حس شلوغی و ازدحام را در مشتری ایجاد کرده و احساس منفی در وی به وجود آورد. چیدمان مرتب کالا از یک سو در نگهداری تمیز و سالم آنها و از سوی دیگر در کاهش ضایعات آنها تأثیر بسیاری دارد. (شکل ۲-۷ و ۲-۸)



شکل ۲-۸- نمونه‌ای از قفسه‌هایی که قسمت کف زیر آنها آزاد و قابل شست و شو است.

در چیدمان قفسه‌های فروشگاه باید به قفسه‌های مخصوص و مناسب عرضه و ارائه هر کالا توجه داشت و از گونه‌های مختلف قفسه‌های ساده، یخچالی و فریزی در طرح‌ها و اندازه‌های متفاوت استفاده و بهره‌برداری کرد به گونه‌ای که امکان دیدن، مقایسه، لمس و بررسی کردن کالاها وجود داشته باشد. تناسب قفسه‌ها با نوع مشتری یکی دیگر از مواردی است که باید به آن توجه کرد، برای مثال لازم است قفسه‌هایی که مایحتاج کودکان در آنها عرضه می‌گردد، متناسب با روحیه و اندازه قد آنها طراحی و پیش‌بینی شوند. (شکل ۲-۹ الی ۲-۱۲)



شکل ۲-۱۰- به کارگیری دو شیوه آویختن و جاگذاری در قفسه‌ها برای نظم بخشی به اجناس



شکل ۲-۹- در فروشگاه‌های پوشاسک، آویختن لباس‌های مختلف و ارتفاع در دسترس برای برداشتن آنها، از محدودیت‌های چیدمان است.



شکل ۲-۱۲- فروشگاه عطر و نحوجه چیدن اجناس در قفسه‌های آن



شکل ۲-۱۱- قفسه‌های عرضه و انبار انواع دستگیره‌ها در کار هم در یک فروشگاه

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

دو موضوع توجه به ناحیه طلایی چشم و اصل مشابهت و مناسبت، در چیدمان محصولات و ساماندهی قفسه‌ها نقش دارند. کالاهایی که در ارتفاع چشم قرار می‌گیرند، توجه بیشتری را نسبت به نواحی دیگر به خود جلب می‌کنند و امکان فروش بیشتری دارند. پس ناحیه طلایی، بهترین ناحیه برای فروش کالاهای جدید و ناشناخته است. اصل مشابهت و مناسبت هم حکایت از آن دارد که مشابه بودن کالاهای یا مناسبت کاربردشان می‌تواند معیار طبقه‌بندی آنها قرار گیرد. اجنسی را که با هم استفاده می‌شوند و مکمل یکدیگرند می‌توان در نزدیک هم قرار داد تا مشتریان به خرید یکجای آنها تشویق شوند.

جلوگیری از سرقت کالاهای توسط افراد غیر مسئول هم مسئله‌ای است که در نوع طراحی داخلی و نحوه چیدمان قفسه‌ها تأثیر دارد. برای مثال بعضی از طرح‌های قفسه‌ها مانند مورب و یا زاویه‌دار بودن آنها باعث افزایش میدان دید کارکنان و مدیریت فروشگاه شده و ضمن به حداقل رسانیدن زوایا و نقاط خارج از دید، نظارت بر حرکت مشتریان را افزایش می‌دهد. همچنین مجاورت در خروجی و صندوق دریافت وجه جهت کنترل بیشتر و مطلوب‌تر سبد خرید مشتریان، از راهکارهای مناسب در زمینه جلوگیری از سرقت و کاهش آن در فروشگاه است. (شکل ۲-۱۲)

عناصر معماری داخلی مناسب

فضای داخلی هر فروشگاه در مرحله اول به وسیله عناصر اصلی معماری آن (سقف، کف، دیوار، پله، ستون، در و پنجره) شکل گرفته و تعریف می‌شود. در مرحله بعد، عرصه‌بندی و تفکیک عملکردهای داخلی به کمک قفسه‌بندی و عناصر تزئینی و مبلمان صورت می‌پذیرد. تمامی این اجزا و عناصر باید در پیوند و هماهنگی با یکدیگر باشند تا ضمن انتخاب نقش و شخصیت مناسب برای تک تک آنها، همگی در وحدتی زیبا و کارا قرار گرفته و یک کل واحد مناسب و شکیل را برای فروشگاه پدید آورند. (شکل ۲-۱۳ الی ۲-۱۶)



شکل ۲-۱۴- فضای داخلی فروشگاه کفش



شکل ۲-۱۳- بخش ورودی کتاب‌فروشی کودکان



شکل ۲-۱۶- ارتباط و هماهنگی راهروی پیرامون با بخش مرکزی فروشگاه



شکل ۲-۱۵- هماهنگی سقف و قفسه‌ها در فروشگاه عرضه نان

دیوار: دیوار فروشگاه علاوه بر اینکه عنصری جداگانه برای فضاست، همچون پس زمینه‌ای برای نمایش محصولات نیز به نظر می‌رسد. از این رو انتخاب جنس، رنگ و بافت آن می‌تواند در تناسب و هماهنگی با ویژگی‌های بصری و خصوصیات محصولات صورت گیرد. در برخی موارد لازم است که جداره‌های داخلی فروشگاه توسط قفسه‌ها پوشانده شوند. در این حالت هم اگر چه ممکن است دیوار پشت قفسه به واسطه قرار گرفتن اجناس در مقابلش پوشیده گردد، اما همچنان استحکام روکش نهایی آن و در بخش‌هایی که بالاتر از قفسه‌ها بوده و نمای دیوار عیان است، حتی رنگ و بافت مصالح نیز دارای اهمیت است و باید طراح داخلی به آنها توجه داشته باشد. (شکل ۲-۱۷ و ۲-۱۸)



شکل ۲-۱۸-آویختن عناصری در بالای دیوارهای بخش عرضه محصولات برای جاددن نوشته راهنمای بخش‌ها و ایجاد نوعی تنوع در دیوار طویل و کاهش یکنواختی آن



شکل ۲-۱۷-هماهنگی سقف، دیوار و کف در کتاب‌فروشی

امروزه انواع روکش‌های قابل شست و شو در رنگ و بافت متفاوت، کاغذهای دیواری با نقش گوناگون، پوسترها تبلیغاتی و تصاویر محصولات، طرح‌های گرافیکی سه بعدی و موارد دیگری از این قبیل در طراحی داخلی دیوارهای فروشگاهی کاربرد دارند. استفاده از دیوارهای شفاف، نیمه شفاف و مشبك هم در طراحی داخلی فروشگاهی موجب می‌گردد تا فضای آن یکدست و وسیع تر به نظر برسد.

سقف: سقف فروشگاه با دارا بودن ویژگی‌های ارتفاع، جنس، بافت و رنگ خاص خود در پیوسته‌سازی و یا تعیین و تفکیک مرزهایی برای فضای فروشگاه نقش ایفا می‌کند. طرح سقف همچنین می‌تواند در میزان تمرکز و جلب نظر مشتریان به بخش‌هایی خاص از فروشگاه اثر داشته باشد. این تأثیر در برخی موارد با شیوه نورپردازی سقف نیز ترکیب شده و شدت بیشتری پیدا می‌کند. در این موقع لازم است که به حضور چراغ‌های روشنایی در سقف و نحوه اتصال و یا آویزان شدن آنها از سقف هم دقت داشت. برای این منظور در برخی مواقع سقف اصلی کاربرد نداشته و به ساخت سقف‌های کاذب نیاز است. سقف‌های کاذب را می‌توان در طرح‌ها، رنگ‌ها و شکل‌های

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



شکل ۲-۲۱- رابطه طرح سقف، مبلمان و قفسه‌های فروشگاه برای تعریف بخشی خاص

گوناگون ساده و مشبک و مانند اینها طراحی نمود و از آنها برای نصب عناصر روشنایی و آویزان کردن علائم راهنمایی و عبور کانال‌های تأسیساتی هم استفاده کرد. در مواردی که سقف فروشگاه، سقف نهایی بوده و با محیط بیرون در ارتباط باشد، در صورت نیاز می‌توان نورگیرهای طبیعی سقف را نیز در طرح‌های زیبا و خلاقانه برای آن در نظر گرفت.

(شکل ۲-۱۹ الی ۲-۲۲)



شکل ۲-۱۹- نقش پر رنگ سقف در تعریف مسیر ورود و ادامه حرکت در فروشگاه



شکل ۲-۲۲- ایجاد تنوع در سقف با کمک رنگ و تغییر ارتفاع



شکل ۲-۲۰- نقش پر رنگ سقف در پیوسته کردن و یکدستسازی بخش‌های مختلف فروشگاه

اختلاف سطحی به صورت پله نباشد تا افراد سالمند و معلوم و یا کسانی که با کالسکه بچه حرکت می‌کنند و یا کسانی که مشکلاتی نظیر اینها دارند نیز بتوانند به راحتی در همه قسمت‌های فروشگاه رفت و آمد نمایند. (شکل ۲-۲۳ الی ۲-۲۶)

کف: کف فروشگاه به جهت عبور مشتریان و حرکت چرخ‌های دستی خرید از روی آن، همواره در حال فرسایش و آلوده شدن است، در نتیجه خوب است که از مصالحی مقاوم، قابل شستشو و نظافت‌پذیر باشد. علاوه بر این، بهتر است که در کف فروشگاه



شکل ۲-۲۴- استفاده از تنوع کفسازی برای معرفی مسیرهای عبوری و بخش‌های عرضه اجناس.



شکل ۲-۲۳- استفاده از تنوع کفسازی برای معرفی بخش‌های مختلف در فروشگاه



شکل ۲-۲۶- کف خیس در فروشگاه‌های ماهی فروشی و محلی برای پاک کردن ماهی‌ها.



شکل ۲-۲۵- کف قابل شستشو و مسیر جمع آوری آب با درپوش مشبك در وسط مسیر عبور در بازار ماهی فروش‌ها.

هم از مواردی است که در صورت به کارگیری آن در فروشگاه، لازم است در هنگام کفسازی به آن دقت گردد. پیش‌بینی کفش پاک کن در جلوی در ورودی فروشگاه نیز تأثیر زیادی در تمیز ماندن کف فروشگاه و حفظ آراستگی و پاکیزگی آن دارد. (شکل ۲-۲۷ و ۲-۲۸)

در برخی از فروشگاه‌های بزرگ، از کف فروشگاه به عنوان راهنمای مسیر حرکت مشتریان هم استفاده می‌شود، به این ترتیب که با ترسیم خطوطی رنگی و یا نوشتمنام بخش‌های اصلی بر روی کف فروشگاه، مشتریان را به سمت بخش خاص و قفسه‌های مخصوص اجناس هدایت و راهنمایی می‌کنند. گرمایش کف



شکل ۲-۲۸- رابطه سقف و کف برای تعیین حریم بخشی خاص از فروشگاه.



شکل ۲-۲۷- پیش‌بینی کفش پاک کن در ابتدای کف ورودی فروشگاه به تمیز ماندن داخل آن کمک بسیاری می‌کند.

پودهمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

جذاب پلکان می‌تواند در ایجاد شخصیت خاص و زیبا و فراهم کردن شاخصه و نمادی برای فروشگاه، نقش داشته باشد. علاوه بر نقش تندیس‌گونه و زیبایی که پلکان می‌تواند ایفا نماید، استفاده از کناره‌ها، پاگردها، بخش سرگیر زیر آن و حتی قسمت‌هایی از محل عبور پله (در صورتی که عرض آن زیاد باشد) برای نمایش اجنس و کالاهای از جمله ایده‌هایی هستند که می‌توانند در طراحی داخلی پله برای فروشگاه دنبال گردند. (شکل ۲-۲۹ الی ۲-۳۲)

پله: پله در طراحی فروشگاه و فضاهای تجاری که سطح زیربنای مفید، ارزش بالایی دارد، یکی از چالش‌هایی است که جای تأمل و ارائه ایده‌هایی خلاقانه دارد. در برخی از فروشگاه‌ها، حضور پلکان اجتناب ناپذیر است، زیرا بخش‌های مختلف فروشگاه، در طبقات گوناگون قرار دارند و ناگزیر باید با پله به آنها دسترسی پیدا کرد. هر چند که در این موارد حتماً برای دسترسی معلولین و افرادی که دچار نواقص جسمی و حرکتی هستند، آسانسور هم پیش‌بینی می‌گردد، ولی طرح خلاقانه و



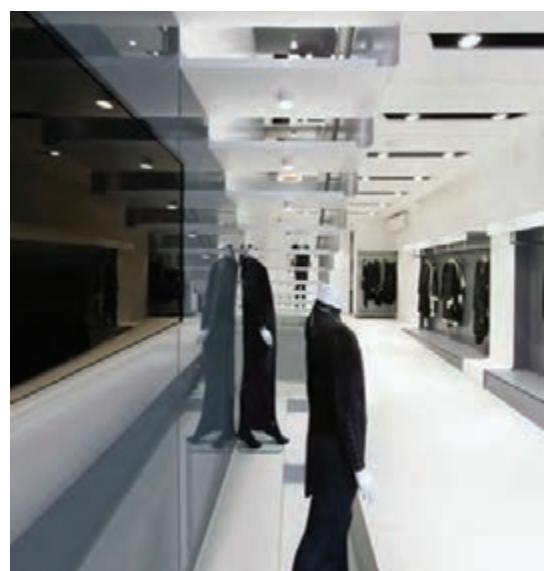
شکل ۲-۳۰- تلفیق زیبایی از پله، دیوار، کف، و سقف



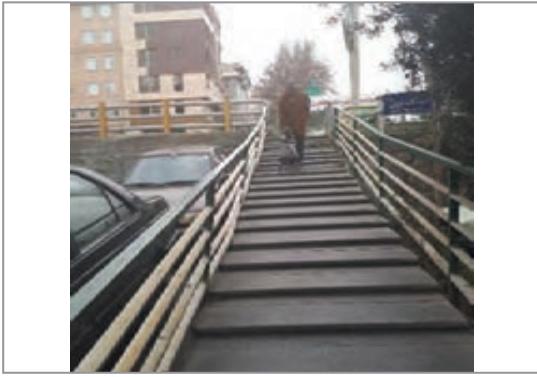
شکل ۲-۲۹- استفاده از فضای زیر پله برای عرضه اجنس از فروشگاه



شکل ۲-۳۲- در حین بالا رفتن از پله می‌توان آدمک‌های زیر آن را دید.



شکل ۲-۳۱- نمایش لباس‌های فروشگاه بر تن آدمک‌ها در زیر پله.



شکل ۲-۳۴- پیش‌بینی ارتفاع کوتاه پله‌ها، امکان عبور با چرخ دستی را فراهم می‌سازد.



شکل ۲-۳۳- پیش‌بینی شیب‌راه (رمپ) در کنار پله‌ها برای عبور راحت‌تر خریداران.

ستون‌هایی که با اضافه کردن پوسته‌هایی به دورشان به طرز زیبایی پوشیده شده‌اند و یا با ترکیب قفسه‌هایی به صورت محل نمایش کالاهای فروشگاه درآمده‌اند و یا برخی از عناصر تأسیساتی را در خود جای داده‌اند و نمای ناخوشایند آنها را پنهان ساخته‌اند و مواردی نظیر اینها، نمونه‌هایی از راهکارهای خلاقانه طراحی داخلی برای ستون‌های مزاحم هستند. (شکل ۲-۳۵ الی ۲-۳۷)

ستون: در فروشگاه‌های وسیع که ابعاد فضای داخلی آنها بیش از یک دهنه باشد، ممکن است که ستون به عنوان عنصری مزاحم در فضا ظاهر شود. در این گونه موارد طراح داخلی می‌تواند با کمی فکر و چاره‌جویی، این عنصر چالش‌برانگیز را به نقطه قابل تمرکز و کانون توجه فروشگاه تبدیل نماید. با ارائه راهکارهایی خلاقانه می‌توان این عنصر سازه‌ای و الزامی در فضای داخلی را به تندیسی زیبا و کارا برای فروشگاه تبدیل کرد.



شکل ۲-۳۶- استفاده از ستون به عنوان محلی برای آویختن و نمایش روسربی، و پیش‌بینی محلی برای نشستن در جلوی آن



شکل ۲-۳۵- ستون‌های دایره‌ای شکل و بدون گوشه‌های تیز، برای حرکت خریداران در فروشگاه مزاحمت‌کمتری را به همراه دارند.



شکل ۲-۳۷- استفاده از فضای پیرامون ستون برای آویختن لباس

پودهمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

ورودی، دروازه‌های امنیتی آژیردار (گیت امنیتی) در کنار درهای خروجی و مواردی نظیر اینها از جمله راهکارهایی هستند که امروزه در طراحی داخلی فروشگاه‌ها به کار می‌روند. موضوع در نظر گرفتن حد مجاز طول مسیرهای خروج اضطراری و پیش‌بینی درهای بازشو به سمت بیرون برای فرار هم از جمله مواردی است که در طرح فروشگاه، با اهمیت بوده و قابل تأمل خاص است. (شکل ۲-۳۸ الی ۲-۴۵)

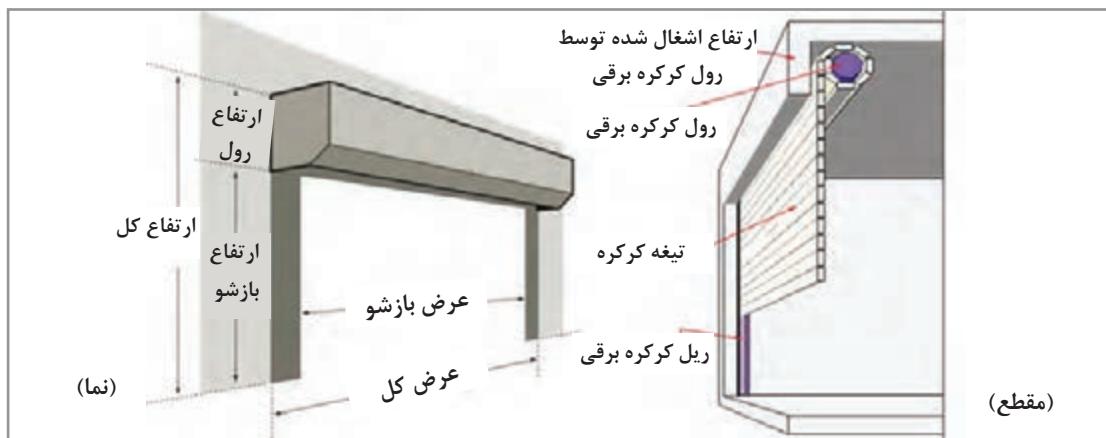
در و پنجره: در و پنجره فروشگاه نیز ویژگی‌های خاص خود را دارند و در هنگام طراحی داخلی باید به آنها دقت شود. از آنجایی که این دو عنصر، امکان ورود به فروشگاه و کاهش امنیت را به نوعی فراهم می‌سازند، نیازمند یافتن راهکارهایی توسط طراح در جهت اصلاح این مشکل هستند. پیش‌بینی نرده و کرکره محافظ در مقابل آنها از جمله تدبیر اولیه و قدیمی است که همچنان کاربرد دارد. نصب میله‌های چرخان و سرعت‌گیر در مقابل در



شکل ۲-۳۹- دروازه‌های امنیتی جلوی در فروشگاه



شکل ۲-۳۸- در ورودی فروشگاه در یک مجتمع تجاری



شکل ۲-۴۰- پیش‌بینی جای مناسب برای جمع‌شدن کرکره‌های فروشگاه در مقطع زیر سقف داخلی و پوشاندن آن با سقف کاذب و یا طرح آن در نمای خارجی فروشگاه

نخستین حسی که در انسان تحریک می‌شود، حس بینایی است. فروشگاه‌ها به واسطه این حس، مشتریان خود را تشویق به خرید بیشتر می‌کنند. در این زمینه رنگ و تنوع رنگی، اصل مهمی در طراحی داخلی است و واکنش‌ها و احساسات‌های مختلفی را در افراد بر می‌انگیرد. در مقایسه با بزرگسالان، کودکان بیشتر تحت تأثیر رنگ‌ها و اشکال قرار می‌گیرند و در نتیجه در فضاهای فروشگاهی مخصوص آنان، رنگ کاربرد بیشتر و قوی‌تری دارد. (شکل ۲-۴۱ و ۲-۴۲)



شکل ۲-۴۲- استفاده از فرم‌های نرم و توجه به ارتفاع قد کودک

رنگ: محصول کار طراحان داخلی همواره پوشیده در ترکیبی از رنگ‌ها به نظر مخاطبان می‌رسد. رنگ در شکل‌گیری شکل ذهنی مخاطب از فضا بسیار تأثیر داشته و در نخستین ادراک از فضا به خوبی در ذهن ثبت می‌شود؛ در نتیجه لازم است که طراحان داخلی شناخت کاملی از ویژگی‌های رنگ و زیر شاخه‌های آن نظیر روانشناسی رنگ، همنشینی رنگ، ترکیب و آفرینش رنگ و همچنین روابط میان مصالح، بافت و رنگ داشته باشند.



شکل ۲-۴۱- استفاده از رنگ‌های شاد برای فروشگاه کودک



شکل ۲-۴۳- رنگ‌آمیزی شاد سقف، تأثیر رنگ تیره قفسه‌های کتاب را متعادل ساخته است.

رنگ می‌تواند معرف ویژگی‌های فرهنگی و اقلیمی در مناطق مختلف باشد و یا اینکه شاخصه تجاری محصول یک شرکت (برند) قرار گیرد. در این حالت، نقش رنگ به حدی قوی می‌شود که بخش مهمی از هویت تجاری محصول و شرکت را می‌سازد و در اذهان مردم نقش بسته و به راحتی قابل تغییر نمی‌باشد. در چنین مواردی این رنگ‌ها در طراحی داخلی فروشگاه‌ها و دفاتر تجاری شرکت‌ها حضوری محسوس خواهند داشت. برای

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



شکل ۲-۴۴- استفاده از رنگ آبی در کاشی‌های دیواره بخش ماهی فروشی و استفاده از طرح ماهی‌ها در دیوار مجاورش، با حال و هوای فروشگاه مناسبت دارد.



شکل ۲-۴۵- ایجاد بافت به کمک بر جستگی‌های روی دیوار هماهنگی آنها با فرم نورگیر و سبدهای اجناس در فروشگاه.



شکل ۲-۴۶- طراح با استفاده از گل‌های پارچه‌ای بر روی دیوار، بافتی خاص پدید آورده و با در نظر گرفتن آینه در دیوار مقابل، به عرض کم فروشگاه وسعت بخشیده و تناسب کشیده و باریکی پلان را تا حدودی اصلاح نموده است.

نمونه در طراحی داخلی فروشگاه وسایل ورزشی یکی از تیم‌های معروف ایران، رنگ خاص آن تیم به خوبی به کار رفته و شاخص گردیده است.

برای رنگ‌آمیزی مراکز خرید، رنگ‌های خنثی نظیر خاکستری و رنگ‌های سرد نظیر آبی و سورمه‌ای کاربرد کمتری دارند، ولی رنگ‌های گرم نظیر قرمز، نارنجی و زرد که طبیعتی محرك و مهیج دارند، بیشتر استفاده می‌شود. بنا بر این، در صورت تمایل به استفاده از رنگ‌های خنثی و سرد در رنگ‌آمیزی این گونه مراکز، بهتر است آنها را با رنگ‌های مکمل ترکیب کرد تا اثربخشی آنها بیشتر شود. رنگ زرد فضا را روشن تر می‌کند و معمولاً در کتابخانه‌ها و رستوران‌ها از آن استفاده می‌شود. رنگ قرمز در فروشگاه‌های کفش و بوتیک‌ها موجب جلب توجه و تمرکز بیشتر در افراد می‌شود. رنگ مشکی، رنگ اقتدار و توانایی است و معمولاً در کافی شاپ‌ها و طلافروشی‌ها برای طراحی دکوراسیون استفاده می‌شود تا مجموعه خود را متمایز و برجسته نشان دهد. رنگ بنفش باعث تقویت و نشاط در روان افراد می‌شود و معمولاً عطرفروشی‌ها جهت طراحی داخلی خود از آن بهره می‌برند.(شکل ۲-۴۳ و ۲-۴۴)

بافت مصالح: همه مواد و مصالح به کار رفته در عناصر معماری فروشگاه، دارای نوعی بافت ظاهری هستند. بافت اجسام را توسط دو حس لامسه و بینایی می‌توان تشخیص داد. بافت‌هایی که با چشم دیده می‌شوند، لزوماً وجود خارجی ندارند و می‌توانند صرفاً بصری باشند. در طراحی داخلی فروشگاه، بافت‌های بصری و ملموس می‌توانند با یکدیگر تلفیق شوند و یا از یکدیگر متمایز شده و تنها به یک شیوه به کار گرفته شوند.

متضاد بافت‌ها و یا خلق بافت‌هایی نامتعارف و جدید نیز می‌تواند توجه مشتریان را جلب نماید. در انتخاب بافت مصالح فضاهای داخلی شایسته است که به برخی ویژگی‌های لازم برای فروشگاه نظری مقاومت در برابر ضربه، قابلیت شست‌وشو و تمیز ماندن، تأثیر در جلوه و نمایش کالاها و اجناس، نمادها و نشانه‌های هویتی معماری ایرانی و اسلامی‌هم دقت داشت.

نورپردازی

نور نقش مهمی در زنده کردن فضادارد. در طراحی داخلی یک فروشگاه نیز نور نقشی انکارناپذیر در خلق یک فضای زیبا و چشم نواز دارد. نور مناسب فروشگاه در جذبیت داخلی آن اثر داشته و به عنوان یکی از عوامل جلب افراد به داخل فروشگاه، هدایت آنان به سوی قسمتی خاص، جلب توجه آنان به سوی کالایی ویژه، بررسی نمودن برخی بخش‌ها، شکل‌دادن به فضا و ایجاد یک احساس و حالت خوب در مشتریان مؤثر می‌باشد.

در به کارگیری بافت مصالح در فضاهای داخلی، رعایت تعادل موضوع مهم و قابل تأملی است. زیرا فضاهای مملو از بافت، موجب فشار ذهنی و آشفتگی خاطر افراد می‌گردد و در مقابل، محیط‌های یکنواخت اثرات بد و کسالت باری بر انسان باقی می‌گذارند، بنابراین جا دارد در انتخاب مصالح فضاهای داخلی فروشگاه با توجه به اینکه وجود اجناس و کالاهای گوناگون و رنگارنگ خود عاملی در جهت ایجاد تنوع و آشفتگی بصری هستند، به برقراری توازن و تعادل منطقی در فضا توجه نمود. در این شرایط و با به کارگیری بافت در حد مورد نیاز می‌توان لذت لمسی و بصری انسان از محیط پیرامونش را افزایش داد و او را به حضور طولانی‌تر و علاقمندانه‌تر در فروشگاه ترغیب کرد. (شکل ۲-۴۵ و ۲-۴۶)

پاره‌ای از بافت‌ها ظریف و زیبا و برخی دیگر خشن و ناهنجار به نظر می‌رسند. بافت طبیعی مصالحی نظری چوب، بتن و فلز هم می‌تواند جذاب باشد. در طرح‌های خلاقانه و هوشمندانه داخلی، برخی از ترکیب‌های



شکل ۲-۴۸- نورگیری طبیعی از سقف فروشگاه



شکل ۲-۴۷- استفاده از نور طبیعی از سمت چپ و تکمیل آن با نورپردازی مصنوعی عمومی برای کل فروشگاه

پودهمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

نورپردازی از نظر منبع نوری به دو صورت طبیعی و مصنوعی استفاده می‌شود. خوب است در صورت امکان تا آنجا که می‌توانیم از نور طبیعی در فضاهای استفاده کنیم، البته در فروشگاه‌های مواد غذایی باید توجه داشت که تابش نور طبیعی خورشید باعث فاسد شدن برخی از محصولات می‌گردد. ضمناً تابش طولانی مدت آفتاب بر روی بسته‌بندی محصولات و برخی اجنباس نظیر پوشاك می‌تواند موجب رنگ پریدگی و پوسیدگی نیز بشود. در این موارد شایسته است که برای کنترل تابش نور خورشید به تمهدیاتی نظیر طراحی سایه بان‌هایی بر روی نمای خارجی فروشگاه و یا نصب آنها در داخل فروشگاه اندیشید. (شکل ۲-۴۷ و ۲-۴۸)



شکل ۲-۴۹- نورپردازی موضعی برای تمرکز بر روی کفش‌های
شکل ۲-۵۰- نورپردازی عمومی در فروشگاه کفش.
فروشگاه.

نورپردازی مصنوعی به دو حالت عمومی و موضعی تقسیم می‌شود. هر یک از این دو شیوه نورپردازی، کاربردهای مهمی در فضای تجاری دارند. نورپردازی عمومی حداقل میزان نور مورد نیاز برای روشنایی کل فروشگاه را تأمین می‌کند ولی نورپردازی موضعی برای روش نمودن بخش‌هایی خاص و ایجاد نقطه تمرکز و کانون توجه در فضای استفاده می‌گردد. نورپردازی موضعی، یکنواختی فضا را از بین برده و با ایجاد تنوع در قسمت‌های خاصی از فروشگاه و یا تأکید بر روی اجنباسی خاص، نظر مشتری را به آنها هدایت می‌نماید. (شکل ۲-۴۹ و ۲-۵۰)

تهویه

تأمین هوای مناسب و پاکیزه که از دما و میزان رطوبت کافی برخوردار بوده و افراد از حضور در آن هوا احساس رضایت و آسایش داشته باشند، یکی از عوامل موفقیت فروشگاه است. این مسئله که اصطلاحاً به آن تهیه مطبوع می‌گویند از دو طریق در فروشگاه‌ها و مرکز تجاری اثر می‌کند. اول اینکه هوای مناسب داخل فروشگاه در بازده کاری فروشنده‌گان و کارکنان آن مؤثر بوده و احساس رضایت از محیط کار را در آنان فراهم می‌سازد. دوم اینکه از بروز شرایط نامطلوبی که موجب بیرون رفتن هر چه سریع تر مشتریان از فروشگاه می‌گردد، جلوگیری نموده و زمان حضور آنان را طولانی‌تر می‌کند و این امر احتمال خرید بیشتر و دقیق‌تر آنان را بالا می‌برد.

بین درون و بیرون فروشگاه، که بتواند به عنوان فیلتر هوای بین فروشگاه و هوای سرد خارج از آن عمل کند، از جمله تمهیدات ساده‌ولی مؤثر در تنظیم دمای داخل فروشگاه است. علاوه براین، نصب دستگاه پرده هوای در بالای در ورودی نیز که با باز شدن در به طور خودکار فعال می‌گردد، نقش مهمی در جلوگیری از تبادل هوای درون و بیرون دارد.

در فروشگاه‌هایی که مساحت نسبتاً زیادی دارند، استفاده از دستگاه‌های هواساز به منظور تهویه کاربرد پیشتری دارد. در این موارد جا دارد که طراح داخلی به مسیر کanal‌های عور هوا توجه کافی نموده و با پنهان نمودن آنها در زیر سقف‌های کاذب و یا عیان نمودن آنها به طریقی زیبا در داخل فروشگاه، به طراحی آنها اقدام نماید. (شکل ۲-۵۱ و ۲-۵۲)

بنابراین، تهویه مطبوع در فصول مختلف سال باید مورد توجه قرار گرفته و در این راستا به پیش‌بینی کلیه تجهیزات و وسایل و کانال‌های مورد نیاز اقدام نموده و برای جانمایی مناسب آنها در فروشگاه اندیشه کرد.

رعایت اصول معماری همساز با اقلیم در طراحی فروشگاه، اولین اقدام در جهت کاهش به کارگیری وسایل مکانیکی سرمایشی و گرمایشی بوده و در صرفه‌جویی انرژی و کاهش هزینه‌های مربوط به حفظ و نگهداری فروشگاه تأثیر بسزایی دارد. در طراحی داخلی فروشگاه نیز شایسته است که تا حد امکان با توجه به نوع اقلیم و شرایط آب و هوایی محل، به بهره‌گیری از انرژی‌های پاک و طبیعی مانند نور خورشید، باد مطلوب و... روی آورده و استفاده از وسایل سرمایشی و گرمایشی را به حداقل ممکن رساند. در اقلیم‌های سرد، پیش‌بینی فضای واسطی در مرز



شکل ۲-۵۲—باز شدن در، دستگاه بالای در ورودی به صورت خودکار فعال شده و با بسته شدن در، از کار می‌افتد.



شکل ۲-۵۱—نصب دستگاه پرده هوا بالای در ورودی یک مرکز تجاری.

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

می نمایند. سیستم‌های برق‌رسانی (برای یخچال‌ها و فریزرهای فروشگاه و...)، آتش‌نشانی (کپسول‌های آتش‌نشانی و آژیرهای اعلام آتش‌سوزی و...)، پخش صوت (بلندگوهای فراخوان، اعلام تبلیغات و حراجی‌ها، پخش موسیقی و اخبار و...)، حفظ امنیت (نگهبان، دوربین‌های مدار بسته و مخفی و...)، حفظ و نگهداری (وسایل شوینده راهروها و نظافت قفسه‌ها و...)، تبلیغات (تابلوهای راهنمایی و صفحات نمایشی تبلیغات و...)، سردکننده‌ها (سردخانه‌های انبار مواد غذایی و...)، و سیستم دفع زباله و فاضلاب (کارتنهای اجناس و...) نمونه‌هایی از آنها هستند. هر یک از این سیستم‌ها به نوعی در فراهم ساختن شرایط لازم برای شروع و ادامه فعالیت یک فروشگاه مؤثر بوده و نقش اساسی دارند. بنابراین جا دارد که طراح داخلی فروشگاه نیز به تک تک آنها دقت داشته و تمهیدات لازم برای فراهم‌سازی همه آنها را در طرح خویش، پیش‌بینی و مکان‌یابی نماید. (شکل ۲-۵۳ و ۲-۵۴)



شکل ۲-۵۴ - پیش‌بینی تأسیسات از زیر سقف به صورت نمایان و روباز، آسیب‌ها را عیان نموده و امکان تعمیر را ساده می سازد.

در تهییه فروشگاه، انتشار رایحه‌های معطر و خوشبو نیز به عنوان یک متغیر محیطی مهم در ایجاد واکنش احساسی در مشتریان نقش ایفا می‌کند. در صورتی که فضای خرید معطر باشد، مشتری رغبت بیشتری به خرید دارد و محصولاتی که در فضای خوشبو عرضه می‌شوند، از جانب آنان بهتر ارزیابی خواهند شد. بوهای ملایمی مانند بوی وانیل بیشترین اثر را دارند. بوهای دیگری مثل بوی لیموترش اشتها آور بوده و کاهش نگرانی و افزایش تمکز کارکنان در محیط کار را به همراه دارد و برخی بوها مثل بوی گریپ فروت، نشاط آور بوده و خستگی را برطرف می‌کنند.

تأسیسات و تجهیزات خاص

در کنار تأسیسات مکانیکی مربوط به تهییه فروشگاه، برخی تأسیسات و تجهیزات دیگر نیز فعال بوده و در کارایی فضاهای مختلف فروشگاه نقش مهمی ایفا



شکل ۲-۵۳ - مناسب بودن عرض راهرو برای عبور وسایل شستشوی مسیرهای عبوری فروشگاه

گزارش مطالعات و برنامه‌ریزی طرح

در پایان مرحله دوم از فرایند طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی، یعنی «مرحله برنامه‌ریزی»، لازم است گزارشی از مطالعات به عمل آمده و برنامه‌ریزی‌های انجام شده برای طراحی تهیه گردد. برای این منظور، طراح به بازنگری اطلاعات جمع‌آوری شده و توجه و تفکر در آنها پرداخته و پس از تجزیه و تحلیل، از آنها نتیجه‌گیری کرده و نکاتی را برای طراحی استخراج می‌نماید. برای ایجاد نظمی بهتر در ارائه این مطالب، می‌توان آنها را در چهار دسته زیر تقسیم‌بندی نمود:

- ۱ اطلاعات به‌دست آمده از کارفرمای پروژه و کلیه بهره‌برداران آن،
- ۲ اطلاعات به‌دست آمده از بررسی تمامی شرایط حاکم بر محل طراحی (سایت، سازه، الگوهای سنتی و معاصر و ...)،

۳ اطلاعات به‌دست آمده از شناخت استانداردها و ضوابط طرح،

۴ اطلاعات به‌دست آمده از مفاهیم معماری و مبانی نظری طراحی فروشگاه.

گزارش مطالعات و برنامه‌ریزی طرح، پشتونه طرح است و هر زمان که طراح، کارفرما و یا هر فرد علاقمند دیگری به بررسی مجدد و مرور اطلاعات نیاز پیدا کند، می‌تواند به آن رجوع کرده و بهره‌برداری نماید. پس از تهیه این گزارش، طراح فضاهای داخلی فروشگاه پاسخ چند پرسش اساسی خود را یافته و برای شروع طراحی آمده است. این پرسش‌ها عبارت‌اند از: ۱- چه چیزی و برای چه کسی؟ ۲- در کجا و با چه شرایطی؟ ۳- با چه ضوابط و مقرراتی؟ ۴- چگونه؟ طراحی نمایم.

فعالیت
عملی



گزارشی از کلیه اطلاعاتی را که تاکنون در مصاحبه با کارفرما، بازدید از محل طرح، جمع‌آوری ضوابط، استانداردها و مقررات و بررسی‌های معمارانه در رابطه با طراحی داخلی فروشگاه مورد نظر خود انجام داده‌اید، به صورتی منظم و مرتب فراهم نمایید. این گزارش را در قطع A₄ تهیه کرده و مدارک معمارانه نظیر پلان، برش، نمایهای داخلی وضع موجود بنای مورد نظر برای طراحی و عکس‌های داخلی و جزئیات خاص را هم در آن ارائه نمایید.

ارزشیابی شایستگی ارائه طرح‌های اولیه فضاهای داخلی فروشگاه

شرح کار:

انتخاب عناصر و تجهیزات مناسب در فضاهای داخلی فروشگاه، تنظیم و ترکیب عناصر انتخابی، تعیین مبلمان و تأسیسات فضاهای حوزه ها، تعیین مصالح در فضاهای اولیه، تعیین نوع نورپردازی در فضاهای داخلی، طراحی فضایی با کیفیت مناسب

استاندارد عملکرد:

ارائه طرح اولیه داخلی فضاهای فروشگاه طبق مباحث ۱۶، ۱۵، ۱۴، ۳ و ۱۹ مقررات ملی ساختمان، نشریه ۵۵ سازمان برنامه و بودجه، استانداردهای ابعاد بدن انسان و مبلمان، سفارش کارفرما

شاخص ها:

دروندادی طراحی براساس برنامه اولیه طرح و گزارش مقدماتی طرح، توجه به اقلیم و عوامل فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی و فنی، پاییندی به استانداردهای فضاهای فروشگاهی، ابعاد انسانی، مبلمان و تجهیزات فروشگاه فراییندی: تعیین عناصر مناسب در فضاهای داخلی فروشگاه، ترکیب عناصر با یکدیگر، تعیین مبلمان، تجهیزات، استاندارد و تأسیسات فضاهای اولیه، تعیین مصالح در فضاهای اولیه، تعیین نورپردازی و طراحی فضایی با کیفیت مناسب محصول: تهیه دو یا چند طرح اولیه فضاهای داخلی فروشگاه

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کلاس درس، کارگاه ترسیم

زمان: ۸ ساعت

ابزار و تجهیزات: میر، صندلی، کاغذ، لوازم ترسیم

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	تهیه مبانی طراحی فضاهای داخلی واحد فروشگاهی	۲	
۲	اولویت‌بندی معیارهای طراحی فضاهای داخلی فروشگاهی	۲	
۳	ارائه طرح اولیه داخلی فروشگاهی	۲	
	شاخصی های غیرفنی، ایمنی، بهداشت، توجهات زیست محیطی و نگرش: سازماندهی اطلاعات، جمع آوری و گردآوری اطلاعات، مذاکره، احترام گذاشتن به ارزش‌های دیگران	۲	
*	میانگین نمرات		

* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.

واحد یادگیری ۴

تهیه طرح نهایی فضاهای داخلی فروشگاه

آیاتا به حال پی برده اید

- در فرایند طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی، مرحله طراحی را چگونه باید اجرا کرد؟
- در سازماندهی بخش‌های فروشگاه به چه مسائلی باید توجه نمود؟
- نکات قابل توجه در پیش‌بینی مسیر حرکت مشتری چیست؟
- در انتخاب شکل، رنگ و بافت عناصر معماری چه عواملی را می‌توان در نظر گرفت؟
- برای نورپردازی طبیعی و مصنوعی داخل فروشگاه چه تدبیری را می‌توان اندیشید؟

استاندارد عملکرد

هنرجو پس از فراگیری این واحد یادگیری قادر خواهد بود:

- ۱ مراحل مختلف فرایند طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی را توضیح دهد و در هنگام عمل آنها را اجرا نماید.
- ۲ بخش‌های لازم برای یک فروشگاه را تعیین نموده و جانمایی کند.
- ۳ برای حرکت مشتریان در داخل فروشگاه مسیری را طراحی نماید.
- ۴ عناصر معماری مناسب برای داخل فروشگاه را طراحی نماید.
- ۵ طرح نورپردازی طبیعی و مصنوعی فروشگاه را انجام دهد.
- ۶ نقشه‌های معمارانه لازم برای اجرای طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی مانند چیدمان، برش، نمای داخلی، تصاویر سه بعدی به همراه مبلمان، رنگ و بافت مصالح را ارائه نماید.

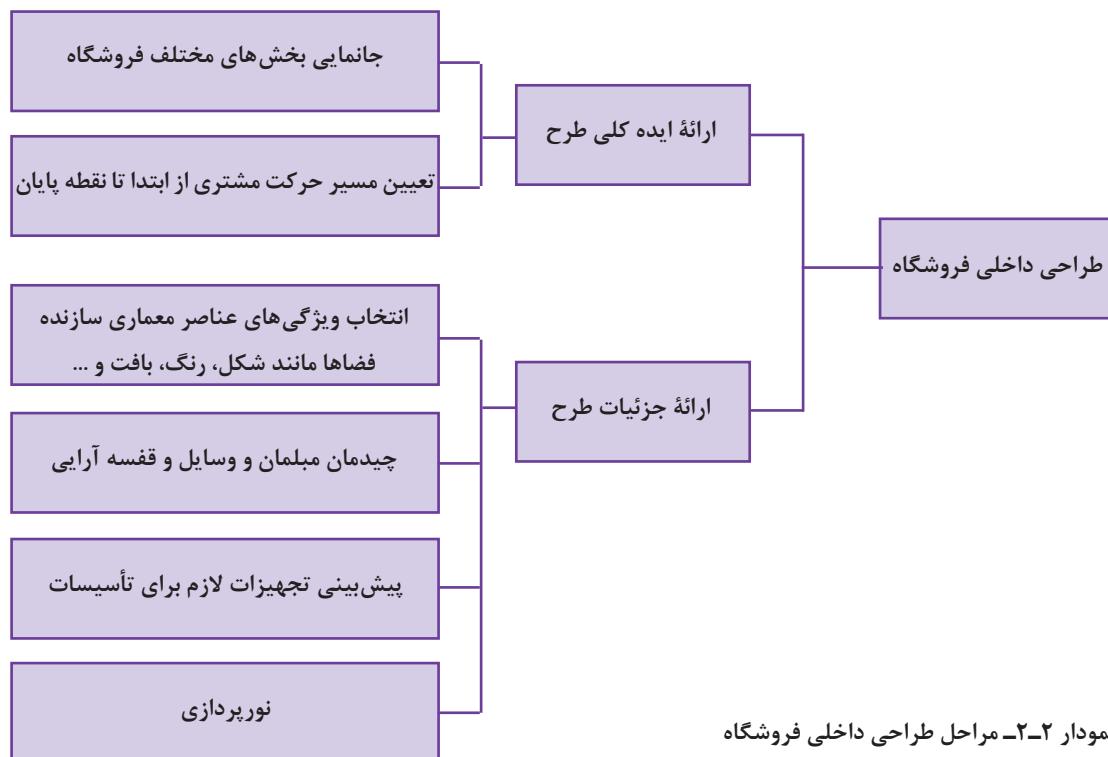
مقدمه

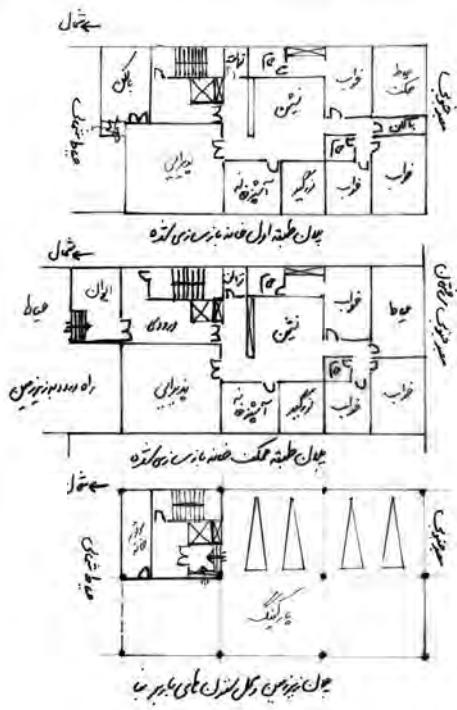
با اطلاع از فرایند طراحی می‌توان آگاهانه و با امکان خطای کمتری به طراحی داخلی فروشگاه پرداخت. در این حالت طراح دچار تردید و دوباره کاری نشده و احتمال کسب نتیجه‌ای بهتر و منطقی‌تر افزایش می‌یابد. برای این منظور در واحد پیش‌رو، برای طراحی داخلی فضاهای فروشگاهی فرایندی ارائه می‌گردد که در آن، مسیری از کل به جزء پیگیری می‌شود. ابتدا طراح به سازماندهی کلی بخش‌های فروشگاه و تعیین مسیری برای حرکت مشتریان می‌پردازد و سپس به طرح عناصر معماری و چیدمان مبلمان داخلی و طراحی جزئیات و نورپردازی مبادرت می‌نماید.

طراحی

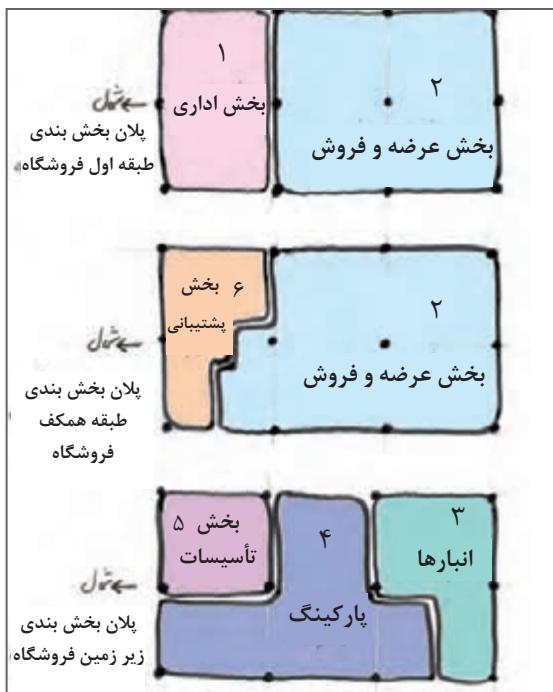
رفت. ابتدا باید ایده کلی طرح را مشخص نمود و سپس به سراغ جزئیات آن رفت. در روند ارائه ایده‌های کلی طرح داخلی فروشگاه، دو موضوع از مهم‌ترین عوامل جهت‌دهنده به ذهن طراح هستند که عبارت‌اند از: ۱- سازماندهی بخش‌های فروشگاه؛ ۲- تعیین مسیر حرکت مشتری. با در نظر گرفتن این دو مورد می‌توان ایده کلی طرح و جانمایی بخش‌های داخلی فروشگاه و نحوه ارتباط آنها را بیکاری تعریف کرد. در این مرحله طراح می‌تواند ایده‌های گوناگونی را پیشنهاد داده و پس از بررسی و ارزیابی آنها، بهترین گزینه را برگزیند و آن را به مرحله بعد برد و برای آن، جزئیات دقیق تر و بیشتری را ارائه نماید. در این مرحله، عناصر معماری فروشگاه انتخاب شده و مطرح می‌گردند. به این ترتیب شاید بتوان گام‌های برداشته شده در مرحله طراحی داخلی یک فروشگاه را به صورت ارائه شده در نمودار (۲-۲) خلاصه نمود.

با تهیه گزارش طرح و جمع‌بندی از دو مرحله شناخت و برنامه‌ریزی، می‌توان به مرحله سوم فرایند طراحی وارد شده و طراحی داخلی فضای فروشگاه را دنبال نمود. برنامه فیزیکی تهیه شده از خواسته‌های کارفرما، نتایج به دست آمده از بررسی‌های محل طرح و سازه و تأسیسات، توجه به توان مالی کارفرما، ملاحظه شرایط محیط از نظر ساخت فضاهای داخلی فروشگاه و تأمین مبلمان و تجهیزات، از جمله موارد مهمی هستند که می‌توانند به طراح در ارائه طرحی مناسب و کارا کمک نمایند. این موارد از یک سو و خلاقیت هنری طراح از سویی دیگر دست به دست هم داده و طرحی شایسته و زیبا را می‌آفینند. در این مرحله از کار، لازم است که طراح همه جوانب کار را سنجیده و مجموعه‌ای واحد، جامع، کارآمد و زیبا را در نظر بگیرد و در طرح خود ارائه نماید. برای رسیدن به این هدف بهتر است که گام به گام به جلو





شکل ۲-۵۵-پلان زیرزمین و طبقات همکف و اول خانه‌ای که قرار است بازسازی شده و به فروشگاه تبدیل گردد.

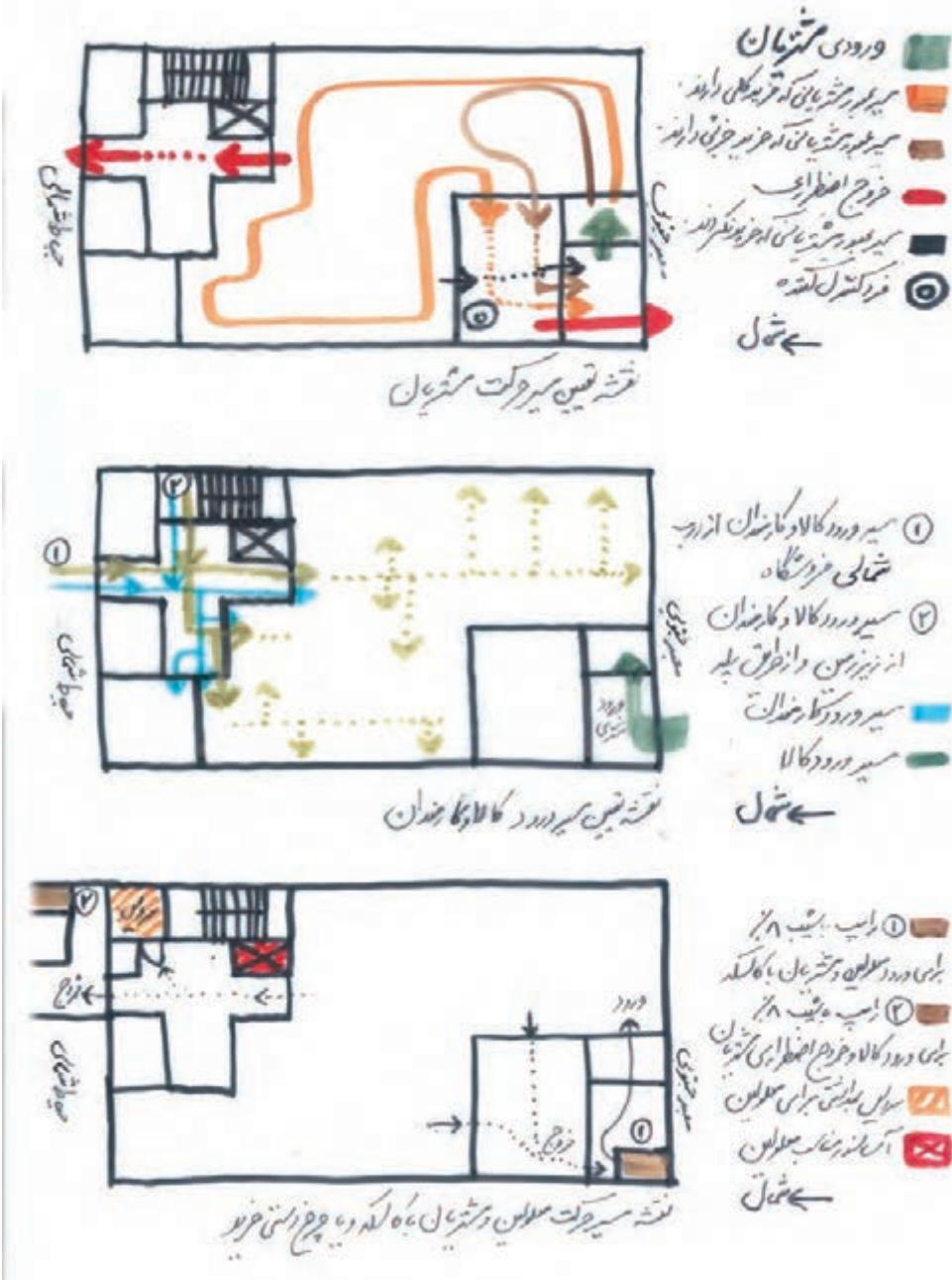


شکل ۲-۵۶-جانمایی بخش‌های مختلف فروشگاه در طبقات آن

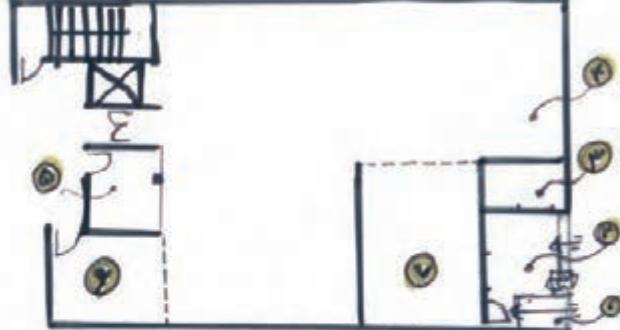
برای پیگیری عملی فرایند فوق، به صورت نمونه به طراحی داخلی یک فروشگاه که برنامه فیزیکی آن در واحد یادگیری دو ارائه گردید، می‌پردازیم. این فروشگاه قرار است در محلی که اکنون به صورت ساختمانی دو طبقه و دارای دو واحد مسکونی می‌باشد، در قالب طرح بازسازی و تغییر کاربری، طراحی گردد. مشخصات وضع موجود این ساختمان در شکل ۲-۵۵ آمده است. به منظور پیگیری مراحل ذکر شده در نمودار ۲-۲ و ارائه ایده کلی طرح، ابتدا جانمایی بخش‌های مختلف فروشگاه انجام شده است. با توجه به مساحت‌های مورد نظر برای فضاهای فروشگاه، چگونگی راه‌های ارتباطی دو سمت شمال و جنوب فروشگاه و امکانات دسترسی به آن از این دو سمت و محدودیت‌های موجود در رابطه با محل ستون‌های باربر ساختمان تصمیم بر آن شد که بخش عرضه و فروش در طبقه همکف قرار داده شود. بخش پشتیبانی و تأسیسات در طبقه زیر زمین، و بخش اداری در حدود یک سوم مساحت از طبقه اول جانمایی شده است. در دو سوم مساحت دیگر این طبقه که به فضای اختصاص نیافته و خالی مانده است، با توجه به محل ستون‌های باربر و با تقویت آنها، سقف برداشته شده و ارتفاع بخش عرضه و فروش بیشتر شده است. (شکل ۲-۵۶)

پس از جانمایی بخش‌های فروشگاه، به طراحی مسیر حرکت مشتری از ابتدای ورود تا مقابل صندوق و رسیدن به در خروج پرداخته شده است. برای این منظور، ویترین و ورودی اصلی فروشگاه از جبهه جنوبی و از سمت خیابان مهم‌تر و پر رفت و آمدتر و ورودی فرعی که برای ورود کارکنان فروشگاه و آوردن کالاهای به داخل انبارها می‌باشد، از جبهه شمالی و از سمت خیابان فرعی و کم رفت و آمدتر پیش‌بینی شده است. (شکل ۲-۵۷)

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



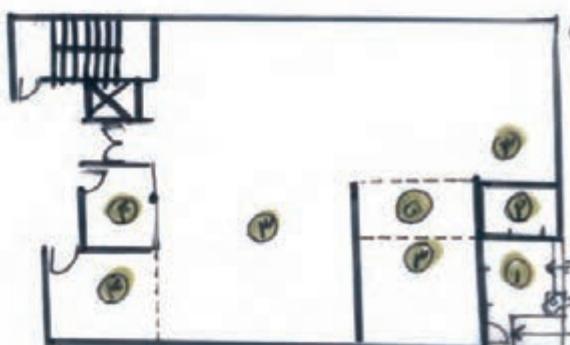
شکل ۲-۵۷- پیش‌بینی مسیر حرکت مشتری، مسیر ورود کالا، رفت و آمد کارمندان و ... در طبقه همکف فروشگاه با روشن شدن ایده‌های کلی طرح، نوبت به ارائه جزئیات طرح می‌رسد. انتخاب عناصر معماری سازنده فضاهای چگونگی ویژگی‌های آنها، چیدمان مبلمان و قفسه‌ها، از جمله این موارد هستند. این مسائل در نقشه‌های شماره ۲-۵۸ و ۲-۵۹ مشخص شده‌اند. (شکل ۲-۵۸ و ۲-۵۹)



بيان مختصات سنت فروشگاه در طبقه حرف

- ۱- میپ مولین و حملت چیز را که در آن دارد
- ۲- کت و سوپر اصل فروشگاه با اپلیکی کاریتی
- ۳- درودی با اپلیکی امداد
- ۴- سنت فروش فروشگاه از اپلیکی
- ۵- کت سنت فروشی با اپلیکی کاریتی
- ۶- کن میش فروشگاه با اپلیکی کاریتی
- ۷- سنت فروش فروشگاه از اپلیکی

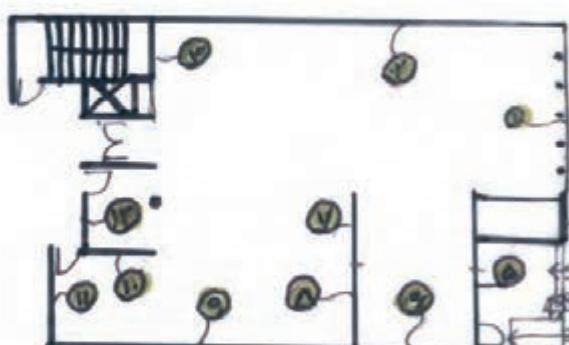
مشعل



بيان مختصات سنت فروشگاه در طبقه حرف

- ۱- سنت سمت پردازی درودی (شکنندگان و تالیف گنج)
- ۲- سنت سمت راهنمای درودی (موزه هایی)
- ۳- سنت فروش هدیه و زیارت های هدیه سنت کاذب آندریه مشک نظری
- ۴- سنت سنت فروش قابس و کل زرگان به بیرونیت صفت
- ۵- گلخانه و کاشی دار
- ۶- سنت سنت فروش خوشی سنت کلیه گردش
- ۷- بازارچه های کافر

مشعل

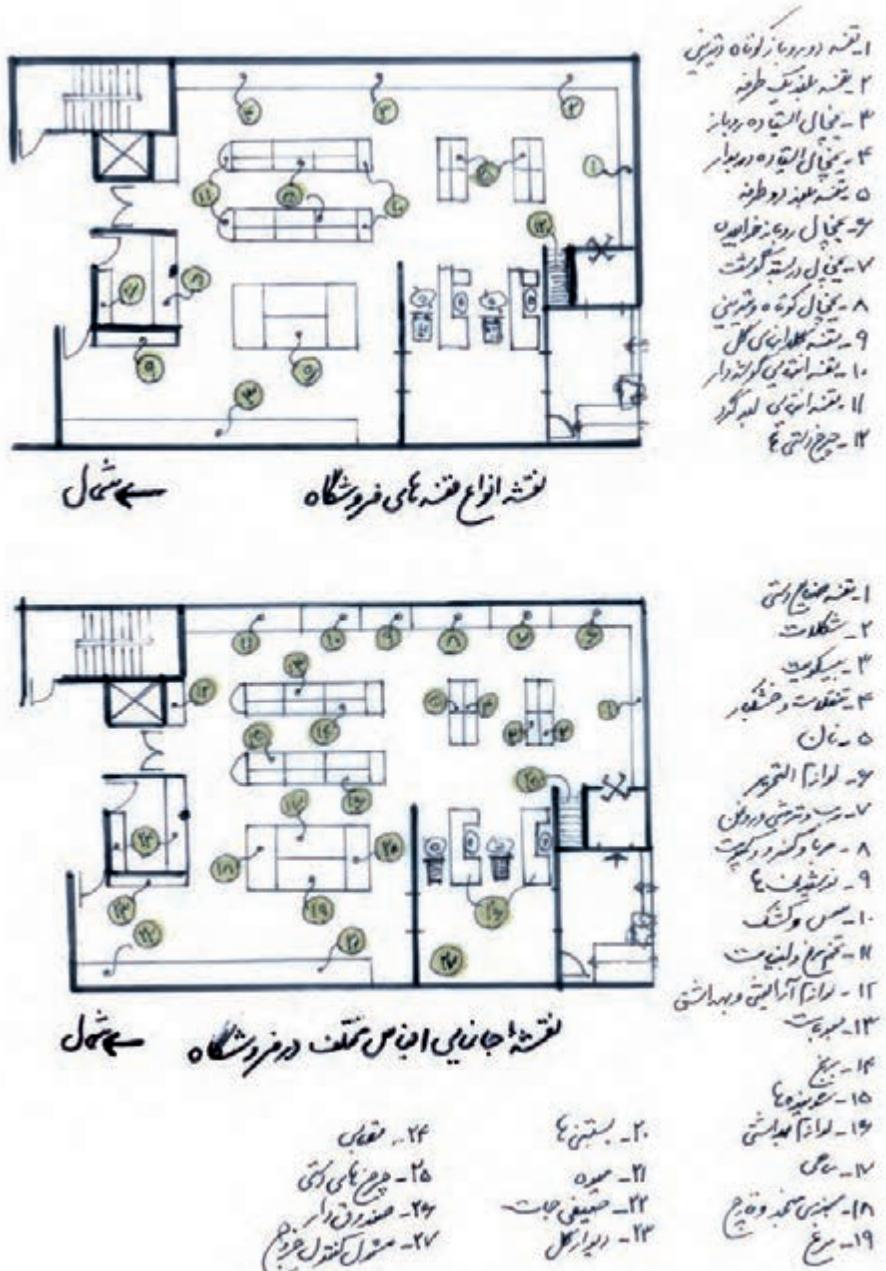


بيان مختصات درایو باسی فروشگاه در طبقه حرف

- ۱- درایر شناشی و شرک فروشگاه
- ۲- درایر ایکی لپت تکنیک های فروش (ماشین + سون)
- ۳- ریلایٹ پل (تفصیل یکجا)
- ۴- درایر در درودی و درایر فروشگاه (رده هایی)
- ۵- ریلایٹ شناشی در فروشگاه فروشگاه
- ۶- درایر طوفانی فروشگاه (سین بیلی)
- ۷- درایر سجود و صفره قدر (تفصیلی)
- ۸- درایر سجود و کنترل فروش (ریشه ای)
- ۹- درایر سنت هایی میوه (کاشتی)
- ۱۰- درایر سنت های فروش (جیلیک)
- ۱۱- درایر طوفانی فروش میوه فروشی (کاشتی)
- ۱۲- درایر رقص بیان (کاشتی) مشعل

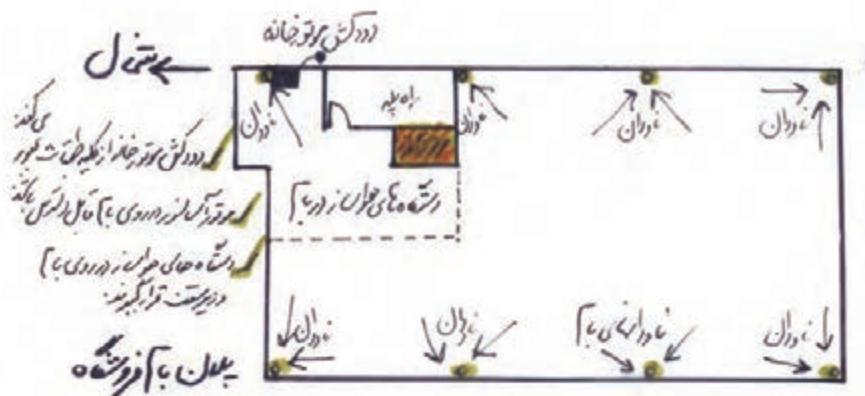
شكل ۲-۵۸- نقشه چگونگی عناصر سازنده فروشگاه

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



شكل ۲-۵۹- چیدمان مبلمان و قفسه‌های فروشگاه

در زمینه پیش‌بینی تأسیسات لازم برای فروشگاه، مسائلی نظری تعیین نوع سیستم سرمایش و گرمایش، تدبیری برای اطفای حریق، سیستم‌های دوربین مدار بسته برای حراست، پخش صوت (پیجینگ)، دفع آب باران بام و نورپردازی از مواردی هستند که در موردشان تصمیماتی گرفته شده و در نقشه شماره ۲-۶۰ و ۲-۶۱ مشخص گردیده‌اند. در انتهای نیز نقشه‌های کامل فروشگاه ارائه می‌شوند.



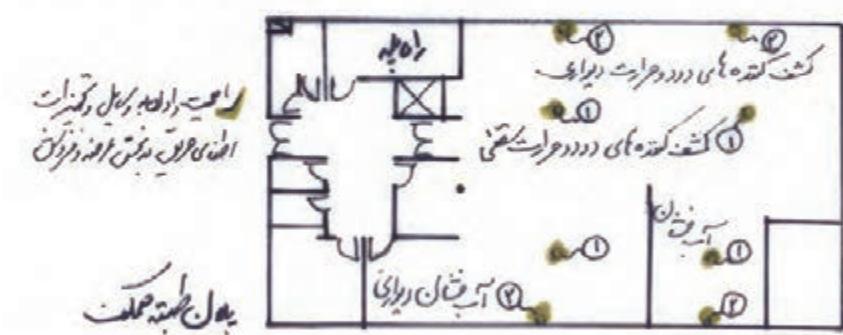
• يادک شیخ

- دران ای تنه
آی ان آنکه
ستون ای همراه
فرزند میرزا



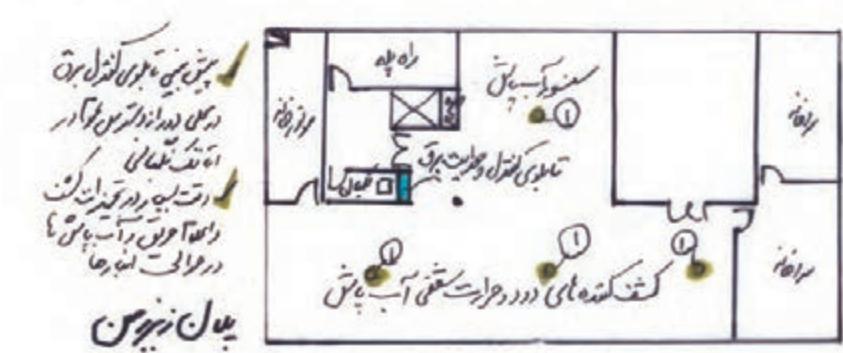
میر مرشیں نظم لہ:

- پیش می دارم که این را آن
نمایه نمی خواست و دلخواهی ای
تازه دارم که از
کنترل بگوشی خود است و
بی سعید (آدمی بگفتند)
برادران من



مختصر مکار

- پرسنیز اون کسٹمیل
دیورولت دیوایر
سترن (ریکلیفیر) ار
آئیت ان مالی سترن
دیوایر پر فری دیکار آور
کلام جمی من اس

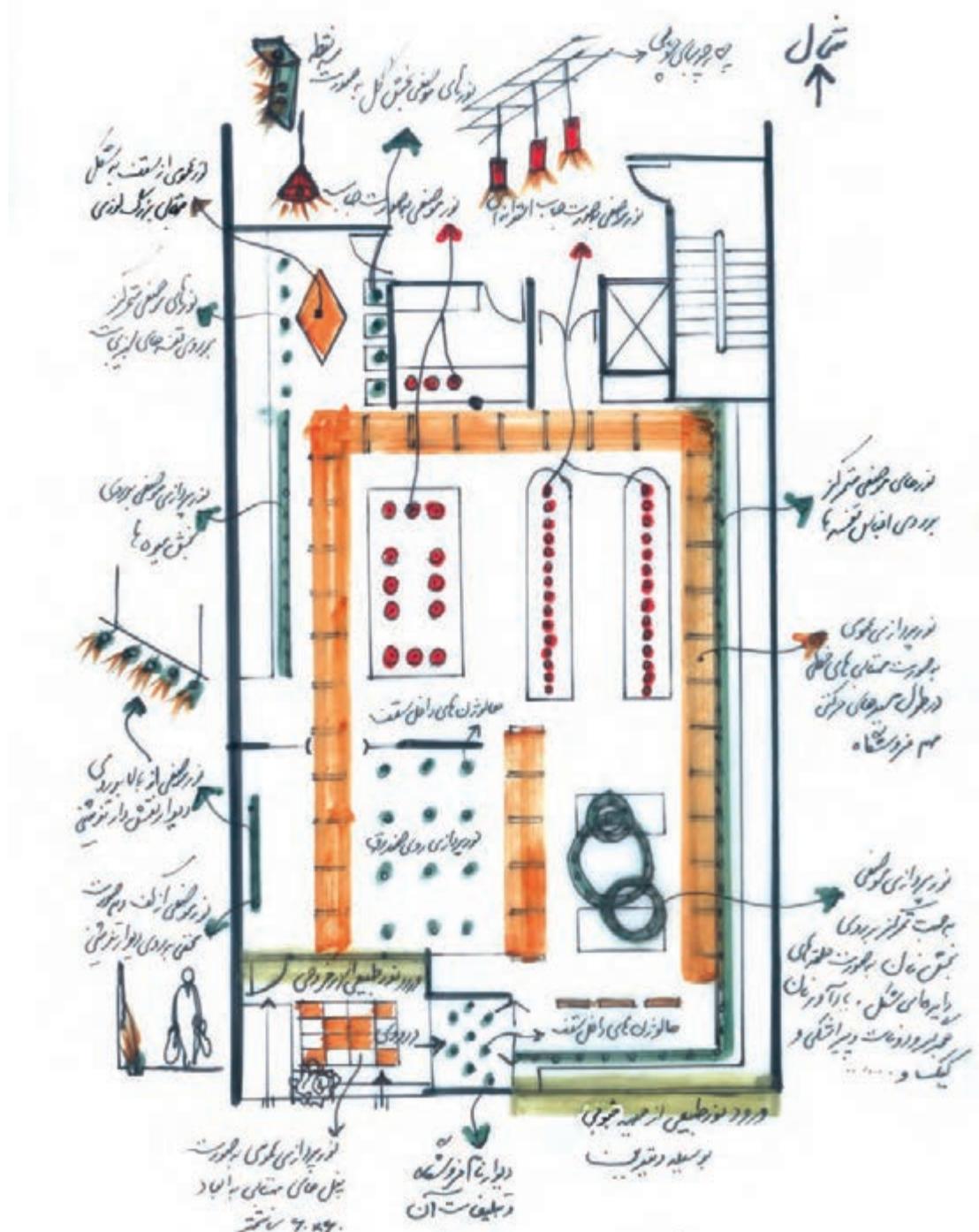


دینی طبعات آرکانس

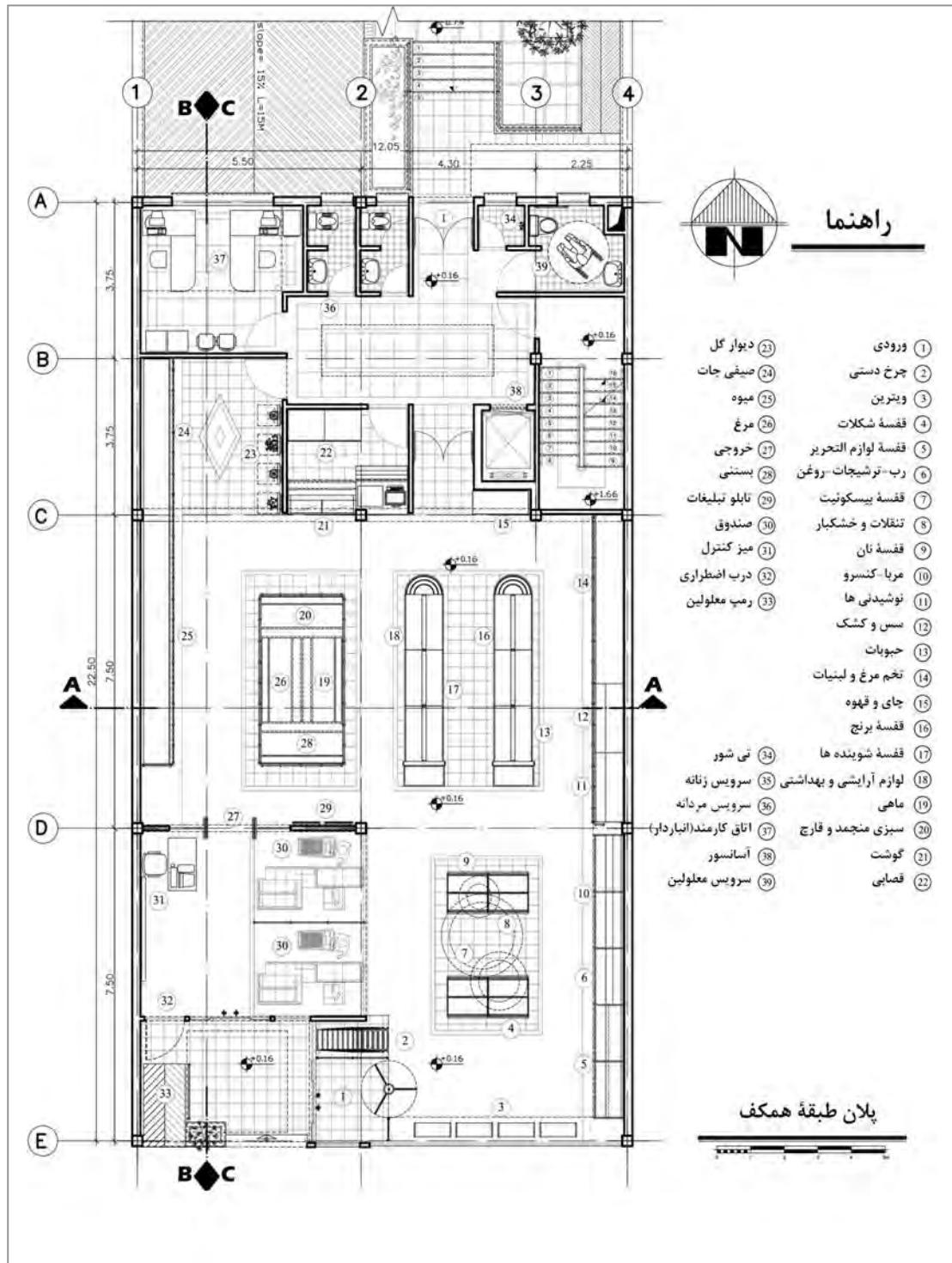
- ۱۰۷

شکا، ۶-۲- تأسیسات بیش از ۱۰۰ شده برای وسگاه

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه

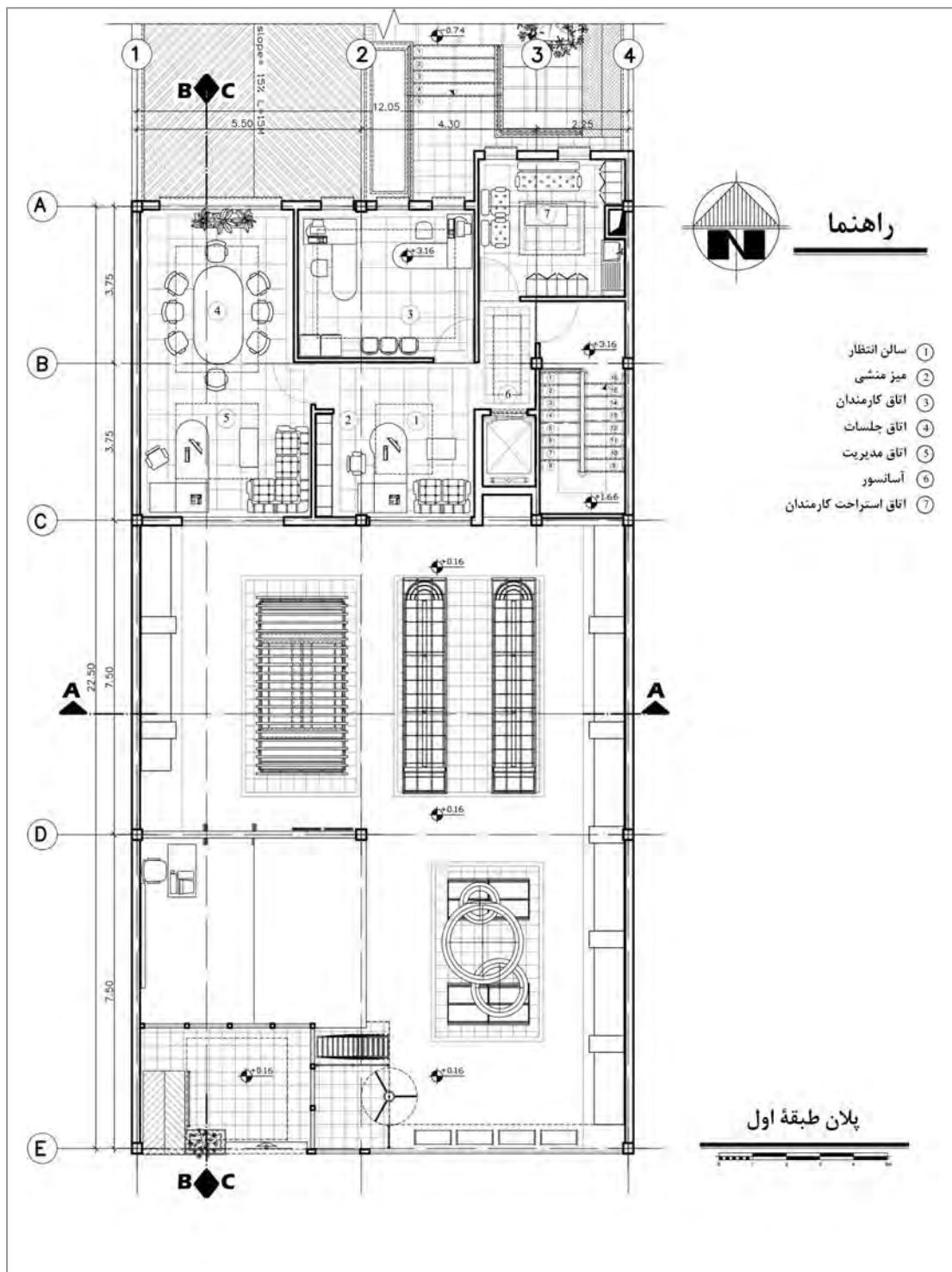


شکل ۱-۶۱- نقشه نورپردازی فروشگاه

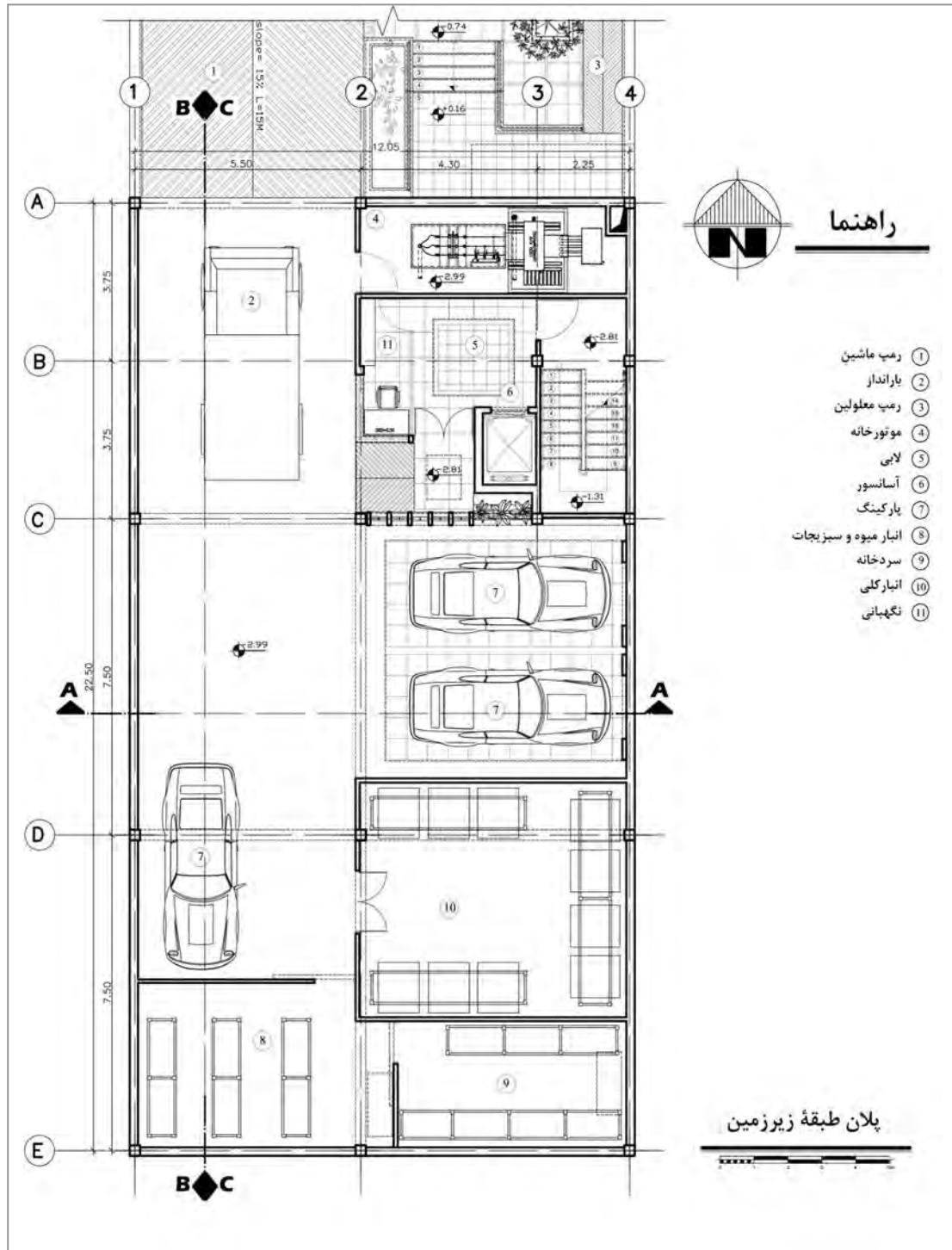


شكل ۲-۶۲۔ پلان طبقه همکف فروشگاه

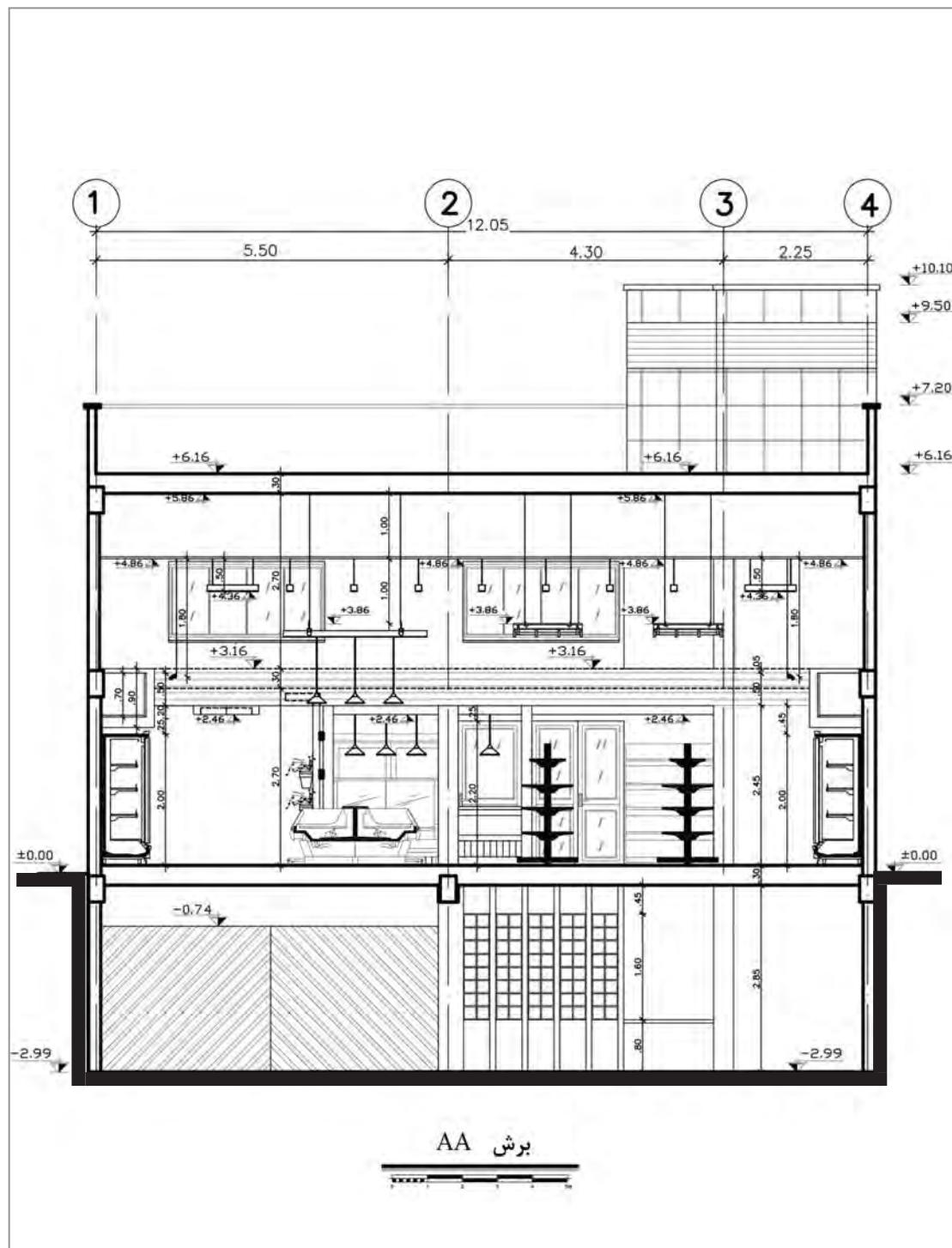
پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



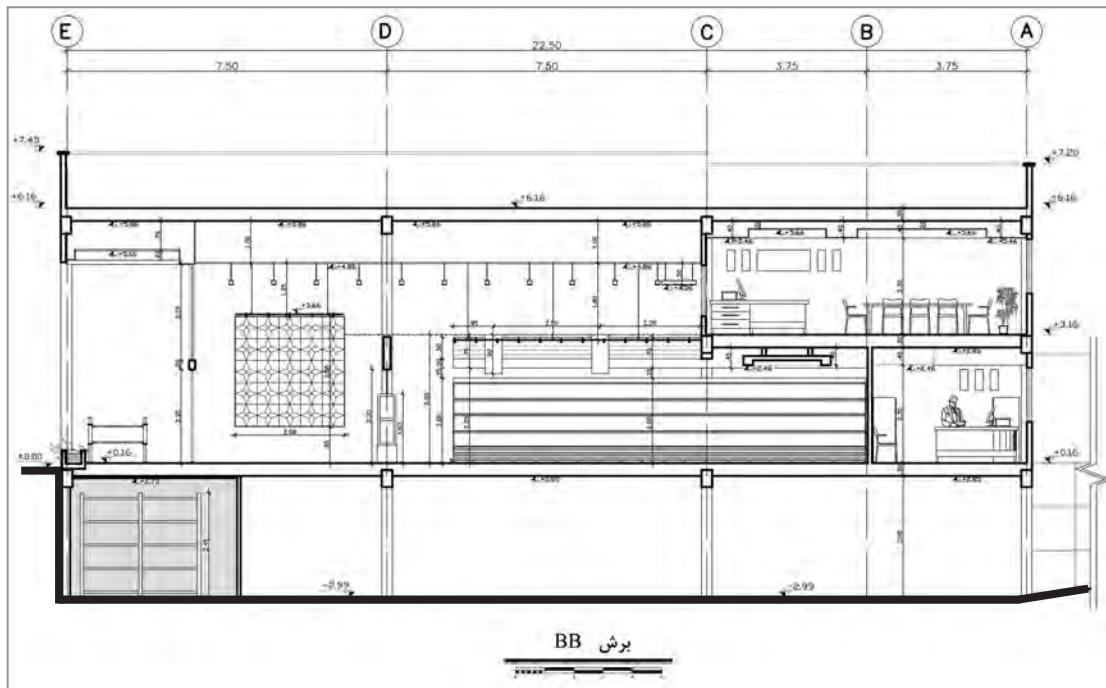
شکل ۳-۲- پلان طبقه اول فروشگاه



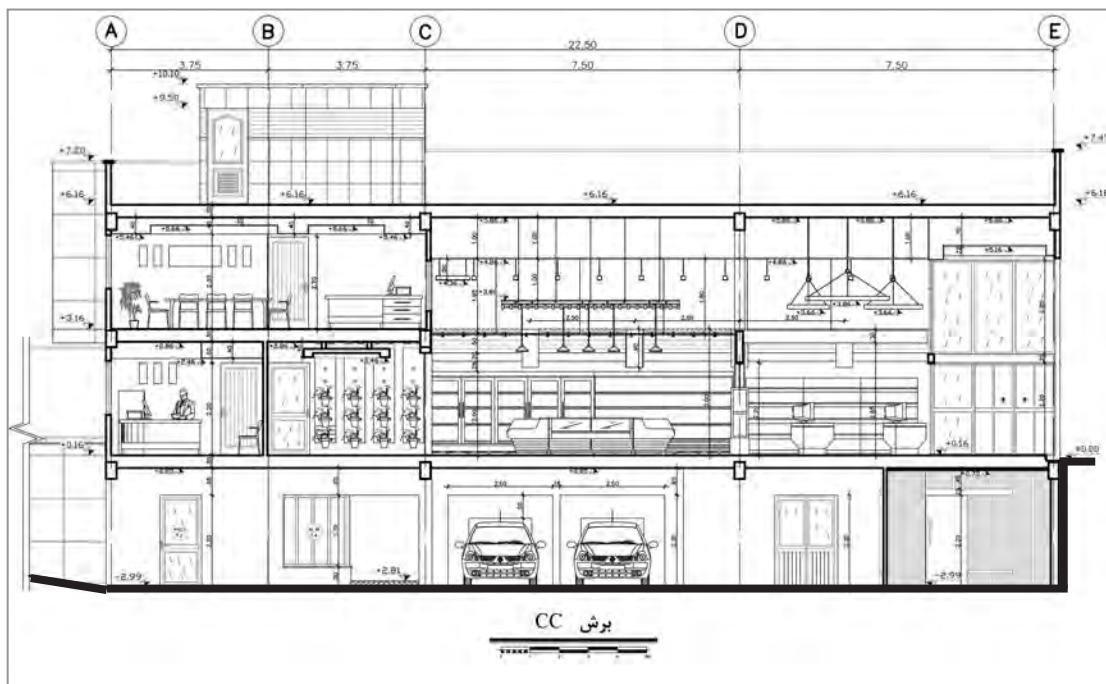
پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



شكل ۲-۶۵-برش عرضی فروشگاه

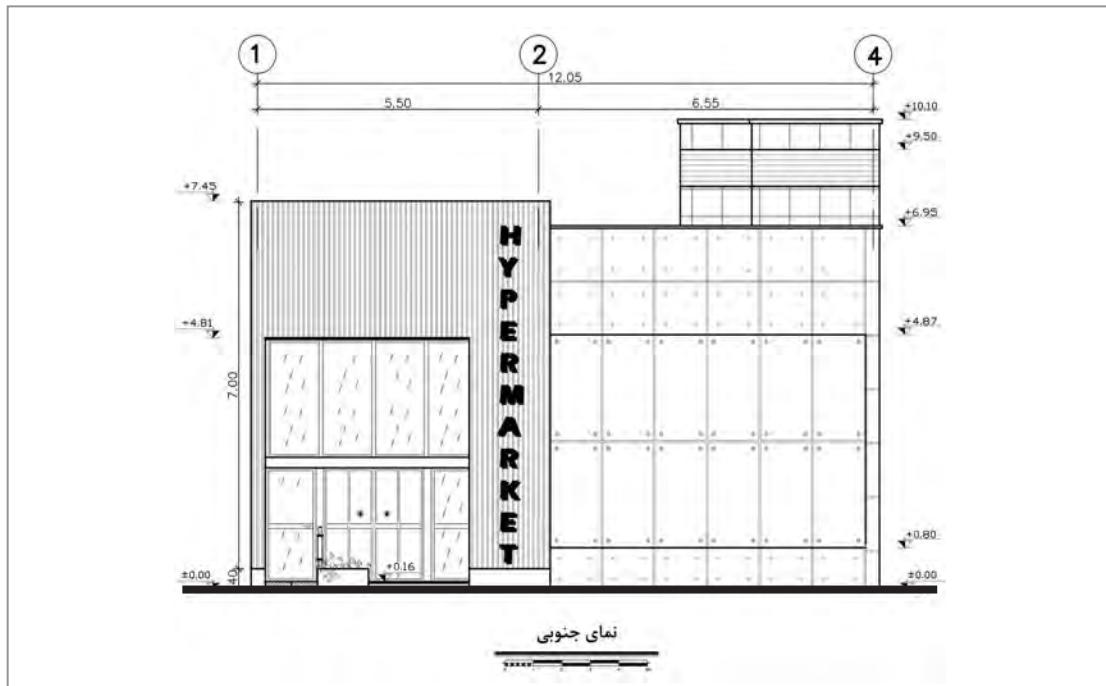


شکل ۲-۶۶-برش طولی فروشگاه



شکل ۲-۶۷-برش طولی فروشگاه

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



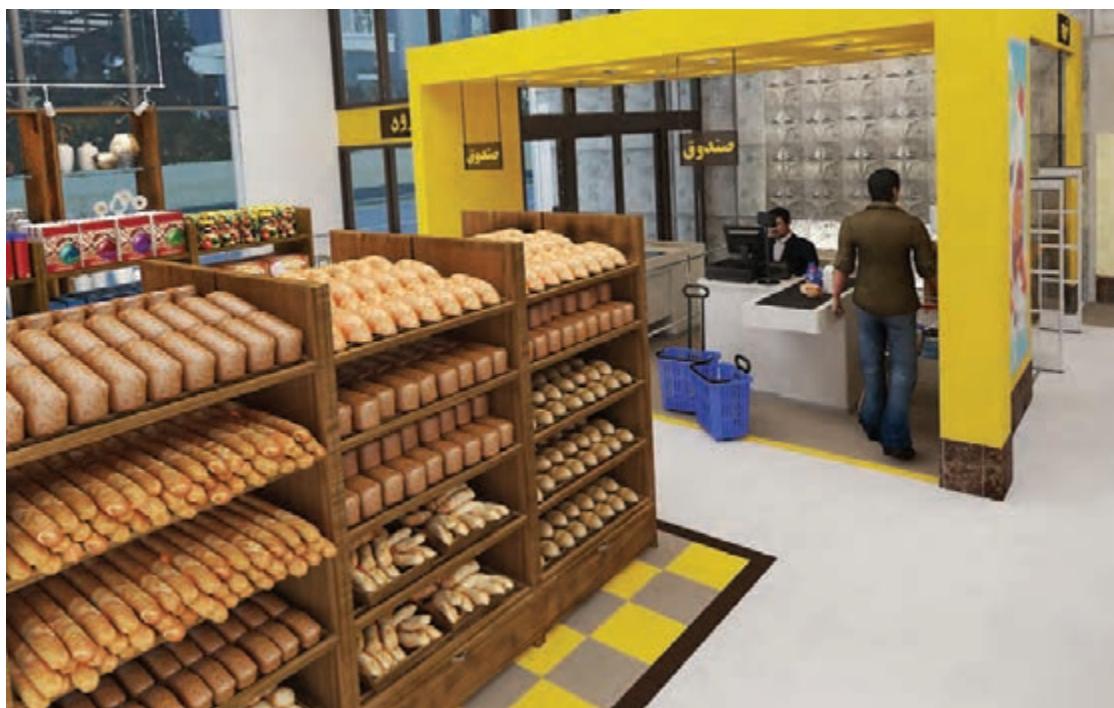
شکل ۲-۶۸- نمای اصلی فروشگاه



شکل ۲-۶۹- تصویر سه بعدی از بخش ورودی فروشگاه



شکل ۲-۷۰- تصویر سه بعدی از بخش خروجی فروشگاه



شکل ۲-۷۱- تصویر سه بعدی از بخش فروش نان

پودمان دوم: طراحی فضای داخلی فروشگاه



شکل ۲-۷۲- تصویر سه بعدی از بخش میوه‌ها، مواد پروتئینی و مواد منجمد



شکل ۲-۷۳- تصویر سه بعدی از بخش مواد پروتئینی (مرغ، ماهی و گوشت) و در ورود کالا به فروشگاه



شکل ۲-۷۴- تصویر سه بعدی از بخش فروش گل، میوه و سبزی



شکل ۲-۷۵- تصویر سه بعدی ویترین از داخل فروشگاه

طراحی داخلی فروشگاهی که برنامه فیزیکی آن را در واحد یادگیری ۲ انجام دادهاید، پیگیری نمایید. برای این مقصود مراحل ذکر شده در کتاب را انجام دهید. برای طرح خود پلان مبلمان، دو برش طولی و عرضی (با نمایش مبلمان در آن) و تصاویر سه بعدی (پرسپکتیو) داخلی ارائه کنید (مقیاس نقشه‌ها مناسب با وسعت فروشگاه و میزان جزئیات انتخاب شوند).

تمرین



ارزشیابی شایستگی تهیه طرح نهایی فضاهای داخلی فروشگاه

<p>شرح کار: تدوین اصول مطرح در ارزیابی طرح های اولیه داخلی، تعیین اجزای طرح و الزامات فنی، کارکردی، اقتصادی، زیبائشناسی و فرهنگی طرح ها، بررسی ابعاد فنی، کارکردی، زیبائشناسی، و فرهنگی طرح ها، مقایسه طرح ها براساس اصول و ابعاد ذکر شده، ارائه طرح نهایی داخلی</p> <p>استاندارد عملکرد: تهیه طرح نهایی فضاهای داخلی فروشگاه طبق مباحث ۱۶، ۱۵، ۱۴، ۴، ۳ و ۱۹ مقررات ملی ساختمان، نشریه ۵ سازمان برنامه و بودجه، اقلیم منطقه، استانداردهای فضاء، ابعاد انسانی، مبلمان و تجهیزات، سفارش کارفرما</p> <p>شاخص ها:</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ دروندادردی: توجه به برنامه اولیه، پایبندی به مبانی و اصول طراحی داخلی، توجه به اقلیم، مسائل زیست محیطی و عوامل فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی و فنی ■ فرایندی: تحلیل طرح های اولیه بر مبنای اصول طرح شده، تحلیل طرح ها بر اساس الزامات فنی، تأسیساتی و اقتصادی، تحلیل طرح ها بر مبنای روابط و عملکردها، تحلیل طرح ها بر اساس اصول زیبائشناسی و استانداردها، گریش طرح نهایی ■ محصول: انتخاب طرح نهایی پس از تحلیل طرح ها و مشورت با کارفرما، ارائه پلان، نما، برش و پرسپکتیو از طرح نهایی <p>شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات: مکان: کارگاه ترسیم، کلاس زمان: ۸ ساعت ابزار و تجهیزات: میز ترسیم، صندلی، کاغذ، لوازم و ابزار ترسیم و ارائه</p> <p>معیار شایستگی:</p>			
ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	تدوین اصول مطرح در توسعه طرح اولیه داخلی فروشگاه	۲	
۲	تعیین اجزای طرح و الزامات فنی، کارکردی، زیبائشناسی و فرهنگی فروشگاه	۲	
۳	تعیین جایگاه و نحوه ارتباط عناصر تأسیساتی در طرح داخلی فروشگاه	۲	
۴	تعیین جایگاه و نحوه ارتباط عناصر تأسیساتی در طرح داخلی فروشگاه	۲	
۵	ارائه طرح نهایی داخلی فروشگاه	۲	
شایستگی های غیرفنی، ایمنی، بهداشت، توجهات زیست محیطی و نگرش: سازماندهی اطلاعات، جمع آوری و گردآوری اطلاعات، مذاکره، احترام گذاشتن به ارزش های دیگران		۲	
میانگین نمرات			*
* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می باشد.			



پودمان ۳

نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

واحد یادگیری ۵

تهیه طرح‌های اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

آیات‌به‌حال پی‌برده‌اید

- نقشه‌های اصلی جهت اجرایی شدن یک پروژه تجاری شامل چه مدارکی است؟
- علائم استاندارد ترسیمی تجهیزات فروشگاهی کدام‌اند؟ و چگونه در نقشه‌های اجرایی به کار گرفته می‌شوند؟
- برای ترسیم نقشه‌های فاز ۲ به صورت استاندارد، چه مواردی را باید رعایت کرد؟
- مراحل ترسیم پلان نورپردازی چگونه است و چه اطلاعاتی در آن ارائه می‌گردد؟
- مصالح نازک کاری و مشخصات کمی و کیفی آن در پروژه‌های معماری داخلی فضاهای فروشگاهی چگونه معرفی می‌شود؟

استاندارد عملکرد

پس از اتمام این واحد یادگیری، هنرجو قادر خواهد بود مدارک اجرایی معماری داخلی یک فضای فروشگاهی را ترسیم نماید. این مدارک عبارت‌اند از:

- ۱ پلان‌های معماری داخلی با جزئیات استاندارد شامل: اندازه‌گذاری، جانمایی و مبلمان، سقف کاذب و کفسازی؛
- ۲ مقاطع اجرایی همراه با کدگذاری و اندازه‌گذاری کامل؛
- ۳ نماهای خارجی و داخلی که مصالح استفاده شده و اطلاعات فنی در آن نمایش داده شده است؛
- ۴ بزرگ‌نمایی از بخش‌های مختلف پلان با جزئیات معماری داخلی؛
- ۵ تنظیم جدول نازک کاری مربوط به مصالح پوشش‌های فضاهای داخلی پروژه.

امروزه با پیشرفت صنعت خردۀ فروشی، بیش از پیش نیاز به محصول با کیفیت احساس می‌شود؛ زیرا این صنعت نوپا نیاز به جلب نظر مخاطب دارد و کوچک‌ترین نقص باعث دلسردی مشتری خواهد شد. در فروشگاه‌های بزرگ عرضه کالاهای مختلف (مانند هایپرمارکت‌ها) که عمدهاً هدف اصلی آنها خدمت‌رسانی به مشتری است، با در نظر گرفتن ارتباط مستقیم فضا با انسان، نقش طراحی فضاهای داخلی از اهمیت بالایی برخوردار می‌گردد.

در چنین شرایطی طراحی متناسب با نیازها، دکوراسیون و چیدمان قفسه‌ها، نورپردازی، جنس مصالح و رنگ‌های به کار رفته در هر فضا به همراه زیبایی و جذابیت فضا، امکان دسترسی آسان و انتخاب راحت و مناسب برای مشتریان را فراهم آورده و بر افزایش میزان فروش نیز تأثیرگذار خواهد بود.

نقش معماران و طراحان داخلی، به عنوان ارائه‌دهندگان راهکارهای مناسب در اندازه فضاهای و مبلمان متناسب با شرایط پروره، حائز اهمیت است. تخصص و مهارت در شناسایی تجهیزات راهاندازی یا توسعه فضاهای فروشگاهی می‌تواند بر ذهن مخاطب و سپس در انتخاب رفتار او در فروشگاه اثرگذار باشد. در این واحد یادگیری، ابعاد و استانداردهای متداول در دکورها و تجهیزات فضاهای فروشگاهی و نحوه چیدمان هر یک از آنها را فرا گرفته و با چگونگی ترسیم نقشه‌های مقدماتی و اجرایی یک فروشگاه محلی بزرگ که در پودمان قبیل، مراحل طراحی آن به تفصیل گفته شد، آشنا خواهید شد.

نقشه‌های اجرایی معماری داخلی فضاهای فروشگاهی – فاز ۲

تهیه مدارک و ترسیم نقشه‌های اجرایی معماری داخلی فضاهای فروشگاهی، براساس نقشه‌های معماری «فاز ۱» صورت می‌پذیرد. این نقشه‌ها به منظور دستیابی به اطلاعات دقیق از ابعاد و اندازه فضاهای، ترازهای ارتفاعی، نحوه جانمایی و مبلمان، جنس مصالح به کار رفته در کف، سقف و دیوار، نورپردازی و... و همچنین چگونگی اجرای هر یک از اجزای داخلی، آماده می‌گردد. در ادامه، ضمن معرفی هر یک از مدارک مورد نیاز، به ذکر ویژگی‌های هر یک از آنها و نحوه ترسیم نقشه‌های مربوطه خواهیم پرداخت.

توجه



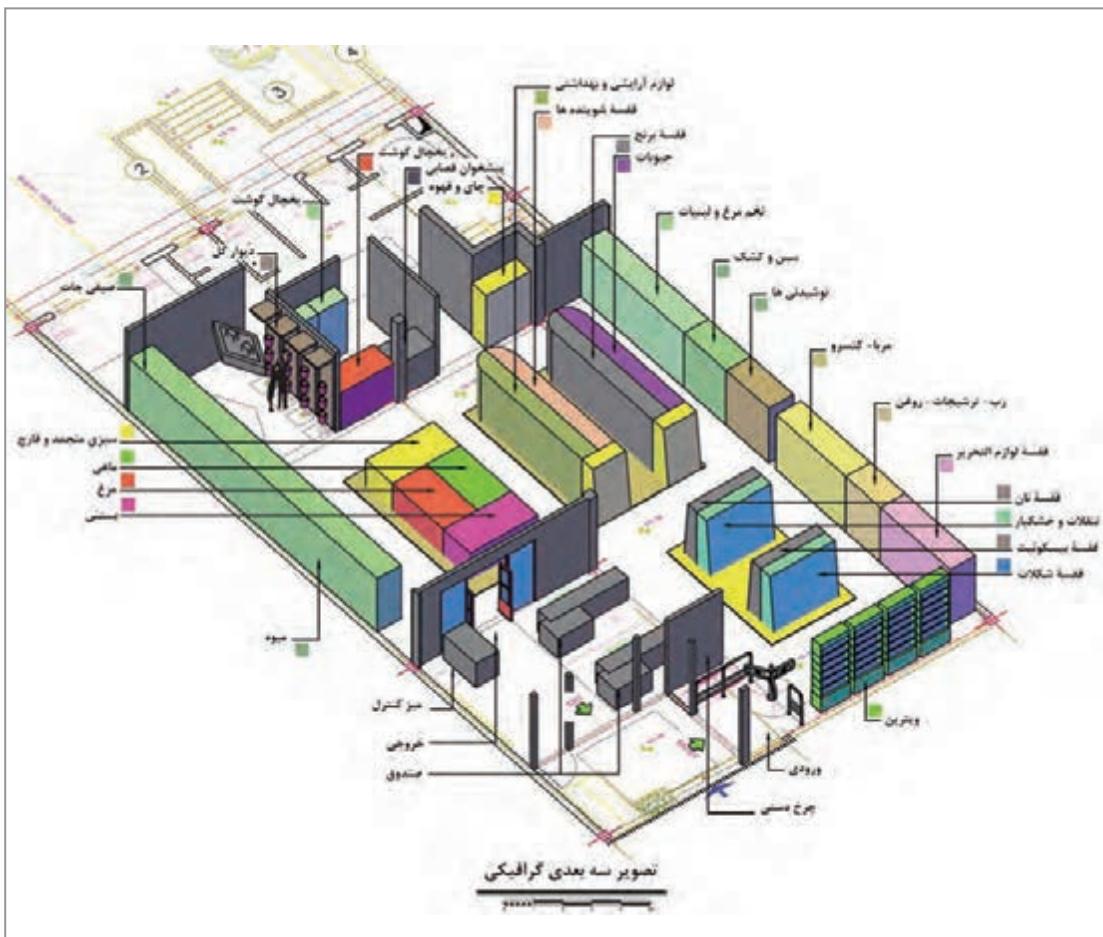
در این واحد یادگیری، نقشه یک فروشگاه محلی بزرگ که در پودمان قبیل طراحی گردیده است، مبنای تهیه مدارک و ترسیم نقشه‌های اجرایی است و به عنوان یک پروره عملی و مستمر در طول این واحد یادگیری مورد نظر می‌باشد.

■ **پلان‌های راهنمایی:** این نقشه‌ها مجموعه‌ای از پلان‌های دو بعدی و سه بعدی هستند که در آنها بخش‌های مختلف فضاهای به صورت گرافیکی نشان داده می‌شود و علاوه بر عرصه‌بندی و ارتباط بین فضاهای مسیرهای تردد (سیرکولاسیون) را نیز معرفی می‌نمایند.



شکل ۱-۳- پلان راهنمای گرافیکی

پیومن سوم: نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۲-۳ - شکل سه بعدی گرافیکی

و ترازهای ارتفاعی و همچنین عناصر تزئینی و تأسیساتی می‌پردازد. نماهای داخلی یکی از مدارک تخصصی نقشه‌های معماری داخلی به حساب می‌آید.

پدن سبیس. این پدن به عنوان یکی از مهمترین نقشه‌های این مجموعه، کلیه مبلمان هارا بر اساس اصول چیدمان در فضاهای فروشگاهی، جانمایی و معروفی نموده و ابعاد، اندازه و فاصله هر یک را نمایش می‌دهد.

این مدارک، ترسیم پلان معکوس یا سقف کاذب است که در آن علاوه بر نمایش ترازهای مختلف در سقف، به جنس و مصالح مصرفی در آن نیز اشاره می‌نماید.

برش‌های سقف کاذب: یک دیگر از مدارک

پلان اندازه‌گذاری: در این پلان، کلیه طبقات (زیرزمین، همکف و اول) با اندازه‌گذاری کامل، کدگذاری‌های ارتفاعی، ارتفاع و عرض درها و پنجره‌ها و... ترسیم می‌گردد.

■ **برش‌های طولی و عرضی:** همواره برش‌های طولی و عرضی به منظور دستیابی به اطلاعات بیشتر نسبت به عناصر داخلی بنا، جزء جدایی ناپذیر نقشه‌های معماری است. در این نقشه‌ها، اختلاف سطوح، تراز ارتفاعی، دیوارهای داخلی، مصالح به کاررفته در دیوار، کف و سقف... نمایش داده می‌شود.

نماهای داخلی و خارجی: در نماها به معنی دقتیه و کاما مصالح به کار فته د، دیها، ها، یا شمدها

که معمولاً با مقیاسی بزرگ‌تر از نقشه‌های دیگر رسم می‌گردد شامل بزرگ‌نمایی بخش‌های مختلف پلان هستند که در آن به ارائه جزئیات و اطلاعات بیشتر پرداخته می‌شود.

بزرگ‌نمایی دکورها، مبلمان و جزئیات اجرایی: این مجموعه از مدارک اجرایی، اطلاعات جامع و دقیقی از تجهیزات فضاهای فروشگاهی، متناسب با ابعاد و عملکرد پلان ارائه می‌دهند. این نقشه‌ها می‌توانند به شکل نقشه‌های دو بعدی و سه بعدی و جزئیات تشكیل‌دهنده، مشخصات فنی و... باشند.

جدول نازک کاری: در این جدول، مصالح به کار گرفته شده در نازک‌کاری تمامی سطوح فضاهای داخلی از جمله (سقف، کف و دیوارها) از نظر جنس، نوع، ابعاد و رنگ معرفی می‌شود.

تخصصی در معماری داخلی، برش‌های سقف کاذب است که در آنها شکستگی‌های موجود در سقف، تراژهای مختلف سقف کاذب، چگونگی قرارگیری نورهای مخفی و جنس مصالح به کار رفته در سقف معرفی می‌شود.

پلان کفسازی: از دیگر مدارک بسیار مهم نقشه‌های معماری داخلی، پلان کفسازی است که در آن به محدوده کفسازی در فضاهای داخلی، جنس مصالح کف، بافت و نقش مصالح و همچنین ابعاد و اندازه آن می‌پردازد.

پلان نورپردازی: این نقشه ویژه، پلان طراحی نورپردازی براساس اصول زیباشناسی است و نحوه قرارگیری منابع نوری را با توجه به انواع مختلف نورپردازی معرفی می‌نماید.

بزرگ‌نمایی و مقاطع موضوعی: این گونه نقشه‌ها

مراحل ترسیم پلان اجرایی فاز یک

در سال‌های گذشته با استانداردها و اصول ترسیم نقشه‌های اجرایی، به کارگیری مقیاس مناسب و به دنبال آن انتخاب ابعاد مناسب کاغذ جهت ترسیم و رعایت ضخامت خطوط در نقشه‌ها آشنا شدید. از آنجا که نقشه‌های فاز یک فاقد دقت و اطلاعات لازم برای اجرای ساختمان است، بنابراین نقشه‌های اجرایی می‌تواند با بهره‌گرفتن از نقشه‌های فاز یک، اطلاعات جامع و کامل‌تری را برای اجرا و ساخت بنا، در اختیار سازندگان قرار دهد. در این پژوهه سعی شده است که هنرجو با توجه به دانسته‌های قبلی عمل کرده و مراحل ترسیم پلان یک فروشگاه محلی بزرگ را به صورت گام‌به‌گام تکمیل نماید.

با توجه به اینکه در سال گذشته نقشه‌های اجرایی یک خانه مسکونی را تهیه نموده‌اید، آیا می‌توانید مراحل ترسیم یک پلان اجرایی را به‌طور مختصر توضیح دهید؟

فکر کنید



برای ترسیم نقشه‌های فاز (۱) از چه مقیاسی استفاده می‌شود؟

فکر کنید



در رابطه با ضخامت و نوع مداد یا شماره قلم مورد استفاده در ترسیم نقشه‌ها با یکدیگر گفت و گو نمایید.

بحث گروهی



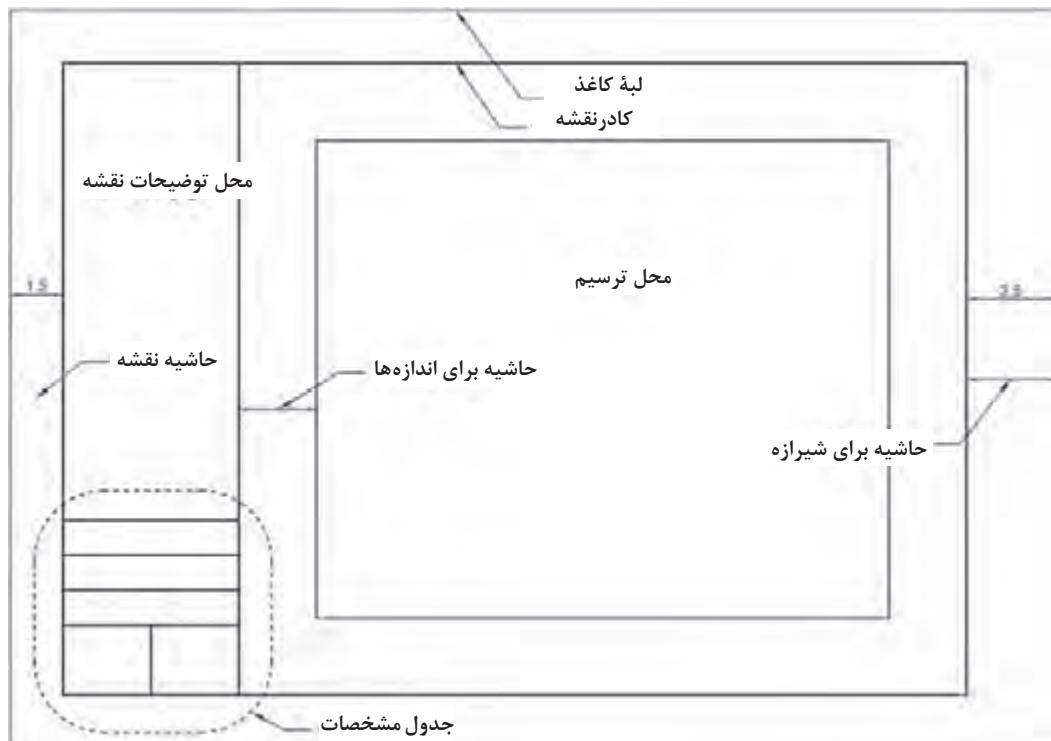
پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

تذکر

این پروژه شامل سه طبقه زیرزمین، همکف و اول است و بخش فروشگاهی آن در طبقه همکف قرار گرفته است. مراحل ترسیم نقشه بر روی پلان طبقه همکف آن که بخش اصلی این پروژه می‌باشد اجرا می‌گردد.



مرحله ۱: مطابق با ابعاد نقشه و مقیاس ترسیم (مقیاس ۱:۵۰)، کاغذ مناسب را انتخاب و جهت بایگانی و آلبوم نقشه‌ها کادر و جدول مشخصات را رسم نمایید. (شکل ۳-۳)



شکل ۳-۳- نمونه کادر برای ترسیم نقشه (مرحله ۱)

مرحله ۲: لازم است با توجه به ابعاد کلی و پیرامونی پلان و همچنین فضای لازم برای اندازه‌گذاری‌ها و مشخصات فنی دیگر، محل تقریبی پلان را در میانه کاغذ تعیین کنید.

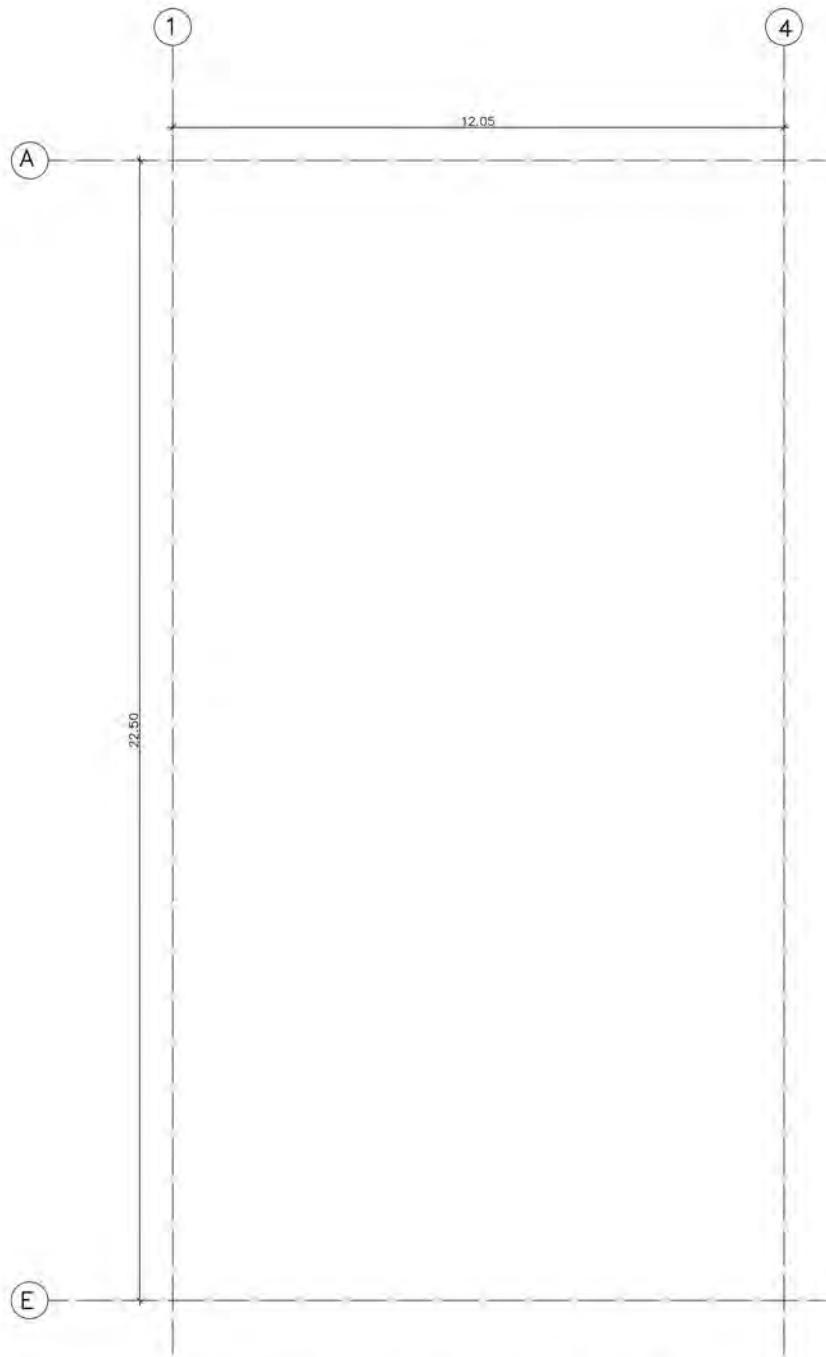
- ۱- برای رسم این محدوده می‌توان از محورهای (آکس‌های) افقی و عمودی ابتدا و انتهای پلان، استفاده نمود.
- ۲- سایر محورها نیز، طبق اندازه میان محورها به ترتیب رسم شود.
- ۳- ستون‌ها^۱ نیز به کمک شابلون و با ابعاد 25×25 سانتی‌متر بر روی محورها ترسیم گردد.

تذکر

قابل ذکر است، محورهای (آکس‌های) افقی و عمودی با خط نقطه نازک رسم می‌گردد.



۱- مقیاس ترسیمی برای کلیه پلان‌ها، (۱:۵۰) می‌باشد. اما به دلیل جانمایی مناسب در کتاب، اندازه نقشه‌ها تغییر یافته است.

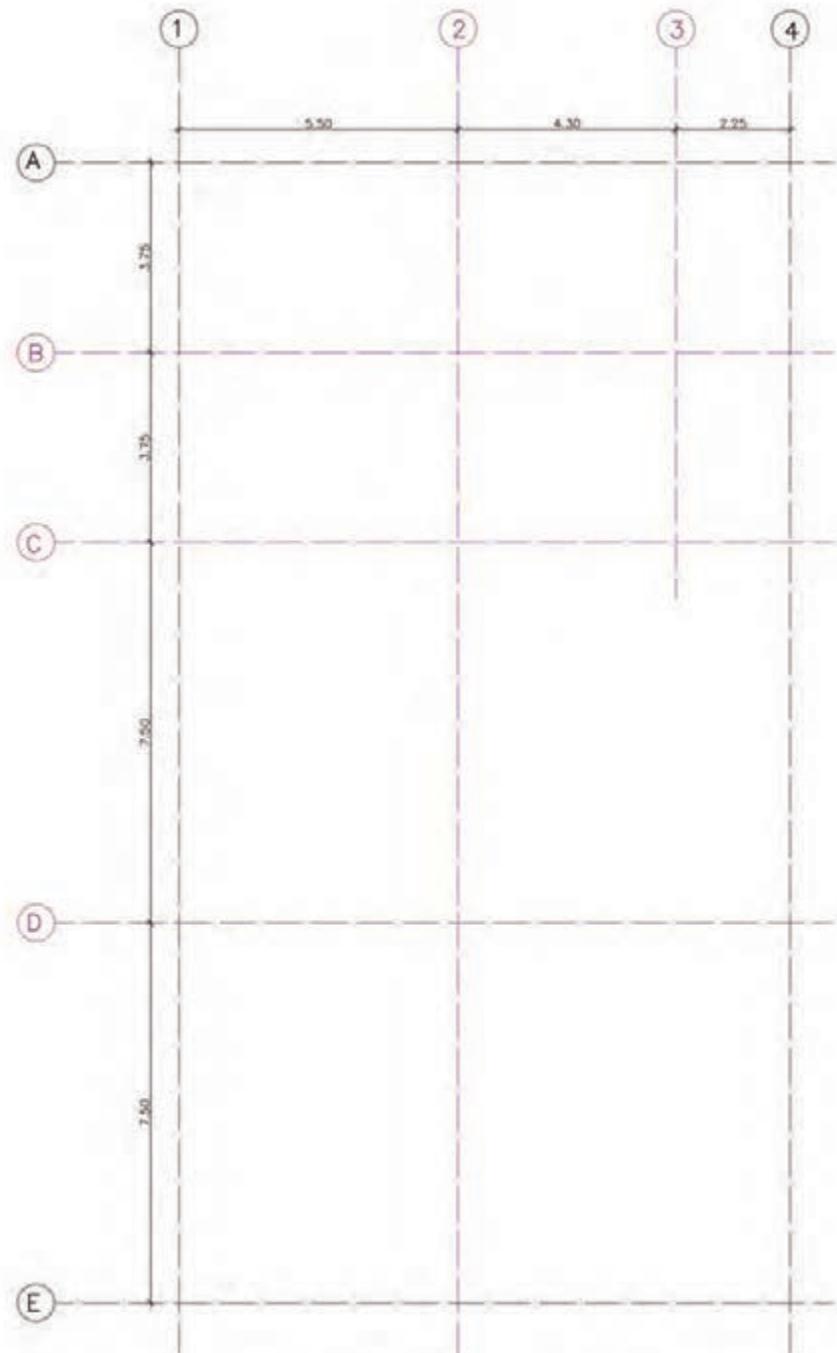


مرحله ۱-۲ تعیین محدوده طرح با محورها(آکس ها)

شکل ۳-۴

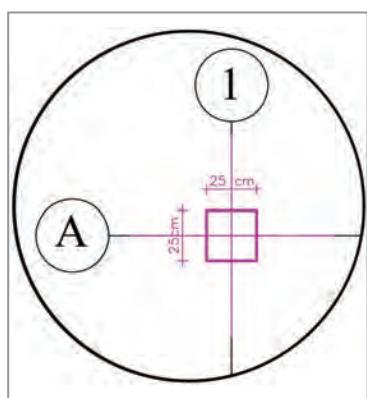
۱- سازه پیشنهادی برای پروژه نمونه، فلزی است و حداقل ابعاد ستون، (۲۵×۲۵) سانتی متر در نظر گرفته شده است.

پودهمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

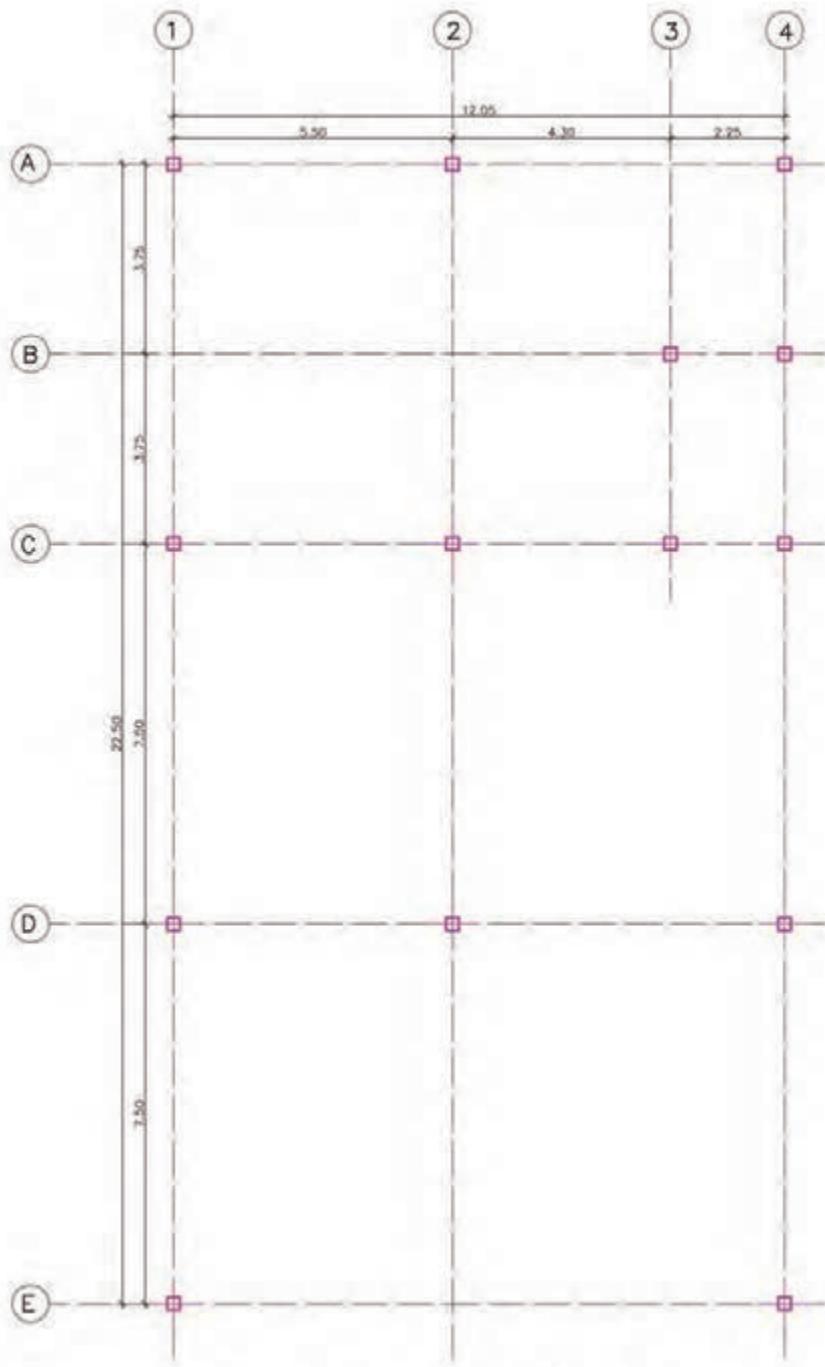


مرحله ۲-۲ رسم محورهای افقی و عمودی

شکل ۳-۵



شکل ۳-۷- ترسیم ستون بر روی محورها
(مرحله ۳-۲)



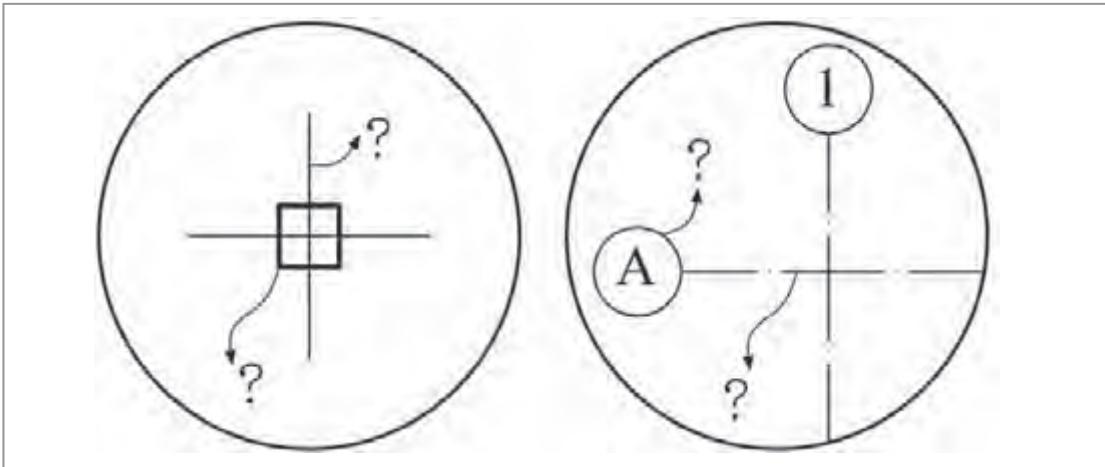
مرحله ۳-۲ قرار گیری ستون ها روی محورها

شکل ۳-۶

پودمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

تذکر

گُد تراز روی ستون میانی D۲ ، (۳/۱۶+) است. بدین معنی که ارتفاع این ستون تا گُد ارتفاعی کف طبقه اول ادامه دارد.



شکل ۳-۸- تعیین شماره قلم

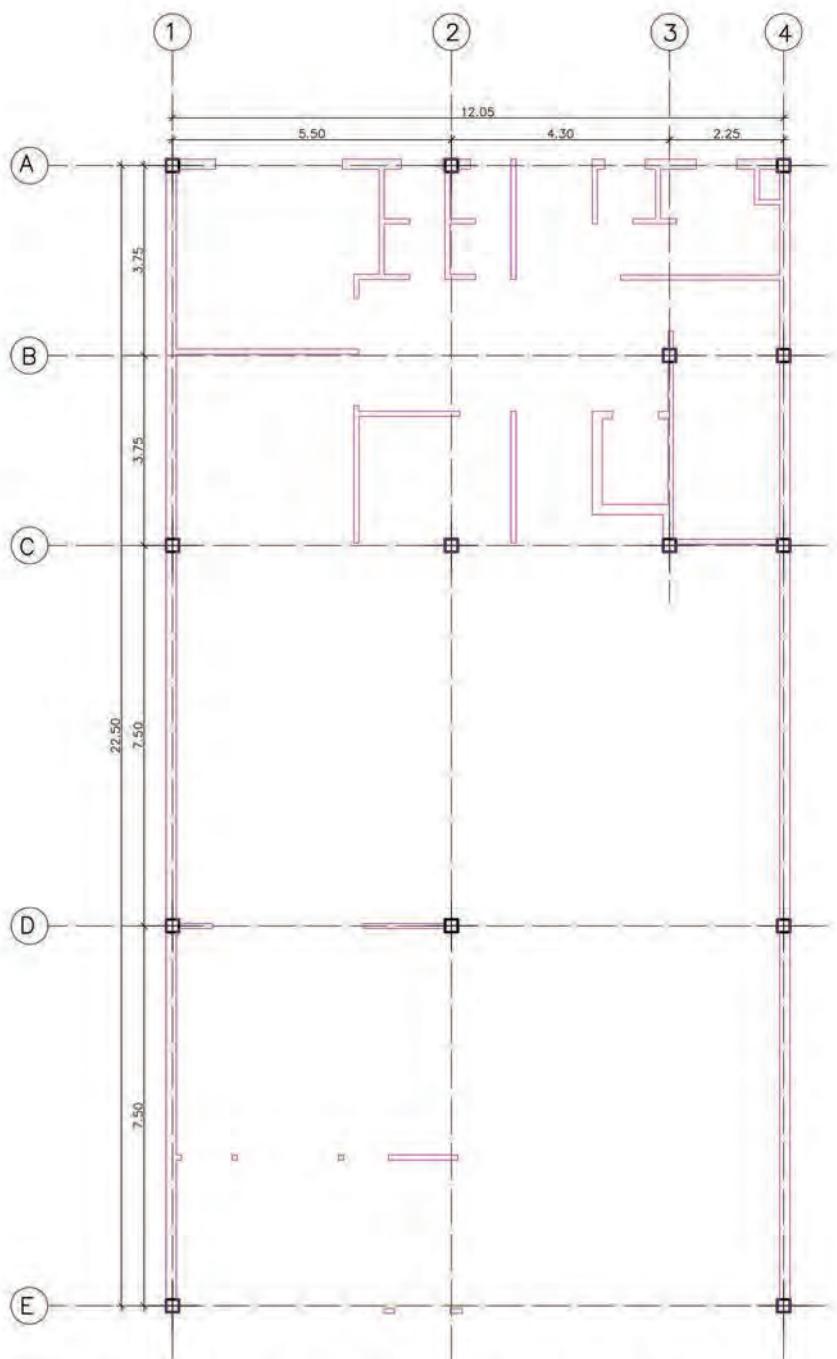
تحقیق کنید

مناسب‌ترین مداد یا شماره قلم برای ترسیم ستون‌ها و محورها کدام است؟ روی شکل‌های زیر نشان دهید. (شکل ۳-۸)



- مرحله ۴: در این مرحله، درها و پنجره‌ها در محل‌های تعیین شده رسم می‌شود. با توجه به جنس هر یک از آنها می‌تواند با جزئیات بیشتر و کامل‌تری نمایش داده شود. برای ترسیم بهتر است از مداد ۴H و یا قلم ۱/۰ استفاده گردد. (شکل ۳-۱۰)
- مرحله ۵: حال خطوط نازک‌کاری دیوارها که نشان‌دهنده انودکاری درون فضا و یا نمای خارجی بنا است، ترسیم می‌گردد. ضخامت نازک‌کاری داخلي، ۳ سانتی‌متر و ضخامت نازک‌کاری خارجي ۵ الى ۸ سانتی‌متر است. (شکل‌های ۱۱-۱۲ و ۳-۱۲)
- مرحله ۳: دیوارهای برش‌خورده خارجی و داخلی را با استفاده از خطوط کمکی نازک و به کمک مداد ۴H رسم نمایید. ضخامت دیوارهای خارجی ۵ و ضخامت دیوارهای داخلی ۱۰ سانتی‌متر فرض شده است. (شکل ۳-۹)
- در این مرحله کلیه خطوط، نازک ترسیم شود تا پس از نهایی‌شدن نقشه، نسبت به ترسیم خطوط ضخیم با مداد و یا قلم مناسب اقدام گردد. خطوط ضخیم، تعیین‌کننده بخش‌های برش‌خورده پلان است. جهت بر رنگ نمودن این بخش‌ها در مرحله نهایی از مداد HB و یا از قلم ۰/۴ استفاده می‌شود.

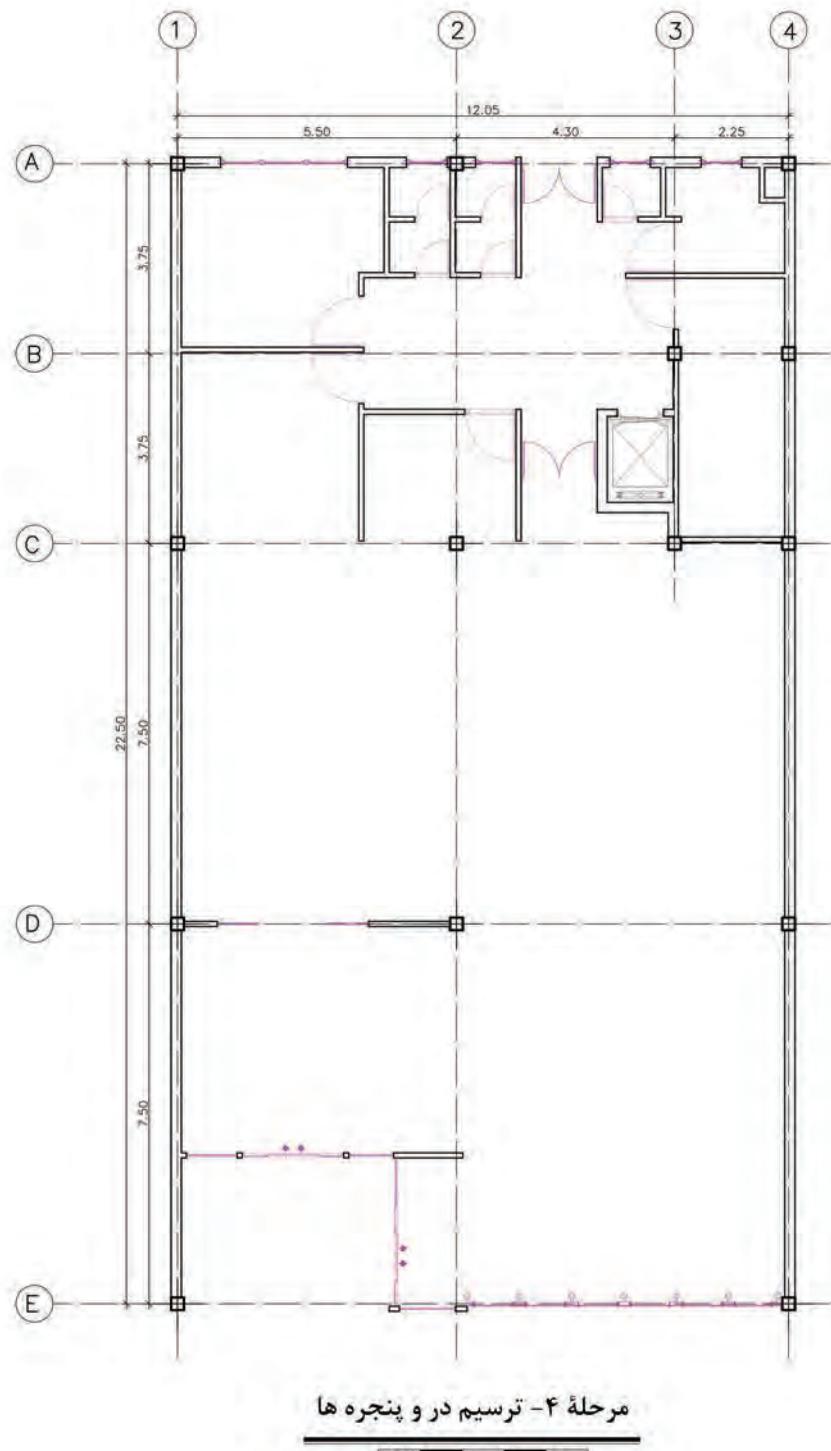
۱- جهت وضوح شکل و نمایش کامل ضخامت خطوط در نقشه‌ها، ضخامت قلم در بخشی از نقشه‌های ذکر شده کمتر در نظر گرفته شده است.



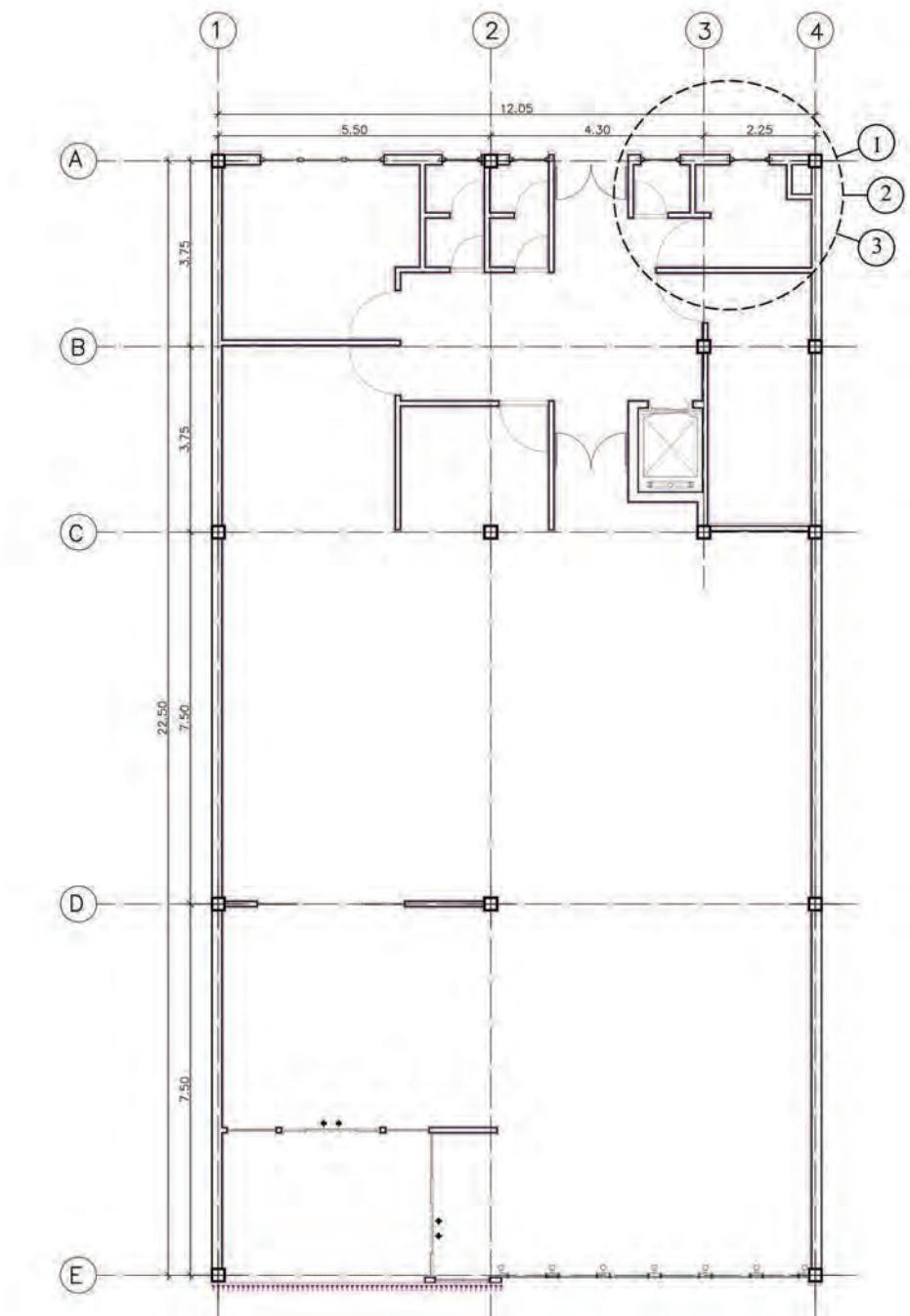
مرحله ۳- رسم دیوارهای برش خورده با خطوط نازک

شکل ۳-۹

پودهمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



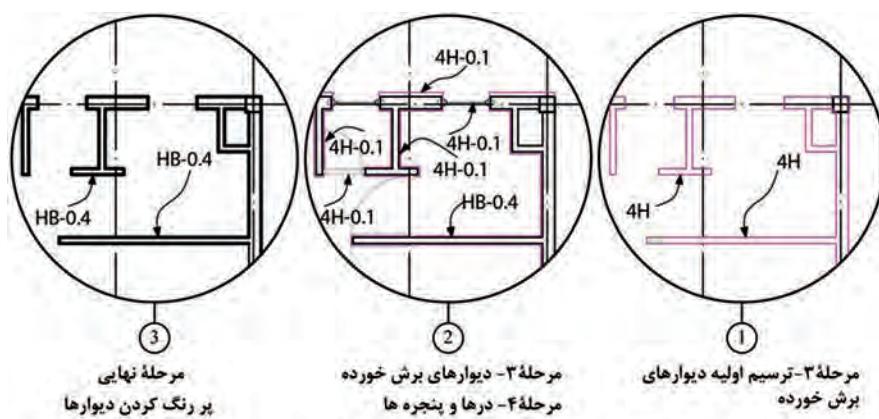
شکل ۳-۱۰



مرحله ۵- نازک گاری داخلی و خارجی

شکل ۱۱

پومنان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

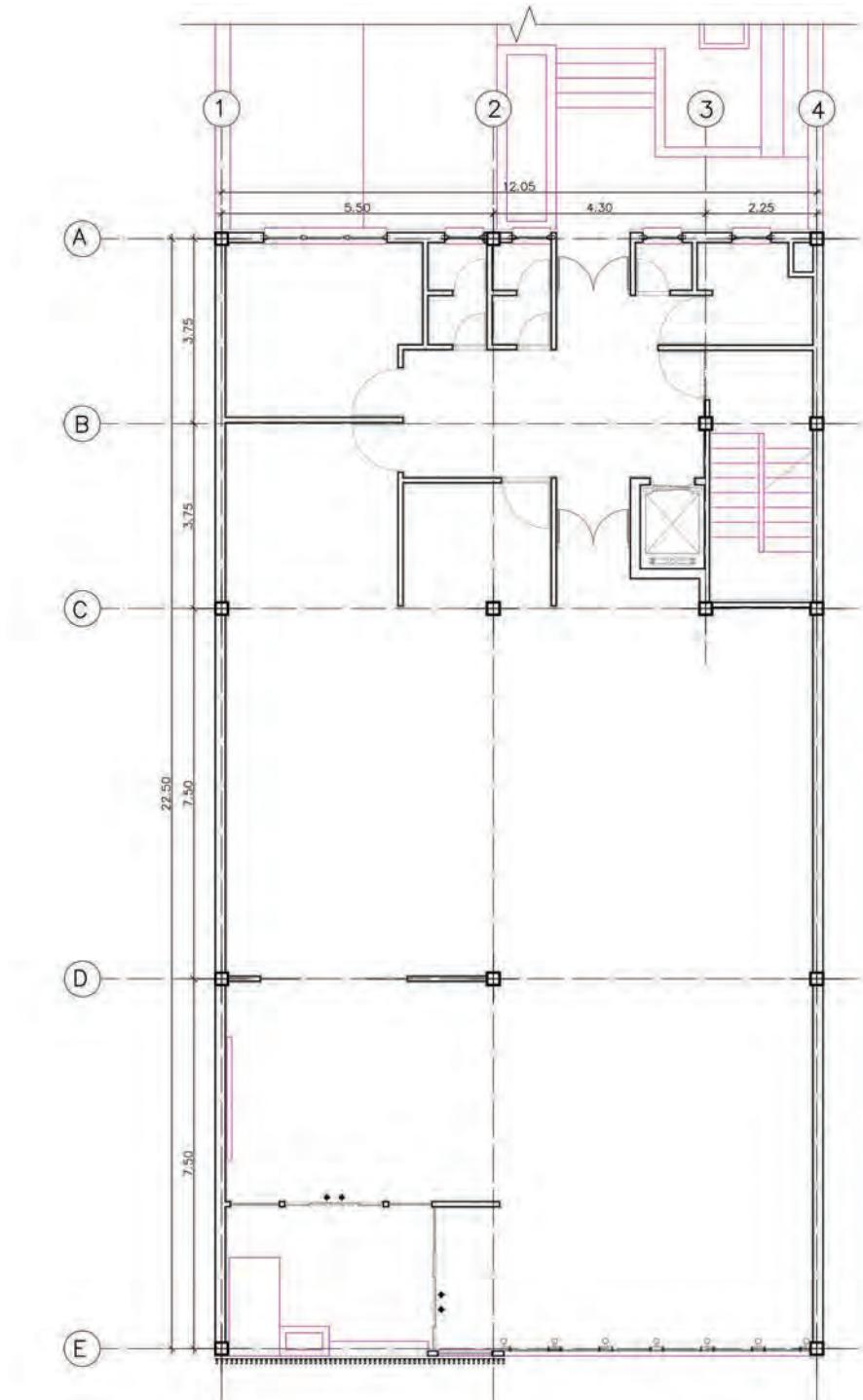


شکل ۱۲-۳- بزرگ نمایی مراحل ۳ و ۴ و ۵ و پر رنگ کردن دیوارهای برش خورده در مرحله نهایی

مرحله ۶: پس از ترسیم دیوارهای برش خورده داخلی و خارجی، حال نوبت به ترسیم بخش‌های برش نخورده پلان و یا به اصطلاح «نما» می‌رسد. این بخش‌ها شامل کلیه خطوط کف پنجره‌ها، پله‌ها، رمپ، تراس و بالکن، محوطه دور حیاط و با غچه‌ها است. ضخامت این خطوط متوسط است که برای ترسیم از مداد $2H$ و یا قلم $\frac{1}{3}$ استفاده می‌شود. (شکل ۱۳-۳)

مرحله ۷: مطابق با دستورالعمل‌های طراحی، مکان دقیق و مناسب تجهیزات و بیمه فروشگاه جانمایی می‌گردد. این تجهیزات شامل قفسه‌ها، یخچال‌های ایستاده و خوابیده، صندوق، چرخ دستی و کلیه ملزمات آن است. در این مرحله (۱-۷) کافیست که فقط ابعاد کلی این تجهیزات در پلان مشخص گردد. اندازه دقیق این تجهیزات و سطح اشغال شده توسط آنها براساس ابعاد و اندازه‌های استاندارد در کتاب‌ها و یا نمونه‌های موجود در بازار تعیین می‌گردد. این خطوط را می‌توان با مداد $4H$ و یا قلم $\frac{1}{15}$ یا $\frac{1}{10}$ رسم کرد. (شکل ۱۴-۳)

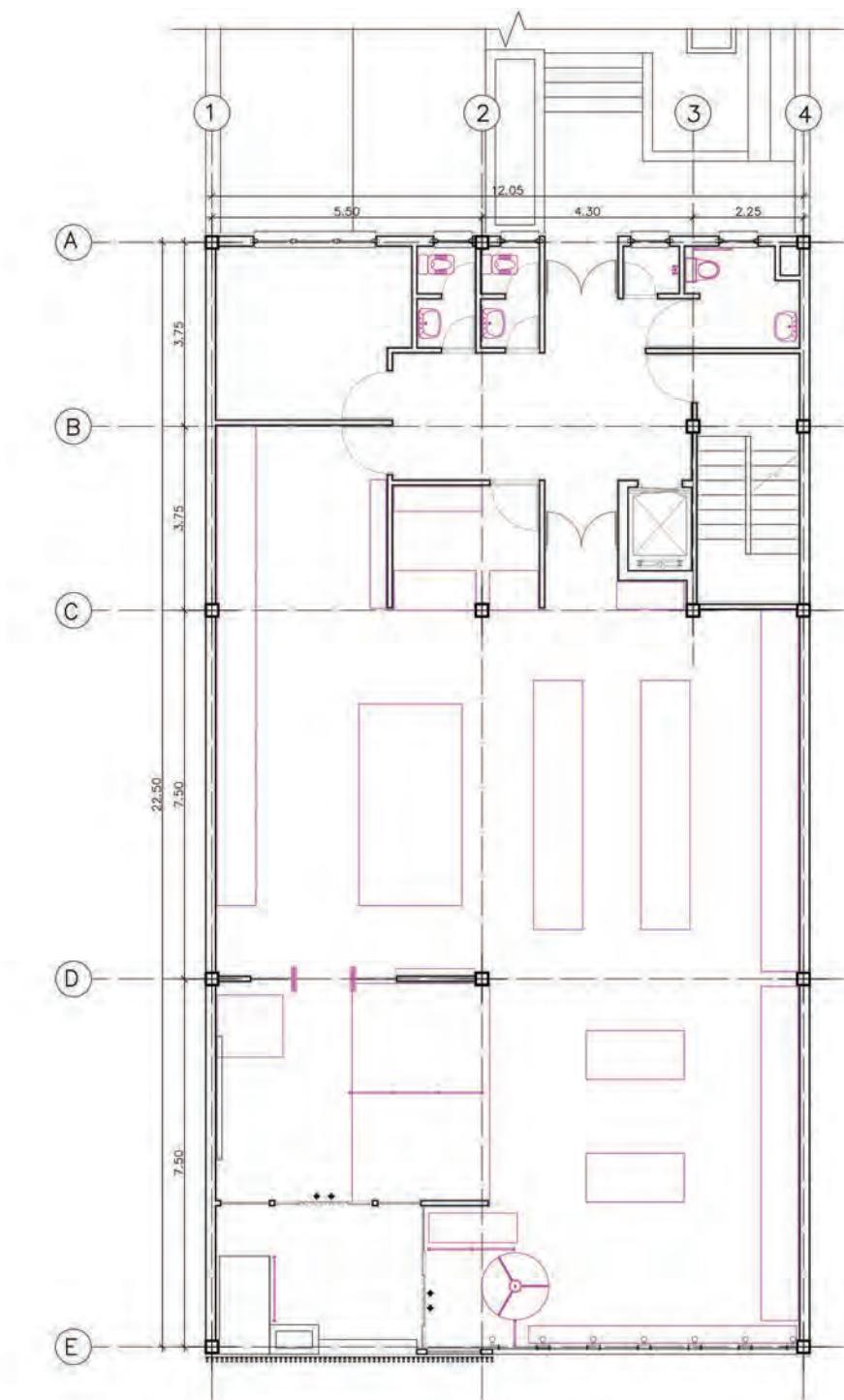
۷- همچنین در این مرحله خطوط خطچین نیز که نشان‌دهنده سقف کاذب و شکستگی‌های موجود در سقف، دیوارهای زیر کف پنجره یا جعبه گل‌ها، پیشانی پله و تیرهای سقف با مداد $2H$ و یا قلم $\frac{1}{3}$ رسم می‌شود. (شکل ۱۵-۳ و ۱۶-۳)



مرحله ۶- رسم خطوط نما(دیوارهای برش نخورده)

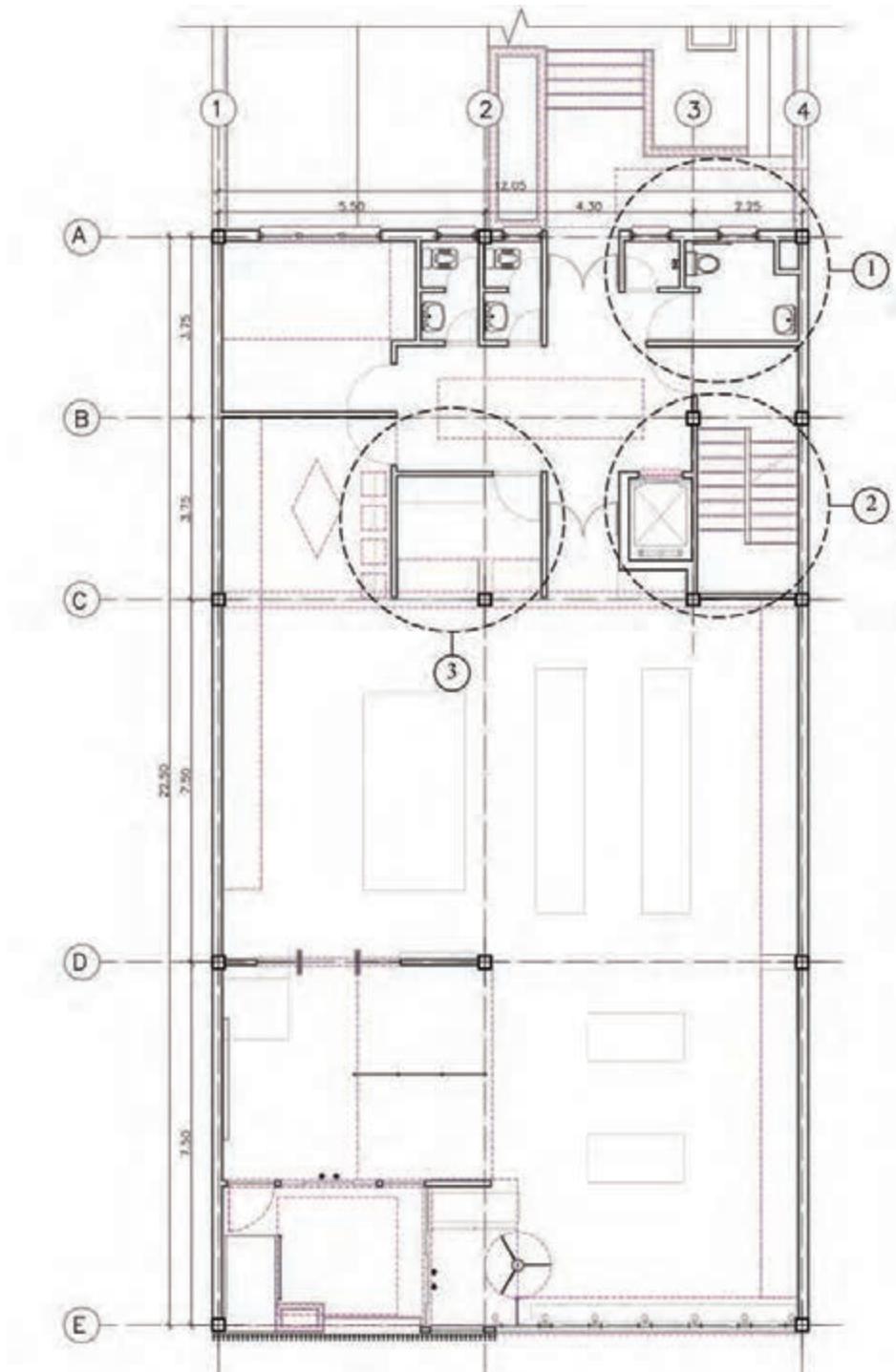
شکل ۳-۱۳

پومنان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



مرحله ۱-۷ جانمایی تجهیزات

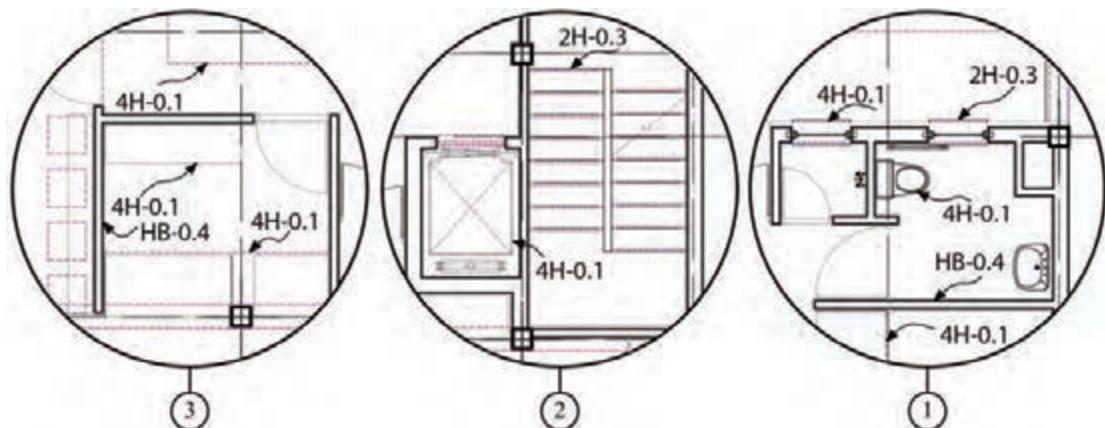
شکل ۳-۱۴



مرحله ۲-۷ ترسیم خط چین ها

شكل ۳-۱۵

پویمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۱۶- بزرگنمایی بخش‌های مختلف پلان که مراحل ۶ و ۷ را نشان می‌دهد.

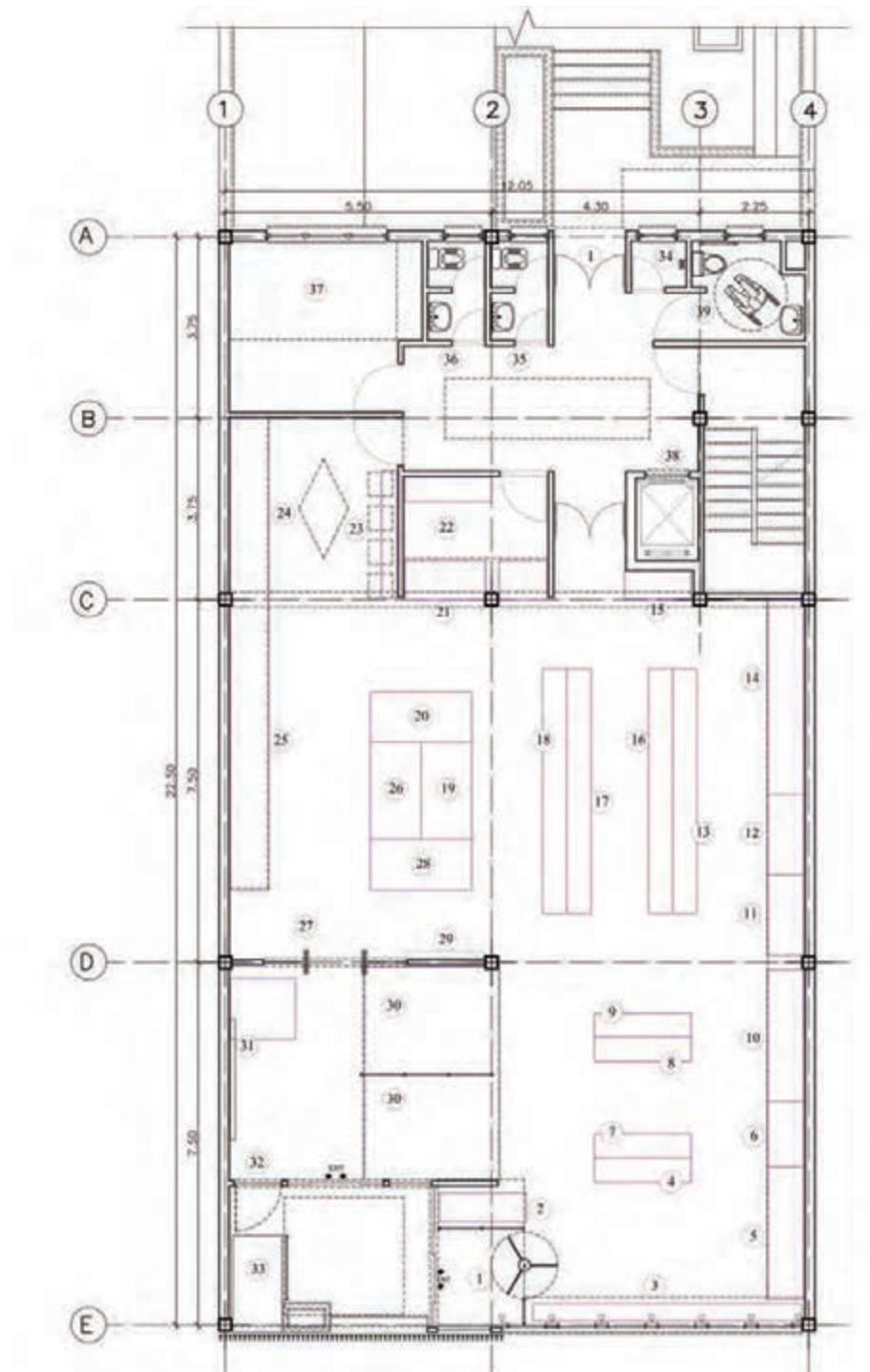
مرحله ۸: جهت معرفی فضاهای پلان، لازم است کلیه علائم که به صورت گرافیکی مورد نیاز نقشه است مانند فلش‌های نمایش ورود و خروج، مسیرهای حرکتی، خط مسیر پله، شماره پله، کفسازی‌ها، تراز ارتفاعی و... ترسیم شود. (شکل ۳-۱۷ و ۳-۱۹)

مرحله ۹: در آخرین مرحله از تکمیل نقشه، باید که در داخل پلان و در هر فضا شماره‌گذاری شده و در راهنمای نقشه اسم هر فضا نوشته شود. بهتر است برای نوشتن نام فضا از شابلون حروف مناسب استفاده گردد. (شکل ۳-۱۸)

به نظر شما جهت تکمیل نقشه چه علائم و اطلاعات دیگری، مورد نیاز است؟

تحقیق کنید

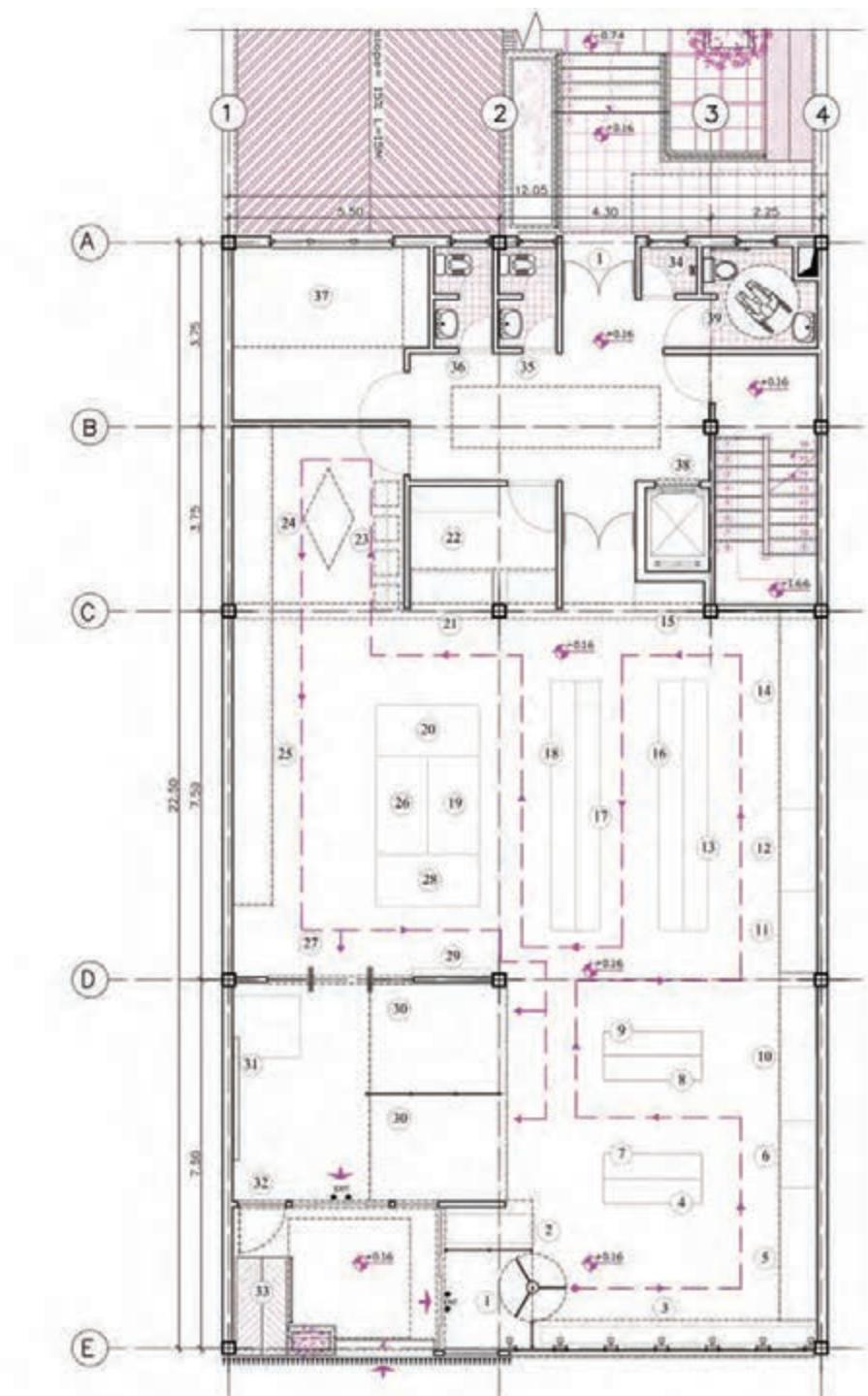




مرحله ۸- شماره گذاري فضا

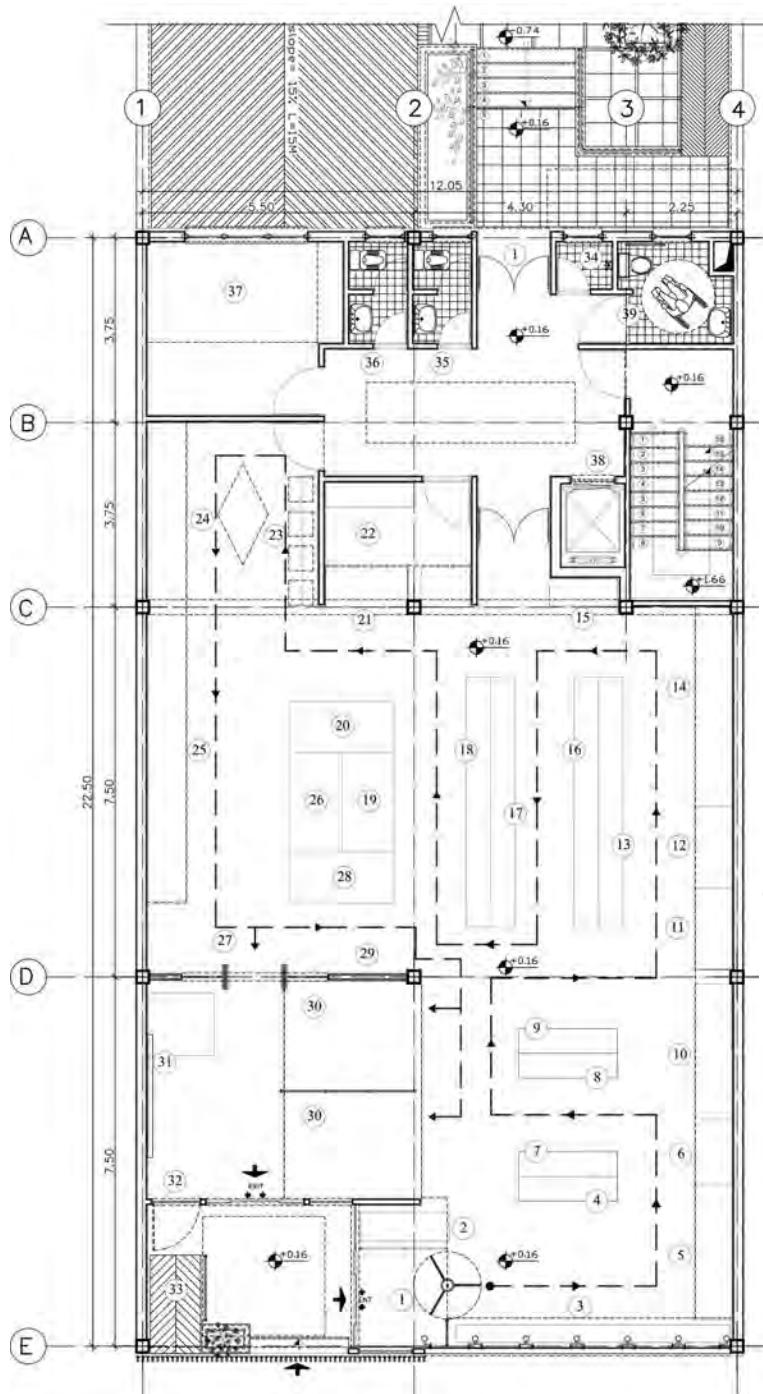
شکل ۲-۱۷

پودمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



مرحله ۹- ترسیم علائم گرافیکی و هاشورها

شکل ۳-۱۸



راهنمای

- ۱-ورودی
- ۲-چرخ دستی
- ۳-وینترین
- ۴-صیفی جات
- ۵-قفسه شکلات
- ۶-میوه
- ۷-قفسه لوازم تحریر
- ۸-مرغ
- ۹-عرب-ترشیجات-روغن
- ۱۰-بستنی
- ۱۱-تبلو تبلیغات
- ۱۲-خروجی
- ۱۳-صندوق
- ۱۴-نان
- ۱۵-مربا-کنسرو
- ۱۶-نوشیدنی‌ها
- ۱۷-درب اضطراری
- ۱۸-رسانی و کشک
- ۱۹-حبوبات
- ۲۰-تی شور
- ۲۱-آسانسور
- ۲۲-قفسه مربا
- ۲۳-سریزه
- ۲۴-سریزه بیسکویت
- ۲۵-سریزه زنانه
- ۲۶-سریزه مردانه
- ۲۷-تخته کارمند (انباردار)
- ۲۸-آسانسور
- ۲۹-آشپزخانه
- ۳۰-آشپزخانه
- ۳۱-آشپزخانه
- ۳۲-آشپزخانه
- ۳۳-آشپزخانه
- ۳۴-آشپزخانه
- ۳۵-آشپزخانه
- ۳۶-آشپزخانه
- ۳۷-آشپزخانه
- ۳۸-آشپزخانه
- ۳۹-آشپزخانه

تمکیل پلان همکف

شکل ۳-۱۹

مراحل ترسیم پلان مبلمان

۱-۱۰- با توجه به اصول طراحی چیدمان که قبل از موقعاً معرفی شده‌اند و با آگاهی از ابعاد و اندازه‌های استاندارد تجهیزات فروشگاهی، مبلمان‌های مناسبی که در پودهمان قبل انتخاب^۱ نموده‌اند، در این مرحله در پلان به کار خواهید برد. (شکل ۳-۲۰)

۱-۱۱- برای ترسیم می‌توانید از شابلون‌های مبلمان استفاده کنید و در محل‌های پیش‌بینی شده، مبلمان ویژه فضاهای فروشگاهی را که شامل قفسه‌ها، یخچال‌ها، چرخ‌دستی، صندوق و تجهیزات دیگر است، رسم نمایید. (شکل ۳-۲۱)

مرحله ۱۰: به منظور نمایش کمی و کیفی فضا، معرفی حوزه‌های عملکردی، ارائه چیدمان مطلوب قفسه‌ها و تجهیزات، تفکیک مسیرهای حرکتی و...، از پلان مبلمان استفاده می‌شود.

در این پروژه که دارای پلانی باز با عملکردی چند منظوره است، طراحی چیدمان و انتخاب مبلمان مناسب بر اساس دسته‌بندی فعالیت‌ها و قرارگیری مناسب محصولات در کنار هم، توجه به مسیرهای تردد مشتریان، نزدیکی به سیستم‌های تأسیسات مکانیکی و الکتریکی، رعایت اصول مدیریت فروش و شناخت الگوهای رفتاری مشتریان و... صورت گرفته است.

با جست‌وجو در کتاب‌های استاندارد معماری و معماری داخلی، نحوه ترسیم انواع تجهیزات فضاهای فروشگاهی را بررسی نمایید.

تحقیق‌کنید



به عواملی که در نحوه قرارگرفتن قفسه‌ها و یخچال‌ها اثر می‌گذارند فکر کنید. فهرستی از آن عوامل را تهیه کنید و با دوستان خود به بحث و گفت‌و‌گو بپردازید.

بحث‌گروهی



تجربه و دانش (پروژه مستمر): به کمک نرم‌افزارهای ترسیمی و یا به صورت ترسیم دستی، پلان مبلمان پروژه خود را ترسیم نمایید.

نکته

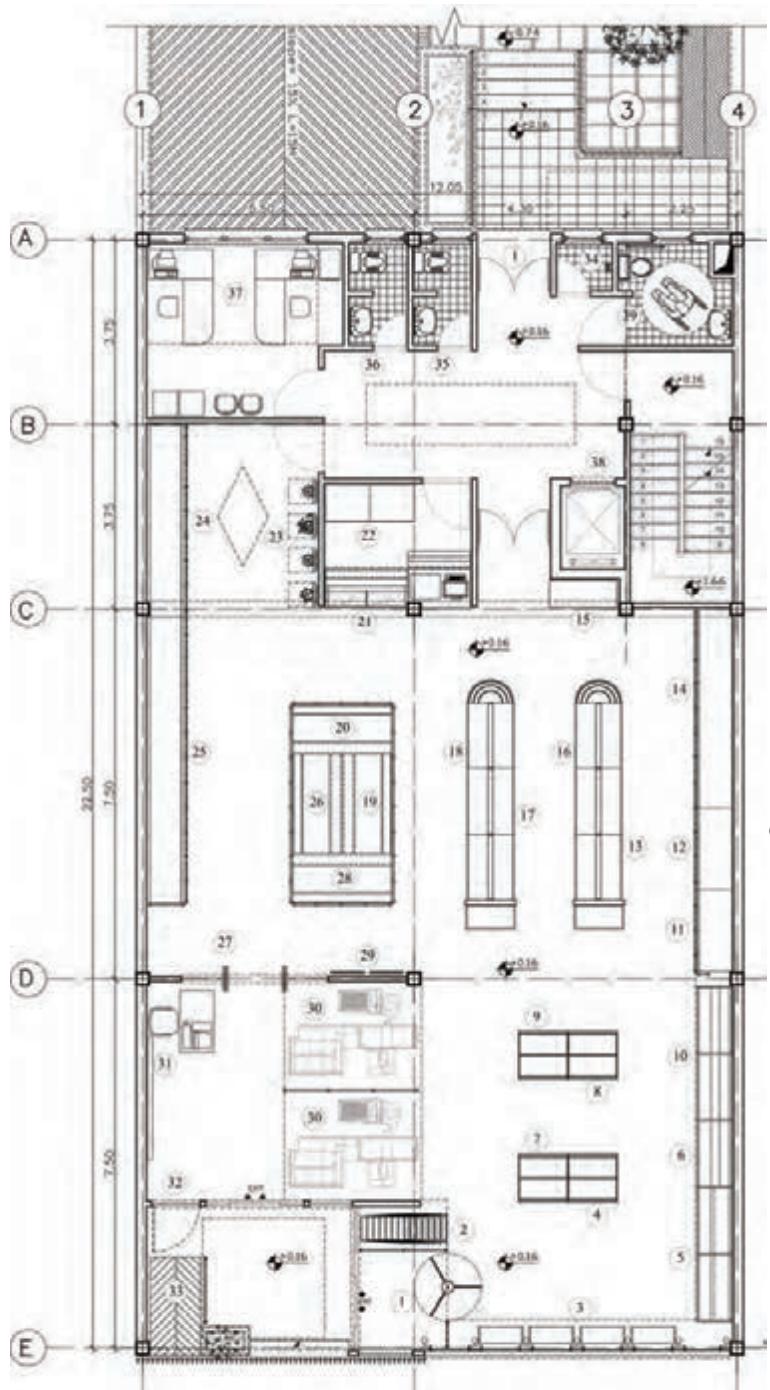


خطوط برای ترسیم مبلمان، نازک بوده و با مداد H ۴ و یا قلم ۰/۱ ۰/۱۵ یا رسم می‌گردد.

۱- جهت آگاهی و انتخاب تجهیزات فروشگاهی و اطلاع از ابعاد و اندازه آنها باید به نمونه‌هایی که در بازار موجود است مراجعه نمایید.



پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



- راهنما**
- ۱-ورودی
 - ۲-چرخ دستی
 - ۳-بیوار گل
 - ۴-ویترین
 - ۵-قفسه لوازم التحریر
 - ۶-میوه
 - ۷-قفسه بیسکویت
 - ۸-تنقلات و خشکبار
 - ۹-قفسه نان
 - ۱۰-درب اضطراری
 - ۱۱-نوشیدنی ها
 - ۱۲-رسپ معلوین
 - ۱۳-تی شور
 - ۱۴-حیوانات
 - ۱۵-چای و قهوه
 - ۱۶-آسانسور
 - ۱۷-قفسه شوینده ها
 - ۱۸-لوازم آرایشی و بهداشتی
 - ۱۹-ماهی
 - ۲۰-سبزی منجمد و قارچ
 - ۲۱-گوشت

مرحله ۲-۱۰ تکمیل پلان مبلمان

شكل ۳-۲۱

مراحل ترسیم پلان اندازه‌گذاری

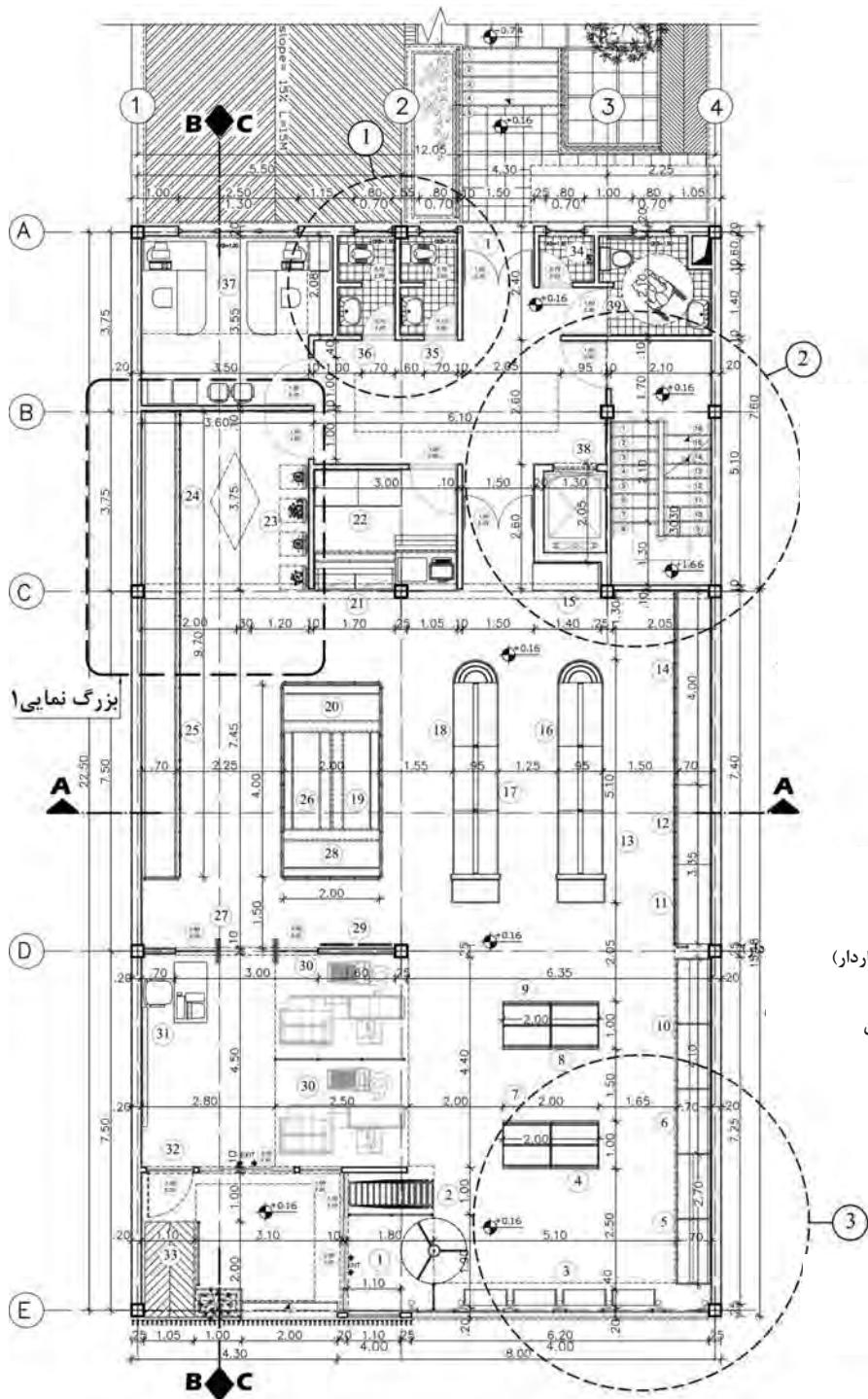
- مرحله ۱۱: پلان اندازه‌گذاری، پلانی است که کلیه خطوط اندازه‌گذاری با مداد $2H$ و یا قلم $0/2$ ترسیم می‌شود.
- علامت گرافیکی خط برش عمودی نیز در پلان مشخص می‌گردد.
- محدوده بزرگ نمایی‌ها (برش‌های موضعی) تعیین در گذشته خوانده‌اید، اندازه‌گذاری می‌شود. در این نمونه عرض مسیرهای حرکتی (فاصله بین قفسه و یخچال‌ها) و همچنین طول، عرض و ارتفاع آنها نیز در شکل‌های ۳-۲۳ و ۳-۲۴ و ۳-۲۵ نیز بزرگ‌نمایی بخش‌های مختلف پلان نمایش داده شده است.

تحقیق کنید



آیا می‌توانید بگویید اندازه‌گذاری خارجی یک پلان اجرایی چگونه و در چند مرحله انجام می‌شود؟

پودمان سوم: نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



راهنما

- ۱- ورودی

۲- چرخ دستی

۳- ویترین

۴- فesseٰ شکلات

۵- فesseٰ لوازم التحریر

۶- ترشیحات - روغن

۷- فesseٰ بیسکویت

۸- تنقلات و خشکبار

۹- قفسه نان

۱۰- مریا - کنسرو

۱۱- نوشیدنی ها

۱۲- سس و کشک

۱۳- جبویات

۱۴- تخم مرغ و لبینیات

۱۵- چای و قهوه

۱۶- قفسه برنج

۱۷- قفسه شوینده ها

۱۸- لوازم آرایشی و بهداشتی

۱۹- ماهی

۲۰- سبزی منجمد و قارچ

۲۱- گوشت

۲۲- قصابی

۱- دیوار گل

۲- صیفی جات

۳- میوه

۴- مرغ

۵- خروجی

۶- بستنی

۷- تابلو تبلیغات

۸- صندوق

۹- میز کنترل

۱۰- درب اضطراری

۱۱- رمپ معلولین

۱۲- تی شور

۱۳- سرویس زنانه

۱۴- سرویس زنانه

۱۵- سرویس مردانه

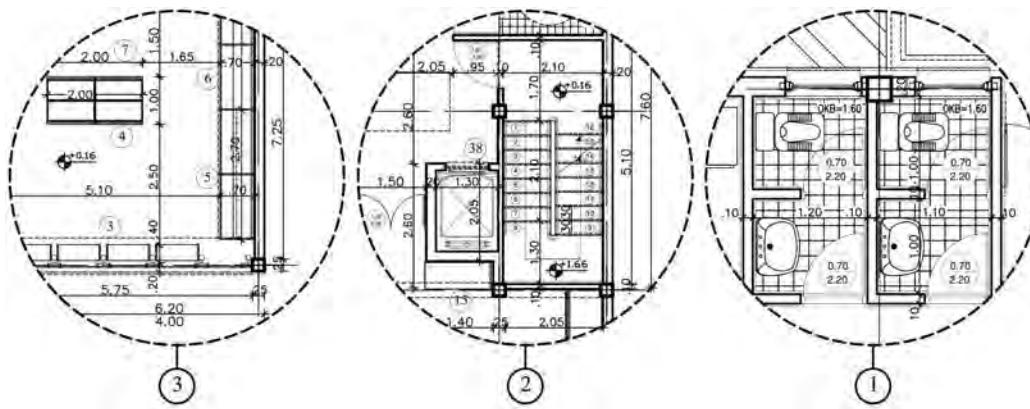
۱۶- اتاق کارمند (انبا)

۱۷- آسانسور

۱۸- سرویس معلولین

تکمیل پلان اندازه گذاری

شکل ۲۲-۳



شکل ۳-۲۴- بزرگ نمایی اندازه گیری راهروها و خارجی و قفسه ها

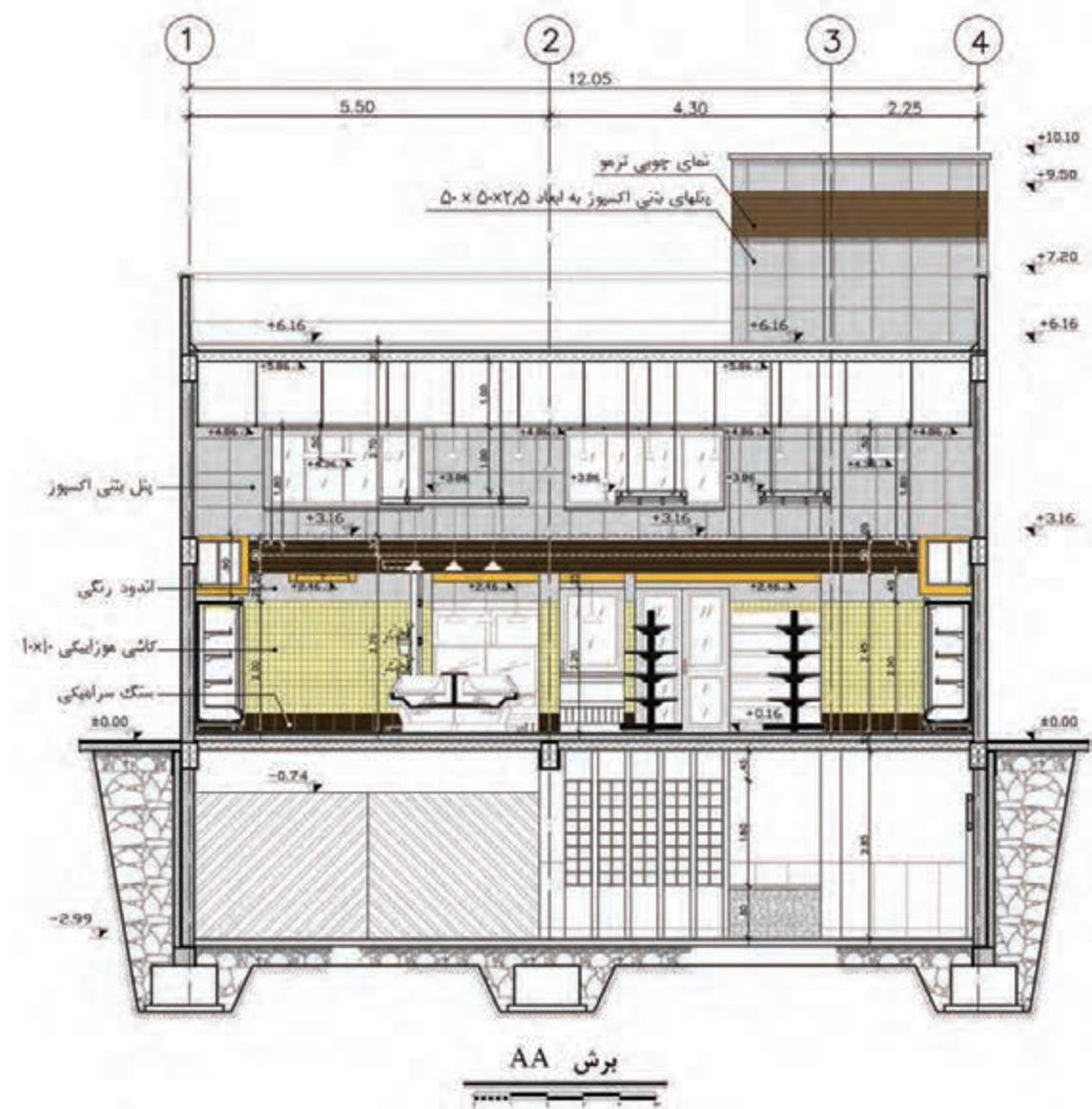
شکل ۳-۲۵- بزرگ نمایی اندازه گیری درها و پنجره ها

برش های سرتاسری

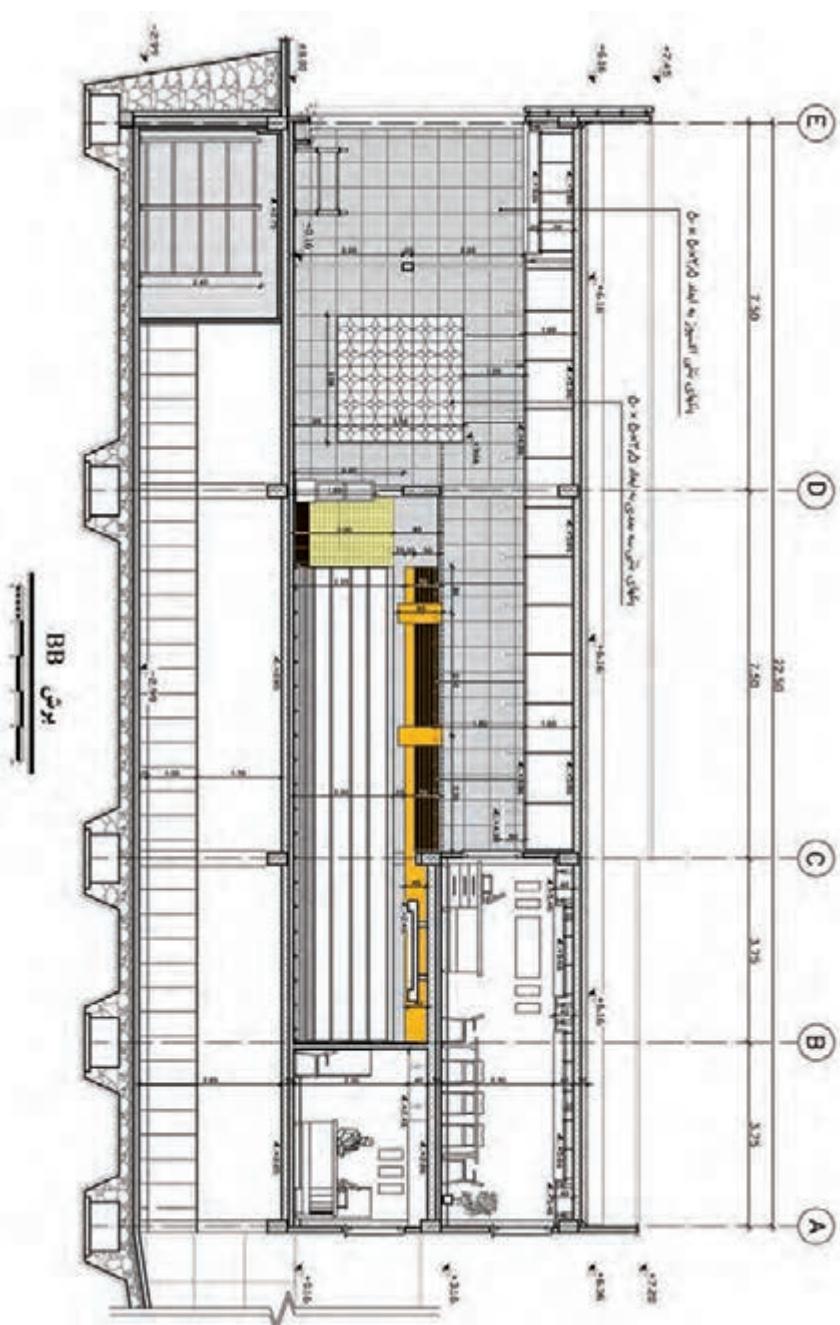
برش ها به عنوان مهم ترین نقشه های اجرایی جهت معرفی اجزای داخل فضا ترسیم می گردند و اطلاعاتی مانند معرفی تعداد طبقات، ترازهای ارتفاعی، جزئیات مصالح کف، سقف و دیوار، جزئیات سقف کاذب، نورپردازی و تجهیزات نوری، جزئیات پی و کرسی چینی، نمای دیوارهای داخلی و نحوه قرار گیری مبلمان را نمایش می دهند. در سال گذشته نحوه ترسیم مرحله پودمان به نمایش کلی برش های پروژه نمونه اکتفا می شود. (شکل های ۳-۲۶ و ۳-۲۷ و ۳-۲۸)

تجربه و دانش (پروژه مستمر): با توجه به آنچه آموخته اید و در نمونه آمده است، برش های طولی و عرضی از طرح خود را رسم نمایید. جهت نمایش جزئیات کامل در برش ها از مقیاس مناسب برای ترسیم استفاده نمایید.

پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

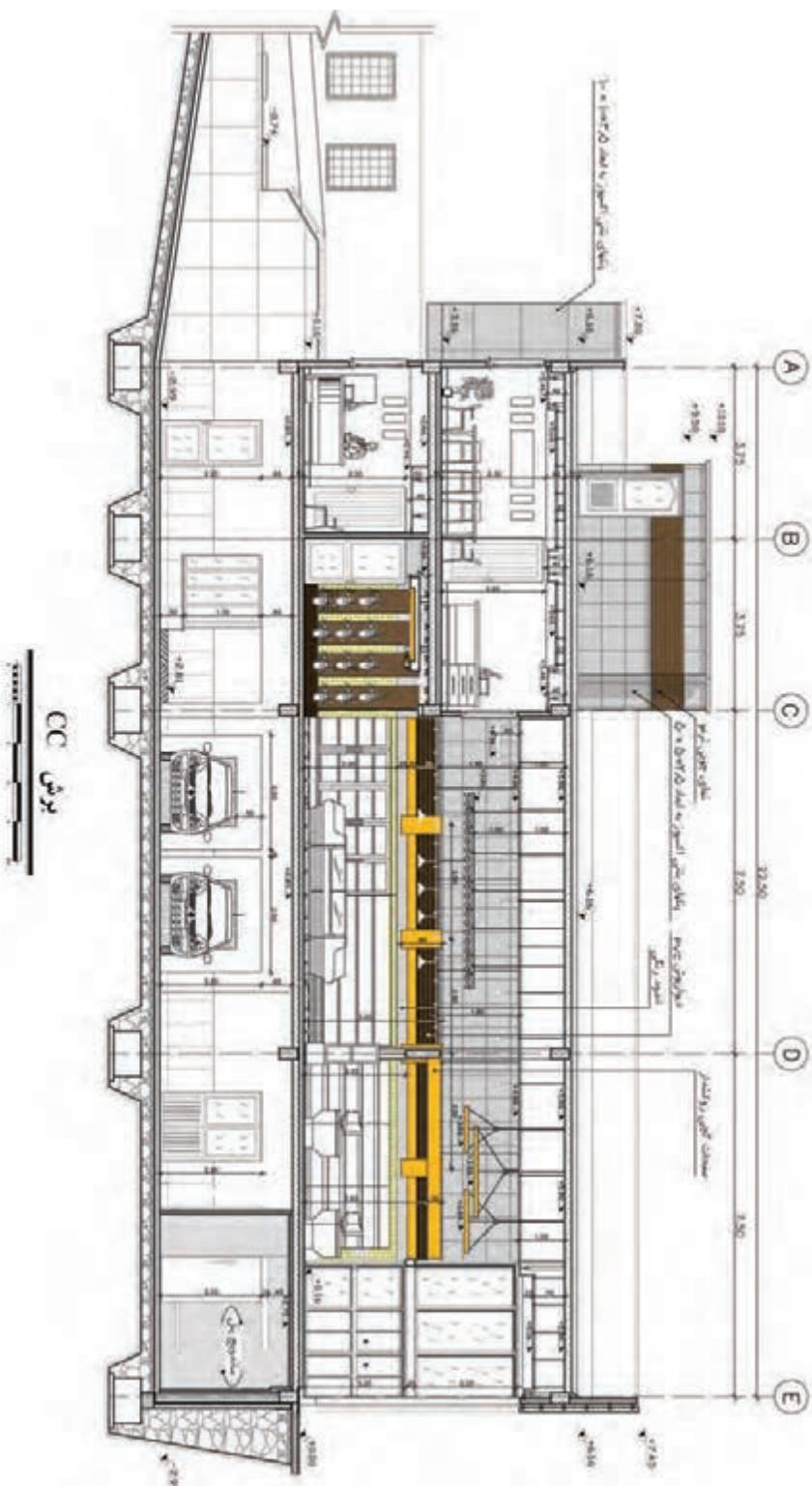


شکل ۳-۲۶



شکل ۲۷-۳

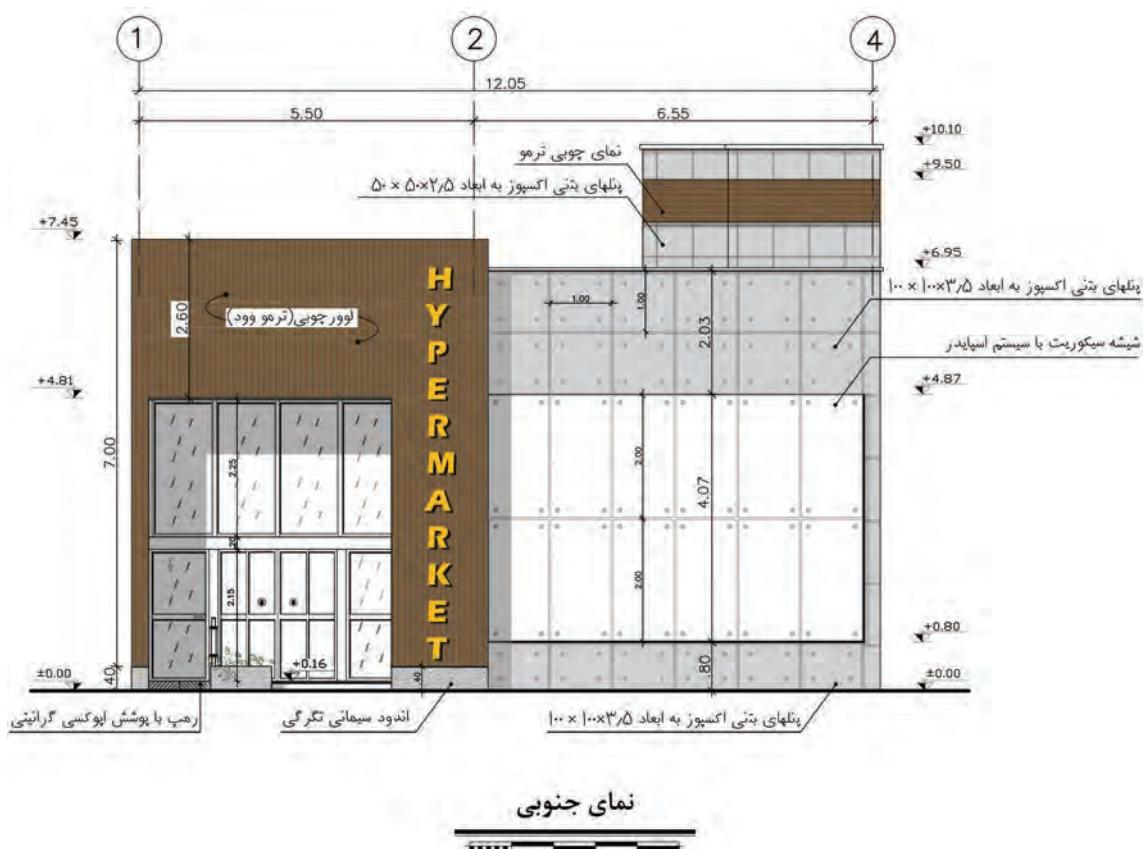
پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۲۸

نماهای داخلی و خارجی

برای ترسیم نماهای اجرایی یک پروژه به ترتیب زیر عمل می‌شود: نمای اولیه (فاز ۱) را به عنوان نقشه مبنا (پایه) در نظر گرفته و جزئیات زیر، ترسیم می‌گردد. ترازهای ارتفاعی، اندازه‌گذاری‌های مربوط به ارتفاع، تیپ‌بندی درها و پنجره‌ها و معرفی مصالح در نما از قبیل شیشه، نمای کرکره‌ای چوبی، بتن نمایان معرفی می‌گردد. در زیر نمای خارجی پروژه به صورت نمونه قرار گرفته است. (شکل ۳-۲۹)



شکل ۳-۲۹

مصالح رایج در بازار جهت اجرای نماهای خارجی و داخلی کدام‌اند؟ چند نمونه از مصالح موجود را در کلاس معرفی نموده و مشخصات آن را بیان نمایید.

تحقیق کنید

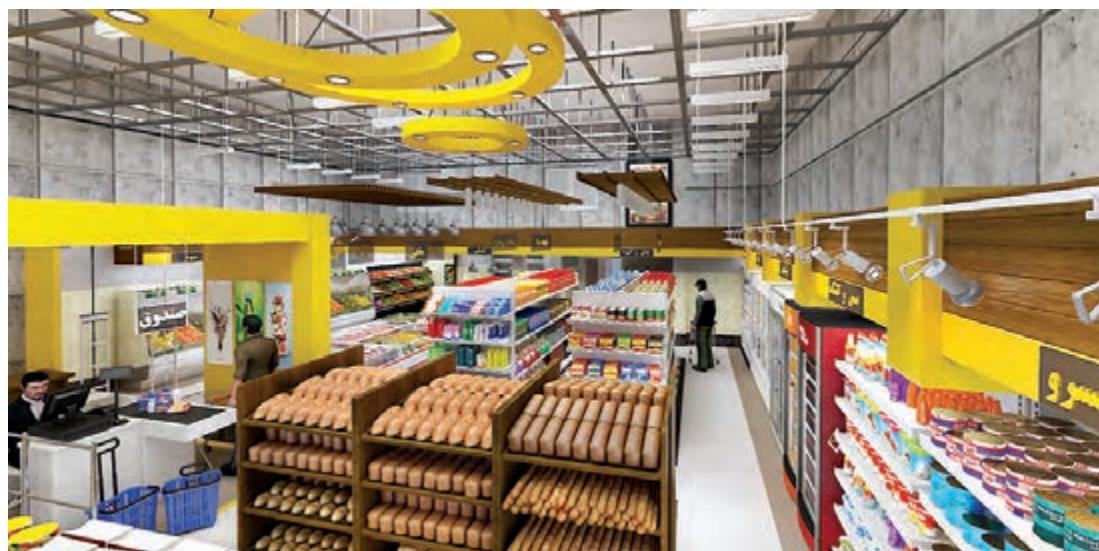


تجربه و دانش (پروژه مستمر): با توجه به نمای نمونه و با مقیاس مناسب، نمای پروژه خود را رسم و در آن، مصالح مصرفی را به طور کامل معرفی کنید.

پودهمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

در ترسیم نمای داخلی نیز اطلاعاتی در مورد تناسبات افقی و عمودی اجزای داخلی و نمایش وضعیت عناصر تزئینی نما، جنس مصالح به کار رفته در دیوارها، موقعیت و ابعاد بازشوها، موقعیت عناصر تأسیساتی و تجهیزات نوری، ارتفاع قرنیزها و سایر جزئیات اجرایی به شکل تصاویر دو بعدی و یا سه بعدی نشان داده می‌شود. (شکل‌های ۳-۳۰ و ۳-۳۱)

تجربه و دانش(پروژه مستمر): به کمک هنرآموز خود، بخش‌هایی از دیوارهای داخلی پروژه را با مقیاس مناسب ترسیم نمایید و اطلاعات جامع و دقیقی از جنس مصالح دیوارهای داخلی و نمایش مبلمان آن ارائه کنید.



شکل ۳-۳۰



شکل ۳-۳۱

مراحل ترسیم پلان معکوس

یکسانی هستند و مشخصات اجرایی مشابهی دارند، با هاشور یا رنگ‌های یکسان نشان داده می‌شود و جنس مصالح به کار رفته در ساخت آن نیز در جدول راهنمای معرفی می‌گردد.

■ مرحله ۴: ترازهای مختلف سقف تعیین و در پلان نوشته می‌شود. (شکل ۳-۳۴)

■ مرحله ۵: اندازه‌گذاری دقیق شکستگی‌ها در پلان آورده می‌شود. (شکل ۳-۳۵)

■ مرحله ۶: جهت آگاهی از جزئیات اجرایی و ترازهای سقف کاذب، لازم است که برش‌هایی از سقف نشان داده شود (شکل ۳-۳۶). در این برش‌ها، ارتفاع سقف کاذب، نحوه نورپردازی، چگونگی نصب سقف کاذب به سازه اصلی، تعیین بزرگ‌نمایی بخش‌های مهم مشخص شده و جزئیات مربوط به آن در مقیاس مناسب ترسیم می‌گردد.

«پلان معکوس» به منظور نمایش تیرهای سازه‌ای نمایان، عناصر تأسیساتی و تزیینی و شکستگی‌های موجود در سقف ترسیم می‌شود و در فضاهای فروشگاهی به منظور پوشاندن عناصر تأسیساتی، سازه‌ای و عناصری که در زیر سقف نمایان است و همچنین اجرای سقف‌های تزیینی، «سقف کاذب» اجرا می‌شود که در این شرایط «پلان معکوس سقف کاذب» رسم می‌گردد.

■ مرحله ۱: ترسیم این پلان براساس پلان فاز یک طبقه همکف صورت می‌پذیرد. (شکل ۳-۳۲)

■ مرحله ۲: بر روی پلان معکوس، کلیه شکستگی‌های موجود در سقف که در ارتفاع‌های مختلف قرار گرفته، تیرهای سازه‌ای و عناصر تأسیساتی مهم، با خط‌چین نمایش داده می‌شود. (شکل ۳-۳۳)

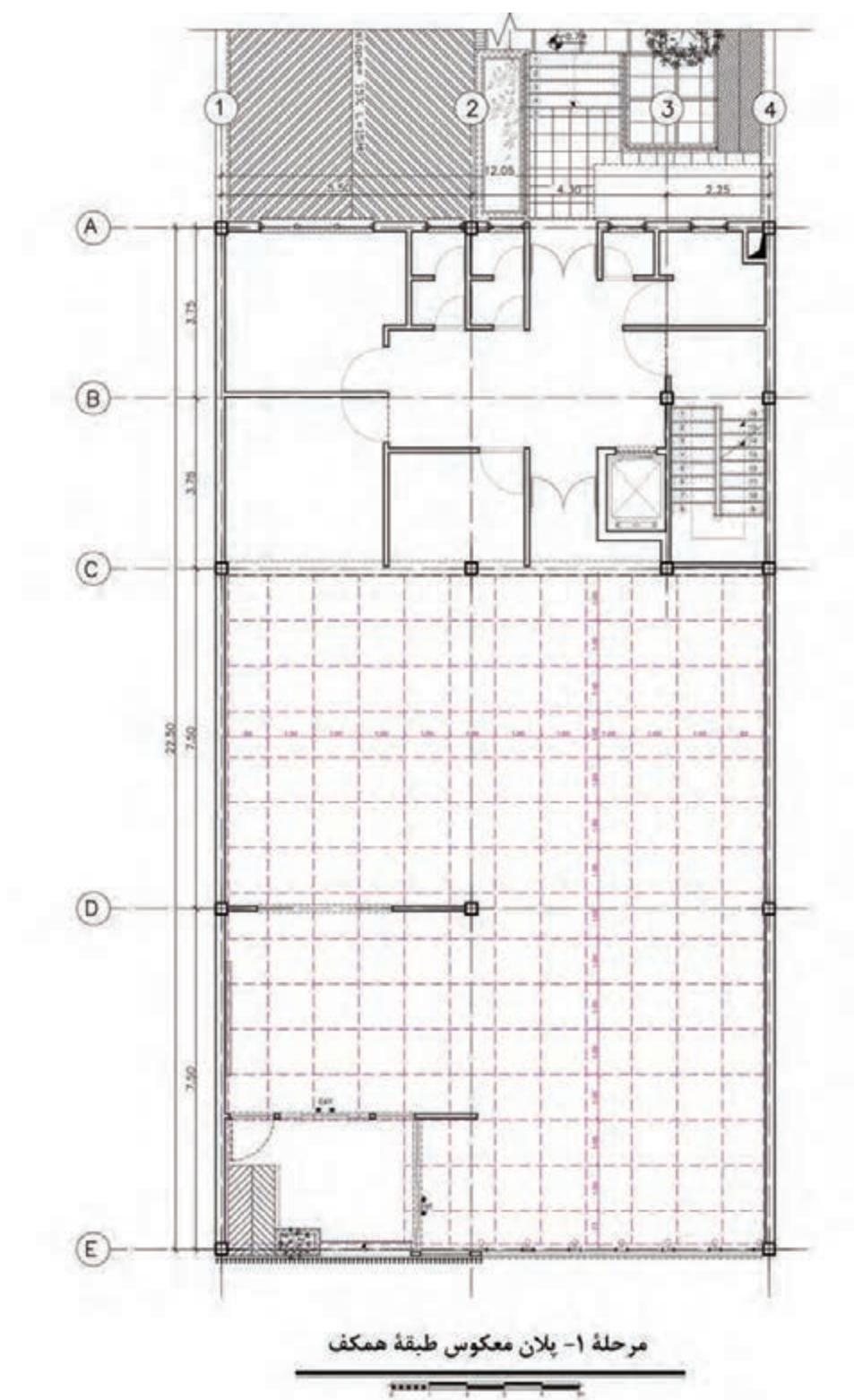
■ مرحله ۳: هریک از سطوح سقف که دارای مصالح

تذکر

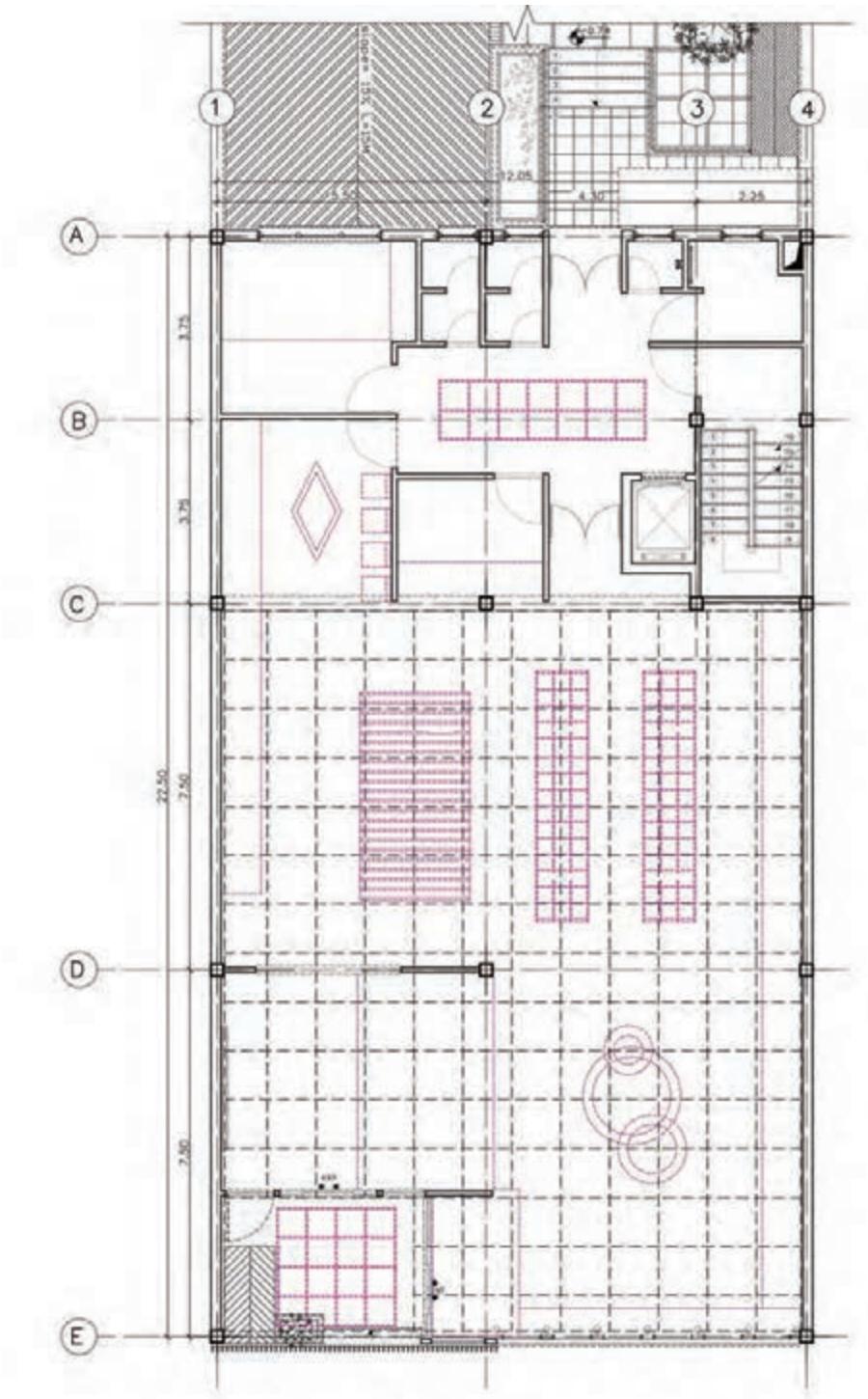
در بخش راهنمای نقشه، باید جنس مصالح مورد نظر و تراز ارتفاعی سقف معرفی گردد.



پویمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۳۲



مرحله ۲- شکستگی ها، سقف کاذب آویز و تزئینی

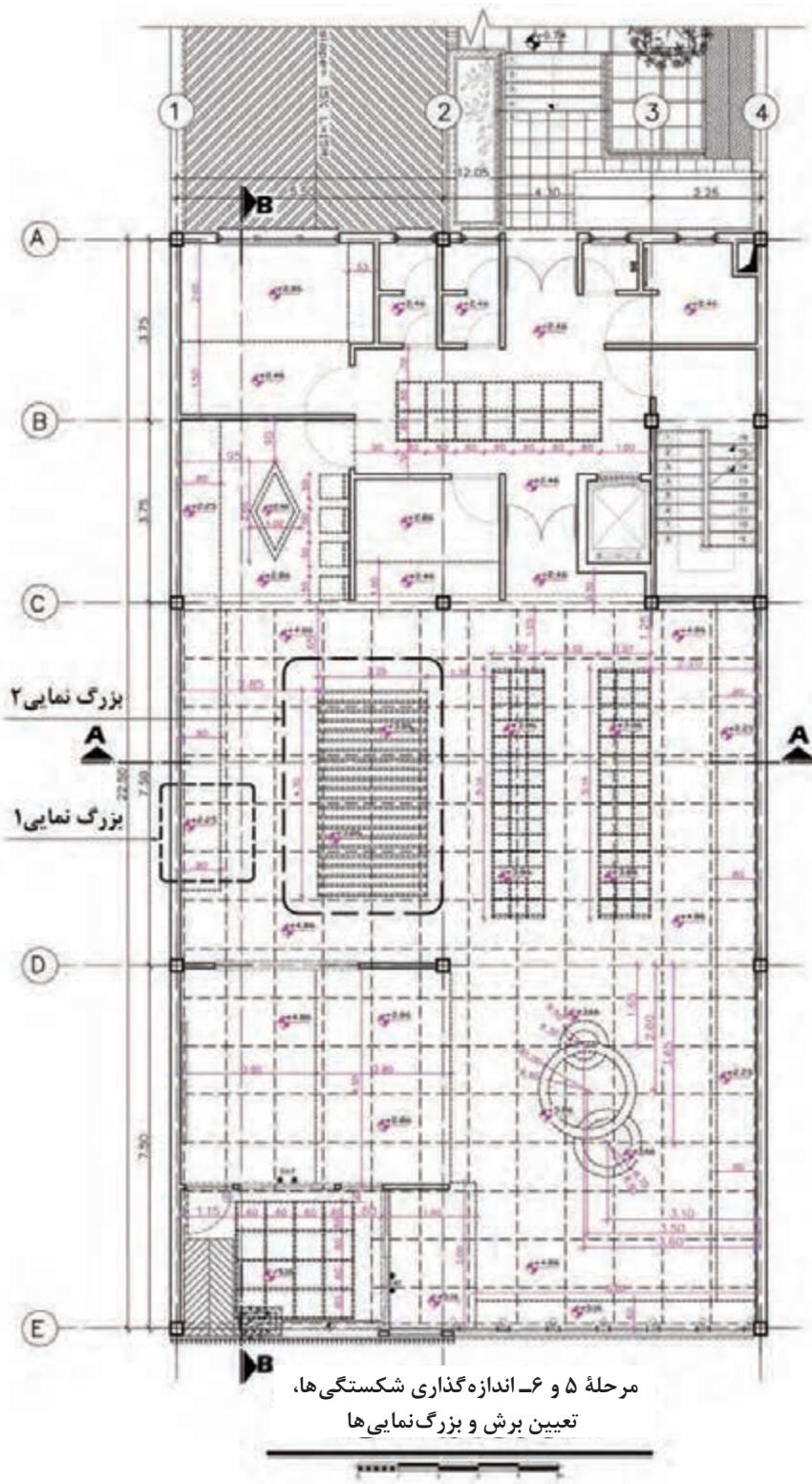
شکل ۳-۳۳

پومنان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



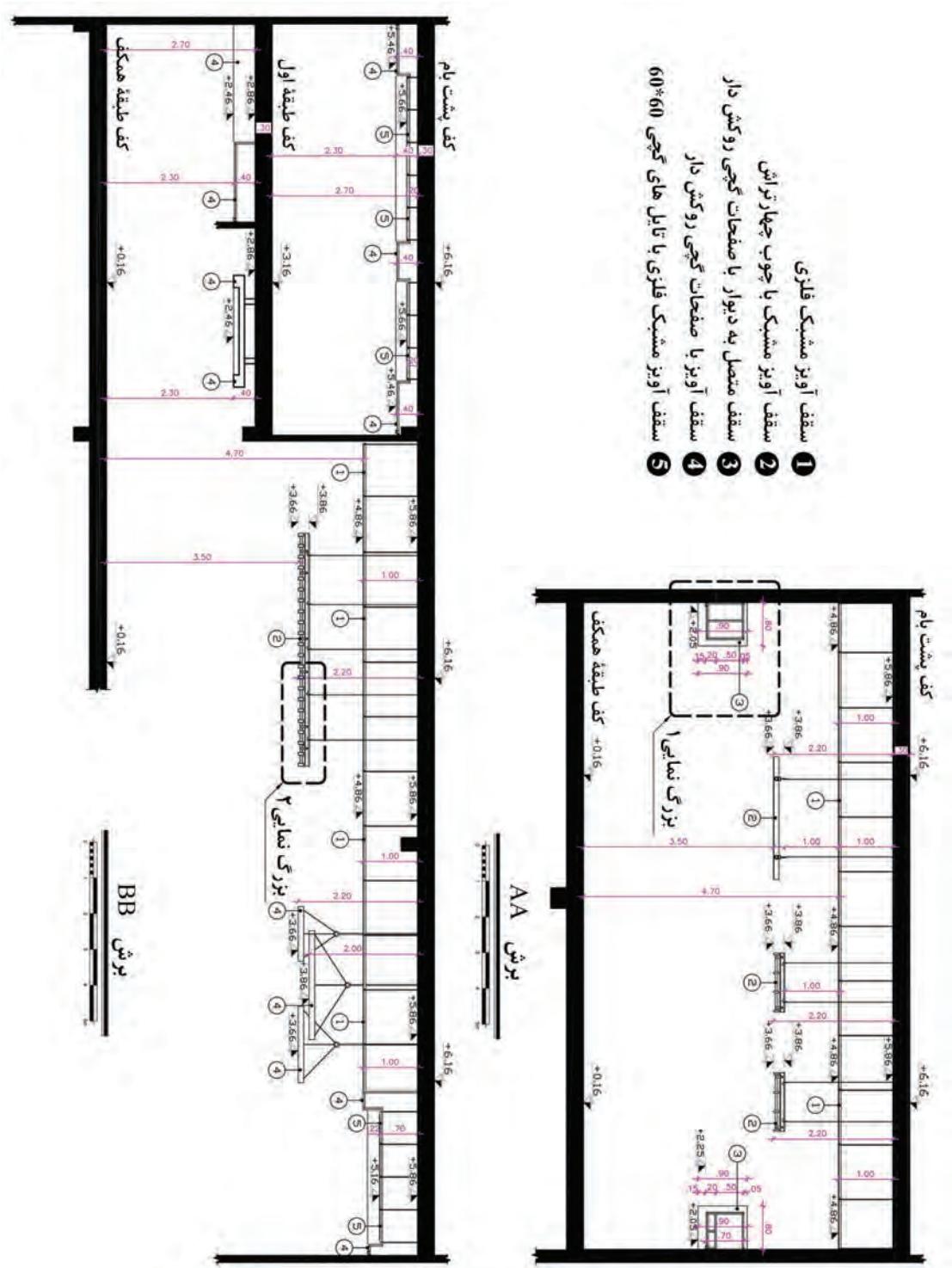
شکل ۳-۳۴

* این سقف در طبقه اول قرار گرفته است و در این پلان دیده نمی شود



شکل ۳-۳۵

پومنان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

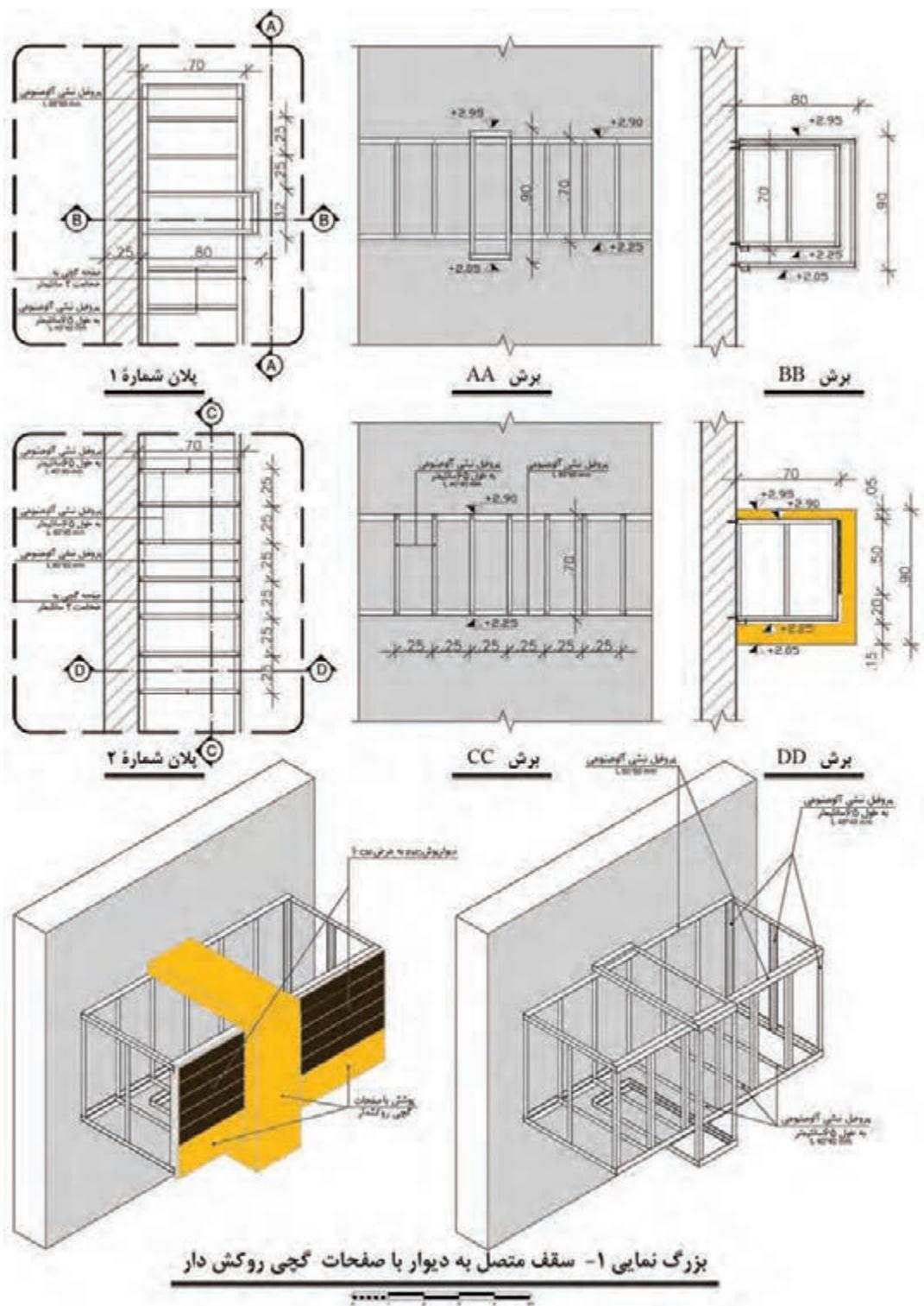


شکل ۳-۳۶

■ مرحله ۷: به منظور نمایش دقیق‌تر از بخش‌های مهم سقف می‌توان بزرگ‌نمایی آن را به صورت برش موضعی ترسیم نمود. در برش‌های فوق، دو برش موضعی مشخص گردیده است.
بزرگ‌نمایی ۱ (لی اوت ۱): سقف متصل به دیوار با صفحات روکش دار گچی (شکل ۳-۳۷)؛
بزرگ‌نمایی ۲ (لی اوت ۲): سقف آویز مشبك با چوب چهارتراش (شکل ۳-۳۸).
در بزرگ‌نمایی‌ها، ضمن ترسیم پلان و برش‌ها، شکل سه بعدی از آن بخش ترسیم می‌شود. ابعاد و اندازه‌های اجزاء، جنس و نوع مصالح به کار رفته در ساخت نیز به طور کامل تعیین می‌گردد.

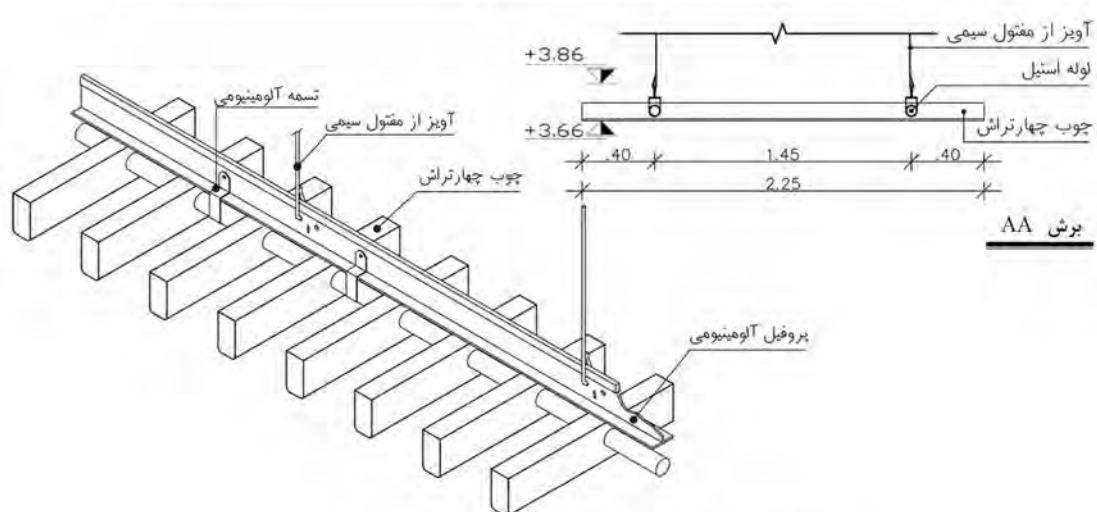
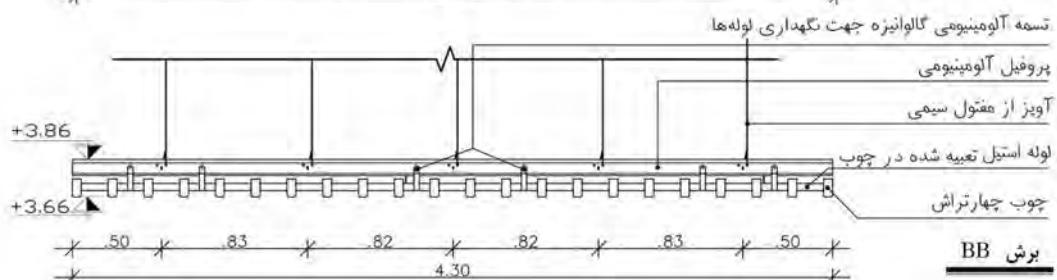
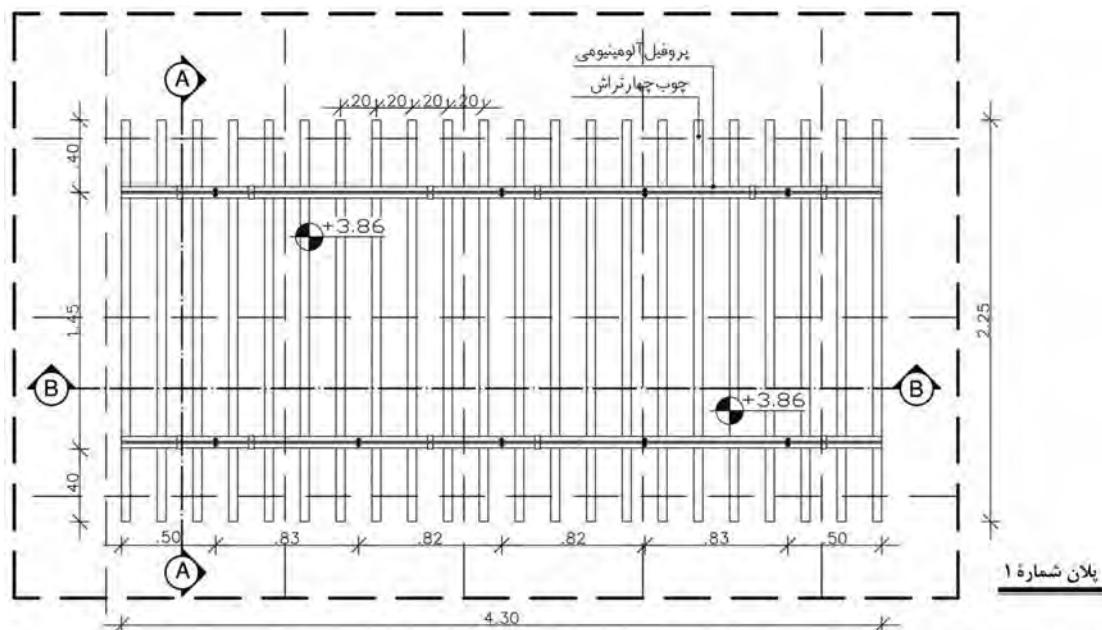
تجربه و دانش (پروژه مستمر): ابتدا پلان معکوس سقف کاذب از پروژه خود را ترسیم نموده و به کمک هنرآموز خود، بخش‌هایی از برش سقف کاذب را مشخص نمایید و بزرگ‌نمایی آن را با مقیاس مناسب ترسیم کنید.

پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۳۷

۱- مقیاس ترسیمی در نقشه‌های بزرگ‌نمایی (۱:۲۵) می‌باشد. اما به دلیل جانمایی مناسب در کتاب، اندازه نقشه‌ها تغییر یافته است.



بزرگ نمایی ۲ - سقف آویز مشبک با چوب چهارتاش

شکل ۳-۲۸

مراحل ترسیم پلان کفسازی

کفسازی نهایی فضاهای فروشگاهی از نظر زیباشناستی و از نظر کارکردی دارای اهمیت است. توجه به طرح کف می‌تواند حدود قسمت‌های مختلف آن را معین نماید، مسیرهای مشخص رفت و آمد بر روی آن نشان داده شود و یا به سهولت، بافتی جالب توجه پدید آورد.

کف بدون طرح مشخص می‌تواند به عنوان پس زمینه‌ای ساده، برای استفاده کنندگان و مبلمان در فضا مناسب باشد. اما با استفاده از یک طرح همراه با نقوش مختلف و ایجاد بافت، می‌توان آن را به عنوان عنصر اثرگذار بر کیفیت فضای داخلی تبدیل نمود.

در این پژوهه نیز طرح کف، رنگ و جنس مصالح بر اساس معیارهای عملکردی هر بخش از فضای فروشگاهی و نیز معیارهای زیباشناختی تعیین شده است. «پلان کفسازی» نیز به منظور معرفی طرح و الگوی کفسازی و ابعاد، اندازه، رنگ و جنس مصالح به کار رفته ترسیم می‌گردد.

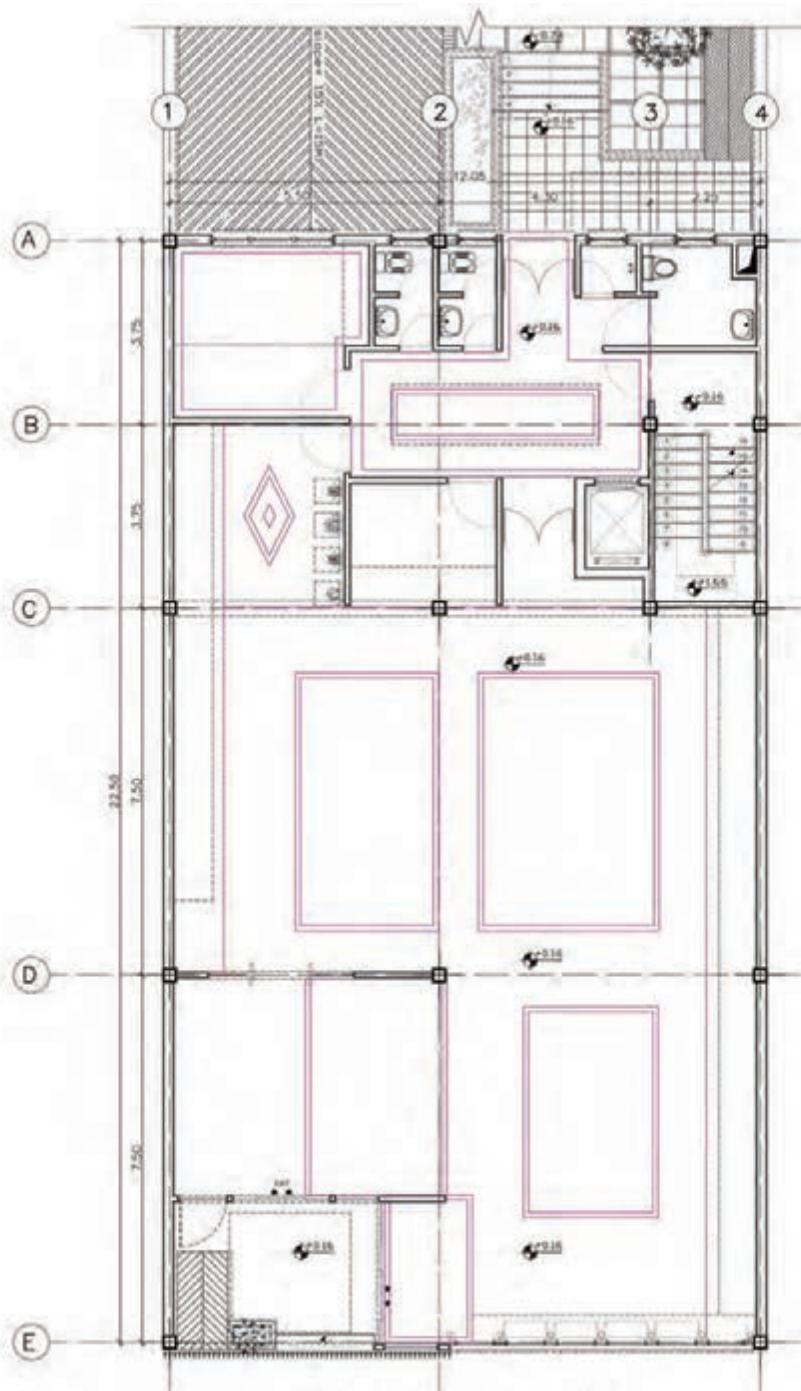
مرحله ۱: ترسیم پلان کفسازی براساس پلان طبقه همکف انجام می‌گیرد. مبلمان‌های ثابت، قفسه‌ها، بخچال‌ها و... در پلان ترسیم شده و فضاهای با عملکردهای مختلف تعیین می‌گردد. (شکل ۳-۳۹)

مرحله ۲: الگوی طراحی شده، با کمک هاشورهای مناسب و در محل‌های مورد نظر نمایش داده شود. بهتر است هاشورها با خطوط نازک و کم رنگ رسم گردد.

مرحله ۳: در صورت لزوم، در فضاهای آبریزگاهی (سرویس‌ها) نحوه شبیه‌بندی و محل کفشوی نمایش داده می‌شود. (شکل ۳-۴۰)

مرحله ۴: جهت در ک بهتر کفسازی می‌توان با رنگ و بافت‌های مناسب، کیفیت آنها را نمایش داد. در راهنمای نقشه نیز، مصالح کف با ذکر جنس، ابعاد و رنگ معرفی می‌گردد. (شکل ۳-۴۱)

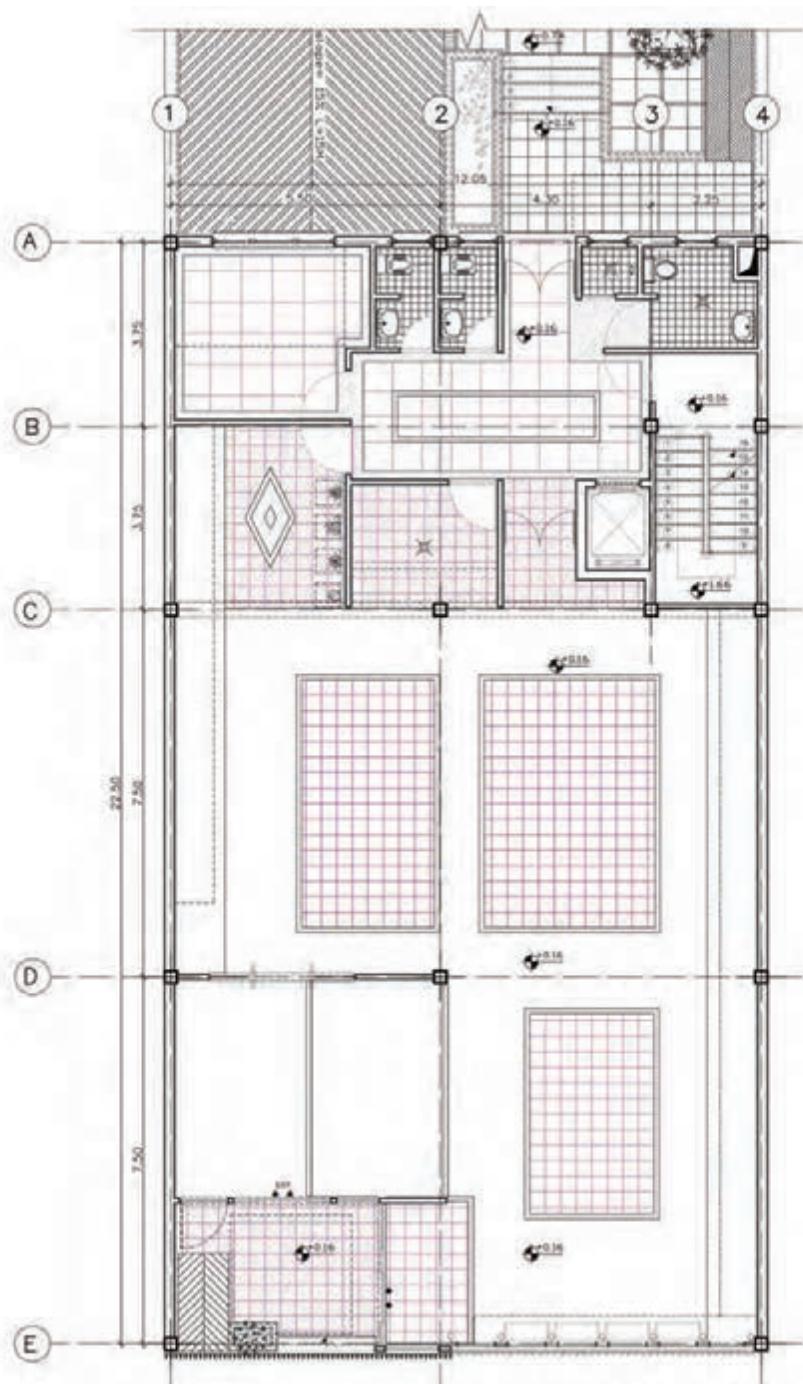
مرحله ۵: بهتر است جهت اجرای صحیح بخش‌های مختلف کف فضا با مصالح متفاوت، محل آنها را در پلان مشخص و جزئیات آنها را با مقیاس مناسب ترسیم نمود. (شکل ۳-۴۲)



مرحله ۱ - ترسیم پلان مبلمان همکف
و تعیین محدوده کف سازی

شكل ۳-۳۹

پویمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



مرحله ۲ و ۳- ترسیم هاشور مناسب برای الگوی طرح کف،
تعیین شیب بندی و محل کفشی

شكل ۳-۴۰



مرحلهٔ ۴- معرفی رنگ، بافت
و جنس مصالح مصرفی

شکل ۳-۴۱

معرفی جزئیات مصالح کف و ابعاد آن



کفپوش پولی یورتان رنگی

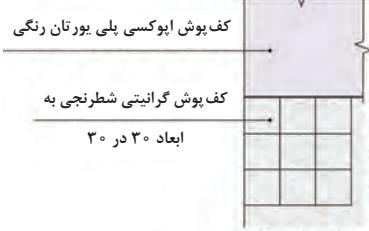
کفپوش پولی یورتان رنگی

کفپوش پولی یورتان رنگی

کفپوش اپوکسی گرانیتی با طرح
شترنجی به ابعاد ۳۰ در ۳۰

کاشی موزاییکی کف به ابعاد ۱۰ در ۱۰

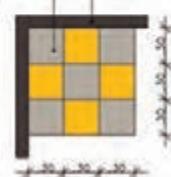
سنگ سرامیکی کف به ابعاد ۶۰ در ۶۰



کفپوش اپوکسی پلی یورتان رنگی

کفپوش اپوکسی پلی یورتان رنگی به ابعاد

۳۰ در ۳۰

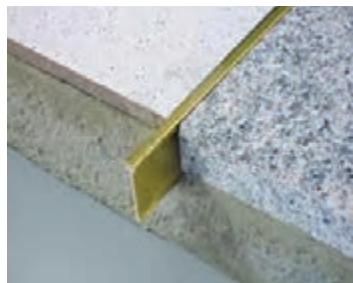


پودهمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

در شکل های ۳-۴۳، ۳-۴۴ و ۳-۴۵ نیز نحوه اجرای کف پوش اپوکسی گرانیتی و جداکننده دو مصالح مختلف را نشان می دهد.



شکل ۳-۴۵ - جداکننده بین دو مصالح اپوکسی گرانیتی شطرنجی



شکل ۳-۴۴ - جداکننده بین دو مصالح کف متفاوت



شکل ۳-۴۳ - نمایش نحوه پخش و اجرای اپوکسی گرانیتی

انواع مصالحی که امروزه در کف مورد استفاده قرار می گیرند، کدام‌اند؟ کدام یک از این مصالح مناسب کفسازی در فضاهای فروشگاهی است؟

تحقیق کنید



تجربه و دانش(پروره مستمر): برای پلان کفسازی طراحی و ترسیم نمایید. در پلان مذکور مصالح انتخابی را با رنگ و بافت مناسب نمایش دهید.

مراحل ترسیم پلان نورپردازی

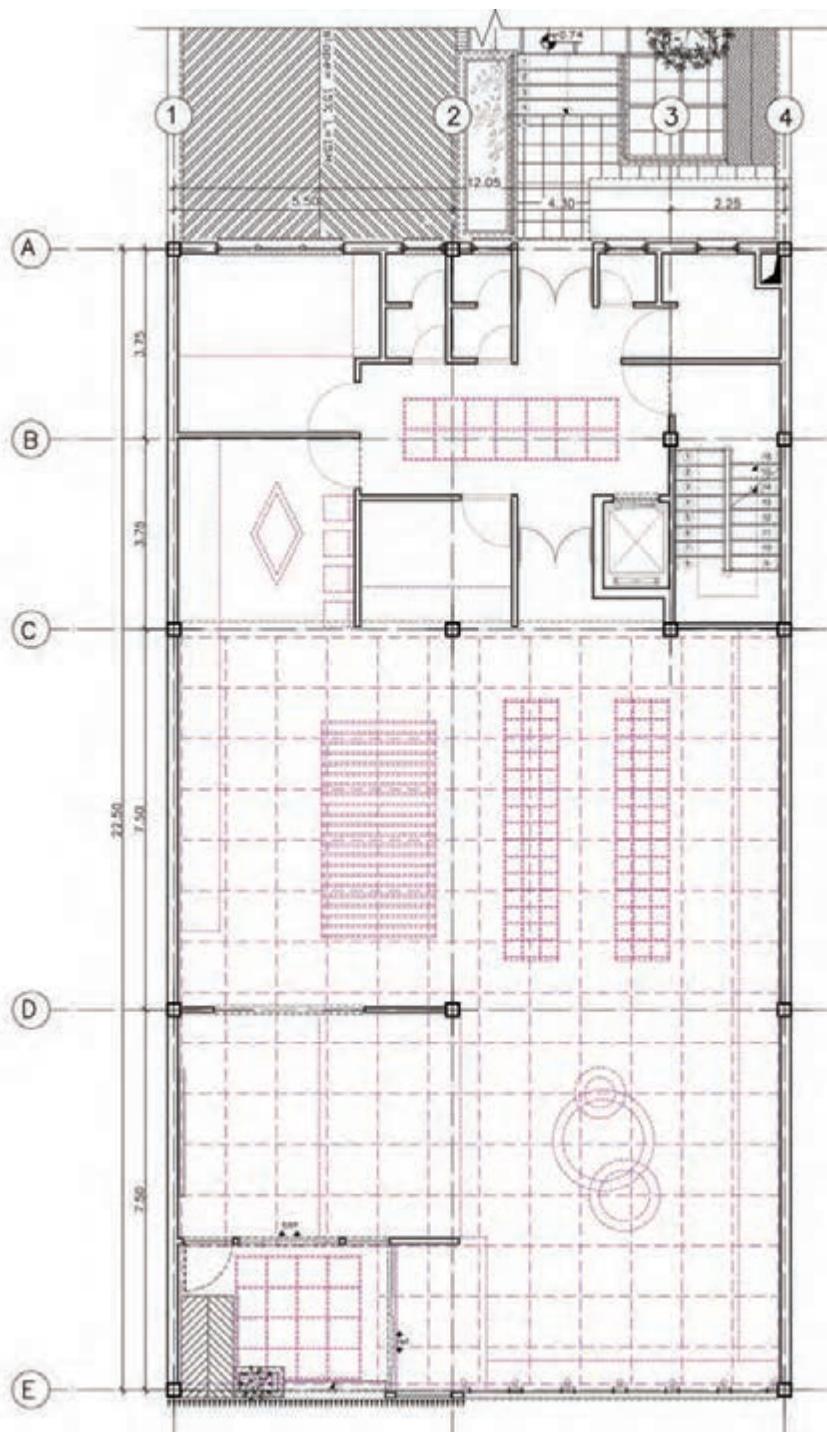
جدول ۱- نمایش نمادهای متداول چراغ‌ها در پلان نورپردازی

نمادهای نورپردازی پروره		
توضیح	نماد	تصویر
چراغ توکار سقفی - نقطه‌ای - غالولن یا LED	*	
چراغ روکار سقفی - نقطه‌ای	○	
چراغ آویز سقفی - نقطه‌ای	○	
چراغ آویز سقفی - خطی - فلورستنسی با LED	—	
چراغ آویز روکار با نور سفید - LED	—	
بغل و چراغ های روکار - فلاورستنسی با LED	□	
چراغ های آویز	○	
دبور تاب های توکار زینتی اول و اثرا	XXXXX	

ابتدا باید از پلان طبقات به منزله پلان مبنا استفاده نمود. زیرا به نورپردازی این امکان را می دهد که با در نظر گرفتن دیوارها و مبلمان، جزئیات دیگر خود را نشان دهد. در صورتی که اکثر نورپردازی‌ها از نوع سقفی باشند می‌توان از پلان‌های معکوس به عنوان پلان مبنا استفاده نمود و اگر فضاهای ویژه با لایه‌های پیچیده‌ای از نور طراحی شده باشند، می‌توان از مجموع پلان‌های طبقه و معکوس، به عنوان پلان مبنا استفاده نمود.(شکل ۳-۴۶)

در نمونهٔ فضای فروشگاهی به منظور نمایش نورپردازی فضای سراسری فروشگاه همهٔ چراغ‌های سقفی، آویزی، ریلی، دیواری و... با هم به کار برده می‌شوند. بنابراین در پلان نورپردازی، تجهیزات نورپردازی همراه با محل مناسب نصب آن نیز مشخص می‌گردد.

مرحله ۲: در مرحله بعد، تجهیزات نوری پیش‌بینی شده با نمادهای مناسب (مطابق با جدول ۱) نشان داده می‌شوند. این نمادها به مقیاس نبوده و در اغلب موارد جهت مطالعه و ترسیم ساده و سریع‌تر، بزرگ‌تر از مقیاس ترسیم می‌شوند.

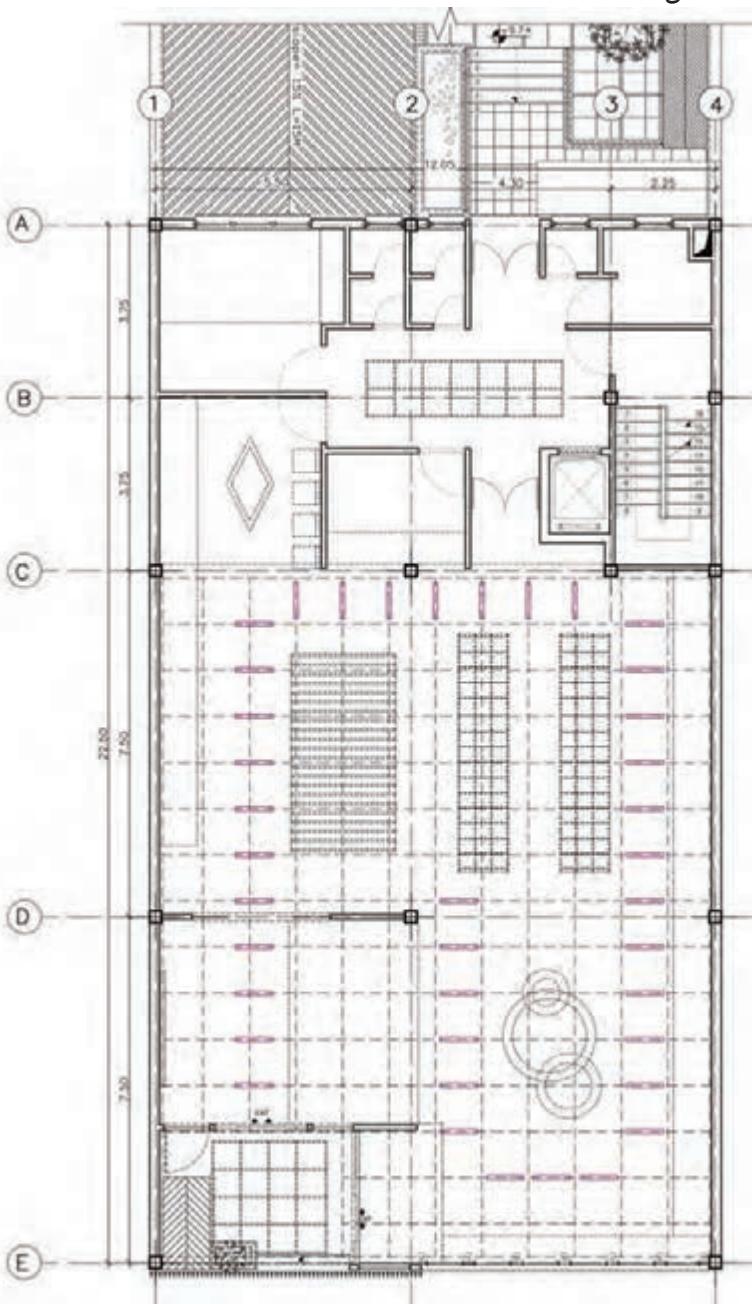


مرحله ۱- ترسیم پلان معکوس سقف کاذب

شکل ۳-۴۶

پومنان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

۱-۲- فروشگاه مذکور دارای پلانی مستطیل شکل و سقف کاذبی از نوع شبکه‌ای فلزی و یک متر پایین‌تر از سقف اصلی است که در ارتفاع (+۴/۸۶) قرار گرفته است. طراحی نورپردازی با هدف روشنایی کلی و عمومی و به صورت آویز، خطی و ردیفی و در ارتفاع (+۴/۳۶) صورت می‌گیرد. این چراغ‌ها در بالای مسیرهای حرکتی و بین قفسه‌ها نصب می‌شود. این سیستم نورپردازی، بسیاری از ابزار دیداری به خصوص اجنباسی را که در قفسه‌ها قرار دارند، روشن می‌کند. (شکل ۳-۴۷)



مرحله ۲-۱ ترسیم چراغ های آویز خطی در ارتفاع +۴/۳۶ + متری

شکل ۳-۴۷

در این نورپردازی می‌توان از انواع مهتابی ساده کم‌صرف، فلورسنت صنعتی، چراغ‌ها با قاب‌های HID و در فضاهایی با ارتفاع نسبتاً زیاد یا فضاهای بدون سقف و سازه نما استفاده نمود. در جداول ۲ و ۳ چند نمونه از چراغ‌ها به همراه مشخصات فنی آنها نشان داده شده است.

جدول ۲- انواع چراغ‌های آویز و خطی

چراغ‌های صنعتی HID						
چراغ	لامپ (وات)	L	D	وزن (کیلوگرم)		
1	Compact Fluorescent/160 HME-SB	410	450	1.0		
2	Compact Fluorescent/160 HME-SB	375	420	1.0		
3	Compact Fluorescent/160 HME-SB	375	420	1.0		

1- درجه یک عایق بودن
2- نصب لامپ گازی
3- نصب لامپ فلورسنت
4- نوع رنگ
5- نصب به صورت آویز

1 2 3 4 5

فلکتورهای اگریلیک
ارفلکتورهای الومینیومی الودایز شده

1 2 3 TC-HSE HME-SB

چراغ‌های فلورسنت صنعتی

چراغ	لامپ (وات)	L	L1	E	E1	وزن (کیلوگرم)
1	2x36 T8	1250	948	198	80	4.7
2	3x36 T8	1250	950	275	80	7.3
3	1x18 T8	640	458	111	112	2.3
4	4x18 T8	640	300	600	80	6.7

1- درجه یک عایق
2- نصب لامپ فلورسنت خطی
3- نصب لامپ فلورسنت فشرده
4- نوع رنگ
5- نصب به صورت آویز

1 2 3 4 5

TC-L T8

۱- HID مخفف عبارت (High-intensity discharge) می‌باشد و به معنی تخلیه با شدت بالا است. ساختمان اصلی چراغ‌های HID لامپ‌های زنون هستند که همیشه به عنوان لامپ‌هایی با نور زیاد و عمر طولانی شناخته می‌شوند.

پودهمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

جدول ۳

چراغ های فلورسنتی خطی آویز

چراغ	توان چراغ min (وات) max	L min max	وزن min (کیلوگرم) max
1	1x14 T5 – 2x54 T5	590 – 2252	2.2 – 7.2
2	1x24 T5 – 2x54 T5	590 – 2252	2.2 – 7.2

1- درجه پک عایق بودن
2- نصب لامپ فلورسنت خطی
3- نوع رنگ
4- نصب به دوار
5- نصب به صورت آویز
6- نصب به سقف روکار

چراغ های LED خطی آویز

چراغ	توان چراغ min (وات) max	L min max	وزن min (کیلوگرم) max
1	19 – 76	580 – 2265	1.7 – 6.0

1- درجه پک عایق بودن
2- لامپ LED
3- نوع رنگ
4- نصب به سقف کاذب
5- نصب به صورت آویز
6- نصب به سقف روکار

آورده شده است. در این پروژه نیز سعی شده، جهت نمایش (بخارچالها و قفسه‌های یک طرفه متصل به دیوار و بیترین) از این سیستم نورپردازی استفاده شود. این سیستم می‌تواند با لامپ‌های هالید فلزی و هالوژن و به کمک آویزهایی از سقف و در ارتفاع (۰۶/۳) نصب شوند. (شکل ۴-۴۹)

برای نورپردازی محوطه محصولات می‌توان از نورپردازی ویژه و خاصی استفاده نمود. یکی از این روش‌های نورپردازی ریلی است که گوبی محصولات فروشگاه در یک گالری نمایش مجسمه، به نمایش در آمداند (شکل‌های ۴-۴۸). در جدول ۴، نمونه‌ای از چراغ‌های آویز ریلی با مشخصات فنی آن



شکل‌های ۴-۴۸- نورپردازی ریلی

جدول ۴

چراغ‌های LED ریلی آویز

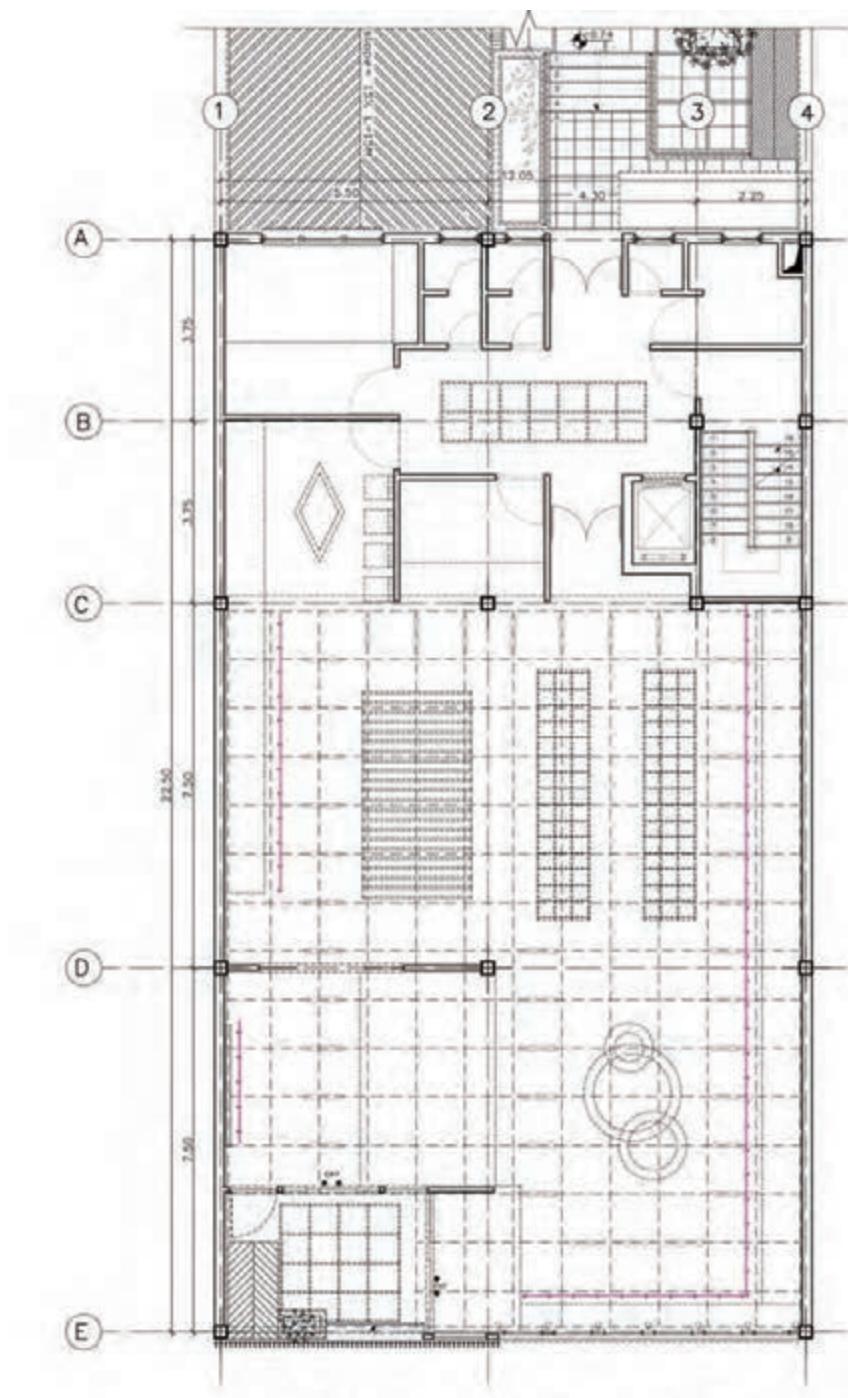
چراغ	توان چراغ (وات)	زاویه تابش (درجه)
1	14	37
2	14	20

1

2

1- درجه یک عایق بودن 3- تنوع رنگ
2- نصب به ریل 4- لامپ LED

پودمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



مرحله ۲-۲- ترسیم چراغ‌های ریلی در ارتفاع $+3.06$ متری

شکل ۳-۴۹

نان یا یخچال‌های میانی نصب می‌شود؛ هویت مستقلی برای آن بخش پدید می‌آید. در شکل ۳-۵۰ نمونه‌های مشابه از سقف آویز بر قفسه‌ها و نحوه نورپردازی با چراغ‌های توکار (هالوژن یا ال ای دی) را نشان داده است.

۳-۲- قفسه‌های دو طرفه، یخچال‌های کوتاه و قفسه نان و بیسکویت، نیاز به نورپردازی مجزا دارند. در این شیوه نورپردازی، از سیستم سقفی مشبک و آویزان که امکان نصب چراغ‌های آویز نیز می‌دهد، استفاده شده و هنگامی که یک چراغ آویز (ترئینی) بر بالای قفسه‌های



شکل ۳-۵۰- سقف‌های آویز مشبک با چراغ‌های توکار هالوژن یا ال ای دی

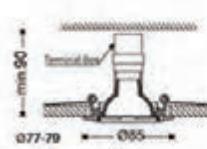
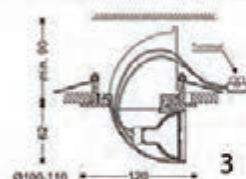
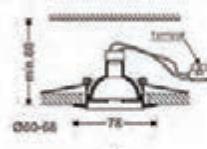
پیومن سوم: نقشه‌کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

همچنین در جدول ۵ مشخصات فنی، انواع چراغ‌های توکار سقفی، هالوژن یا ال‌ای‌دی را معرفی، نموده است.

جدول ٥

چراغ های توکار سقفی هالوژن یا LED

جراج	لامب (وات)	قطر حفره (میلی متر)
1	12 V-50W	60-68
2	12 V-50W	77-79
3	12 V-50W	100-110



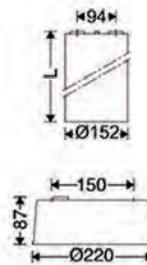
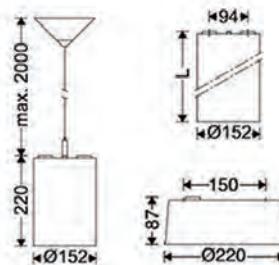
- ١- درجه دو عاليه بودن LED
- ٢- لامب LED
- ٣- لامب الالوان با يرق مستقيم
- ٤- لامب الالوان با ولناز باين
- ٥- نوع رنگ
- ٦- نفس به سقف گاذب

در شکل های ۳-۵۱ نمونه هایی از چراغ های آویز تزئینی که بر روی قفسه ها نصب شده، نشان داده شده و در جدول ۶ مشخصات فنی آنها را معرفی می کند.

جدول ٦

چراغ های آویز و روکار سقفی LED

جراغ	توان جراغ (وات)	L	وزن (كيلوغرام)
1	15	220	1.7
2	15	-	1.5
3	15	77	1.0
4	24	-	1.2



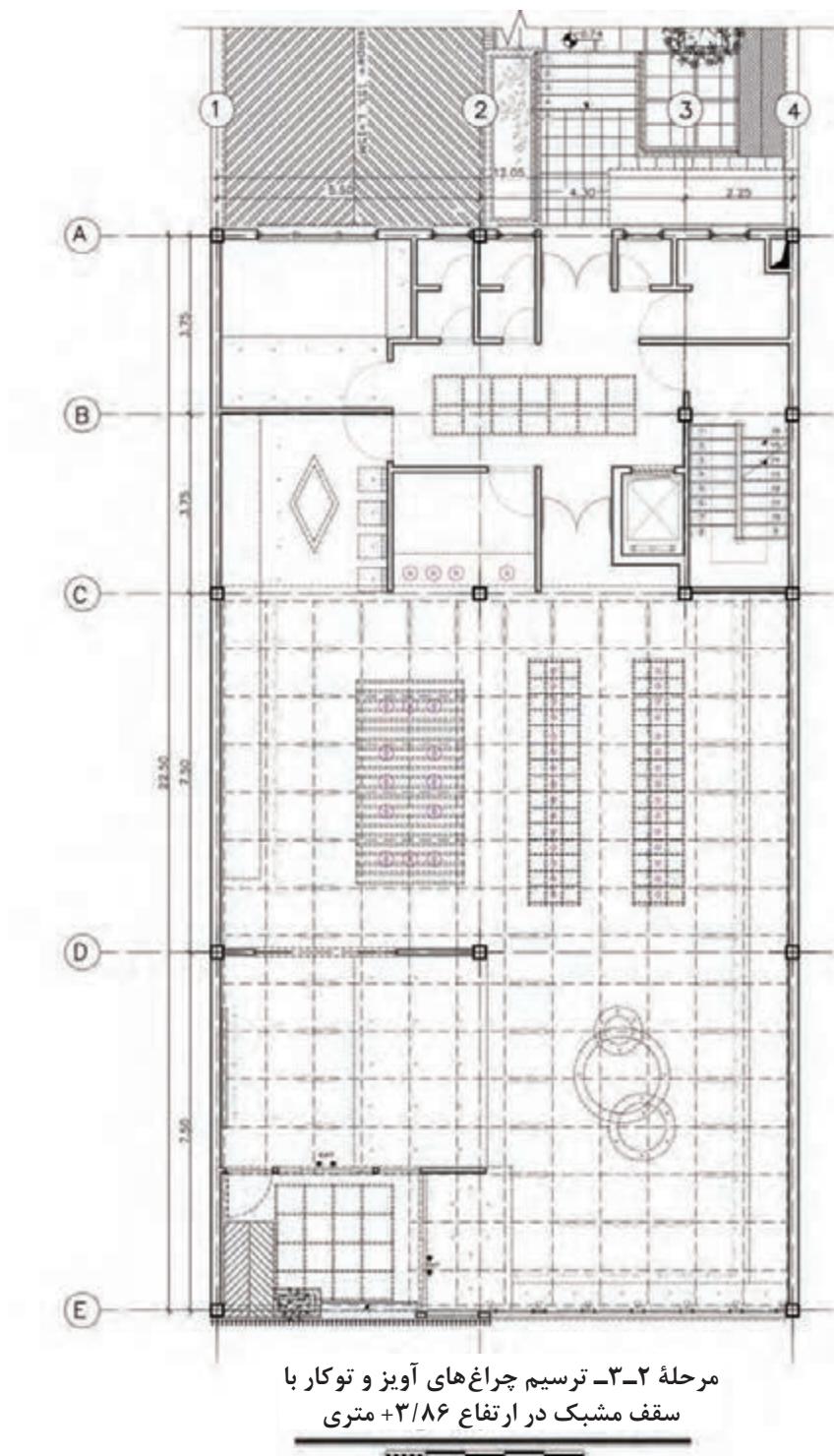
١- درجه يك عاليه بودن
 ٢- لامپ LED
 ٣- تنه بنگ
 ٤- نصب به صورت آويز
 ٥- نصب به سقف روكار





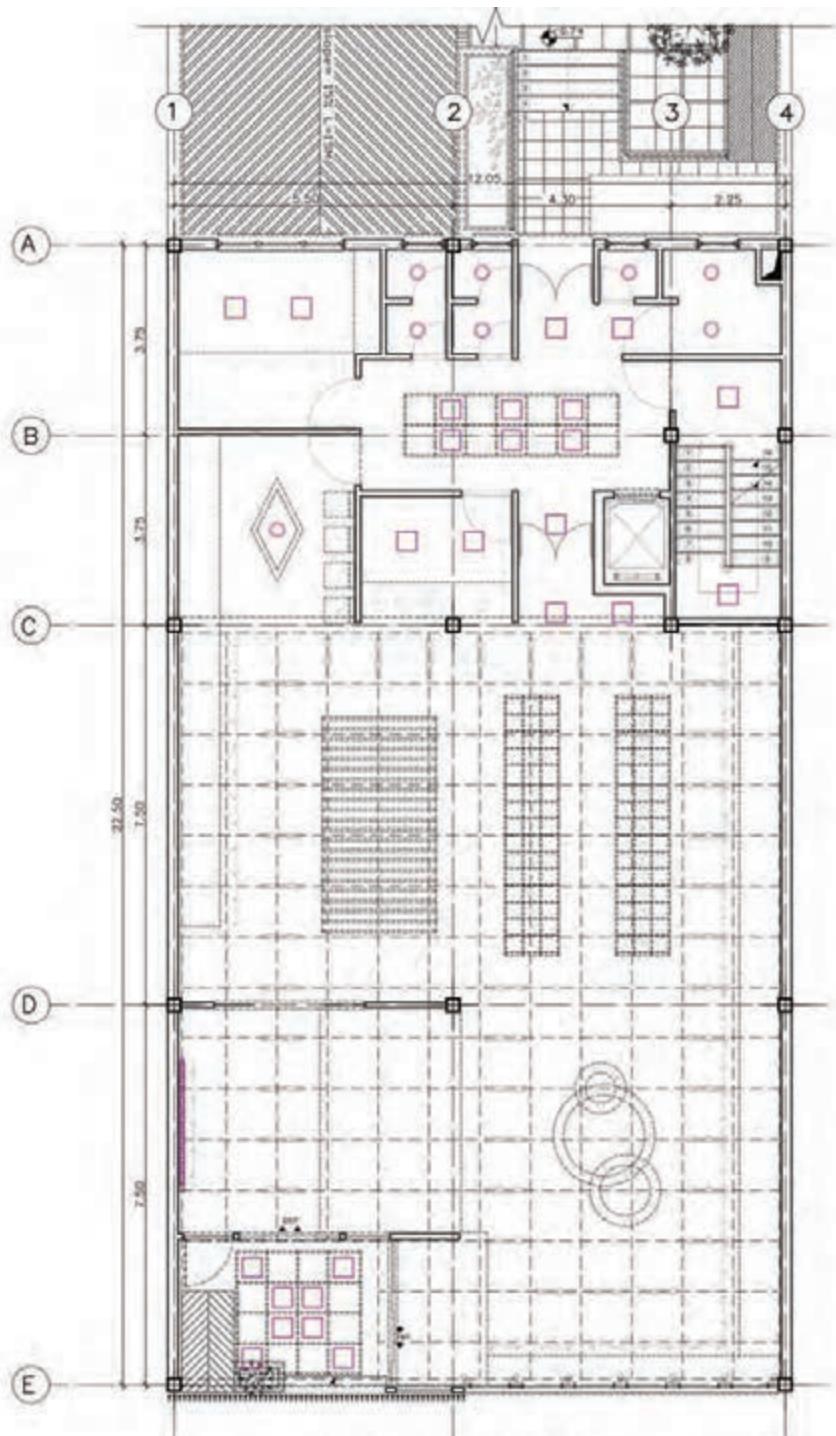
شکل ۳-۵۱- انواع چراغ های آویز تزئینی(طرح دار)

پودمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۵۲

۴-۲- در این مرحله، چراغ‌های ال‌ای‌دی فلورسنتی و دیوارتاب زمینی توکار (وال واشر) نیز رسم می‌شود (شکل ۳-۵۳).



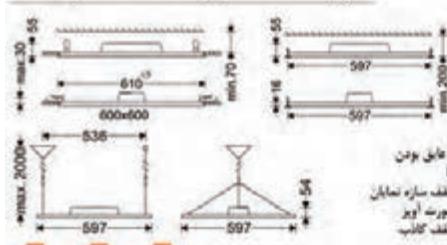
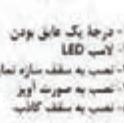
مرحله ۴-۲- ترسیم چراغ‌های توکار و روکار
سقفی و دیوارتاب زمینی (وال واشر)

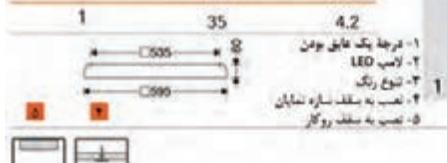
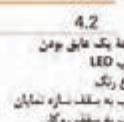
شکل ۳-۵۳

پویمان سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

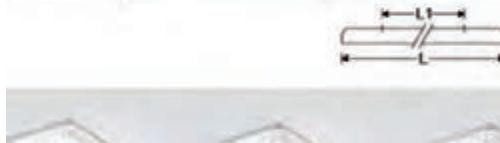
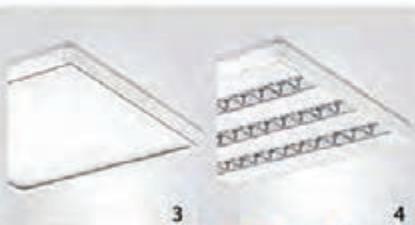
در جداول ۷ و ۸ نمونه‌هایی از چراغ‌های روکار فلورسنتی یا ال‌ای‌دی به کار رفته در پروژه، نشان داده شده است.

جدول ۷- پنل‌ها و چراغ‌های ال‌ای‌دی توکار

پنل LED توکار با آلویز		
چراغ	تعداد چراغ (واحد)	وزن (کیلوگرم)
1	34	4.3
2	34	4.5
		
		
		
		

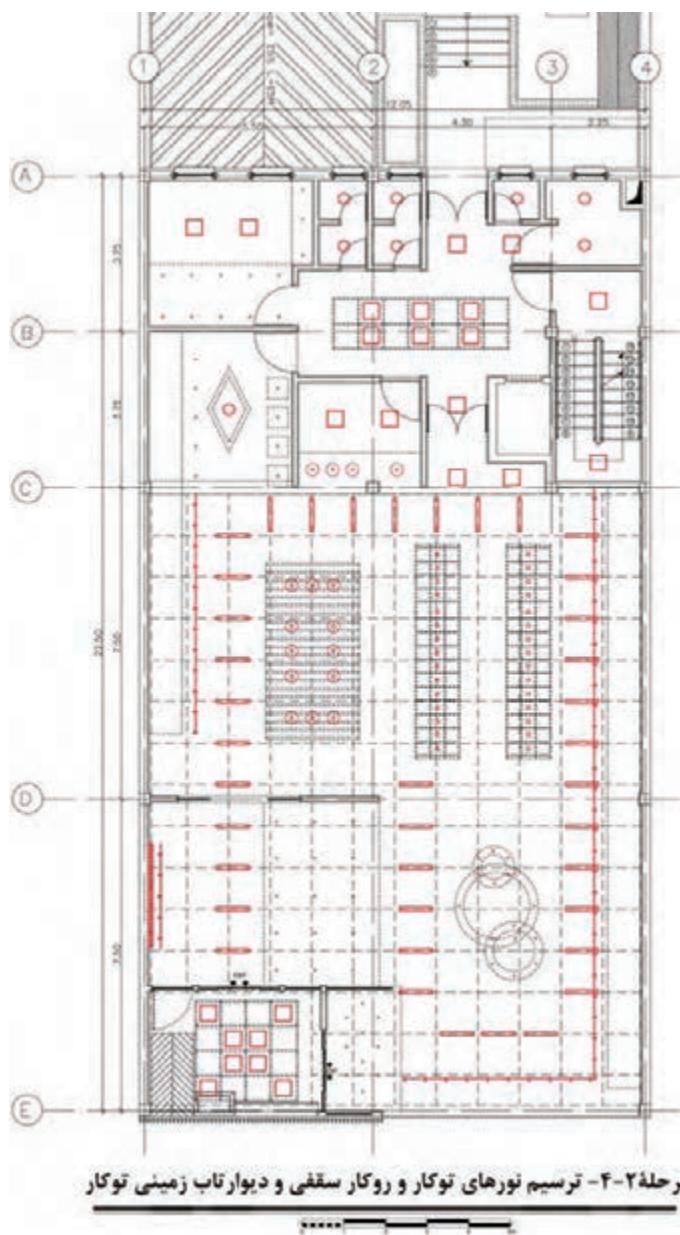
چراغ‌های LED روکار		
چراغ	تعداد چراغ (واحد)	وزن (کیلوگرم)
1	35	4.2
		
		
		
		

جدول ۸- انواع چراغ‌های فلورسنتی روکار

چراغ‌های فلورسنتی روکار						
چراغ	لامپ (واحد)	L	L1	E	E1	وزن (کیلوگرم)
1	4x36 TC-L	595	300	595	430	6.7
2	3x36 TC-L	595	300	595	430	6.2
3	3x36 TC-L	595	300	595	430	6.2
4	3x36 TC-L	595	300	595	430	6.2
						
						
						

■ مرحله ۳:

ترسیم مدارها نیز به منظور مرتبط ساختن گروههای نورپردازی و چگونگی سیمکشی ابزارهای کنترلی مانند کم نورکننده‌ها^۱ و کلیدها صورت می‌پذیرد. در اینجا تفاوت عمداتی میان طراحی نورپردازی و مهندسی برق وجود دارد که به خوبی قابل درک است. در یک طرح نورپردازی لازم نیست سیمکشی به دقت مشخص شود. طراح نورپردازی باید گروه کلیدها و کم نورکننده‌ها را معین کرده و جزئیات سیمکشی، تعداد مدارها و سیمکشی خاص میان ابزارها را به مهندس برق یا پیمانکار واگذار نماید (شکل ۳-۵۴).



شکل ۳-۵۴- انواع چراغ‌های آویز تزئینی

پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

مرحله ۴:

ارائه «جداول» و «راهنمای نورپردازی در این مرحله ارائه می‌شود. «جداول» نورپردازی برای توضیح مشخصات هر یک از نمادها یا نشانه‌ها^۱ به کار برد می‌شود که شامل علامت، توصیف کلی چراغ، نوع و تعداد لامپ‌های مورد استفاده در چراغ‌ها، نوع نصب چراغ‌ها، توان، سازنده و شماره کاتالوگ، تصویر یا طراحی خطی، خصوصیات ترانسفورماتور یا بالاست^۲، ویژگی‌های خاصی مانند اجزاء جانبی، عدسی‌ها و... می‌باشد. در جدول ۹ نمونه‌ای از جدول نورپردازی آورده شده است. اما «راهنمای راهنمایها» همیشه در خود طرح نورپردازی، آورده می‌شوند. هدف و مقصود راهنمای نورپردازی، تعریف هر یک از نمادهای (جدول ۱۰).

معمولًا در طراحی نورپردازی پروژه‌های تجاری، پلان‌های نورپردازی همراه با مشخصات فنی نوشتاری تهیه می‌شود که به صورت کتابچه یا راهنمای پروژه قابل دسترسی است. این بخش از پروژه توسط مهندسین برق به نگارش در می‌آید. امروزه معماران و مهندسان و طراحان داخلی عمدها از نشریات مشخصات فنی و عمومی استفاده می‌کنند که براساس شرایط خاص هر پروژه قابل ویرایش هستند.

تحقیق کنید

نشریات مربوط به مشخصات فنی و عمومی ساختمان کدام‌اند؟ و هر یک از این نشریات چه بخشی از ساختمان را در بر می‌گیرد؟



جدول ۹- نمونه مشخصات نمادها و نشانه‌ها

نماد	توضیح	نوع	نام	ولت	بالاست	وات	نوع نسب	محصول
A1	دیوارگرد با قلوسی تراکمی از جنس پرچ ۶ اینچ	دیوارگرد	دیوارگرد	۱۲۰	N/A	۷۵	نسب روی دیوار داخلی جعبه از جنس پرچ ۶ اینچ تا مرکز	XYZ-۱۲۲
A2	فروتاب توکار با روزنله ۶ اینچ	فروتاب	توکار	۱۲۰	N/A	۱۰۰	توکار	XYZ-۱۲۳
A3	چراغ منظر کز توکار با روزنله ۶ اینچ	چراغ	توکار	۱۲۰	N/A	۹۰	توکار	XYZ-۱۲۴
A4	دیوارتاب توکار با روزنله ۶ اینچ تز پار راپه دار	دیوارتاب	توکار	۱۲۰	N/A	۱۰۰	توکار	XYZ-۱۲۵
A5	آبیز یا لوستر کرومی با پایه شیشه‌ای	آبیز	توکار	۱۲۰	N/A	۱۰۰	توکار	XYZ-۱۲۶
A6	چراغ منظر کز نطفه‌ای	چراغ	توکار	۱۲۰	N/A	۵۵	توکار	XYZ-۱۲۷
A7	نور مرحله‌ای	نور مرحله‌ای		۱۲۰	N/A	۲۵	توکار	XYZ-۱۲۸
F1	قالب مهندسی	قالب مهندسی		۲۷۷	۱-۲۵A	۱۰۰	توکار	XYZ-۱۲۹
F2	قالب مهندسی نواری	قالب مهندسی نواری		۲۷۷	۱-۲۵TAJAT-	۵۵	توکار	XYZ-۱۳۰
F3	دیوارتاب قلورسنت	دیوارتاب قلورسنت		۲۷۷	۱-۲۵-T6MAT-	۲۵	توکار	XYZ-۱۳۱
F4	فراتاب قلورسنت اوزان	فراتاب قلورسنت اوزان		۲۷۷	۱-FAT6HOIA5-	۹۱	أوزان ۱۸ اینچی زیر سقف	XYZ-۱۳۲
X	تابلوی خروج یک طرفه	تابلوی خروج یک طرفه		۲۷۷	الکترونیک	۵	روی دیوار	XYZ-۱۳۳
X1	تابلوی خروج یک طرفه	تابلوی خروج یک طرفه		۲۷۷	الکترونیک	۵	سایبانی سقف	XYZ-۱۳۴

۱- نشانه‌های نورپردازی معرف ویژگی چراغ‌ها در پلان است. به عنوان مثال (A) نشانه نورهای لامپ التهابی - (F) نشانه لامپ فلورسنت و فلورسنت کم حجم و (X) نشانه تابلوهای خروج است.

۲- بالاست وظیفه ایجاد ولتاژ بالا در موقع روشن شدن لامپ و همچنین کنترل و محدود نمودن جریان برق در لامپ را بر عهده دارد این کار بر کارکرد چراغ مؤثر بوده و طول عمر لامپ را افزایش می‌دهد. امروزه از بالاست الکترونیکی به جای بالاست مغناطیسی استفاده می‌گردد.

جدول ۱۰- نمونه راهنمای نورپردازی

فراتاب فلورسنت آویزدان	دیوار تاب فلورسنت	دیوار تاب	دیوار	قاب همراه	قاب	بوزموده ای	بوزموده	بوزموده	بوزموده	بوزموده	دیوار تاب				

چگونه می‌توان از کتابچه‌های راهنما و محصولات شرکت‌های معتبر و مجری، در انتخاب چراغ‌های مناسب و ترسیم پلان نورپردازی کمک گرفت؟

تحقیق کنید



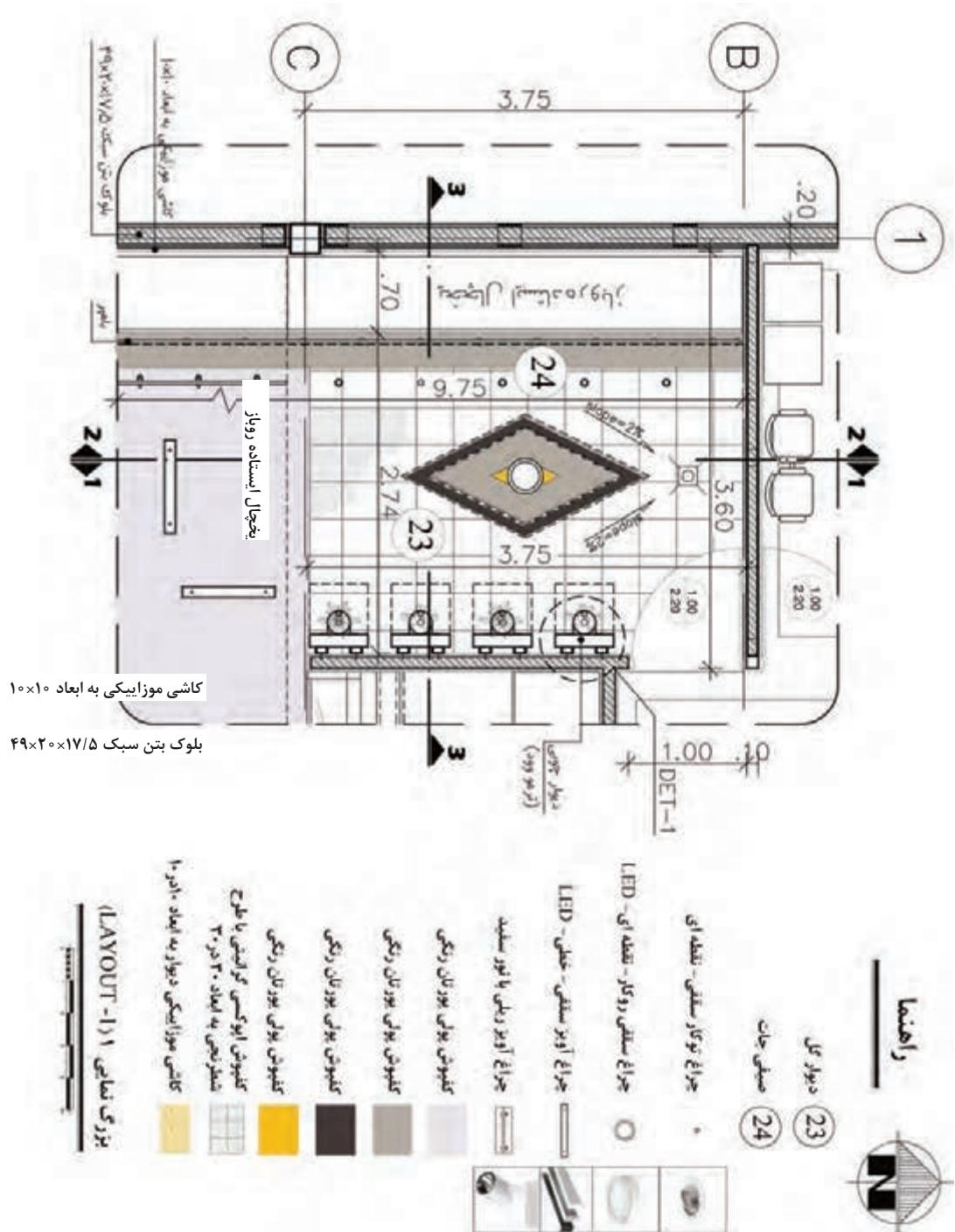
تجربه و دانش (پروژه مستمر): با توجه به کتابچه راهنمایی که در تحقیق به دست آوردید. چراغ‌های مورد نیاز پروژه خود را انتخاب نمایید. سپس پلان نورپردازی پروژه خود را رسم کنید.

بزرگ‌نمایی‌ها و مقاطع موضعی

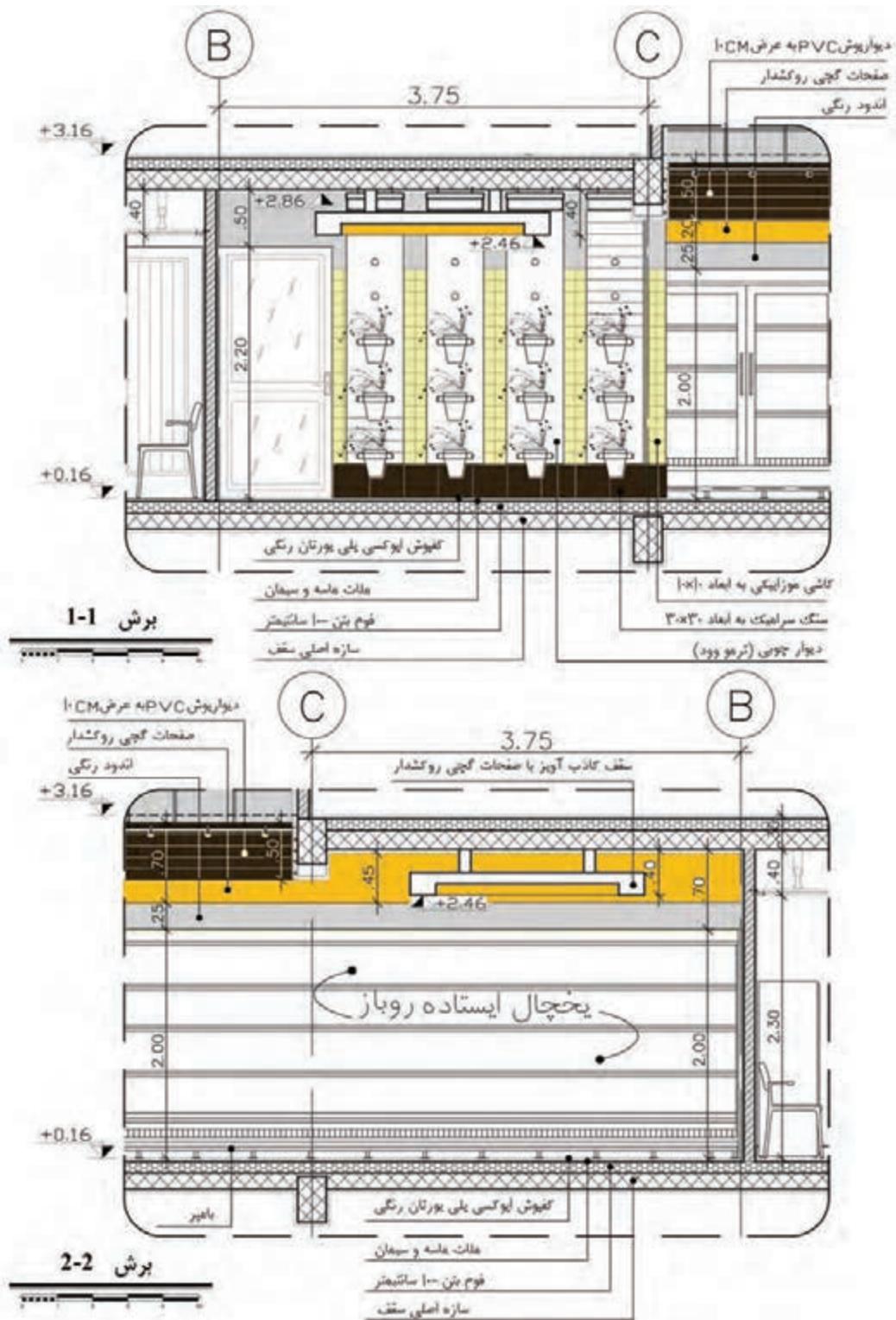
نقشه‌های بزرگ‌نمایی مجموعه‌ای از نقشه‌های مختلف پلان، برش، نمای دیوارهای داخلی، جزئیات اجرایی از سقف، کف و دیوارها و نقشه‌های مربوط به ابعاد و اندازه مبلمان‌های تشکیل‌دهنده آن فضا می‌باشند. مقیاس این نقشه‌ها در موضع پیچیده از ساختمان که بخواهیم اطلاعات جزئی تر را نشان دهیم. می‌تواند ۱:۲۵، ۱:۵ و یا ۱:۲ نیز باشد. به عنوان نمونه در این پروژه، بزرگ‌نمایی بخشی از پلان (دیوارگل و بخش صیفی جات) تهیه شده است (شکل‌های ۳-۵۵ و ۳-۵۶ و ۳-۵۷ و ۳-۵۸).

به منظور دستیابی به اطلاعات جامع‌تر از فضاهای داخلی پلان، نیاز به ارائه نقشه‌های دقیق و خوانا در مقیاس‌های بیش از (۱:۱۰۰) است. این نقشه‌ها که از برش موضعی بخش‌های مهم فضاهای داخلی تهیه می‌گردند، در مقیاسی حداقل (۱:۵۰) ترسیم می‌شوند. این نقشه‌ها که به آنها بزرگ‌نمایی یا «لی‌اوٹ» می‌گویند، اطلاعاتی چون اندازه‌های دقیق دیوارها، مصالح به کار رفته در کف، دیوار و سقف، جزئیات اجرایی، ترازهای ارتفاعی، نورپردازی و اطلاعات دقیق و کاملی از مبلمان آن فضا ارائه می‌دهند.

پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

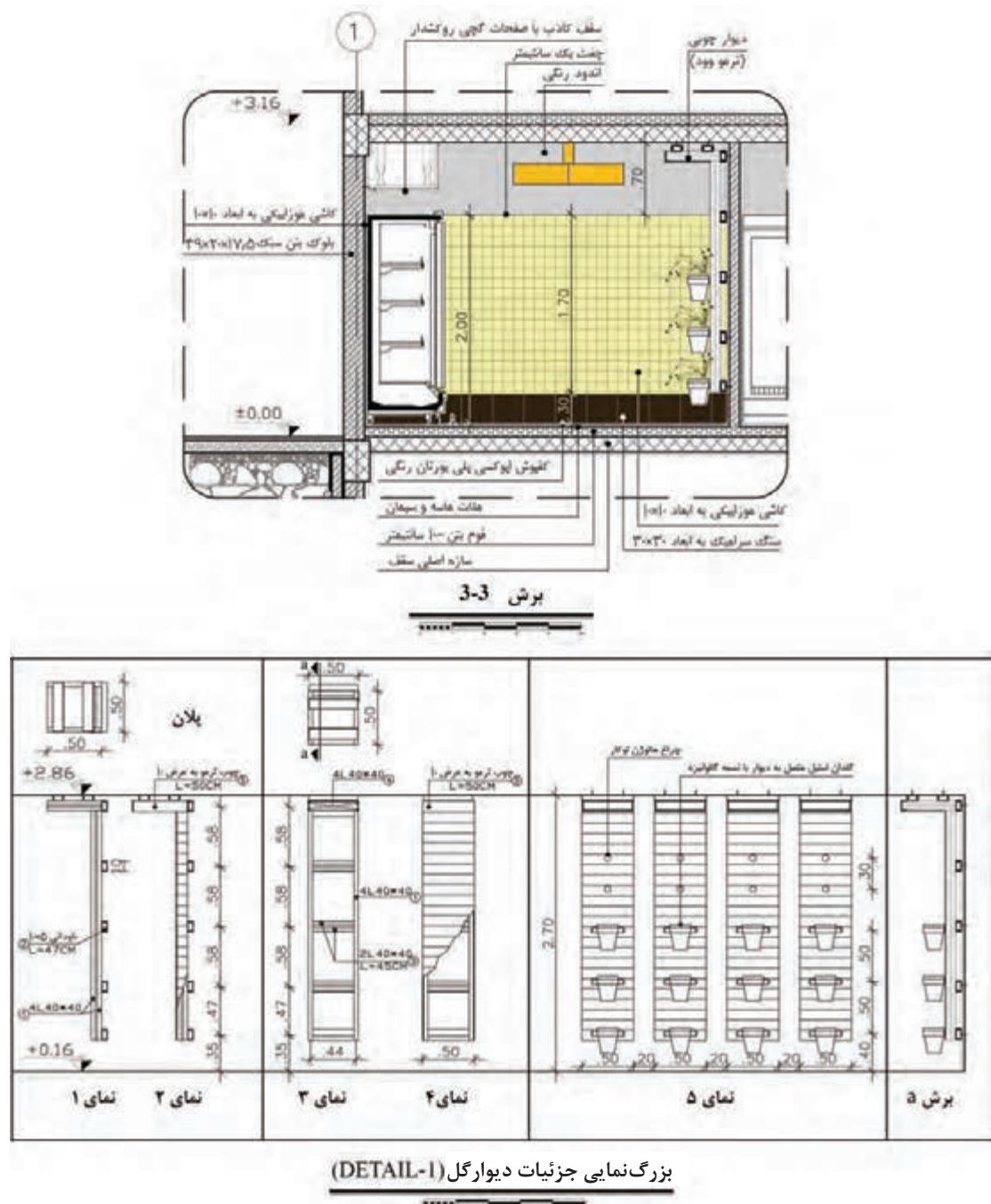


شکل ۳-۵۵- پلان بزرگ نمایی^۱ بخش دیوار گل و صیفی جات

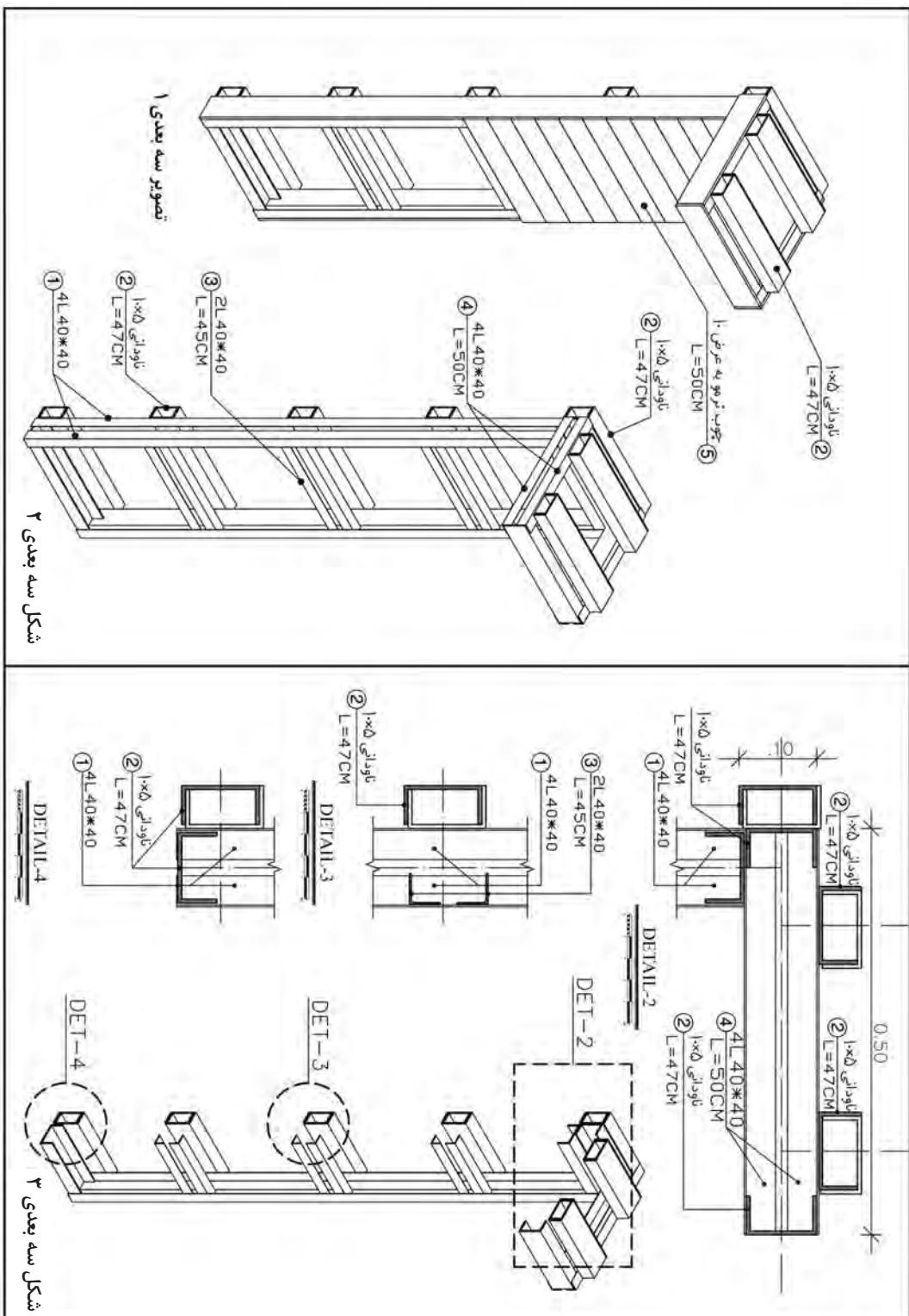


شکل ۳-۵۶

پومن سوم: نقشه کشی اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه



شکل ۳-۵۷- جزئیات دیوار گل



شکل‌های سه بعدی از دیوارگل

جدول نازک کاری

در آلبوم نقشه‌های اجرایی (فاز ۲)، جدولی برای معرفی مصالح نازک کاری و مشخصات فنی آن در نظر گرفته می‌شود که به آن جدول نازک کاری گفته می‌شود. وجود این جدول در مجموعه نقشه‌های فاز ۲ بسیار حائز اهمیت می‌باشد؛ چرا که بخش مهمی از متره و برآورد ساختمان به وجود اطلاعات این جدول وابسته است.

جدول نازک کاری ساده و جامع است و جنس، رنگ و بعد مصالح نازک کاری را در کلیه بخش‌های مختلف بنا بیان می‌کند. همچنین اگر یک روسازی خاصی داشته باشد، باید در این جدول منعکس گردد (جدول ۱۱).

مشخصات فنی عمومی:

- ۱ دیوارهای خارجی و داخلی از بلوک‌های بتن سبک به ابعاد $49 \times 20 \times 17/5$ سانتی‌متر و اتصال دیوارها از سقف و کف با قاب‌بندی فلزی (وال پُست)^۱ صورت می‌گیرد.
- ۲ پوشش نهائی نما در دیوارهای خارجی پنل‌های بتونی اکسپوز یا نمایان به ابعاد $100 \times 100 \times 3/5$ سانتی‌متر و دیوارهای داخلی $2/5 \times 50 \times 50$ سانتی‌متر است.
- ۳ ملات ماسه و سیمان مصرفی جهت سنگ کاری کف‌ها 250 کیلوگرم سیمان در متر مکعب ملات است.
- ۴ ملات ماسه و سیمان مصرفی جهت سرامیک کاری دیوار و کف‌ها 360 کیلوگرم سیمان در متر مکعب ملات است.
- ۵ پوشش نهائی کف در قسمت فروشگاهی اپوکسی گرانیتی و اپوکسی پلی یورتان با طرح شطرنجی به ابعاد 30×30 سانتی‌متر است.
- ۶ پوشش نهائی کف در بخش اداری سنگ سرامیکی به ابعاد 60×60 سانتی‌متر است.
- ۷ جهت شب‌بندی کف از فوم بتون استفاده شده است.
- ۸ کلیه درهای بخش ورودی فروشگاه آلومینیومی کشویی و اتوماتیک می‌باشد.
- ۹ کلیه درهای بخش اداری چوبی با قاب فلزی است.
- ۱۰ کلیه درهای بخش داخلی فروشگاه از جنس پی وی سی و با بدنهٔ شیشه‌ای است.
- ۱۱ پنجره‌ها نیز از جنس پی وی سی و با شیشه‌های دو جداره است.

تجربه و دانش (پروژه مستمر): برای پروژه خود، یک جدول نازک کاری تهیه نمایید.

۱- وال پُست (wall post) به معنای نگهدارنده دیوار است. کلافی که در طول‌های مشخص برای یکپارچه عمل نمودن دیوار به کار می‌رود.

جدول ۱۱

		بخش فروشگاهی										بخش اداری									
		شماره ردیف										ردیف شماره									
		عنوان فناوری										جهة همکاری									
		۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰	۱۱	۱۲	۱۳	۱۴	۱۵	۱۶	۱۷	۱۸	۱۹	۲۰
۱	ابوکسی گرانیتی به اندازه ۳۰ در ۳۰																				
	ابوکسی پایی بورتان شترنجی با رنگهای مختلف در ۳۰																				
	ابوکسی پایی بورتان پکارچه - ساده رنگی																				
	کاشی موزاییکی قهوه ای روشن به اندازه ۱۰ در ۱۰																				
	سرامیک به رنگ روشن به اندازه ۶۰ در ۶۰																				
	سنگ تیشه ای با بندگشی چمن به اندازه ۱۰۰ در ۱۰۰																				
	سنگ کف پله مرمریت به رنگ روشن به اندازه ۱۰۰ در ۱۰۰																				
۲	سنگ به رنگ قهوه ای به اندازه ۳۰ در ۳۰	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱
	سنگ به رنگ قهوه ای طولی به اندازه ۱۵ در ۱۰۰	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱
	سنگ لاستر تیشه ای طولی	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱
۳	اندواد ماسه و سیمان با اتصال پیچ و مهره																				
	اندواد ماسه و سیمان																				
	اندواد گچ و خاک																				
۴	پائل بتونی اکسیوز(نمایان) به اندازه ۵۰ در ۵۰	۲/۵																			
	کاشی موزاییکی به اندازه ۱۰ در ۱۰																				
	اندواد سیمان شسته																				
۵	دیوار پوش pvc طولی با طرح چوب																				
	رنگ سفید روغنی																				
	رنگ سیمان خاکستری																				
۶	اویز مشبک با چوب چهارمتران																				۱
	سقف متصل به دیوار با صفحات گچی روکش دار																				۱
	سقف اویز با صفحات گچی روکش دار																				۱
	سقف اویز فلزی با تابلهای گچی روکش دار																				۱
	سقف اویز مشبک فلزی																				۱

ارزشیابی شایستگی تهیه طرح‌های اجرایی فضاهای داخلی فروشگاه

شرح کار:

ترسیم پلان از طرح نهایی، ترسیم برش از طرح نهایی، ترسیم نقشه‌های تفصیلی و بزرگنمایی از طرح اجرایی نهایی، تهیه جدول نازک کاری

استاندارد عملکرد: نشریه شماره ۱۵ مقررات ملی ساختمان، نقشه‌های فاز ۱، مطالعات اولیه

شاخص‌ها:

دروندادی: دقیق در ترسیمات

فرایندی: ترسیم پلان‌ها، برش‌ها، نماهای اجرایی، نقشه‌های تفصیلی و بزرگنمایی، ترسیم جزئیات طرح‌های اجرایی، تهیه جدول نازک کاری

محصول: رائے طرح و جزئیات اجرایی نقشه‌های نهایی طرح داخلی یک واحد فروشگاهی محلی

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کارگاه ترسیم

زمان: ۸ ساعت

ابزار و تجهیزات: میز نقشه کشی، صندلی، ابزار ترسیم، کاغذ

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره ۳ قبولی از	نمره هنرجو
۱	ترسیم پلان طرح‌های اجرایی فضاهای داخلی فروشگاهی	۲	
۲	ترسیم برش‌ها در طرح‌های اجرایی فروشگاه	۲	
۳	ترسیم نماهای طرح‌های اجرایی فروشگاه	۲	
۴	ترسیم نقشه‌های تفصیلی (بزرگنمایی) طرح‌های اجرایی فروشگاه	۲	
۵	ترسیمات جزئیات طرح‌های اجرایی فروشگاه	۲	
۶	تهیه جدول نازک کاری	۲	
شاخصی‌های غیرفنی، اینمی، بهداشت، توجهات زیست محیطی و نگوش: سازماندهی اطلاعات، جمع‌آوری و گردآوری اطلاعات، مذاکره، احترام گذاشتن به ارزش‌های دیگران			
میانگین نمرات			
* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.			



پودهمان ۴

انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

واحد یادگیری ۶

ارائه نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

آیاتا به حال پی برده اید

- روند اجرایی پروژه‌های ساختمانی چگونه است؟
- به چه دلیل زمان‌بندی مراحل یک پروژه اهمیت دارد؟
- مناقصه‌ها در پروژه‌های عمرانی به چند دسته تقسیم می‌شوند؟
- روش‌های استعلام قیمت (در متره باز) چند نوع هستند و ویژگی آنها چیست؟
- در طراحی و ساخت فضای داخلی فروشگاه چه نوع مصالحی کاربرد بیشتری دارند؟

استاندارد عملکرد

پس از پایان این واحد یادگیری هنرجو قادر خواهد بود:
ضمن بیان روند اجرایی یک پروژه ساختمانی، انواع مناقصه و روش‌های متداول اجرای پروژه‌های ساختمانی، با استفاده از روش متره باز، هزینه اجرای طرح معماری داخلی یک فروشگاه را در هر مرحله کاری محاسبه کند. همچنین ویژگی‌های مصالح پرکاربرد در طراحی داخلی فروشگاه‌های محلی را توضیح دهد.

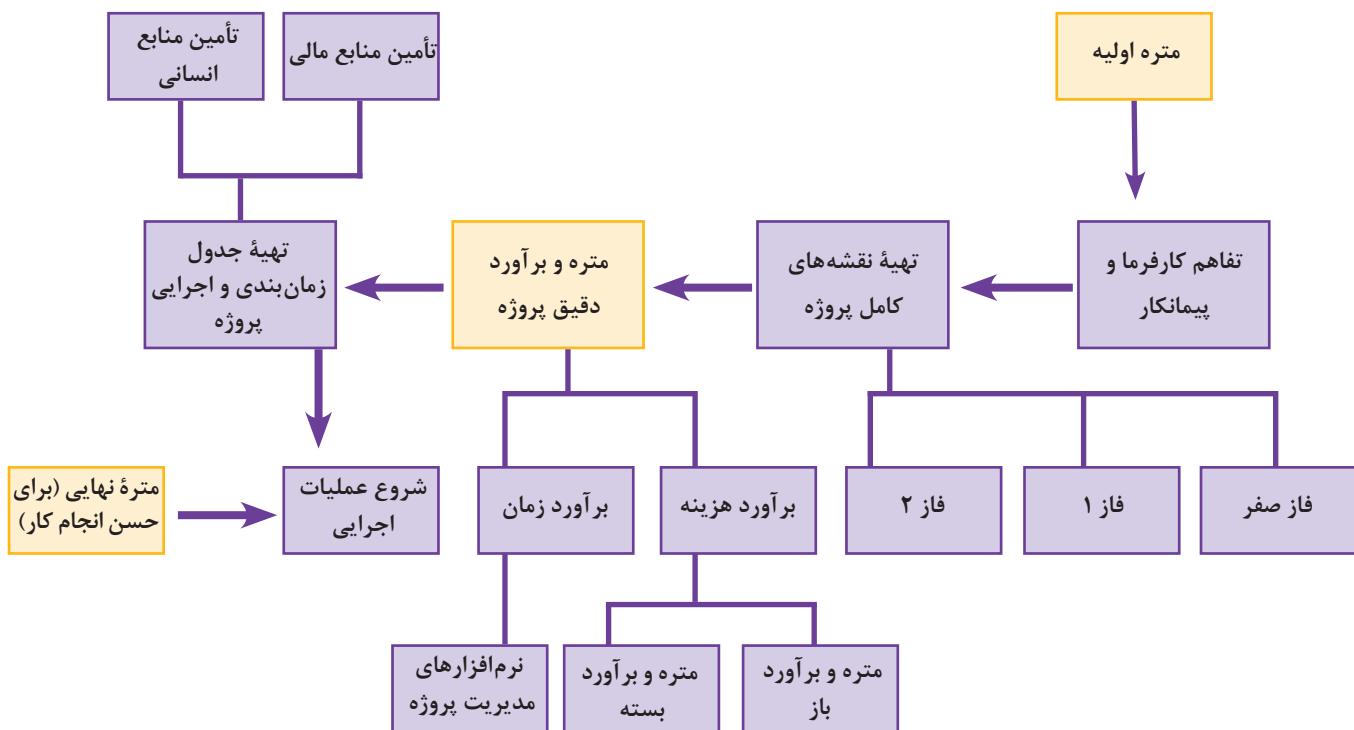
مقدمه

اجرای دقیق فعالیت‌های ساختمانی از جمله معماری داخلی، نیازمند تهیه برنامه‌ای دقیق از روند کار و تطبیق این فعالیت‌ها با برنامه مذکور است. تهیه متره و برآورد پیش از آغاز کارهای اجرایی و انتخاب شیوه انجام آن، یکی از بخش‌های مهم و تأثیرگذار در پیش‌بینی هزینه است. از این‌رو افرادی که در این زمینه فعالیت می‌کنند باید اصول، قوانین و استانداردهای مربوطه را بدانند تا بتوانند مسئولیت‌های خود را به درستی انجام دهند.

روند اجرایی پروژه‌های ساختمانی

تحویل پروژه را شامل می‌شود). در نمودار زیر از ابتداء شروع عملیات اجرایی پروژه ترسیم شده است. در ادامه مقدماتی از مفهوم پیمان، مناقصات و روش‌های اجرایی پروژه بیان می‌شود.

برای شروع کار در پروژه‌های ساختمانی لازم است مراحلی به صورت دقیق و منظم انجام شود. برخی از این اقدامات قبل از شروع اجرا و برخی دیگر حین اجرای پروژه هستند (این مراحل از اولین اقدام یعنی اقدام کارفرما و تفاهم او با پیمانکار آغاز و تا مرحله



نمودار ۱- مراحل اجرایی پروژه‌های ساختمانی

تعریف پیمان و مفاد آن

شرایط عمومی پیمان
به تعهدات و مقرراتی که شامل شرایط عام حاکم بر پیمان می‌شوند، شرایط عمومی پیمان گفته می‌شود. رعایت این شرایط در همه پروژه‌ها و قراردادها الزامی است. این شرایط، وظایف همه امضاکنندگان پیمان را مشخص می‌کند. به طور مثال زمان تحویل پروژه،

پیمان به مجموعه‌ای از اسناد و مدارک شامل موافقت‌نامه‌ها، مشخصات پروژه، اصل قرارداد، نقشه‌ها، مبلغ پروژه، مشخصات فنی، مکان و مدت پروژه و مانند اینها گفته می‌شود که بین ارکان پروژه (کارفرما، پیمانکار، مشاور و...) منعقد می‌گردد. قسمت عمده‌ای از پیمان را شرایط آن تشکیل می‌دهد.

شرایط فسخ پیمان، ضمانتنامه و مواردی از این قبیل جزو شرایط عمومی پیمان هستند. در کشور ما، شرایط عمومی (عام) پیمان از سوی سازمان مدیریت گرفتن شرایط و وضعیت، به عنوان مکمل شرایط عمومی تنظیم می‌گردد.

موارد موجود در شرایط خصوصی نباید نقض کننده شرایط عمومی پیمان باشد.

نکته



ضمانتنامه‌های اجرایی

این ضمانتنامه‌ها شامل تعهدات و الزامات طرفین پیمان نسبت به یکدیگر است و به گونه‌ای هستند که در صورت تخلف هریک از آنها از وظایف و تعهداتش، جرمیه مناسبی در نظر گرفته می‌شود تا امنیت منافع طرفین تأمین شود.

با جست‌وجو در فضای مجازی یک نمونه از پیمان‌های رایج را یافته و اجزای آن را شناسایی و تحلیل کنید.

تمرین ۱



مناقصه و انواع آن

مناقصه، عملی برای انتخاب پیمانکار از سوی کارفرما با پایین‌ترین قیمت ممکن است. کارفرما برای انتخاب مشاور نیاز به عملیات خاصی ندارد، اما انتخاب پیمانکاران (مخصوصاً در پروژه‌های دولتی) از طریق برگزاری مناقصه صورت می‌گیرد.

منظور از مناقصه این است که کارفرما چیزی را کم دارد (نقص) و به دنبال جبران یا تأمین آن است و منظور از مزایده این است که کارفرما چیزی را زیاد (مزید) دارد و به فروش می‌گذارد.

نکته



■ **مناقصه عمومی:** این نوع مناقصه معمولاً از طریق اعلام عمومی (به‌طور مثال روزنامه کثیرالانتشار) به اطلاع کلیه پیمانکاران می‌رسد. همه پیمانکارانی که دارای شرایط درج شده در مناقصه هستند، مجاز به شرکت و ارائه مدرک می‌باشند.

برگزاری مناقصات در سال‌های اخیر به این نحو است که کارفرما تمامی استناد و مدارک لازم نقشه‌های اجرایی، برآورد اولیه، شرایط خصوصی و... را در سایت سامانه تدارکات الکترونیکی بارگذاری کرده و پیمانکاران با مراجعه به سایت می‌توانند، پس از بررسی مدارک، استناد و نقشه‌ها نسبت به ارائه قیمت پیشنهادی اقدام نمایند. الزامی است، پیمانکاران جهت شرکت در مناقصات همه مدارک درخواست شده و قیمت پیشنهادی را ارسال نمایند.

نکته



تشrifat مناقصه ترک شده و مناقصه‌ای برگزار نمی‌شود. جهت انجام پروژه صرفاً برای یک پیمانکار دعوت‌نامه ارسال می‌شود. در صورت استفاده از روش ترک تشریفات مناقصه، براساس قانون، یک هیئت سه نفره تشکیل می‌شود و این هیئت قیمت پروژه را از طریق استعلام از چند مجری (پیمانکار) با صلاحیت، برخی پروژه‌ها با توجه به اختیار و صلاحیت کارفرما، به دست می‌آورد.

■ **مناقصه محدود:** این نوع مناقصه مختص تعداد محدودی از پیمانکاران است که دعوت‌نامه شرکت در مناقصه برای آنان ارسال می‌گردد. معمولاً برای پروژه‌هایی با شرایط خاص از این نوع مناقصه استفاده می‌شود.

■ **ترک تشریفات مناقصه:** از آنچاکه برگزاری مناقصه‌های عمومی و محدود دارای تشریفاتی زمان بر است، برای برخی پروژه‌ها با توجه به اختیار و صلاحیت کارفرما،

ترک تشریفات برای طراحی و اجرای پروژه‌های خاص است.

نکته



در سال‌های اخیر مناقصه همه پروژه‌هایی که با بودجه عمومی تأمین اعتبار می‌شوند، از طریق سامانه تدارکات صورت می‌پذیرد. به همین دلیل دستگاه‌های اجرایی در برگزاری مناقصات محدود یا ترک تشریفات باید حتماً ادله کافی داشته و جهت برگزاری اینگونه مناقصات مجوزهای لازم را اخذ نمایند. پیمانکاران نیز برای شرکت در مناقصات لازم است به عضویت این سامانه درآیند.

نکته



روش‌های اجرای پروژه (موارد رایج در ایران)

روش پیمانی

در این روش، کارفرما براساس قرارداد، همه مسئولیت‌های اجرایی را به پیمانکار واگذار می‌کند و خود کارفرما یا نماینده او مسئول نظارت بر انجام پروژه می‌شوند. پس از تأیید ناظر در هر مرحله، مبلغ درج شده در صورت وضعیت (مبلغی که براساس فهرست بهای مورد توافق تنظیم شده است)، به پیمانکار پرداخت می‌شود.

الف) روش مدیریت پیمان؛

ب) روش پیمانی (قطعی)؛

ج) روش امانی.

روش مدیریت پیمان

در این روش، کارفرما اجرای کار را به شخصی حقیقی یا حقوقی واگذار می‌نماید و تمام منابع مالی اجرا، توسط کارفرما پرداخت می‌شود. شخص حقیقی یا حقوقی انتخاب شده، مبلغی (ممولاً درصدی از کل هزینه پروژه) را به صورت توافقی به عنوان دستمزد دریافت می‌کند.

در اصطلاح رایج پروژه‌های ایران به روش پیمانی، روش چکی گفته می‌شود.

نکته



روش امانی

در روش امانی، تمام مسئولیت‌ها از جمله تهیه مصالح، ماشین آلات، منابع مالی، انتخاب پیمانکاران جزء و... به عهده کارفرمای است. قراردادهای روش امانی به صورت دستمزدی و توافقی بین کارفرما و پیمانکاران جزء منعقد می‌شود.

أنواع قراردادها

برای بیان انواع قراردادها، نظرات و دسته‌بندی‌های زیادی وجود دارد که در اینجا به چند نمونه از آنها اشاره می‌شود:

قرارداد بر مبنای دفترچه فهرست‌ها

در این قرارداد، مبلغی که از ابتدا تعیین می‌گردد، مجموعه مبالغی است که براساس دفترچه فهرست‌بهای محاسبه شده است. قبل از شروع پروژه، همه جزئیات انجام کار توسط مشاور تهیه شده و مقادیر کار به صورت تقریبی محاسبه می‌گردد. در قراردادهایی که براساس فهرست بها هستند، حجم یا مقدار کار انجام شده، در قیمت موجود در دفترچه فهرست بها ضرب شده و مبلغ مورد نیاز تعیین می‌گردد.

$$\text{کل مبلغ مورد نیاز} = \text{مقدار کار} \times \text{آیتم محاسبه شده} \times \text{قیمت آیتم در دفترچه فهرست بها}$$

پیمانکار در هنگام شرکت در مناقصه می‌تواند میزان تخفیف (مینوس) یا مبلغ اضافی (پلوس) پیشنهادی خود را اعلام نموده و در هزینه کل اعمال کند.

نکته

در صورتی که پیمانکار بخواهد در قیمت اولیه انجام پروژه، به کارفرما درصدی تخفیف دهد از مینوس (Minus) استفاده می‌کند و اگر مبلغی بیشتر از قیمت اولیه در نظر داشته باشد آن را به صورت پلوس (Plus) به کارفرما ارائه می‌کند.

مثال

مبلغ کل یک قرارداد یک میلیارد ریال است. اگر پیمانکار ۶ درصد مینوس پیشنهاد دهد، یعنی حاضر است با ۹۴۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال این پروژه را انجام دهد و در صورتی که پیشنهاد او ۶ درصد پلوس باشد، مبلغ مورد نظرش برای انجام پروژه ۱،۰۶۰،۰۰۰،۰۰۰ ریال است.



قرارداد بر مبنای میزان زیربنا

این نوع قرارداد در کارهای با متراز کم مورد استفاده قرار می‌گیرد. به این ترتیب که بهای کل پروژه براساس نقشه‌های فنی تعیین شده و بر متراز زیربنا تقسیم می‌شود تا قیمت مورد نظر به ازای هر متر مربع به دست آید.

قرارداد بر مبنای قیمت مقطوع (چکی)

در این روش، برای انجام کار پیمانکار یا پیمانکاران، قیمت مقطوع هریک از اجزا را به کارفرما ارائه می‌کند و قرارداد بر مبنای جمع قیمت‌های پیشنهادی منعقد می‌گردد.

قراردادهای انجام کار توسط کارفرما

در این نوع پروژه‌ها، کارفرما نیروی کار متخصص، ابزار و ماشین‌آلات مورد نیاز را در اختیار دارد و با به کار گرفتن تعدادی کارگر، انجام امور را برعهده می‌گیرد. این روش نیز برای پروژه‌هایی با ابعاد کوچک و کارفرماهایی خاص مناسب است.

زمان و مراحل انجام متره و برآورد

با توجه به نمودار شماره ۱ به طور معمول قبل از تفاهم نهایی کارفرما با مشاور، طبق طرح اولیه پروژه، متور با توجه به تجربه‌های خود می‌تواند مبلغی اولیه برای هزینه‌های پروژه بیان کند. که تخمینی حدودی از هزینه‌های کل پروژه است تا کارفرما بتواند با توجه به بودجه خود وارد مرحله عقد قرارداد شود (متره اولیه).

نکته

در مورد پروژه‌های عمرانی برآورد اولیه توسط کارفرما انجام می‌شود. اگر پیمانکاران هنگام ارائه قیمت پیشنهادی، به برآورد انجام شده اعتراضی داشته باشند، باید با ذکر دلیل کتاباً اعلام نمایند.



نکته

در مناقصه‌هایی که اسناد کامل آن قبلًا تهیه شده است، متره نهایی برای رسیدن به هزینه دقیق در همین مرحله انجام می‌شود. در این موارد، متره به روش بسته و براساس دفترچه فهرست بها صورت می‌گیرد.



بعد از عقد قرارداد و ارائه کامل اسناد از طرف کارفرما (مرحله ۲ روند اجرایی)، متور موظف است قبل از شروع ساخت و تهیه جدول زمان‌بندی اجرایی پروژه، با ارائه برنامه زمان‌بندی، زمان فعالیت‌ها به گونه‌ای مشخص می‌شود که بتوان حداکثر بهره‌برداری را از منابع داشت. به عبارت دیگر با تنظیم زمان برخی از فعالیت‌ها می‌توان آنها را به طور همزمان با دیگر فعالیت‌ها هماهنگ کرد که نهایتاً باعث کاهش زمان و هزینه خواهد شد.

مجرى یا پیمانکار پس از عقد قرارداد موظف است در مدت یک ماه (بسته به شرایط پیمان ممکن است تغییر کند) برنامه زمانی خود را به کارفرما ارائه کند.

نکته

در پروژه‌های عمرانی پیمانکار موظف است برنامه زمان‌بندی پروژه را با توجه به مدت قرارداد تنظیم نموده و به کارفرما ارائه نماید. این برنامه باید به گونه‌ای تنظیم شود که پروژه قبل از اتمام مدت قرارداد به پایان رسد. اگر حین اجرای پروژه کارفرما نسبت به تعهداتی که در پیمان ذکر گردیده، کوتاهی کند پیمانکار می‌تواند درخواست تأخیر مجاز را کتاباً اعلام نماید.



نکته

اجرای موازی فعالیت‌ها (آیتم‌ها)، تابع شرایط مختلفی از جمله فضای کاری مناسب و بخش‌های متعدد است. یعنی در یک فضای کوچک، گاهی اوقات امکان اجرای همزمان فعالیت‌ها وجود ندارد و بهتر است کار، مرحله به مرحله اجرا شود.



۵ هزینه‌های نفر / ساعت فعالیت‌های پروژه، ضرایب بالاسری و سود پروژه با مبلغ قرارداد کنترل شود. جهت تهیه نمودارهای زمان‌بندی پروژه‌های عمرانی، نرم‌افزارهای مختلفی تحت عنوان مدیریت پروژه وجود دارد.

برخی از آنها تمام مراحل یک پروژه را از ابتدا تا گزارش نهایی در بر می‌گیرد. موارد زیر برخی از توانمندی‌های این نرم‌افزار هستند:

(الف) سازماندهی فعالیت‌ها؛

(ب) زمان‌بندی فعالیت‌ها؛

(ج) اختصاص منابع و هزینه فعالیت‌ها؛

(د) تنظیم طرح و برآورد محدودیت‌ها؛

(ه) آماده کردن گزارش‌های طرح نهایی برای همه ارکان اجرایی پروژه.

هنگام تنظیم برنامه زمان‌بندی نکات بسیاری وجود دارد که در ادامه به برخی از آنها اشاره می‌شود:

۱ برحسب قرارداد (پیمان)، تاریخ شروع و پایان پروژه مشخص گردد.

۲ فعالیت‌های زمان‌بندی شده در پروژه به‌گونه‌ای تعیین گردد که همه موضوعات شرایط عمومی و خصوصی پیمان را پوشش دهد.

۳ پانزده درصد از زمان کل پروژه را جهت بررسی نتایج، به کارفرما اختصاص دهد.

۴ در هنگام تعیین جزئیات زمان‌بندی پروژه، نفر/ساعت مورد نیاز در هر فعالیت برای کنترل منابع انسانی تعیین گردد. به طور مثال برای اجرای سقف کاذب یک فروشگاه، ۹۶ نفر/ساعت استادکار و ۱۹۲ نفر/ساعت کارگر مورد نیاز است که اگر هر روز کاری را ۸ ساعت در نظر بگیریم، این کار توسط یک استادکار و دو کارگر به مدت ۱۲ روز کاری انجام می‌شود.

نکته

یادگیری نرم‌افزارهای مدیریت پروژه برای هنرجویان، تکنسین‌ها و مهندسان جهت مدیریت پروژه، بسیار راه‌گشاست.



ضرایب دفترچه فهرست بها

استفاده از نیروی انسانی بومی، نقشه‌های متعارف ساده، حداقل سختی و... از جمله مواردی هستند که به کاهش قیمت‌ها کمک کرده‌اند. در محاسبه قیمت‌ها پیش‌فرضهایی وجود دارد که در جدول صفحه‌بعد به برخی از آنها اشاره می‌شود:

قیمت آیتم‌ها در دفترچه فهرست‌بها برای شرایط خاصی محاسبه شده و در برآورد قیمت، چهار عامل مصالح، نیروی انسانی، ماشین‌آلات و حمل و نقل در نظر گرفته شده است. برای بهینه شدن قیمت‌ها، ارزان‌ترین شرایط در نظر گرفته شده است. تأمین مصالح از تولیدکنندگان کلی و از نزدیک‌ترین منابع،

پویمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

جدول ۱-۴- برخی ضرایب موجود در دفترچه فهرست بها

ردیف	پیش فرض	نوع ضریب
الف	فعالیت اجرایی در طبقه همکف و زیرهمکف انجام می‌شود. برای طبقات دیگر، ضریبی مورد نیاز است.	ضریب طبقات
ب	نهایت ارتفاع معمول سهونیم متر برای هر طبقه است. بیش از این ارتفاع شامل ضریب می‌شود.	ضریب کار در ارتفاع
پ	برخی تجهیزات خاص که در فهرست یا قرارداد وجود ندارند. استفاده از آنها شامل ضریب می‌شود.	ضریب تجهیز و برچیدن کارگاه
ت	فعالیت در پایتخت کشور (تهران) انجام می‌شود. با فاصله گرفتن از برخی امکانات و برای مناطق مختلف ضرایب متفاوتی وجود دارد.	ضریب منطقه
ث	هزینه‌های مازاد پروژه که در قیمت منظور نشده است.	ضریب بالاسری
ج	اتفاقاتی که باعث تأخیر در زمان و افزایش قیمت‌ها می‌شود در دفترچه فهرست بها در نظر گرفته نشده است.	ضریب تعديل

مثال



کار در شهر نراق استان مرکزی (ضریب منطقه)، در طبقه دوم یک ساختمان (ضریب طبقات)، در ارتفاع ۵ متری از کف آن طبقه (ضریب کار در ارتفاع) صورت می‌گیرد. یک اتفاق موقت برای استقرار کارگران، مقداری ماشین آلات (ضریب تجهیز و برچیدن کارگاه) و امور پشتیبانی دفتر پیمانکار (ضریب بالاسری) از مسائلی هستند که شامل ضریب می‌شوند.

ضریب طبقات

در دفترچه فهرست بها، طبقات همکف و زیرهمکف با ضریب ۱ مبنا هستند. بدیهی است که با افزایش طبقات، آیتم‌های اجرایی هزینه بیشتری دربر دارند. مقدار ضریب طبقات با استفاده از رابطه زیر محاسبه می‌شود. در این رابطه مساحت طبقات دارای اهمیت است.

$$p = 1 + \frac{(1 \times F_1 + 2 \times F_2 + 3 \times F_3 + \dots + n \times F_n) + (1 \times B_1 + 2 \times B_2 + 3 \times B_3 + \dots + m \times B_m)}{100 \times S}$$

F_1 = سطح زیربنای همکف
 F_2 = سطح زیربنای طبقه اول، بالاتر از طبقه همکف
 F_3 = سطح زیربنای طبقه دوم، بالاتر از طبقه همکف
 F_n = سطح زیربنای طبقه سوم، بالاتر از طبقه همکف
 B_1 = سطح زیربنای طبقه زیر همکف
 B_2 = سطح زیربنای طبقه اول، پایین‌تر از طبقه زیرهمکف
 B_3 = سطح زیربنای طبقه دوم، پایین‌تر از طبقه زیرهمکف
 B_m = سطح زیربنای طبقه سوم، پایین‌تر از طبقه زیرهمکف

ضریب کار در ارتفاع

کار در ارتفاع بیش از سه‌نیم متر مشکلات و هستند. همه کارهای موجود در یک طبقه که ارتفاع هزینه‌هایی در بردارد، نیاز به داریست، انتقال و دور ریز آن بیش از سه و نیم متر باشد براساس فرمول زیر مصالح، تجهیزات ایمنی و... از جمله هزینه‌های مازاد محاسبه می‌شود:

الف) در صورتی که ارتفاع طبقه (H) بیشتر از $3/5$ تا 10 متر باشد، ضریب ارتفاع از رابطه زیر محاسبه می‌شود:

$$Q = 1 + \frac{4 \times (H - 3/5) \times (H + 0/6)}{(2 \times 100 \times S)}$$

ب) در صورتی که ارتفاع طبقه (H) بیشتر از 10 متر باشد ضریب ارتفاع از رابطه زیر محاسبه می‌شود:

$$Q = 1/1378 + (0/005) \times (H - 10)$$

= ضریب ارتفاع

= ارتفاع طبقه از تراز کف طبقه مربوط تا تراز کف طبقه بالایی

نکته



این ضریب به همه کارهای آن طبقه از کد (ارتفاع) کف طبقه مورد نظر تا کد کف طبقه بالایی به غیر از مصالح پای کار تعلق می‌گیرد.

نکته



ضریب کار در ارتفاع اخیراً از دفترچه فهرست بها حذف گردیده و به صورت آیتم‌های جداگانه برای هر فصل منظور شده است.

ضریب تجهیز و برچیدن کارگاه

در محاسبه بهای آیتم‌ها بسیاری از عوامل در نظر گرفته شده است. اما برخی از اقدامات و کارها در فهرست یا قرارداد پروژه وجود ندارند و جزء کارهای اصلی نیستند. به طور مثال هزینه اسکان، تجهیزات ایمنی و... از جمله این هزینه‌ها هستند. مقدار این ضریب بین 4 تا 6 درصد کل مبلغ پروژه متغیر است.

ضریب منطقه

برای این ضریب، شهر تهران مبنای است. به این دلیل که پیمانکاران در شهر تهران برای تهیه مصالح، ابزار و نیروی کار با محدودیتی روبرو نیستند. به همین دلیل در شهر تهران و مناطق مشابه، این ضریب معادل 1 در نظر گرفته شده است. سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور برای تأمین هزینه‌های اضافی مناطق و شهرهای مختلف، ایران را به مناطق مختلف تقسیم‌بندی کرده و برای هریک ضریب مشتبی در نظر گرفته است. سال ۱۳۹۴، ضرایب منطقه‌ای جدید برای بیش از 1000 شهر ابلاغ شده است.

پویمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

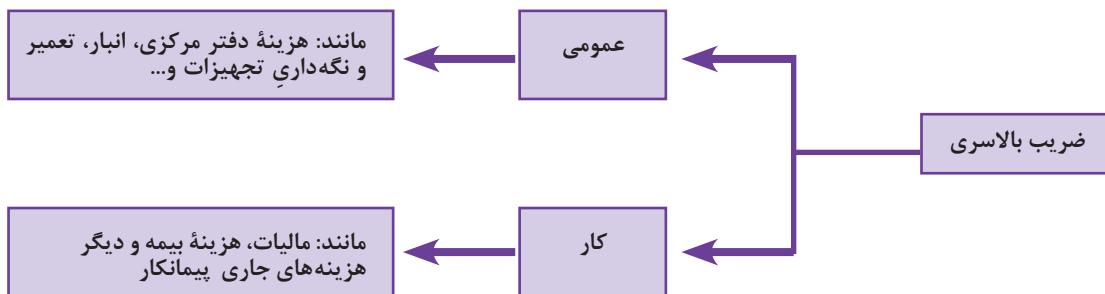
جدول ۲-۴-بخشی از جدول ضریب منطقه‌ای امور پیمانکاری (مربوط به استان لرستان) ابلاغ شده در سال ۱۳۹۴

برای محاسبه ضریب منطقه‌ای در پروژه‌های طراحی داخلی ستون مربوط به اینیه مورد نظر است.

لرستان									
آبیاری و زهکشی، سدسازی، آبخیزداری و منابع طبیعی، آبیاری تحت فشار، چاه و ساخت و ترمیم قنات	خطوط انتقال آب، شبکه توزیع آب، شبکه جمع آوری و انتقال فاضلاب و انتقال و توزیع آب روستایی	راه، راه آهن و باند فرودگاه و راهداری	تأسیسات برقی	تأسیسات مکانیکی	ابنیه	بخش	شهرستان	نقطه	
۱/۱۱	۱/۰۹	۱/۱۲	۱/۱۳	۱/۱۳	۱/۱۱	جایلق	ازنا	۱	
۱/۱۱	۱/۰۹	۱/۱۲	۱/۱۳	۱/۱۳	۱/۱۱	مرکزی	ازنا	۲	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۳	بُربرود غربی	الیگودرز	۳	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۳	بُربرود شرقی	الیگودرز	۴	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۳	بشارت	الیگودرز	۵	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۳	ززوماهرو	الیگودرز	۶	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۴	۱/۱۳	مرکزی	الیگودرز	۷	
۱/۰۹	۱/۰۷	۱/۱۰	۱/۱۱	۱/۱۱	۱/۰۶	اشترینان	بروجرد	۸	
۱/۰۹	۱/۰۷	۱/۱۰	۱/۱۱	۱/۱۱	۱/۰۶	مرکزی	بروجرد	۹	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۵	۱/۱۵	۱/۱۵	مرکزی	پلدختر	۱۰	
۱/۱۳	۱/۱۲	۱/۱۴	۱/۱۵	۱/۱۵	۱/۱۵	معمولان	پلدختر	۱۱	
۱/۱۰	۱/۰۸	۱/۱۱	۱/۱۰	۱/۱۰	۱/۰۷	بیرانوند	خرم آباد	۱۲	

ضریب بالاسری

همان‌گونه که بیان شد در برآورد قیمت آیتم‌های دفترچه فهرست بها، چهار عامل مصالح، نیروی انسانی، ماشین‌آلات و حمل و نقل دخیل بوده است؛ اما در پروژه‌های عمرانی هزینه‌های دیگری نیز وجود دارد.



نمودار ۲- هزینه‌هایی که شامل ضریب بالاسری می‌شوند

نکته



معمولًاً ضریب بالاسری پروژه‌های عمرانی $1/30$ درصد مبلغ کل پروژه در نظر گرفته می‌شود که البته این مبلغ در دفترچه فهرست بهای سال 1396 برای پروژه‌های ترک تشریفات مناقصه، $1/20$ برآورده شده است.

مثال



با مراجعه به دفترچه فهرست بهای سال جاری، آنالیز هزینه بالاسری طرح‌های عمرانی را بررسی نمایید.
پاسخ:
سود: $8/0$ درصد - مالیات بر سود: 1 درصد - بیمه طرح‌های عمرانی: $1/6$ درصد - هزینه دفتر مرکزی: $2/5$ درصد
هزینه جاری کارگاه: 8 درصد - هزینه آزمایش‌های مورد نیاز: $1/5$ درصد - هزینه ضمانت نامه: $1/5$ درصد - کمک به صندوق کارآموزی: $0/2$ درصد

ضریب تعديل

بر اثر گذر زمان و طولانی شدن برخی پروژه‌ها، بسیاری از هزینه‌ها به نسبت سال عقد قرارداد افزایش می‌یابند. پیشامدهایی نظیر بدی آب و هوا، عدم اجرای تعهدات کارفرما در موعد مقرر و... از جمله این مسائل هستند. برای جلوگیری از ضرر و زیان پیمانکار از ضریب تعديل استفاده می‌شود. برای اعمال ضریب تعديل، دوره‌های سه ماهه مورد نظر است. در واقع تبدیل قیمت میانگین سه ماهه گذشته به قیمت میانگین در سه ماهه جدید، نیازمند ضریب تعديل است.

پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

تمرین



با مراجعه به دفترچه‌های سال‌های مختلف، شش ضریب بیان شده در این پودمان را استخراج و بررسی نمایید.

مثال



فروشگاهی در شهر ازنا (بخش جاپلک - استان لرستان) به مساحت ۲۵۰ متر مربع و ارتفاع ۱۱ متر در طبقه سوم قرار دارد. برای اجرای طرح، ضریب‌های تجهیز و بالاسری حداقل در نظر گرفته شده و پروژه در مدت زمان دو ماه به اتمام رسیده است. مبلغ کل پروژه بدون احتساب ضرایب، دو میلیارد ریال برآورد شده است. همه شش ضریب بیان شده را برای این پروژه محاسبه کنید (برای این مثال به جدول ۲ مراجعه کنید).

پاسخ:

ضریب طبقات \leftarrow طبقه سوم

ضریب ارتفاع \leftarrow ۱۱ متر

ضریب منطقه \leftarrow شهر ازنا

ضریب تجهیز \leftarrow حداقل

ضریب بالاسری \leftarrow حداقل

ضریب تعديل \leftarrow ندارد

$$p = 1 + \frac{(3 \times F_3) + 0}{100 \times 250} = 1 + \frac{3 \times 250}{100 \times 250} = 1/03$$

$$Q = 1/1378 + (0/005) \times (H - 10)$$

$$Q = 1/1378 + (0/005) \times (1) = 1/1378 + 0/005$$

$$Q = 1/1428$$

$$1/04 = \text{ضریب تجهیز}$$

$$1/30 = \text{ضریب بالاسری}$$

$$1/11 = \text{ضریب منطقه}$$

$$\begin{aligned} 2,000,000,000 \times 1/03 &= 2,060,000,000 \\ 2,000,000,000 \times 1/1428 &= 2,285,600,000 \\ 2,000,000,000 \times 1/04 &= 2,080,000,000 \\ 2,000,000,000 \times 1/30 &= 2,600,000,000 \\ 2,000,000,000 \times 1/11 &= 2,220,000,000 \end{aligned} \quad \left\{ \begin{array}{l} 2,000,000,000 + 6,000,000 + 285,600,000 + \\ 8,000,000 + 6,000,000 + 220,000,000 \\ = 3,245,600,000 \end{array} \right. \quad \text{ریال}$$

اصول متره و برآورد

در سال گذشته با شیوه‌های مختلف انجام متره و برآورده، یعنی متره باز و بسته به صورت کلی آشنا شدید. در این بخش نکات مهمی که یک متور برای انجام متره و برآورد هر پروژه‌ای باید بداند به صورت کامل شرح داده خواهد شد.

به نظر شما معیارهای انتخاب شیوه انجام متره و برآورد چیست؟ در چه شرایطی از متره باز و در چه شرایطی از متره بسته استفاده می‌شود؟

بحث‌گروهی



انتخاب شیوه متره و برآورد

ارزیابی سایر جوانب، برنده مناقصه را اعلام کند. وجود معیاری یکسان برای قیمت‌دهی، اصلی‌ترین دلیل برای استفاده از متره بسته یا فهرست‌بها می‌باشد.

در پروژه‌های بزرگ مقیاس نیز اگر مجری بخواهد از شیوه متره باز برای متره کردن پروژه استفاده کند، امکان بررسی قیمت‌های پیشنهادی توسط کارفرما یا ناظران طرح وجود ندارد؛ زیرا فراوانی آیتم‌های اجرایی و حجم زیاد محاسبه، مانع یافتن سرمنشاء محاسبات و ارزیابی آنها خواهد شد.

استفاده از متره باز: در این روش، هزینه یک پروژه براساس قیمت روز بازار محاسبه خواهد شد. غیر از موارد گفته شده برای استفاده از متره بسته، در بقیه پروژه‌های حرفه‌ای که پیش‌بینی و اعلام هزینه می‌شود، روش مورد استفاده متره باز است.

انتخاب شیوه متره امر مهمی است که گاهی حتی در متن قرارداد مابین کارفرما و مشاور یا پیمانکار ذکر می‌شود؛ اما انتخاب شیوه باز یا بسته بودن متره از قواعدی تبعیت می‌کند.

استفاده از متره بسته (استفاده از دفترچه فهرست‌بها): اصلی‌ترین موارد استفاده از فهرست‌بها برای انجام متره و برآورد مناقصات (خصوصی و دولتی) و پروژه‌های بزرگ مقیاس می‌باشد.

اجرای مناقصات برای تصمیم‌گیری بهترین قیمت نهایی پروژه توسط کارفرما، نیازمند معیار یکسانی است که شرکت‌کنندگان آن را قبول داشته و همگی بتوانند براساس آن، قیمت نهایی را برآورد و اعلام کنند. در این حالت، کارفرما هم می‌تواند در شرایط و با معیاری یکسان، بهترین گزینه پیشنهادی قیمت را یافته و با

به دلیل نوسان قیمت‌ها در بازار، دور ریز مصالح، دوباره کاری در اجرا، از بین رفتان مصالح در انبارداری و...، قیمت‌هایی که از روش متره باز به دست می‌آیند با ضریب (معمولًاً ۲۰٪) محاسبه می‌شوند. در واقع این ضریب به جای ضرایب موجود در دفترچه فهرست‌بها در نظر گرفته می‌شود.

نکته



در ادامه به برخی مزایای استفاده از روش متره باز نیز پدید آید؛ ولی نتیجه‌ای بسیار با کیفیت‌تر و مطلوب‌تر برای کل پروژه حاصل شود.

ب) داشتن گزینه‌های مختلف قیمتی برای اجرای یک پروژه: کارفرما می‌تواند در ابتدای شروع پروژه با توجه به نتیجه مورد نظر خود، مناسب‌ترین قیمت را انتخاب کند. طلب کند، همین اتفاق می‌تواند برای مصالح یکسان

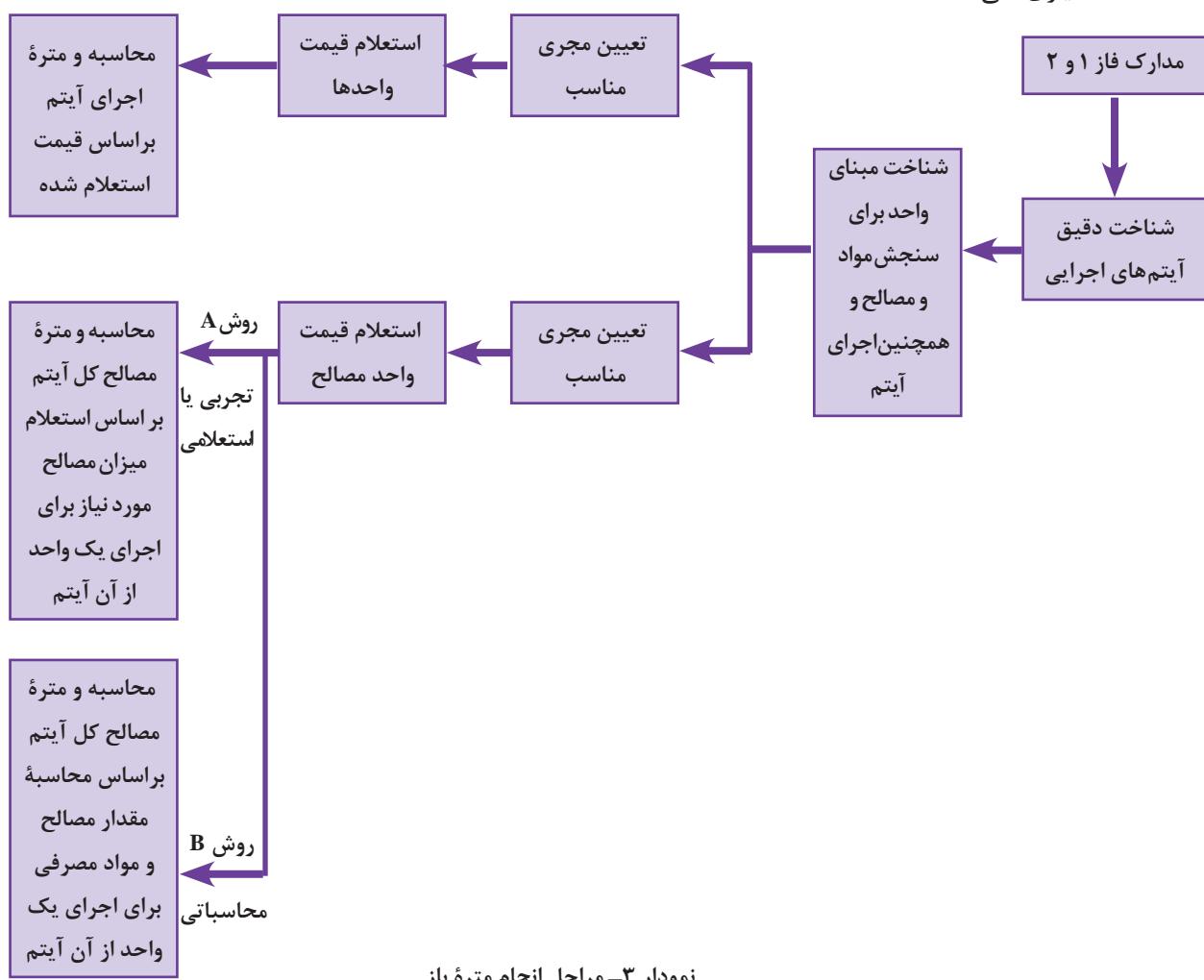
در ادامه به برخی مزایای استفاده از روش متره باز اشاره می‌شود:

الف) قدرت انتخاب بیشتر برای مشاور و نتیجه با کیفیت‌تر برای کارفرما. به طور مثال ممکن است برای یک آیتم، مجری‌ای انتخاب شود که هزینه بیشتری

پودهمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

ج) یافتن شیوه‌های نوین در اجرا و مصالح به روز که از گران‌ترین مصالح استفاده کند، با انتخاب رده پایین‌تری از مصالح، قیمت نهایی را متناسب با بودجه خود تنظیم می‌کند. این تنوع انتخاب و ثابت نبودن قیمت‌ها، کارفرما را برای رسیدن به بهترین نتیجه باز دقيق و کارآمدی انجام دهد، لازم است مراحل زیر را طی کند:

مثلثاً اگر طرحی مورد تأیید کارفرما باشد ولی او نتواند از گران‌ترین مصالح استفاده کند، با انتخاب رده پایین‌تری از مصالح، قیمت نهایی را متناسب با بودجه خود تنظیم می‌کند. این تنوع انتخاب و ثابت نبودن قیمت‌ها، کارفرما را برای رسیدن به بهترین نتیجه یاری می‌کند.



مرحله اول، شناخت دقیق آیتم‌های اجرایی: «نقشه‌های فاز ۲» بخش‌هایی از کار را که نیاز به اجرای این آیتم دارند شناسایی کند. نکته بعدی نحوه اجرای فنی آیتم است که در این مورد دانستن ضخامت گچ و خاک (حدود ۳-۵/۲ سانتی متر) و نیز نسبت ترکیب گچ، خاک و آب حائز اهمیت می‌باشد.

مرحله اول، شناخت دقیق آیتم‌های اجرایی: یک متور باید بداند دیوارهایی با پوشش نهایی رنگ، کاغذ دیواری و یا دیگر مصالح حتماً به یک لایه زیرسازی گچ و خاک نیاز دارد که به طور مستقیم بر روی دیوار (سفالی، آجری، بلوكی سیمانی و...) اجرا می‌شود. پس باید با مطالعه «جدول نازک کاری» و

■ مرحله دوم، تعیین واحد سنجش برای اجرا و مصالح آیتم؛ در این مثال، اجرای گچ و خاک در بازار به صورت متر مربعی می‌باشد و مصالح آن هم گونی‌های گچ و خاک است که بر مبنای کیلوگرم قیمت‌گذاری می‌شوند.

نکته

برای تهیه مصالح گچ و خاک دو روش وجود دارد. اول خرید گونی‌های گچ و خاک مخلوط شده در کارخانه که برای تهیه ملات، آماده هستند و دوم تهیه خاک سرند شده و گچ به صورت مجزا و ترکیب آنها در محل کارگاه به نسبت مناسب. در این پودمان، گونی‌های گچ و خاک آماده مورد نظر است.



- ۲ بنابر توافق، استادکار برای اجرای هر مترمربع ۷۰ هزار ریال اجرت دریافت می‌کند (قیمت اجرای واحد از آن آیتم).
- ۳ در انتهای با محاسبه مساحت دیوارهایی که نیاز به گچ و خاک دارند و ضرب آن در قیمت واحد اجرا، هزینه کل اجرای آیتم به دست می‌آید.

دقیق تری خواهیم رسید. در این مثال ما میانگین ۱/۵ گونی برای هر مترمربع گچ و خاک را در نظر می‌گیریم. در انتهای با محاسبه مساحت دیوارهایی که نیاز به گچ و خاک دارند و ضرب آن در قیمت تمام شده مصالح برای اجرای یک واحد (در اینجا ۱ متر مربع) از آیتم، به هزینه نهایی مصالح برای این آیتم (در اینجا گچ و خاک) دست می‌یابیم.

روش B (روش محاسباتی): در این روش، حجم مصالح (گچ و خاک) مصرفی برای اجرای یک واحد از آن (۱ متر مربع) را محاسبه می‌کنیم:

حجم متر مکعب گچ و خاک برای اجرای واحد آن

$$1 \times 1 \times 0/0^3 = 0/0^3$$

با توجه به اینکه گچ و خاک با کیلوگرم قیمت‌گذاری می‌شود باید محاسبه کنیم $0/0^3$ مترمکعب گچ و خاک، معادل چند کیلوگرم می‌شود؟ در پایان که با کمک چگالی (وزن مخصوص) آن می‌توان جرم اش را محاسبه کرد.

می‌دانیم وزن مخصوص گچ و خاک 1600 کیلوگرم بر مترمکعب می‌باشد. پس با یک تناسب ساده می‌فهمیم $0/0^3$ مترمکعب گچ و خاک برابر با

مراحل مربوط به اجرا (پیمانکار جزء)

- ۱ تعیین مجری مناسب: به عنوان مثال معیار ما برای انتخاب یک استادکار که انود گچ و خاک را انجام می‌دهد، کیفیت اجرایش می‌باشد.
- ۲ باید بدانیم که اجرای این کار به صورت مترمربعی قیمت‌دهی می‌شود (دانستن واحد اجرا در بازار).

مراحل مربوط به مواد و مصالح

- ۱ تعیین مواد و مصالح مناسب: در این نمونه برای مثال گچ و خاک کارخانه‌ای به دلیل کیفیت مناسب‌اش انتخاب می‌شود.
- ۲ جستجوی قیمت واحدهای موجود مصالح مورد نظر در بازار: به عنوان مثال در این مورد در می‌یابیم که گچ و خاک مخلوط شده در گونی‌های 30 کیلوگرمی به قیمت 50 هزار ریال عرضه می‌شود.
- ۳ در ادامه برای محاسبه کل مصالح مصرفی آیتم در پروژه، دو روش وجود دارد که آنها را با حروف لاتین نام‌گذاری می‌کنند:

■ روش A (روش تجربی یا استعلامی): در این روش به سراغ استادکار با تجربه رفته و از او می‌پرسیم که برای اجرای یک متر مربع از این آیتم، چند گونی گچ و خاک 30 کیلوگرمی مصرف می‌شود (به طور مثال ۱ تا 2 گونی گچ و خاک برای هر مترمربع مورد نیاز است). نکته مهم اینجاست که در استعلام مصالح، بر پایه تجربه مجری، اگر تعداد افرادی را که از آنها استعلام گرفته می‌شود، افزایش داده و در انتهای میانگین اعداد آنها را معیار عمل قرار دهیم، به نتیجه

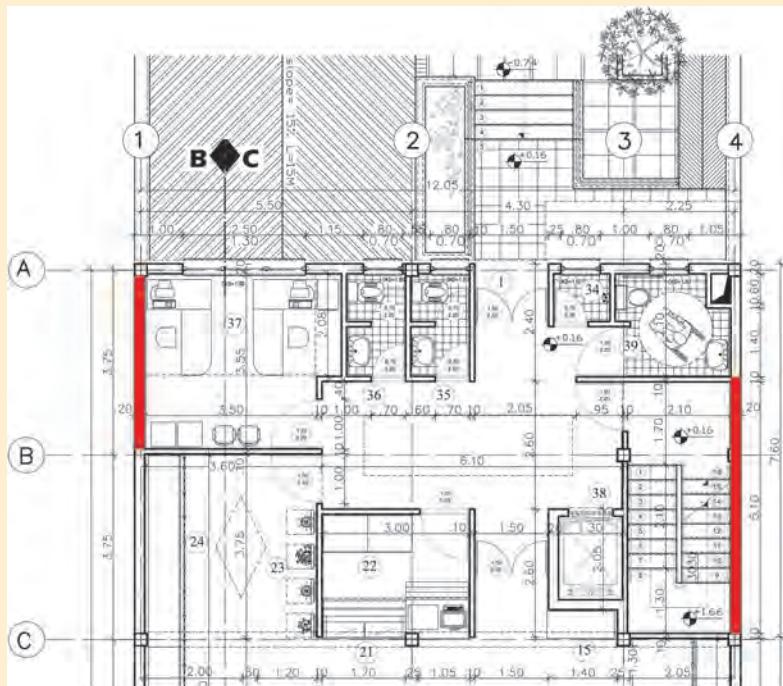
پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

کیلوگرم از آن (یا به عبارتی $1/5$ کیسه) است. هزینه در قیمت تمام شده مصالح برای اجرای یک واحد (در مصالح مورد نیاز برای اجرای یک واحد این آیتم برابر اینجا 1 متر مربع) از آیتم، به هزینهنهایی مصالح این با $70,000$ ریال است. در انتهای با محاسبه مساحت آیتم می‌رسیم. دیوارهایی که نیاز به گچ و خاک دارند و ضرب آن

مثال



در شکل ۴-۱ هزینه اجرای زیرسازی گچ و خاک دیوارهای علامت‌گذاری شده را با توجه به توضیحات قبلی محاسبه کنید. (سمت داخلی دیوارهای قرمز رنگ مورد نظر است و سطح دیوار کنار راه پله به صورت کامل در نظر گرفته می‌شود).



شکل ۴-۱

پاسخ:

ارتفاع گچ و خاک

$$\text{مساحت دیوارها} = \frac{5}{20} + \frac{3}{60} = \frac{8}{80} \times 2/60 = 22/88$$

$$\text{وزن گچ و خاک} = 22/8 \times 48 = 1098/24 \approx 1100 \text{ kg}$$

گچ و خاک (کیلوگرم)

$$\text{تعداد کیسه‌های گچ و خاک} = 1100 \div 30 \approx 37$$

$$\left\{ \begin{array}{l} \text{کل هزینه} \\ \text{دستمزد} \end{array} \right. \begin{array}{l} \text{ریال} \\ \rightarrow 1,850,000 + 1,600,000 = 3,450,000 \\ 37 \times 50,000 = 1,850,000 \\ 22/8 \times 70,000 \approx 1,600,000 \end{array}$$

جدول پیشنهادی برای انجام متره و برآورد باز

برای انجام متره و برآورد کامل و بدون نقص پروژه‌ها نیاز به یک جدول مدون است که همه موارد و نکات در آن گنجانده شده باشد. به طور معمول متورهای حرفه‌ای بنا بر سلیقه و شیوه انجام متره و برآورد، جدولی برای خود طراحی می‌کنند. در جدول شماره ۴-۳ که به عنوان نمونه آورده شده سعی بر آن بوده است که همه بخش‌های مورد نیاز تعریف شود. ممکن است در محاسبه برخی از آیتم‌ها، همه ستون‌های آن، مورد استفاده قرار نگیرد.

جدول ۴-۳

کاربری تجاری	آیتم	ریز آیتم	مراحل اجرا												محاسبات واحد	مواد و مصالح (قیمت به ریال)	پیمانکار – مجری (قیمت به ریال)	توضیحات	روز کاری	قیمت نهایی (ریال)
			کل	نوع	همکاری	قیمت واحد	کل	نوع	همکاری	قیمت واحد	کل	نوع	همکاری	قیمت واحد						
																		تیغه چینی	سفت کاری	
																		ساختمان و نصب نعل درگاه		
																		تأسیسات بهداشتی		
																		تأسیسات حرارتی برودتی	تأسیسات	
																		تأسیسات برقی		
																		سیستم اعلام و اطفای حریق		
																		کف (اجرای کروم‌بندی، شیب‌بندی و ماهیچه و ...)	زیرسازی اولیه	
																		سقف (اجرای سازه سقف کاذب، شاخصی کشی چوب حرارت دیده و ...)		
																		دیوارگچ و خاک، سیمان‌کاری، شاخصی کشی و ...)		

پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

جدول ٤-٤



با توجه به نقشه‌های موجود در پودمان‌های قبل جدول شماره ۴-۴ را طبق یکی از فضاهای تکمیل نمایید.

جدول پیشنهادی برای زمان‌بندی پروژه‌ها (Time Sheet)

همان‌طور که گفته شد، تخمین و محاسبه زمان اجرای پروژه یکی از وظایف متroller می‌باشد که با توجه به مهارت و تجربه متroller، می‌تواند با کیفیت و دقت متفاوتی محاسبه شود. متroller با تکیه بر تجربه خود در دو بخش به تخمین و محاسبه زمان می‌پردازد. مرحله اول زمان مورد نیاز برای انجام هر آیتم، که تابعی از ماهیت کار، نیروی مورد استفاده، شرایط محیطی و... می‌باشد که به میزان شناخت متroller از هر آیتم بستگی دارد. مرحله دوم شناخت متroller از تقدم و تأخیر آیتم‌ها در یک پروژه داخلی است و اینکه بتواند با انجام موازی آیتم‌ها و کار در بیشترین بخش کاری به کمترین و پریازده‌ترین زمان دست یابد. در جدول صفحه بعد نمونه‌ای از زمان‌بندی برای یک پروژه کوچک معماری داخلی ارائه می‌شود که تقدم، تأخیر و هم‌پوشانی زمانی آیتم و ریزآیتم‌ها در آن مشهود است.

جدول ۵-۴- جدول زمان‌بندی فعالیت‌های یک پروژه

ردیف	مراحل اجرایی	زمان به هفتگه									
		۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
۱	ساخت کاری	نیمه چیزی	رزو آینده								
۲	ساخت و نصب نعل درگاه										
۳	ساخت و نصب چهارچوب بازنویها										
۴	آبرای زیرساخت های تأسیسات بهداشتی										
۵	آبرای زیرساخت های تأسیسات حرارتی و برودتی										
۶	آجرای زیرساخت های تأسیسات برقی										
۷	کف: اجرای کرومیندی و شیبندی + ماهیچه کشی										
۸	سقف: اجرای سازه سقف کاذب / فریم کشی و...										
۹	دیوار: سیمان کاری / فریم کشی آج و خاک و...										
۱۰	دیوار: سفیدکاری یا گچ کاری										
۱۱	عایق کاری										
۱۲	کف (پارکت، ایوکسی، سنگ و...)										
۱۳	سقف (رگ، پتینه، چوب و...)										
۱۴	پوشش نهایی										
۱۵	دیوار (پبل های بنی، رنگ، دیوارپوش های بی‌وی‌سی و...)										
۱۶	کلید و پریز و لامپ ها										
۱۷	شیرالات و سروپیس های بهداشتی										
۱۸	کارهای چوتی										
۱۹	کاربینت										
۲۰	سینک، هود و دیگر نسبیتیات آشپزخانه										
۲۱	صفحه روی کاربینت										

انتخاب مصالح در معماری داخلی

منطقه، فرم فضاهای کیفیت نور طبیعی، نورپردازی و... هستند. ترکیب مصالح و رنگ‌های مناسب، در جذب مخاطب برای فضاهای عمومی نظیر فروشگاه‌ها و آسایش ساکنان منازل مسکونی حائز اهمیت است. در اکثر پژوهه‌های معماری داخلی پس از نهایی شدن انتخاب مواد و مصالح و به جهت تأیید نهایی کارفرما، طراح در قالب دفترچه و یا شیت‌هایی، نمونه‌ای از مواد و مصالح را جمع‌آوری و ارائه می‌نماید.

شناخت و انتخاب صحیح مواد و مصالح یکی از مراحل مهم طراحی و اجرا و به طور کل فرایند معماری داخلی است که در شکل‌گیری هویت فضا نقش مؤثری دارد. اهمیت آگاهی از مصالح بومی و سنتی و به روز بودن طراحان و مجریان معماری داخلی تا آن اندازه است که در بسیاری از شرکت‌ها روزهای بخصوصی را برای حضور در نمایشگاه‌های دائمی و فصلی مواد و مصالح اختصاص می‌دهند. عوامل مؤثر در این انتخاب، سلیقه کارفرما، سلیقه طراح، سازه ساختمان، اقلیم



شکل ۲-۴- نمونه‌ای از مجموعه مواد و مصالح انتخاب شده

هر یک از هنرجویان (مانند شکل ۲-۴) مصالح مورد نیاز برای یک واحد تجاری کوچک را روی یک صفحه مقواپی (شیت) جمع‌آوری کند.

تمرین



به منظور ارائه هرچه بهتر و دسترسی عموم به مواد و مصالح، شرکت‌ها و کارخانجات علاوه بر معرفی انواع به صورت ملموس با تنوع جنس، رنگ، بافت و مقاومت محصولات در سایتها و صفحات فضای مجازی، مواد و مصالح آشنا شده و انتخاب درست و دقیقی مجموعه‌هایی (آلبوهمایی) را طراحی می‌کنند تا داشته باشند.



شکل ۳-۴- نمونه‌ای از بایگانی مجموعه‌های مواد و مصالح ساختمانی



شکل ۴-۴

معرفی برخی مواد و مصالح در معماری داخلی و نحوه متره و برآورد آنها

عایق‌های رطوبتی: در کشور ایران، عایق‌های رطوبتی بر پایه قیر و مشتقات نفتی که قیمت کم، عملکرد مناسب و روش اجرای صنعتی دارند، معمول ترند. این نوع عایق‌ها معمولاً در برابر افزایش دما و تغییرات فیزیکی ضعیف عمل می‌کنند. نسل جدیدتر عایق‌ها بر پایه لاتکس است که گاهی آنها را قیر سفید می‌نامند. از مزیت‌های این نوع عایق می‌توان به اجرای ساده، ضخامت و وزن کم و پایداری حرارتی بیشتر نسبت به عایق‌های قیری اشاره کرد. نوع سوم، عایق‌های فایبر‌گلاس هستند که در سال‌های اخیر در ساختمان‌سازی ایران استفاده می‌شوند.



تمرین

در مورد انواع عایق‌های رطوبتی فایبر‌گلاس
جست‌وجو کرده و مزایای آنها را در کلاس
ارائه نمایید؟



فوم بتن: فوم بتن یا بتن سبک، ماده‌ای است که چگالی آن بسیار کمتر از بتن است و در قسمت‌های غیر باربر ساختمان‌ها می‌تواند نقش مؤثری در سبک‌سازی ایفا کند.

فوم بتن دو نوع کلی دارد: بتن گازی (حاوی گاز هیدروژن) و بتن کفی (استفاده از مواد کفزا) و در موارد زیر کاربرد دارد:

- به جای پوکهٔ معدنی برای بلوکاز بسیار مناسب است و سطحی یکدست به وجود می‌آورد؛
- برای پر کردن حفره‌ها و محفظه‌های بلاستفاده؛
- ساخت تونل‌ها و معادن متروکه؛
- ساخت قطعات شناور در آب.

فوم بتن به دلیل سرعت عمل و سهولت در استفاده، برای کفسازی و تسطیح سطوح بسیار مناسب است. به طور مثال دستگاه‌های سیار تولید فوم بتن در هر ساعت به طور میانگین $7/5$ متر مکعب تولید می‌نمایند که در یک نوبت کاری یک روزه این میزان به حدود 60 مترمکعب می‌رسد.



شکل‌های ۴-۵ و ۴-۶- شیوه‌های مختلف اجرای فوم بتن



شکل ۴-۷- قالب‌بندی برای اجرای فوم بتن



شکل ۴-۸- از قابلیت‌های دیگر فوم بتن محافظت از لوله‌های
نها بی تأسیساتی است

کفپوش اپوکسی: در این پودمان به غیر از کفپوش‌های معمول (سنگ، سرامیک، موزاییک و...) کفپوش‌های دیگری مورد بررسی قرار می‌گیرند که کاربرد بیشتری در فضاهای وسیع صنعتی، تجاري، ورزشی و... دارند. ماده اصلی تشکیل دهنده این نوع کفپوش‌ها، پلیمرهاستند. اپوکسی نیز یکی از این کفپوش‌های پلیمری است.

کفپوش‌های پلیمری در دو نوع کلی هستند:

- ۱ کفپوش‌های پلیمری مایع؛
- ۲ کفپوش‌های پلیمری پیش ساخته

به کفپوش‌های نوع اول (مایع)، کفپوش‌های رزینی هم گفته می‌شود. کفپوش‌های رزینی در جنس، رنگ و ضخامت انواع گوناگونی دارند که معمول ترین آنها کفپوش‌های اپوکسی هستند.



شکل ۴-۱۱- اپوکسی به عنوان لایه‌هایی کفپوش

شکل ۴-۱۰- یکی از روش‌های اجرای اپوکسی

با مراجعه به مطالب کتاب‌های سال‌های گذشته، کفپوش‌های اپوکسی و ویژگی‌های آنها را مطالعه کنید.

فعالیت



در این پودمان برای آمادگی ذهنی هنرجو سعی شده تا از انواع محاسبات (متراً باز و بسته) مثال‌هایی آورده شود. قابل ذکر است در مثال‌های متراً باز، بهای حمل و نقل مواد و مصالح در قیمت آنها اعمال شده و نیاز به محاسبه جداگانه ندارد.

نکته



پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

مثال



اجرای کفسازی یک اتاق با طول و عرض ۵ متر، با زیرسازی فوم بتن و لایه نهایی اپوکسی را متره و برآورد کنید. (ضخامت فوم بتن ۱۰ سانتی‌متر و هزینه اجرای آن یک میلیون ریال برای یک متر مکعب و همچنین هزینه اجرای اپوکسی ۵۰۰،۰۰۰ ریال در نظر گرفته شده است)

پاسخ:

مرحله شناخت آیتم‌ها: فوم بتن با ضخامت ۱۰ سانتی‌متر بر روی سازه کف اجرا شده و هزینه مواد و مصالح و اجرای آن باهم و با واحد متر مکعب محاسبه می‌شود (همچنین طبق استعلام قیمت در سال ۱۳۹۷ از چند مجری، هزینه اجرای هر متر مکعب فوم بتن: ۱،۰۰۰،۰۰۰ ریال و اجرای هر مترمربع کفپوش اپوکسی ساده با ضخامت ۳ میلی‌متر، ۵۰۰،۰۰۰ ریال است).

$5 \times 5 = 25$	مساحت کف فضا (متر مربع)
$25 \times 0/1 = 2/5$	هزینه اجرای اپوکسی (ریال)
$2/5 \times 1,000,000 = 2,000,000$	هزینه اجرا (ریال)
کل هزینه اجرای کفسازی در این فضا (ریال) $2,000,000 + 12,000,000 = 14,000,000$	

تمرین



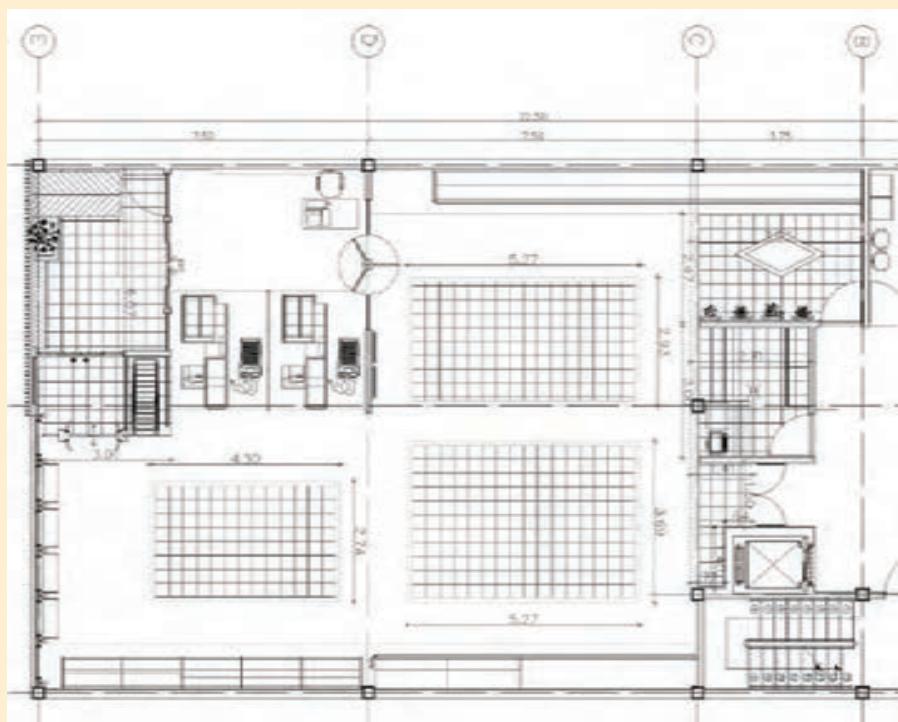
تمرین قبلي را با استناد بر آخرين دفترچه فهرست بها (مترة بسته) محاسبه نموده و با قيمت‌هاي به دست آمده از مترة باز مقاييسه و تحليل نمايد.

مثال



با توجه به مدارک موجود، هزینه کفسازی قسمت‌های شطرنجی فروشگاه (فوم بتن یا بتن سبک و اپوکسی گرانیتی) را در نقشه بعدی محاسبه کنید. هزینه اجرای اپوکسی شطرنجی (گرانیتی) به ازای هر مترمربع ۱،۰۰۰،۰۰۰ ریال می‌باشد.

شماره	شرح	واحد	بهای واحد (ریال)
۰۸۰۲۰۴	تهیه و اجرای بتن سبک، با مواد شیمیایی کفزا یا مشابه آن، ۱۵۰ کیلوگرم سیمان در یک مترمکعب بتن با وزن مخصوص حداکثر ۸۰۰ کیلوگرم (وزن مخصوص بتن سخت شده ملاک است).	مترمکعب	۹۸۶,۵۰۰
*	اپوکسی گرانیتی	متر مربع	۱,۰۰۰,۰۰۰



شکل ۴-۱۲

پاسخ:

$$(6/07 \times 3/01) + (4/30 \times 2/74) + (5/27 \times 3/69) + (5/27 \times 2/93) +$$

$$(3/93 \times 2/47) + (2/71 \times 3) + (1/41 \times 1/50) + (1/40 \times 0/77) =$$

$$18/27 + 11/78 + 19/45 + 15/44 + 9/77 + 8/13 + 2/12 + 1/08 = 86/04$$

= ۸۶ متر مربع

$$86 \times 0/1 = 8/6 \rightarrow 8/6 \times 986,500 = 8,483,900 \text{: اجرای فوم بتن}$$

$$86,000,000 = 86,000,000 \text{: اجرای اپوکسی ریال}$$

$$94,483,900 = 94,483,900 + 8,483,900 \text{: هزینه کفپوش ریال}$$

بتن نمایان (اکسپوز): بتن اکسپوز یا بتن نمایان، لایه آخر اجرایی در نمای برخی ساختمان‌هاست و مصالح با پوشش دیگری روی آن اجرا نمی‌شود. اجرای بتن اکسپوز نیازمند تجهیزاتی است که سطح نهایی آن صاف، یکدست و بدون خلل و فرج باشد. هر چند در برخی نمونه‌های خاص، طرح‌های منظم یا نامنظمی روی قالب‌ها ایجاد می‌شود تا سطح نهایی بتن یکدست نباشد. از بتن اکسپوز در جداره‌پلهای، تونل‌ها، نما و فضای داخلی یا خارجی ساختمان‌های عمومی و خصوصی، مسیرهای تردد، کفسازی، محوطه‌سازی، فضاهای باز تقریبی، پوشش‌های جاده‌ای و حمل و نقل استفاده می‌شود. قالب‌بندی‌های گوناگون و طیف رنگی متفاوت می‌تواند بافت خاصی را به وجود آورد.

در سال‌های اخیر استفاده از این نوع پوشش در معماری داخلی بسیار رواج یافته است. نوع دیگر اجرای بتن اکسپوز، استفاده از صفحه‌های (پنلهای) پیش‌ساخته با طرح‌های گوناگون است. به‌طور کلی ضخامت صفحه‌های بتنی در کف $2/5$ و در نما $1/5$ سانتی‌متر است.

پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه



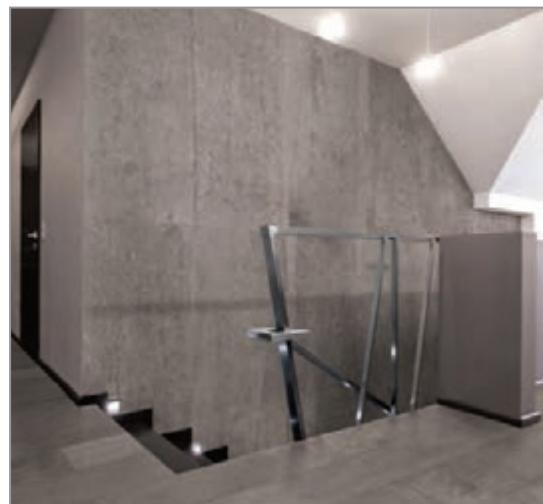
شکل ۴-۱۴- بتن نمایان اجرا شده با قالب طرح دار



شکل ۴-۱۳- یک نمونه صفحه (پانل) بتن نمایان



شکل ۴-۱۶- یک جداره بیرونی از بتن نمایان پانلی



شکل ۴-۱۵- یک جداره داخلی از بتن نمایان قالبی

در برخی از قسمت‌های نمای بیرونی فروشگاه، پانل‌های بتن نمایان به ابعاد $100 \times 100 \times 5/3$ اجرا شده است. متره و برآورده اجرای این پنل‌ها را با ملات ماسه و سیمان محاسبه کنید (بر اساس استعلام قیمت در سال ۱۳۹۷، هر مترمربع از این پنل‌ها $800,000$ ریال و دستمزد اجرای آن $300,000$ ریال به ازای هر مترمربع است. تعداد پنل‌ها ۱۲ عدد و ضخامت ملات ۵ سانتی‌متر می‌باشد در این مثال ملات ماسه سیمان به روش متره باز محاسبه شده تا هنرجویان محاسبه آن را بیاموزند اما معمولاً ملات ماسه سیمان به روش متره بسته محاسبه می‌شود).

ریال $500,000 = 9,600,000$ = قیمت پنل‌های بتنی
ریال $300,000 = 3,600,000$ = دستمزد اجرا

متر مکعب $0.05 \times 0.05 = 0.0025$: ملات ماسه و سیمان	برای هر مترمکعب ملات	360 kg
		0.94 m^3 ماسه
		258 L آب

مثال



$$\rightarrow \begin{cases} \text{قیمت هر کیسه سیمان} = ۶۰۰,۰۰۰ \\ \text{وزن هر کیسه سیمان} = ۲۱۶ \div ۵۰ \text{ کیسه سیمان} \\ \text{قیمت هر مترمکعب ماسه} = ۱۱۲,۰۰۰ \text{ تن ماسه} \\ \text{قیمت هر لیتر آب} = ۳۱,۰۰۰ \text{ آب} / ۱۵۵ \times ۲۰,۰۰۰ \end{cases}$$

هزینه ملات $60,000 + 112,000 + 31,000 = 743,000$

ریال $9,600,000 + 743,000 = 13,943,000$ کل مبلغ اجرا

بازشوهای UPVC

اجرای بازشوهای UPVC (درب و پنجره) در دو قسمت سفت کاری (قاب) و نازک کاری (پروفیل و پوشاننده) انجام می‌شود. برای متره و برآورد بازشوها ابتدا باید میزان پروفیل آهنی مصرفی برای قاب‌ها و سپس پروفیل UPVC به کار رفته بر حسب متر طول و نهایتاً شیشه یا صفحات مورد نیاز بر حسب مترمربع مورد محاسبه قرار می‌گیرد.



شکل‌های ۱۷-۴ و ۱۸-۴- جزئیات و یراق‌آلات بازشوهای UPVC

پودمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

مثال



اجرای پنجره‌ای به ابعاد $\frac{3}{5} \times 5$ در $1/9$ متر را متوجه و برآورد کنید. (چهارچوب فلزی دارای ۴ شاخک 30 سانتی‌متری از قوطی‌آهنی 40×40 با قیمت هر شاخه $451,500$ ریال و هر متر طول پروفیل $UPVC$ $250,000$ ریال، هر متر مربع شیشه دو جداره $200,000$ ریال و مبلغ جوشکاری $400,000$ ریال پیش فرض است.

پاسخ:

$$\left. \begin{array}{l} \text{شاخک‌ها} \\ \text{طول قوطی آهن} \\ \text{مرحله سفت کاری (چارچوب فلزی)} = 12^m \\ (3/5 \times 5) + (4 \times 0/3) = 7 + 3/8 + 1/2 = 12^{m/2} \\ 12^{m/2} = 2 \text{ تعداد شاخه پروفیل} \\ (\text{طول هر شاخه قوطی } 6 \text{ متر است}) \\ \text{ریال } 451,500 \times 2 = 903,000 = \text{قیمت قوطی آهنی } 40 \times 40 \\ \text{ریال } 400,000 = \text{دستمزد جوشکاری} \\ \text{پروفیل } UPVC \\ \text{مرحله نازک کاری} \\ \text{شیشه دوجداره (پوشانده)} \end{array} \right\} \text{اجرای بازشو}$$

ابعاد پروفیل پنجره از قوطی آهنی که دور آن قرار گرفته 10 سانتی‌متر کوچک‌تر است

$$\text{ریال } 2,600,000 = 10/4 m \times 250,000 = 6/8 + 3/6 = 2,600,000 \text{ پروفیل } UPVC$$

$$\text{ریال } 1,224,000 = 3/4 \times 1/8 = 6/12^{m/2} \times 200,000 = 1,224,000 \text{ شیشه دو جداره}$$

$$\text{ریال } 5,127,000 = 903,000 + 400,000 + 2,600,000 + 1,224,000 = 5,127,000 \text{ کل هزینه اجرا}$$

نکته



برای محاسبه آهن‌آلات نظیر میلگرد، پروفیل، نبشی، قوطی و... از دو روش استفاده می‌شود.
روش اول(شاخه‌ای): برای این کار، طول مورد نیاز را بر متراز شاخه‌های موجود در بازار 6 متری و 12 متری تقسیم کرده و تعداد شاخه‌ها را در قیمت آن ضرب می‌کنند. روش دوم (وزنی): در این روش، طول به دست آمده را در وزن هر متر آن ضرب می‌کنند و نهایتاً عدد حاصله را در قیمت هر کیلوگرم آن ضرب می‌کنند.

نکته



در مثال فوق، قیمت یراق‌آلات پنجره در پروفیل $UPVC$ آن محاسبه شده است. اما برای بازشویابی که یراق‌آلات خاصی نیاز دارند، قیمت آن به صورت مجزا محاسبه می‌شود.

سقف کاذب و انواع آن

سقف کاذب عنصری برای پوشش سقف اصلی و غیر
باربر است. از برخی دلایل استفاده از سقف‌های کاذب
می‌توان به عبور لوله‌ها و کانال‌های تأسیساتی، ایجاد
فرم‌های خاص، نورپردازی، پوشاندن سازه بتن و انسانی تر
کردن تناسبات (ارتفاع) فضا اشاره کرد.
سقف کاذب‌ها معمولاً با صفحات چوبی، آلومینیومی،
قطعات پیش‌ساخته گچی، پلاستیکی، شیشه‌ای و فلزی
گچی در دو نوع شبکه‌ای و یک پارچه اجرا می‌شوند.



شکل ۴-۲۰- شاسی سقف‌های کاذب

شکل ۴-۱۹- جزئیات و اتصالات شاسی سقف‌های کاذب



شکل ۴-۲۱- کلیت یک سقف کاذب با شاسی فلزی و صفحات پوشاننده



شکل ۴-۲۳- سقف کاذب با صفحات گچی و بدون شاسی

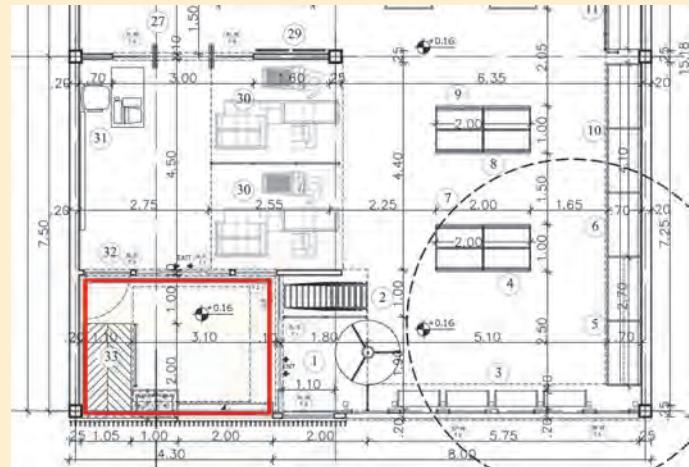


شکل ۴-۲۲- سقف و جداره کاذب با رنگ و طرح متفاوت

مثال



برای کل سقف قسمت ورودی (مستطیل قرمز رنگ)، سقف کاذب با شاسی مشبک فلزی و صفحات گچی در نظر گرفته شده است. هزینهٔ مصالح و اجرای این بخش، برای هر مترمربع $158,000$ ریال (براساس دفترچهٔ فهرست بهای می‌باشد. اجرای سقف کاذب را بدون در نظر گرفتن ضریب ارتفاع، متنه و برآورد کنید.



شکل ۴-۲۴

پاسخ:

$$3/05 \times 4/20 = 12/80 \text{ m}^2$$

$$12/80 \times 158,000 = 2,022,400 \text{ Rial}$$

فراوری چوب

چوب را پس از بریدن به ابعاد دلخواه، در دستگاه حرارتی قرار داده و تا 130 درجه گرما می‌دهند. در مرحلهٔ بعد درجه حرارت را تا حدود 200 درجه (تا 180 تا 220 بالا می‌برند و پس از خنک شدن (تا حدود 100 درجه) دمای آن را با بخار آب پایین می‌آورند. با این روش حشرات و دیگر ویژگی‌های منفی چوب از بین می‌روند.

چوب ترمو یا چوب حرارت دیده (Thermo wood)

استفاده از چوب در بناهای تاریخی و معاصر همواره مورد تأکید بوده است. به دلیل طبیعی بودن و سازگاری با بدن انسان و همچنین به دلیل مقاومت بالای چوب، از آن در سازه، نما، کفسازی و... بهره می‌برند. حرارت دادن به چوب برای مقاوم سازی آن در گذشته نیز مورد استفاده بوده است. چوب‌هایی که امروزه به نام ترمومود در کشور ما رایج هستند، در انواع مختلف و دارای ویژگی‌های بسیاری می‌باشند.

۱ مقاومت در برابر رطوبت:

۲ افزایش مقاومت چوب در برابر پوسیدگی و حشرات

(دفع شیره‌های موجود در چوب);

۳ جلوگیری از پوسته شدن چوب;

۴ افزایش مقاومت چوب در برابر خمیدگی؛

۵ انبساط و انقباض حداقل.

شیوه‌های اجرا: برای اجرای زیرسازی، معمولاً از سه روش زیر استفاده می‌شود:

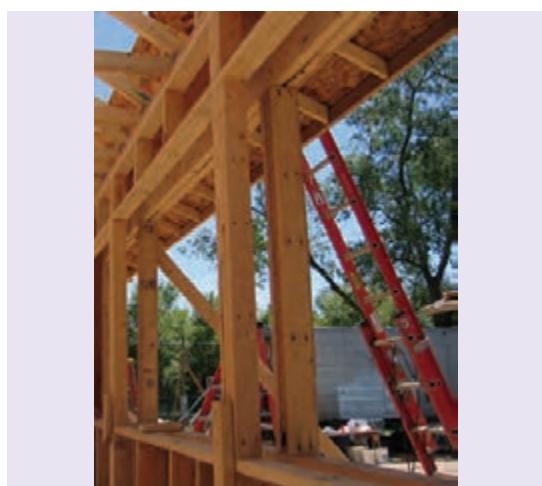
۱ زیرسازی سیمانی: برای زیرسازی سیمانی حدود 4 سانتی‌متر ضخامت نیاز است. تراز و یکدست بودن سطح زیر کار، بسیار مهم است؛ زیرا در صورت اختلاف سطح زیاد، نمی‌توان آن را با چوب حرارت دیده اصلاح نمود.



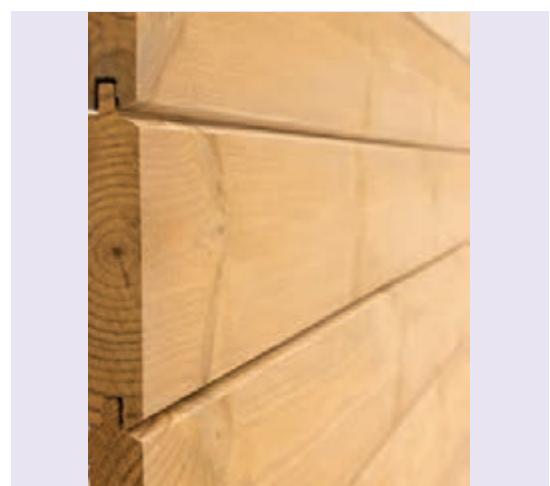
شکل ۴-۲۵— یک قطعه منفرد چوب گرمادیده با اتصال فاق و زبانه

۲ زیرسازی فلزی: زیرسازی فلزی به صورت شبکه‌ای با پروفیل 30×30 در 30 میلی‌متر (حداقل) و دارای چشممه‌های 60×60 در 60 سانتی‌متر می‌باشد.

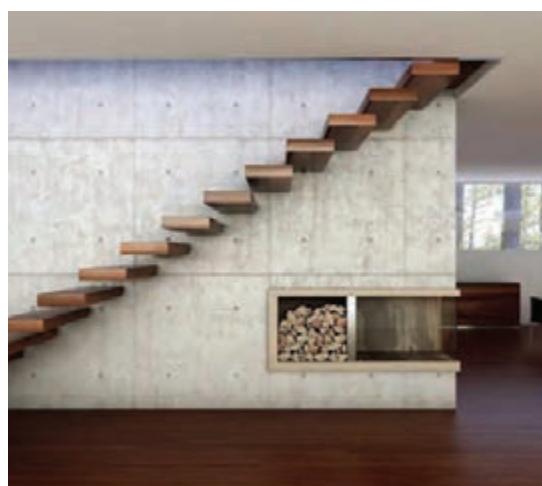
۳ زیرسازی چوبی: در این روش، ابتدا زیرسازی چوبی به صورت عمود بر چوب‌های حرارت دیده نما اجرا می‌گردد و سپس بهوسیلهٔ پیچ‌های ضدزنگ، چوب حرارت دیده را به چوب‌های زیر اتصال می‌دهند.



شکل ۴-۲۷— استفاده از چوب حرارت دیده در سازه ساختمان



شکل ۴-۲۶— قطعات چوب حرارت دیده با اتصال فاق و زبانه



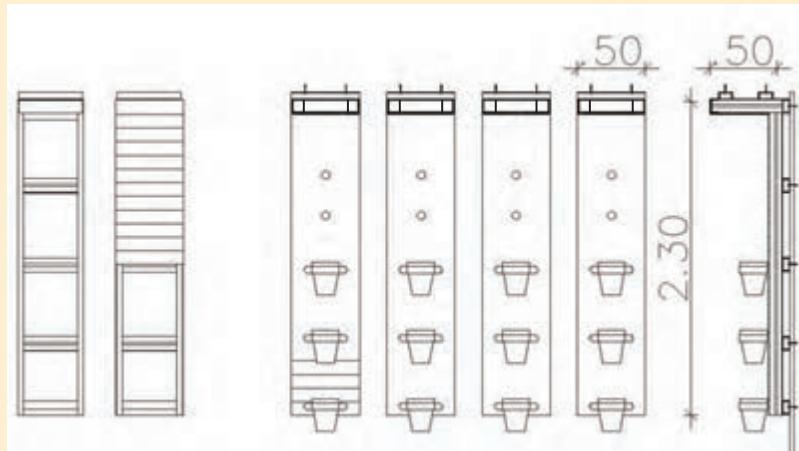
شکل ۴-۲۸— کاربرد دیگری از چوب‌های حرارت دیده

پودهمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

مثال



در مبلمان خاص موجود در یک گل فروشی (تا حدودی مشابه جزئیات طرح ارائه شده در کتاب است) از چهار قطعه عمودی به ارتفاع $2\frac{2}{3} \times 5 = 10\frac{5}{6}$ متر و ارتفاع $5 \times 0\frac{5}{6} = 2\frac{5}{6}$ سانتی‌متری در سقف استفاده شده است. هزینه مصالح و اجرای این قسمت را متوجه و برآورد کنید (مطابق بزرگ‌نمایی از ناوданی ۱ دوبل برای شاسی‌کشی و چوب ترمومتری را کشنهایی با ابعاد $1\frac{1}{6} \times 10 \times 5$ سانتی‌متر به بهای $880,000$ ریال برای هر متر مربع استفاده شده و دستمزد اجرا به ازای هر مترمربع $50,000$ ریال استعلام شده است. قیمت هر شاخه 6 متری ناوданی $1,600,000$ ریال می‌باشد). (از محاسبه هزینه قطعات نگه‌دارنده گلدان‌ها صرف نظر شده است).



شکل ۴-۲۹- نقشه برش، نما و سه بعدی از جزئیات دیواره گل (مبلمان خاص)

پاسخ:

$$\begin{aligned}
 & \text{افقی‌ها} \quad \text{عمودی‌ها} \quad (\text{متر طول}) \\
 & \text{متر} / 1 \times 2 \times \left(2 \times \frac{2}{3} + 0 \times \frac{5}{6} \right) + \left(7 \times 0 \times \frac{5}{6} \right) = \frac{5}{6} + \frac{3}{5} = \frac{9}{10} \text{ متر} \\
 & \text{متر} / 1 \times 2 = 18/2 \text{ ناوданی دوبل برای هر قطعه} \\
 & \text{ریال} 1,600,000 \times 18/2 \times 4 = 72,000 \text{ متر مربع} \rightarrow 13 \times 1,600,000 = 20,800,000 \text{ ریال طول ناوданی برای ۴ قطعه} \\
 & 2\frac{5}{6} \times 0\frac{5}{6} = 1/15 \rightarrow 1/15 \times 4 = 4/6 \text{ چوب حرارت دیده (مترمربع)} \\
 & \text{ریال} 4/6 \times 50,000 = 2,300,000 \text{ دستمزد اجرا (متر مربع)} \\
 & \text{ریال} 4/6 \times 880,000 = 4,048,000 \text{ خرید چوب ترمومتری} \\
 & \text{ریال} 20 \times 4,048,000 + 2,300,000 + 20,800,000 = 27,148,000 \text{ کل هزینه اجرا}
 \end{aligned}$$

تمرین



هر یک از هنرجویان پس از طراحی یک مبلمان خاص، اجرای آن را مانند مثال فوق متره و برآورد کنند.

و برآورده با مراجعه به آن اعداد نهایی، اجرای هر آیتم را انتخاب و در میزان و قیمت روز ضرب کنید تا مبلغ کل آن آیتم به دست آید (در این جدول قیمت‌ها گنجانده نشده‌اند؛ زیرا قیمت مواد و مصالح و اجرای آیتم‌ها تحت تأثیر عوامل بسیاری متغیر است).

جدول تبدیل واحدهای اجرایی برخی آیتم‌های رایج
به منظور سهولت و کاهش زمان انجام عملیات متره و برآورده، جدولی برای برخی آیتم‌های پرکاربرد ارائه شده است. این جدول می‌تواند با فعالیت هنرجویان، تحت نظر هنرآموز تکمیل شود. در زمان انجام متره

جدول ۶-۴- تبدیل واحدهای برخی از آیتم‌های پرکاربرد

نوع فعالیت (آیتم)	محاسبه مقدار / میزان مواد و مصالح مصرفی در واحد	توضیحات	واحد خرید و فروش (خرید و فروش بازار)	مقدار نهایی هریک از مواد و مصالح برای واحد اجرا (خرید و فروش بازار)	واحد اجرا در بازار
تیغه چینی (بلوک سیمانی)	مساحت هر بلوک $0.2 \times 0.4 = 0.08$ (ضخامت ۸ سانتی متر برای تیغه داخلی)	در هر متر مربع عدد بلوک سیمانی استفاده می‌شود.	عدد	۱۳ عدد	متر مربع
ملات ماسه سیمان برای تیغه چینی	۰٪۱۵ متر مکعب (ضخامت ملات مصرفی در اجرای هر ردیف ۳ سانتی متر در نظر گرفته می‌شود).	وزن ملات ماسه و سیمان مورد نیاز برای ۱ متر مربع می‌باشد. (۱۰٪ سیمان، ۴۰٪ آب، ۵۰٪ ماسه)	کیلوگرم	۳/۱ کیلوگرم سیمان ۱۲/۵ لیتر آب ۱۶ کیلوگرم ماسه	متр مربع
زیرسازی گچ و خاک	۰٪۰۳ متر مکعب (ضخامت گچ و خاک ۳ سانتی متر در نظر گرفته می‌شود)	کیلوگرم وزن گچ و خاک (۳۰٪ گچ، ۷۰٪ خاک، ۴۰٪ آب)	کیلوگرم	۱۴/۵ کیلوگرم گچ ۱۴/۵ کیلوگرم خاک ۱۹ لیتر آب	متр مربع
سفیدکاری (گچ کاری)	۰٪۱۵ متر مکعب سفیدکاری (ضخامت لایه گچ کاری ۱/۵ سانتی متر در نظر گرفته می‌شود)	کیلوگرم ملات گچ کاری (۵۰٪ گچ، ۵۰٪ آب)	کیلوگرم	۱۰ کیلوگرم گچ	متр مربع

پودهمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

نوع فعالیت (آیتم)	محاسبه مقدار / میزان مواد و مصالح مصرفی در واحد	توضیحات	واحد (خرید و فروش بازار)	مقدار نهایی هر یک واحد از مواد و مصالح برای واحد اجرا (خرید و فروش بازار)	واحد اجرا در بازار
رنگ آمیزی	۱ کیلوگرم رنگ برای ۰ کیلوگرم مترمربع	رنگ آمیزی نیاز به بتنه کاری و رنگ های آستری دارد و در اینجا اعداد ارائه شده برای یک لایه رنگ می باشد.	کیلوگرم	۰ کیلوگرم	متрمربع
قیر گونی	برای اجرای عایق به روش قیر گونی برای یک متر مربع، ۲ کیلوگرم قیر لازم است.	در اینجا ۳ لایه قیر و دولایه گونی در نظر است. ۶ کیلوگرم قیر و ۲ مترمربع گونی	-	قیر کیلوگرم - گونی مترمربع	متрمربع
نعل در گاه	معمولًاً به اندازه عرض بازشو به اضافه شاخک های دو طرف	طول شاخک ها معمولاً ۳۰ سانتی متر از هر طرف در نظر گرفته می شود	کیلوگرم		

هریک از هنرجویان تبدیل واحد ۵ آیتم اجرایی را مطابق جدول فوق انجام دهد.

تمرین



جدول نکات اجرایی در متراه و برآورده

در متراه و برآورده برخی آیتم های اجرایی نکاتی وجود دارد که بی توجهی به این نکات سبب خواهد شد که متراه و برآورده دقیقی حاصل نشود و یا اینکه موجب بروز مشکلاتی در آینده استفاده از بنا شود. در جدول زیر سعی شده است تا به برخی از این نکات اشاره شود.

جدول ۴-۷- گزیده‌ای از نکات مهم در متراه و برآورد

نکات مهم	مورد اجرا
<p>پیشانی و لبه‌ها که معمولاً برای نور مخفی اجرا می‌شوند، به صورت متر طول محاسبه می‌گردد و هزینه اجرای یک متر طول آن برابر با یک متر مربع است. به طور مثال لبه‌ای در سقف به عرض ۱۰° و طول ۱ متر اجرا شود هزینه آن برابر با یک متر در یک متر مربع است.</p>	سقف کاذب
<p>هزینه اجرای سرامیک در کف و جداره متفاوت است. اجرای فتیله سنگی به صورت متر طول محاسبه می‌شود. اجرای کاشی و سرامیک‌های دارای لعاب خاص که با سیمانی شدن، لعاب آنها از بین می‌رود به دلیل حساسیت، هزینه بیشتری دربر دارد.</p>	اجرای سنگ، کاشی و سرامیک
<p>ضخامت اندودها معمولاً به صورت استاندارد تعریف شده است که در موارد خاص امکان تغییر آن می‌باشد. مثلاً در دیوارهایی که متصل به چاهک آسانسور می‌باشند به دلیل وجود ارتعاشات مکانیکی آسانسور، جهت جلوگیری از صدمه به پوشش نهایی، از گچ و خاک با ضخامت بیشتر استفاده می‌شود.</p>	اندود
<p>در اجرای زیرسازی کف، جزئیاتی وجود دارد که آنها را به صورت مجزا محاسبه نمی‌کنند. کروم‌بندی و شیب‌بندی، اجرای ماهیچه‌های محافظتی و... از این دسته هستند (گاهی اوقات ماهیچه‌های محافظتی لوله‌ها به صورت روزمزد محاسبه می‌شود).</p>	کفسازی
<p>برای خرید برخی مصالح نظیر کاشی، سنگ، رنگ و... بهتر است مقداری اضافه بر محاسبات انجام شده تهیه شود. این موضوع به این دلیل است که پس از اتمام کار ممکن است بر اثر ضربه، اجرای ناصحیح یا هر دلیل دیگری نیاز به آن مصالح وجود داشته باشد، حال آنکه ممکن است تولید آنها به پایان رسیده و در بازار موجود نباشند.</p> <p>اجرای برخی آیتم‌ها به صورت قیمت مقطوع یا چکی متداول است. مثلاً گچبری‌های خاص، انواع تزئینات خاص و... که مجریان معبدودی دارند معمولاً با قیمت‌های توافقی اجرا می‌شوند.</p>	عمومی

پویمان چهارم: انتخاب نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاه

ارزشیابی شایستگی ارائه نمونه مصالح طرح فضاهای داخلی فروشگاهی

شرح کار:

مترا فضاهای داخلی یک فروشگاه، استفاده از دفترچه فهرست بها و یا استعلام قیمتها از بازار و برآورد هزینه‌های اجرای طرح داخلی یک فروشگاه، ارائه آلبوم مصالح مطابق نقشه‌های فاز ۱ و ۲ معماری داخلی

استاندارد عملکرد: انجام متراه و برآورده طرح فضاهای داخلی مسکونی طبق نقشه‌های فاز ۱ و ۲ و جدول نازک کاری، دفترچه فهرست بها و سفارش کارفرما

شاخص‌ها:

دروندادی: دقت در برداشت اطلاعات از نقشه‌ها، صداقت و درستکاری در انجام متراه و برآورده

فرایندی: انجام متراه و برآورده، ارائه آلبوم مصالح

محصول: ارائه متراه و برآورده اجرای طرح فضاهای داخلی یک فروشگاه

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کلاس

زمان: ۶ ساعت

ابزار و تجهیزات: لوازم التحریر، کاغذ، ماشین حساب

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	انجام متراه و برآورده طرح تهیه شده	۲	
۲	تنظیم دفترچه مشخصات فنی و اجرایی طرح	۲	
۳	ارائه آلبوم مصالح به کار رفته در پروژه	۲	
	شایستگی‌های غیرفنی، ایمنی، بهداشت، توجهات زیست محیطی و نگرش: سازماندهی اطلاعات، جمع‌آوری و گردآوری اطلاعات، مذاکره، احترام گذاشتن به ارزش‌های دیگران	۲	
	میانگین نمرات		*

* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.



پودمان ۵

ماکتسازی

واحد یادگیری ۷

ماکت‌سازی

آیا تابه حال پی برد هاید

- چگونه می‌توان با حداقل برش در مقوا و سایر مصالح ماکت‌سازی، انواع احجام هندسی را ساخت؟
- استفاده از ماکت چه کاربردهایی برای طراحان داخلی دارد؟
- از چه ابزارها و مصالحی برای ماکت‌سازی می‌توان استفاده کرد؟
- مراحل ساخت انواع ماکت‌های معماری داخلی با مصالح مختلف چگونه است؟

استاندارد عملکرد

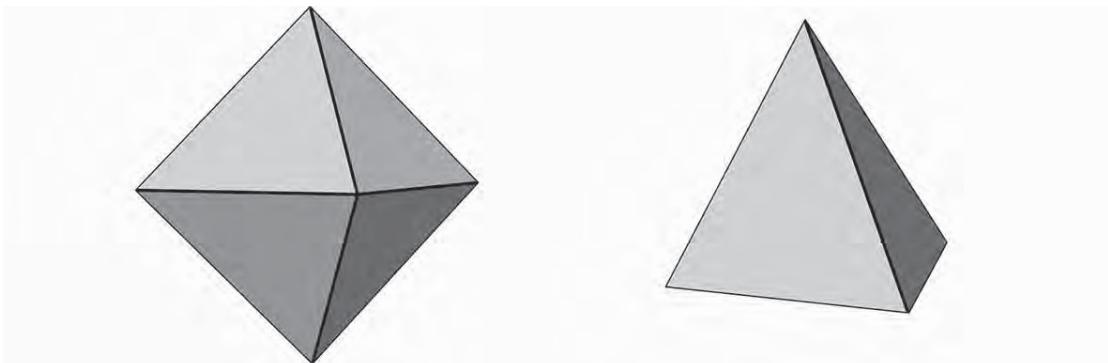
پس از پایان این واحد یادگیری هنرجو قادر خواهد بود:
با استفاده از نقشه، ابزار، مصالح و به کارگیری اصول رایج ماکت‌سازی، ماکت احجام هندسی کاربردی یا تزیینی و ماکت فضاهای داخلی را با مقیاس مناسب و همساز با اهداف آموزشی بسازد.

مقدمه

بسیاری از ماکت‌ها مجموعه‌ای از ترکیب احجام ساده و اولیه هستند. بنابراین، شناخت چندوجهی‌ها و تسلط بر هندسه و مشخصات آنها در کسب مهارت اولیه، فهم و ارائه شیوه ساخت ماکت بسیار مفید است.
بر این اساس در آغاز این پودمان به شناخت چندوجهی‌ها می‌پردازیم.

تعریف چندوجهی‌ها و انواع آن

بخشی از فضا که از همه طرف به صفحه محدود است شکلی پدید می‌آورد که به آن «چندوجهی» می‌گویند.



شکل ۲-۵ - هشت وجهی

شکل ۱-۵ - چهاروجهی

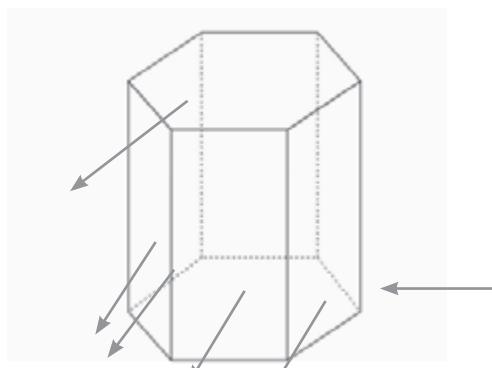


بیست وجهی

شش وجهی

دوازده وجهی

شکل ۵-۳



وجههای جانبی

شکل ۵-۴

منشور

یک چندوجهی است که دو وجه آن هم نهشت‌اند و در دو صفحه موازی قرار می‌گیرند و وجوده دیگر آن، متوازی‌الاضلاع هستند.

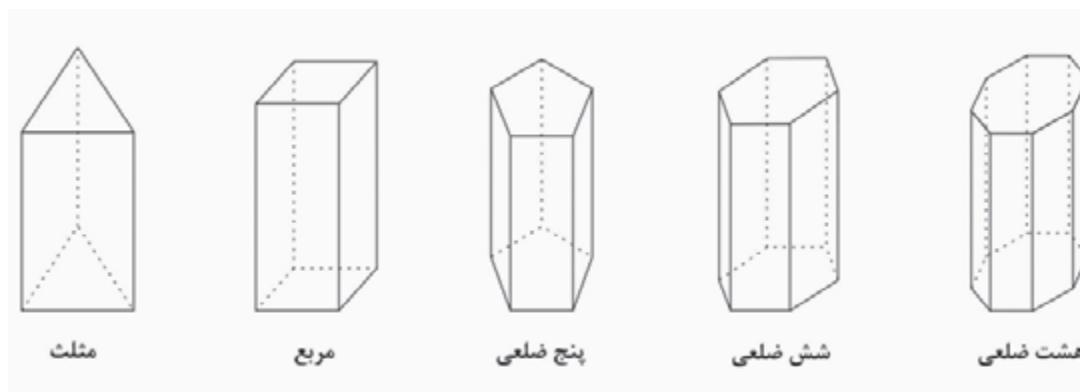
اگر بالهای جانبی بر قاعده‌های منشور عمود باشند، آن را یک «منشور قائم» و اگر بالهای جانبی بر قاعده‌ها عمود نباشند آن را «منشور مایل» می‌نامند. منشور را براساس شکل چندضلعی قاعده‌های آن، نام‌گذاری می‌کنند. یک دسته از منشورها آنها بی‌هستند که قاعده‌های آنها چندضلعی منتظم‌اند.



شکل ۵



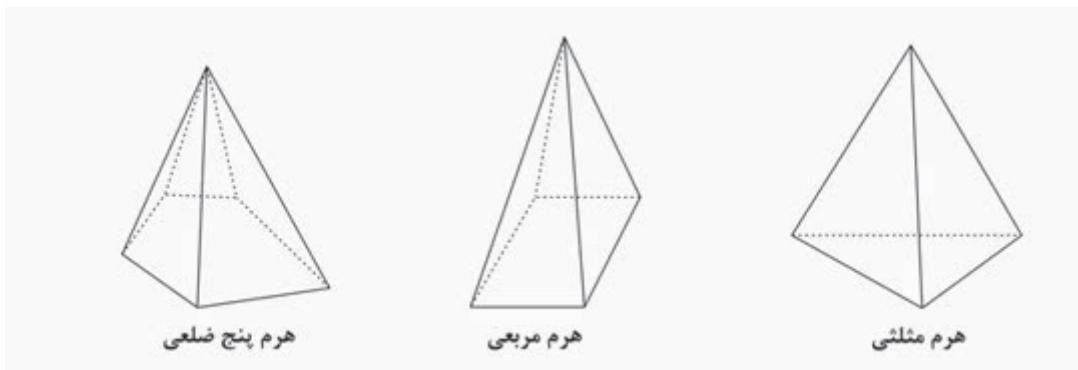
شکل ۶



شکل ۷

هرم

یک چندوجهی است که همه وجهه آن به جز یک وجه، در یک رأس مشترک‌اند.
اگر قاعده یک هرم، چندضلعی منظم و پای ارتفاع آن بر مرکز قاعده منطبق باشد، هرم را «منتظم» می‌نامیم.

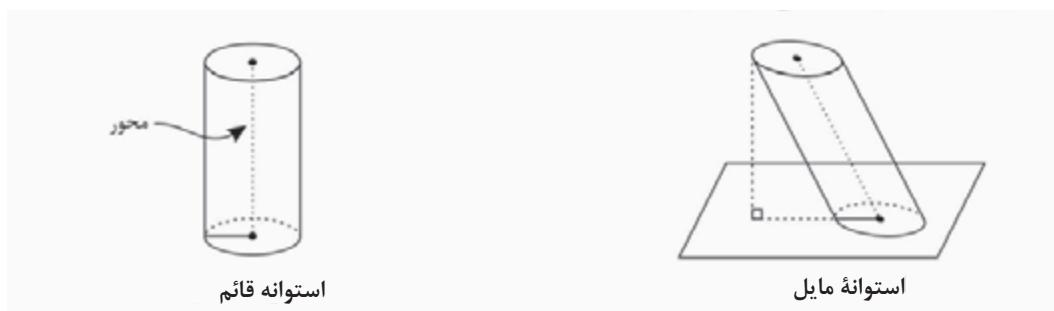


شکل ۵-۸

استوانه: شکلی فضایی شبیه به منشور است که احجامی که از دوران یک سطح حول یک محور ایجاد قاعده‌های آن به جای چندضلعی، دو دایره همنهشت هستند.

اجسام دورانی

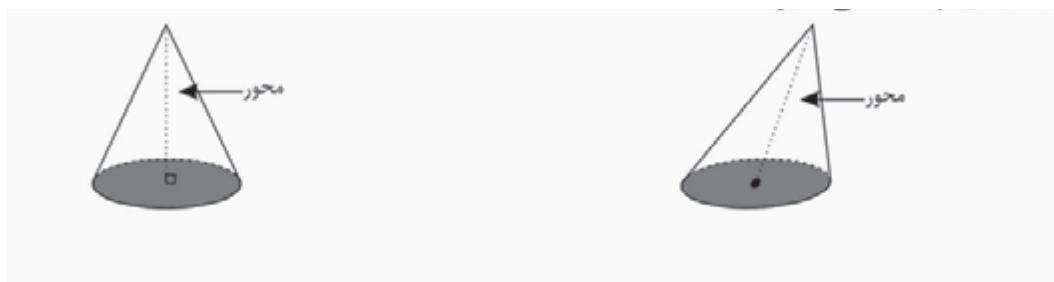
می‌شوند.



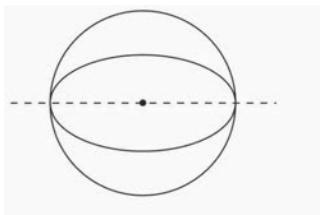
شکل ۵-۹

شکل ۵-۹

مخروط: شکلی فضایی شبیه به هرم است که قاعده آن به جای چندضلعی، دایره است.



شکل ۵-۱۰

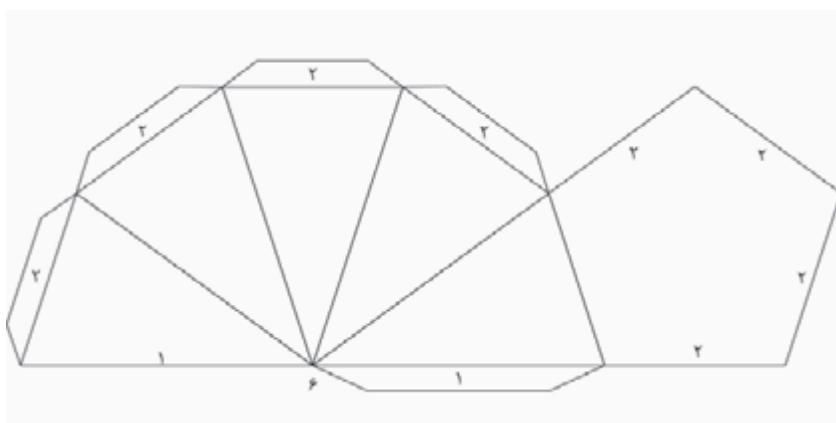


شکل ۵-۱۲

کره: مجموعه نقاطی از فضا است که از یک نقطه ثابت بهنام مرکز به یک فاصله باشند، این فاصله ثابت شعاع کره نامیده می‌شود.

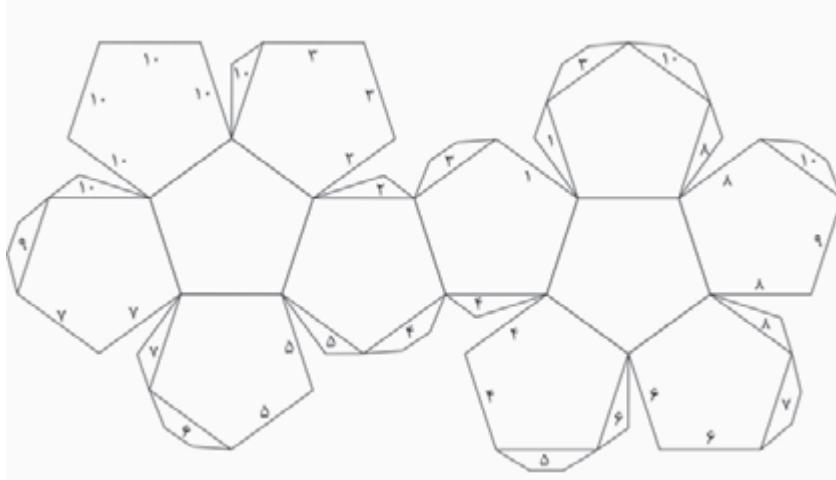
برای ساخت هر یک از احجامی که در این بخش با آنها آشنا شدید به گستردگی آنها نیاز دارید. در این قسمت گستردگی برخی احجام ارائه می‌شود.

گستردگی هرم شش وجهی: این هرم دارای یک قاعده پنج ضلعی و پنج وجه از مرکز رأس تا اضلاع قاعده است.



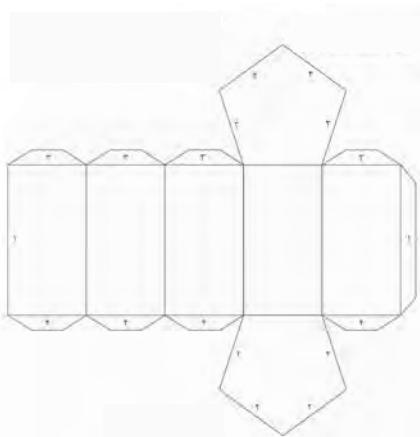
شکل ۵-۱۳

گستردگی دوازده وجهی: این حجم فقط از دوازده عدد پنج ضلعی منتظم تشکیل شده است که خود نیز از حجم‌های اصلی در ساختن بسیاری احجام پیچیده می‌باشد.

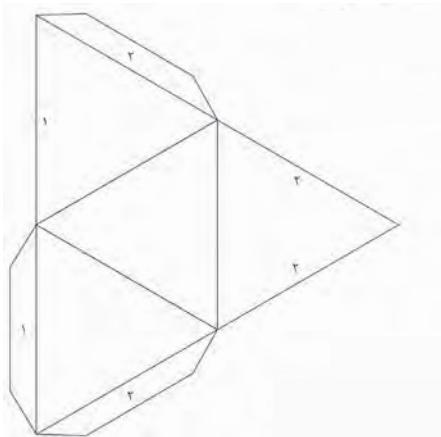


شکل ۵-۱۴

گستردۀ چهاروجهی: این حجم، هرمی است که گستردۀ منشور هفت وجهی دارای قاعده مثلث شکل می‌باشد.



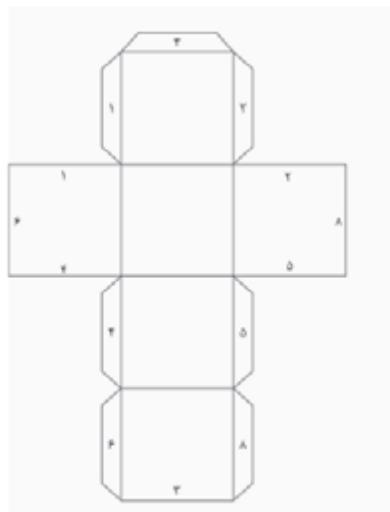
شکل ۵-۱۶



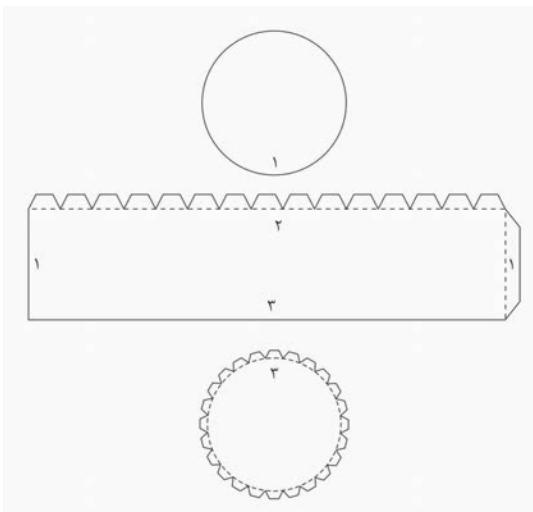
شکل ۵-۱۵

گستردۀ ششوجهی (مکعب)

گستردۀ استوانه



شکل ۵-۱۸



شکل ۵-۱۷

برخی از وسایل تزیینی و کاربردی که در زندگی روزمره استفاده می‌شوند، برگرفته از احجام هندسی هستند که به صورت حجمی واحد یا در ترکیب با هم شکل گرفته‌اند.



شکل ۵-۲۰ و ۵-۱۹—نمونه هایی از چراغ های رومیزی



شکل ۵-۲۲—قفسه دیواری با ترکیب احجام هندسی و سطوح

شکل ۵-۲۱—میز تاشو



شکل ۵-۲۳ و ۵-۲۴—نمونه های کاربردی از چندوجهی ها



شکل ۵-۲۵ و ۵-۲۶— نمونه‌های کاربردی از قفسه‌های مختلف

با توجه به آنچه در این بخش فراگرفته‌اید، با استفاده از ابزار و مصالح مناسب، یک حجم کاربردی و تزیینی مانند گلدان، لوستر، جعبه‌های نورانی، جعبه‌های هدیه و... بسازید.

فعالیت



هنرجو می‌تواند از مواد دورریختنی (بازیافتی) و... برای ساخت وسیله مورد نظر خود استفاده کند.

نکته



ماقت‌سازی معماري داخلی

سه‌بعدی‌سازی استفاده می‌کنند تا ایده‌های خود را سریع‌تر منتقل کنند. به عبارتی ماقت‌ها سریع‌ترین ابزار انتقال اطلاعات یک پروژه به شمار می‌روند.

گاهی برای ساختمان‌های تاریخی و بنای‌هایی که امروزه وجود ندارند و نیز بناها و سایت‌هایی که به لحاظ وسعت در حدی هستند که امکان بازدید از آنها به سادگی محدود نمی‌باشد، از ماقت استفاده می‌شود. در نگاه اول، ماقت‌ها را با توجه به کاربرد و نقششان در طراحی و نیز دیدگاه مخاطب‌ها و نحوه بیان آنها می‌توان به دو دسته کلی «ماقت‌های مطالعاتی» و «ماقت‌های نهایی» طبقه‌بندی کرد.

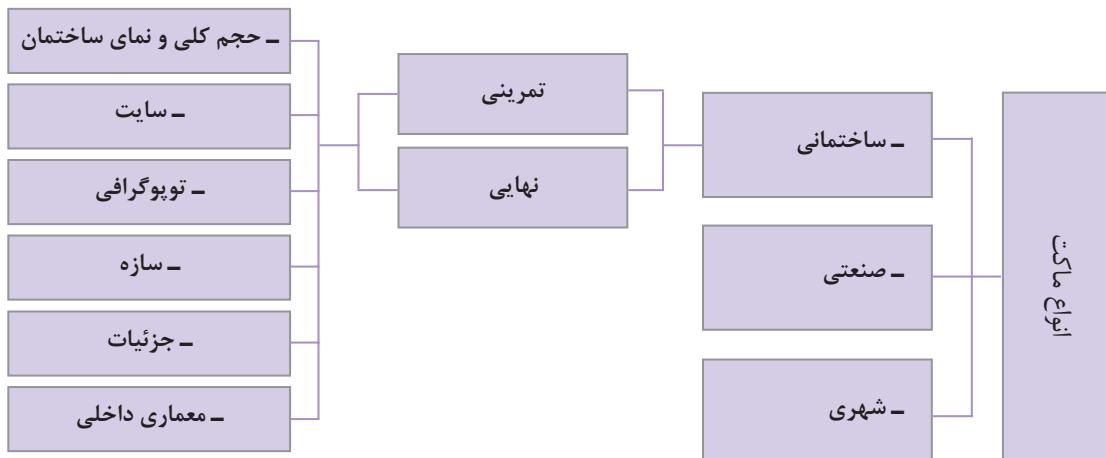
ماقت‌های سه بعدی، ابزاری تعیین‌کننده در روند طراحی معماری هستند؛ ابزاری به غایت تأثیرگذار در امر پژوهش و بررسی، خلق ایده‌ها، آزمون نظریه‌ها و کشف راهکارهای مبتکرانه‌ای که طراحان برای بیان اندیشه و ایده‌های خود از آنها مدد می‌جویند.

اهداف ساخت ماقت

طراحان، استفاده‌های مختلفی از ماقت‌ها می‌کنند. ماقت‌ها روشنی بسیار مؤثر در ارائه طرح‌ها می‌باشند. درک نقشه‌های فنی دو بعدی و سه‌بعدی‌سازی ذهنی آنها حتی برای متخصصین هم امری پیچیده است؛ به همین دلیل طراحان از ماقت‌ها و نرم‌افزارهای

انواع ماکت‌ها

ماکت‌ها به روش‌های گوناگونی ساخته می‌شوند و نام‌های مختلفی دارند.
اسامی متداول ماکت‌ها عبارت است از:



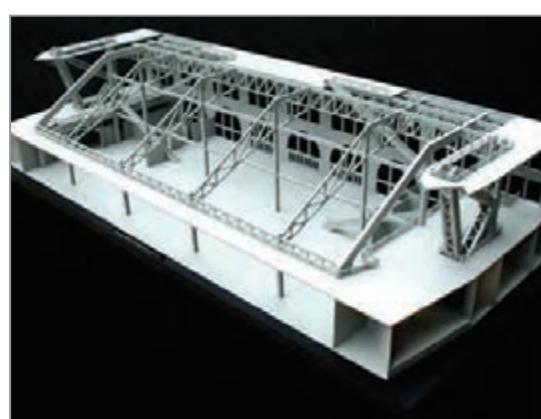
شکل ۵-۲۸- ماکت صنعتی



شکل ۵-۲۷- ماکت صنعتی



شکل ۵-۳۰- ماکت ساختمانی (توپوگرافی)



شکل ۵-۲۹- ماکت ساختمانی (سازه)



شکل ۵-۳۲- ماقت ساختمانی (معماری داخلی)



شکل ۵-۳۱- ماقت ساختمانی (حجم کلی و نمای ساختمان)



شکل ۵-۳۴- ماقت ساختمانی (سایت)



شکل ۵-۳۳- ماقت ساختمانی (جزئیات)

ابزار و مصالح ساخت ماقت

کاغذ و مقوای هیپرو: کاغذی یک رو بافت است که از ابعاد و رنگ‌های مختلف ساخته می‌شود و از آن برای نقاشی هنری استفاده می‌کنند. کاربرد دیگر مقوای هیپرو در ساخت اجسام است که با مرطوب کردن آن امکان شکل‌دهی میسر می‌شود.

مقیاس‌های ساخت ماقت

ماقت‌های معماری از مقیاس‌های بسیار کوچک تا مقیاس ۱:۱ ساخته می‌شوند. در ماقتسازی معمولاً مقیاس استانداردی تعریف نمی‌شود و مقیاس بنا به نیاز پروژه، خواست کارفرما و پیشنهاد ماقتساز تعیین می‌شود.



شکل ۵-۳۵- مقوای هیپرو



شکل ۵-۳۶- فوم‌های اکوستیک اسفنج‌دار

■ **مقوای اسفنجی:** مواد یا فوم‌های اکوستیک اسفنج‌دار که در گرافیک و ماقاتسازی مورد استفاده واقع می‌شوند، با تراکم و ضخامت‌های متنوع، در بازار وجود دارند.



شکل ۵-۳۷- انواع مقوای ماقات با رنگ‌بندی‌های متنوع

■ **مقوای ماقات:** مقوای ضخیم و ترد (غیرالاستیک) که معمولاً به رنگ‌های سفید، آبی، خاکستری و مشکی و در ابعاد $70 \times 50 \times 70 \times 100$ سانتی‌متر و... و با ضخامت‌های مختلف در بازار موجود است که برای ساخت ماقات‌های و مدل‌ها به کار می‌رود.



شکل ۵-۳۸- رنگ‌بندی انواع مقوا

مقواهای دیگری به نام‌های تجاری مختلفی نیز موجودند که کاربردهای متنوعی دارند و در رنگ‌های مختلف، با بافتی ظریف تولید می‌شوند و ضخامت آنها نیز متفاوت است. این مقواهای تولیدکننده‌های خاص دارند.

جدول ۱-۵- ابزار، تجهیزات و مصالح کار با مقوا و کاغذ

ردیف	نام	مشخصات فنی	تصویر
۱	قیچی	قیچی تیغه صاف برای برش‌های مستقیم و قیچی تیغه منحنی برای برش کارهای ظریف و سطوح منحنی به کار می‌رود.	
۲	کاتر	برای برش کاغذ، وسیله برش (کاتر) مخصوصی وجود دارد. از مزایای این وسیله آن است که پس از اتمام تیغه آن می‌توان تیغه جدیدی جایگزین آن کرد.	
۳	خطکش فلزی	این خطکش برای برش‌های مستقیم بسیار مناسب است؛ زیرا لبه آن، با وسایل برندۀ آسیب نمی‌بیند.	
۴	صفحه زیر برش	برای صفحه زیر برش می‌توان از صفحه پلاستیکی فشرده مخصوص یا از چوب، آلومینیوم و شیشه استفاده کرد.	
۵	چسب	از انواع چسب‌های بی‌رنگی که زود خشک می‌شود می‌توان استفاده کرد. در قسمت‌هایی که محل چسباندن دو سطح به یکدیگر دیده نمی‌شود، می‌توان نوار چسب معمولی به کار برد. به طور کلی چسب‌های غیرحلال آبی برای این کار مناسب است.	
۶	کاتر (دستگاه برش) رومیزی	یکی دیگر از ابزارهایی است که در ماکتسازی کاربرد دارد.	
۷	مقوا	از انواع مقوا با ضخامت‌های متنوع و رنگ دلخواه می‌توان استفاده نمود.	
۸	وسایل جانبی	گونیا، خطکش مدرج، مداد پاک‌کن، پرگار، پرگار گردبر، مداد، سنباده با درجات زبری متفاوت و وسایل دیگری که در کارهای مقواهی و کاغذی، مورد نیاز است.	



در ماکتسازی استفاده از صفحه زیر برش لازم است تا روی میز کار سالم و صاف بماند. روی شیشه، برش‌ها دقیق و تمیز صورت می‌گیرد. روی چوب و مقوا خطر لغزش تیغه چاقو کمتر است؛ ولی صفحه پلاستیکی مخصوص، کاربرد بهتری دارد.



شکل ۵-۳۹



شکل ۵-۴۰

ساخت محصولات، در مدل‌سازی و ماکتسازی نیز مورد توجه بوده است. ولی از آنجا که لازم است این ماده تا پایان کار مرطوب نگه داشته شود، کار کردن با آن، با اشکال مواجه بوده است. به این سبب رفتارهایی به جای آب، در خاک رس از روغن استفاده شده که خشک نمی‌شود و کار با آن تمیز و راحت‌تر است.

گچ: ماکت‌های گچی نسبت به سایر ماکت‌ها سابقه بیشتری دارند؛ به همین دلیل ماکتسازان با این تکنیک آشنایی دارند. در گذشته ابتدا طرح را با گل می‌ساختند و سپس از ماکت گلی، قالب گچی می‌گرفتند. ععمولاً زمانی از ماکت گچی استفاده می‌شود که ساختن آن با مصالح دیگر، مشکل و یا غیرعملی باشد. گچ برای ساختن احجام بزرگ و ساده مناسب است. این ماده یکی از شکل‌پذیرترین و ارزان‌ترین مواد است و برای ماکتی که در فضای بسته نگهداری می‌شود، بسیار مناسب است. این امتیازات، به علاوه کاربرد آسان و نیاز به وسایل اندک، آن را به ماده‌ای مطلوب بدل کرده است.

چوب: چوب ماده‌ای است که قدمت آن با سابقه زندگی بشر بر روی کره خاکی برابر می‌کند. این ماده اولیه در اکثر نقاط دنیا یافت می‌شود. چوب‌ها در برابر رطوبت و دمای مختلف تغییر حجم می‌دهند. چوب‌های مقاوم ععمولاً سنگین هستند؛ از این‌رو، ماکت سنگین و غیرقابل حمل می‌شود و یا اینکه پیچیدگی پیدا می‌کند.

■ **فوم:** فوم‌ها به دو صورت پلی‌بورتان و پلاستوفوم (یونولیت) و به شکل‌های ورقه‌ای یا بلوکی در دسترس‌اند و می‌توان آنها را کنده کاری کرد، سوهان زد و به راحتی به شکل‌های مختلف درآورد.

■ **استایروفوم:** نوعی ماده برای ساخت ماکت است که به شکل دو لایه مقوا در زیر و رو با لایه‌ای فوم در وسط آن، در ضخامت‌های مختلف از ۳ میلی‌متر به بالا ساخته و عرضه می‌شود. کار با آن ساده و راحت است.

■ **چوب پنبه:** علاوه بر فرم استوانه‌ای، به شکل ورق نیز عرضه می‌شود و دارای ضخامت‌های متفاوتی است. این ماده به راحتی بریده می‌شود و به شکل‌های مختلف درمی‌آید. صفات چوب پنبه را به سبب نرمی می‌توان به شکل منحنی ساخت و در قسمت‌های مختلف ماکت نصب کرد. صفحات چوب پنبه با چسب چوب، چسب فوم و چسب‌های تیزیری، به خوبی به هم می‌چسبند و بعضی از نمونه‌های آن دارای یک لایه چسب در یک رو می‌باشند.

■ **گل رس:** استفاده از گل رس از قدیم علاوه‌بر



شکل ۴۱-۵- نمونه قطعات فلزی و ورق های فلزی



شکل ۴۲-۵- نمونه ماکت پلی استری

قطعات فلزی: استفاده از هر ماده‌ای که ما در رسیدن به فرم مورد نظر برای بهتر و واقعی تر نشان دادن ماکت یاری دهد، کاملاً صحیح و بجاست. مواردی پیش می‌آید که اگر از صفحات، میله‌ها و قطعات فلزی در کار استفاده شود، هم جلوه نمایشی بهتری دارد و هم اینکه نوع اتصال، تا کردن و پرس کردن روی هم می‌تواند راحت‌تر، سریع‌تر و بهتر انجام پذیرد.

قطعات فلزی را می‌توان با چسب، لحیم، اتصالات موقت و حتی با جوش‌های مقاومتی (نقشه جوش)، جوش الکتریکی و جوش هوا - گاز به هم متصل کرد و نتیجه مناسبی را از این کار به دست آورد.

فایبر گلاس: اگر ساخت ماکت‌هایی بادوام بالا مطلوب باشد که در عین حال ضد آب، مقاوم و سبک هم باشد (مثل برخی از ماکت‌های توپوگرافی) بهترین راه، استفاده از فایبر گلاس است.

روش کار به این شکل است که ابتدا ماکت را با جنسی مثل خمیر می‌سازند. سپس از آن یک قالب گچی، پاپیه ماشه یا فایبر گلاس می‌گیرند و پس از اتمام کار، داخل قالب را چند لایه فایبر گلاس می‌زنند تا یک ماکت فایبر گلاسی به دست آید.

پلی استر: ممکن است بخواهیم قطعه‌ای از ماکت

را از جنس پلی استر به روش ریختگی به دست آوریم. انجام چنین کاری ساده است. ابتدا قالب را که می‌تواند از جنس گل خشک شده، گچ، پاپیه ماشه، خمیر، لاستیک یا پلاستیک باشد، به ماده جداکننده آغشته می‌کنیم و سپس پلی استر را به همراه مواد پرکننده و سخت‌کننده درون قالب می‌ریزیم. در این زمان، قالب پر شده و قطعه‌ای توپر به دست می‌آید.

پاپیه ماشه: در ماکتسازی برای برخی از قسمت‌ها می‌توان از این شیوه استفاده نمود. پاپیه ماشه ترکیبی از خمیر کاغذ یا نوارهای روزنامه، سریشم یا چسب چوب است و برای اینکه قطعه موردنظر بادوام‌تر باشد سطوح پایانی آن را با انواعی از رزین و یا پشم شیشه و رزین پلی استر می‌پوشانند.

روش دیگر ساخت پاپیه ماشه به این شکل است که کاغذ کاهی را داخل آب می‌ریزیم، حرارت می‌دهیم و سپس آنها را تکه تکه می‌کنیم تا به قطعات ریزتری تقسیم شوند. چسب کاغذ دیواری را داخل آب می‌ریزیم تا حل شود. کاغذها را با دست فشار داده، آب آنها را می‌گیریم و آنها را داخل چسب می‌ریزیم تا آغشته به چسب شوند. سپس آنها را بیرون آورده و داخل قالب قرار می‌دهیم. جنس قالب می‌تواند از گچ، شیشه، چوب یا هر ماده دیگری باشد. سطح قالب باید با ماده جداکننده‌ای مثل واژلین یا مایع ظرفشویی آغشته شده باشد تا کاغذها به قالب نچسبند. پس از خشک شدن و شکل گیری نهایی، کار ساخته شده را بیرون آورده، در صورت نیاز سطح آن را بتونه می‌کنیم و پس از خشک شدن، سنباده می‌زنیم. سپس با رنگ روغن یا رنگ‌های تینری و یا الکلی رنگ‌آمیزی می‌نماییم.

نکته



برای مخلوط کردن و خرد کردن قطعات کاغذ می‌توان از همزن (دریل و سرمته) استفاده کرد.

فعالیت
کارگاهی



ساخت ماکت با استفاده از روش پاپیه ماشه

جدول ۲-۵- ابزار، تجهیزات و مصالح

ردیف	نام	مشخصات فنی
۱	ظرف یک یار مصرف	پلاستیکی
۲	دستمال کاغذی	ترجیحاً از نوع نرم و بدون بافت به لحاظ کیفیت بخشی بیشتر به فرم قالب نهایی باشد.
۳	آب	آب آشامیدنی
۴	سریشم گیاهی	قابل تهیه از عطاری‌ها
۵	مواد روغنی جداکننده	از انواع کرم‌های مرطوب‌کننده و ارزان قیمت یا واژلین می‌توان استفاده نمود.



شکل ۵-۴۴- آماده کردن چسب سریشم و مخلوط کردن آن با آب



شکل ۵-۴۳- آغشته کردن مدل با ماده جداکننده (مایع ظرفشویی یا واژلین)



شکل ۵-۴۶- جداسازی پوشش از قالب اصلی



شکل ۵-۴۵- گذاردن لایه‌های دستمال کاغذی آغشته به چسب سریشم روی قالب.

سیلیکون رابر: مایعی سفیدرنگ به غلظت عسل است که از دو جزء تشکیل شده است. این ماده با یک خشک کن (هاردنر) ترکیب شده و پس از گذشت چهار ساعت خشک می‌شود. از آن برای تهیه قالب استفاده می‌کنند.

انواع اتصالات و چسب‌ها در ماکتسازی: مواد و مصالح گوناگون ماکت برای اتصال به یکدیگر نیاز به مواد مختلفی دارند که در ادامه در مورد آنها توضیح داده می‌شود.



چسب‌ها یکی از ارکان مهم ماکتسازی و جهت اتصال قطعات مختلف ماکت‌ها به یکدیگر به کار می‌روند. چسب‌ها دارای انواع گوناگونی هستند که هریک برای منظوری خاص تهیه شده‌اند. داشتن دانش و تجربه در زمینه استفاده از چسب مناسب باعث بالا رفتن کیفیت ماکت‌های ساخته شده و عمر طولانی تر آنها خواهد شد. برخی از چسب‌ها دارای تاریخ انقضای خاص هستند و پس از مدتی خاصیت خود را از دست داده و جدا می‌شوند. برای ساخت ماکت و انتخاب چسب مناسب، موارد مهمی بررسی می‌شوند. اصلی‌ترین نکته، مواد مورد استفاده در ماکتسازی است. مسئله بعدی، زمان موجود برای ساخت و در نهایت مقدار بودجه شما برای ساخت ماکت است. در ادامه با چسب‌ها بیشتر آشنا خواهیم شد.

شکل ۵-۴۷ - چسب دوطرفه (برای اتصال

همان‌طور که در بالا نیز ذکر شد، یکی از اصلی‌ترین نکات در صورت نیاز برخی از قطعات ماکت در انتخاب چسب مناسب برای ساخت ماکت، موادی هستند که قصد ساخت

ماکت به‌وسیله آنها را دارید؛ برای مثال برای چسباندن قطعات فومی ماکت نباید از چسب‌هایی که دارای حلال‌های نفتی همچون تینر در خود هستند، استفاده کنید. این مسئله باعث آب شدن و از بین رفتن قطعات فومی ماکت شما خواهد شد. برای چسباندن کاغذهای نازک و مقوا نیز بهتر است از چسب چوب استفاده نشود زیرا آب موجود در چسب چوب باعث تورم و چروک شدن مقوا شما خواهد شد.

در ادامه با بررسی انواع چسب‌های تجاری موجود در بازار، به صورت جداگانه موارد مثبت و منفی آنها را ذکر خواهیم کرد.

چسب چوب: چسب چوب یکی از چسب‌هایی است که افراد در ابتدا با آن آشنا می‌شوند. این چسب‌ها پایه طبیعی دارند و از مواد شیمیایی کمتری در آنها استفاده شده است. این مسئله در مورد کسانی که به صورت طولانی با چسب‌ها در تماس هستند بسیار مهم است. چسب چوب به وسیله آب رقیق می‌شود و برای چسباندن انواع چوب، چوب بالسا در ماکتسازی، انواع کاغذ و مقوا و سایر موادی که پایه طبیعی دارند و از چوب تهیه شده‌اند، بسیار مناسب است. به دلیل استفاده از آب به عنوان حلال در چسب چوب، این چسب در هنگام خشک شدن بخارهای سمی ایجاد نمی‌کند و صدمه‌ای به فرد استفاده کننده نمی‌زند. چسب چوب در بسته‌بندی‌های مختلفی همچون تیوب‌های چندگرمی تا سطلهای بیست کیلویی عرضه می‌شود. با توجه به قیمت بالای نمونه‌های چسب تیوبی می‌توانید چسب چوب را داخل ظرف مواد خوراکی یا ظروف مشابه دیگری که دهنده‌ای باریک دارند، بریزید و از آن استفاده کنید. این کار باعث می‌شود زدن چسب بر روی قطعه مورد نظر به صورت دقیق و تمیز انجام شود و کیفیت نهایی ماکت بالا رود. این چسب در مجموع، ماده‌ای ارزان برای ماکتسازی به شمار می‌رود.



شکل ۵-۴۸-چسب چوب



شکل ۵-۴۹-چسب قطره‌ای

از معایب چسب چوب می‌توان به زمان نسبتاً طولانی برای خشک شدن و همچنین اثر منفی بر روی مقواهای نازک به دلیل نفوذ رطوبت و ایجاد اشکال در ماکت اشاره کرد.

چسب قطره‌ای و چسب یک دو سه: چسب قطره‌ای و یک دو سه هر دو دارای پایه مشترک شیمیایی هستند با این تفاوت که چسب قطره‌ای تنها کمی رقیق‌تر از چسب یک دو سه است. از این چسب با عنوانی نیز همچون سوپر گلو^۱ نام برده می‌شود. این چسب‌ها از لحاظ چسبندگی بسیار قوی هستند و پایه شیمیایی دارند. از چسب‌های قطره‌ای و یک دو سه تقریباً می‌توان برای چسباندن هر قطعه‌ای استفاده کرد. ویژگی این چسب‌ها سرعت بالای خشک شدن و استحکام آنها می‌باشد. با چسب‌های یک دو سه در کنار مخزن چسب یک عدد اسپری خشک‌کننده نیز وجود دارد که با زدن اسپری در محلی که چسب استفاده شده است، سرعت خشک شدن بسیار سریع‌تر می‌شود و در چند ثانیه چسب مورد نظر سخت می‌شود. البته بدون استفاده از اسپری نیز چسب‌های یک دو سه سخت

خواهند شد ولی نیازمند زمان بیشتری خواهد بود. وجود اسپری باعث افزایش سرعت ساخت ماکت شده و دیگر نیاز نیست برای ادامه ساخت ماکت مورد نظر در انتظار خشک شدن قطعه چسبانده شده بمانید و این نکته بسیار با اهمیت است. چسب قطره‌ای بر روی فوم و یونولیت (پلاستوفوم) کمی تأثیر منفی گذاشته و بهتر است استفاده نشود.

از معایب چسب‌های قطره‌ای و یک دو سه، باید به قیمت بالا و مضر بودن آنها برای پوست و چشم انسان اشاره کرد. بخارهای حاصل از خشک شدن این چسب‌ها و همچنین اسپری مورد استفاده، بسیار سمی بوده و باعث صدمات جدی به ناحیه چشم و ریه‌های انسان می‌شود. از این‌رو توصیه می‌شود در هنگام استفاده از این چسب‌ها از ماسک استفاده کنید و در محلی که تهویه مناسب وجود دارد، مشغول به ساخت ماکت خود شوید.



شکل ۵-۵۰-چسب فوم

چسب فوم: این نوع چسب که در ایران به نام‌های تجاری معروف است، نوعی چسب مایع و شفاف است که در آن از مواد حلال فوم استفاده نشده است و باعث می‌شود بتوانید از آن برای چسباندن انواع قطعات فومی استفاده کنید. قدرت چسبندگی چسب فوم پایین است و مدت زمان خشک شدن آن نیز نسبتاً طولانی است. از این نوع چسب نمی‌توان



شکل ۵-۵۱



شکل ۵-۵۲- چسب لوله‌ای



شکل ۵-۵۳- چسب تفنگی یا حرارتی

به صورت حرفه‌ای در ساخت ماکت استفاده کرد؛ زیرا این چسب استحکام پایینی دارد و چندان مورد اعتماد نیست و فقط در ساخت ماکت‌های اتود و اولیه یا ماکت‌های بسیار ساده دانشجویی استفاده می‌شود.
چسب چندمنظوره: این چسب‌ها در واقع پلیمر (پلاستیک)‌هایی هستند که درون حلّال قوی همچون استون یا تینر حل می‌شوند و پس از استعمال حلّال داخل چسب از پلیمر جدا شده و در نهایت ماده‌ای سخت باقی می‌ماند. از چسب‌های همه‌کاره برای چسباندن مقوا، چوب، پارچه و سایر مواد مورد نظر در ماکتسازی استفاده می‌شود. این چسب همان‌طور که اشاره شد به دلیل وجود حلّال‌های نفتی باعث خوردگی شدن فوم‌ها می‌شود. چسب همه‌کاره از نظر سرعتِ خشک شدن و قدرت چسبندگی متوسط است از چسب‌های همه‌کاره نمی‌توان در ساخت ماکت‌های دقیق استفاده نمود، ولی در ساخت ماکت‌های مقوازی و چوبی ساده، بسیار خوب عمل می‌کند. باید توجه کنید که استفاده از این چسب مانند سایر چسب‌های شیمیایی، نیاز به محیط با تهویه مناسب دارد و تماس طولانی با آن، باعث مشکلات تنفسی و مغزی خواهد شد.

چسب لوله‌ای: چسب لوله‌ای نوعی چسب خمیری شکل است.

این چسب‌ها با چرخاندن قسمتی در انتهای بسته‌بندی، از تیوب خود خارج می‌شوند. این چسب‌ها قادر چسبندگی نسبتاً پایینی دارند و صرفاً جهت چسباندن سطوح بزرگ و کاغذ یا عکس بر روی ماکت استفاده می‌شوند و برای این کار بسیار مناسب هستند. (شکل ۵-۵۱)

چسب‌های تفنگی یا حرارتی: چسب‌های تفنگی دارای بدنه‌ای پلاستیکی هستند که از بالا، لوله‌های پلاستیکی چسب داخل آنها شده و بهوسیله المنت برقی داخل بدنه، این لوله‌ها ذوب شده و از سر فلزی جلوی دستگاه خارج می‌شوند. این چسب‌ها برای چسباندن انواع پلاستیک‌ها بسیار مناسب‌اند. از چسب‌های تفنگی یا حرارتی می‌توان برای چسباندن فوم‌ها نیز استفاده کرد و دیگر مشکل آب شدن فوم توسط حلّال چسب‌های



شکل ۵-۵- چسب شیشه‌ای

دیگر را نخواهید داشت. برای استفاده از این چسب‌ها باید به برق دسترسی داشته باشید. دهنۀ خروجی فلزی دستگاه در هنگام استفاده گرم می‌شود و باید مراقب برخورد آن با پوست خود باشید.

چسب‌های حرارتی در هنگام استفاده حجم زیادی دارد و برای کارهای ظریف توصیه نمی‌شود.

چسب شیشه‌ای: این نوع نوار چسب از جنس پلاستیک مخصوصی که شفاف است، ساخته می‌شود. بهتر است از آن برای چسباندن موقت کاغذ و مقوا استفاده نشود زیرا به راحتی از آن‌ها جدا نمی‌شود

رزین‌ها: رزین‌ها چسب‌هایی با پایۀ پلیمری هستند که به صورت مایع در حجم‌های بسیار زیاد قابل تهیه‌اند و در ساخت قطعات مختلفی همچون قطعات فایبر‌گلاس، مجسمه‌های تزیینی و ماکت‌های دقیق و حرفه‌ای کاربردهای بسیاری دارند. از رزین‌ها می‌توان برای قالب‌گیری قطعات و ساخت ماکت‌هایی که به صورت سری تولید می‌شوند، استفاده نمود.

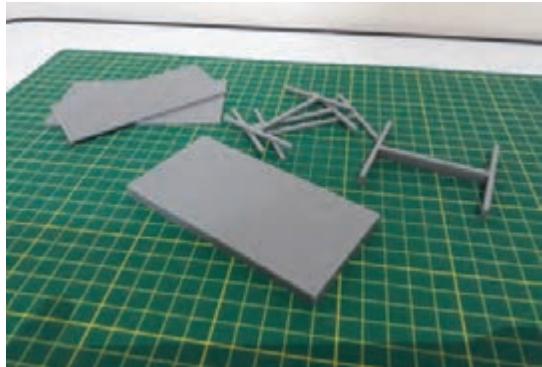
شیوه اجرای ماکت

جدول ۳-۵- ابزار، تجهیزات و مصالح

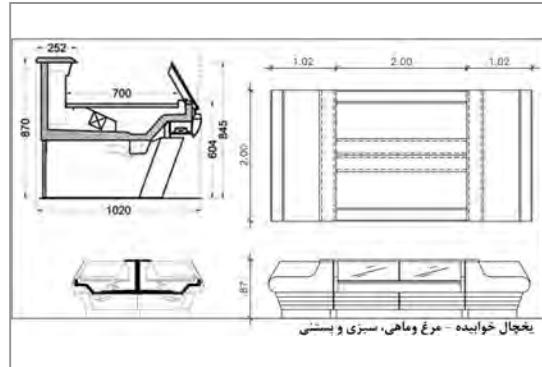
ردیف	نام	مشخصات فنی	تصویر
۱	قیچی	قیچی تیغه صاف برای برش‌های مستقیم و قیچی تیغه منحنی برای برش‌های ظریف و سطوح منحنی به کار می‌رود.	
۲	کاتر	برای برش کاغذ، وسیله برش (کاتر) مخصوصی وجود دارد. از مزایای این وسیله آن است که پس از اتمام تیغه آن می‌توان تیغه جدیدی جایگزین آن کرد.	
۳	خط‌کش فلزی	این خط‌کش برای برش‌های مستقیم بسیار مناسب است زیرا به آن، با وسایل بُرندۀ آسیب نمی‌بیند.	
۴	طلق پلکسی	طلق‌های پلکسی با ضخامت ۱ میل و ۳ میل استفاده می‌شود.	

ردیف	نام	مشخصات فنی	تصویر
۵	صفحة زیر برش	برای صفحه زیر برش می‌توان از صفحه پلاستیکی فشرده مخصوص یا از چوب، آلومینیوم و شیشه استفاده کرد.	
۶	چسب	از انواع چسب‌های بی‌رنگی که زود خشک می‌شوند می‌توان استفاده کرد. در قسمت‌هایی که محل چسباندن دو سطح به یکدیگر دیده نمی‌شود، می‌توان نوار چسب معمولی به کار برد. به طور کلی چسب‌های غیر حلال آبی مناسب‌تر است.	
۷	مقوا	از انواع مقوا با ضخامت‌های متنوع و رنگ دلخواه می‌توان استفاده نمود.	
۸	ارءه مویی	ابزاری برای برش است.	
۹	برچسب رنگی طرح دار	از انواع برچسب‌های موجود در شبرنگ فروشی‌ها قابل تهییه می‌باشد.	
۱۰	وسایل جانبی	گونیا، خط‌کش مدرج، مداد پاک‌کن، پرگار گردبُر، مداد، سنباده با درجات زبری متفاوت و وسایل دیگری که در کارهای مقوا‌ی و کاغذی، مورد نیاز است.	

■ ساخت مبلمان فضاهای داخلی مراحل ساخت یخچال افقی و روباز



شکل ۵-۵۶- برش قطعات بدنه یخچال



شکل ۵-۵۵- نقشه یخچال با ابعاد آن



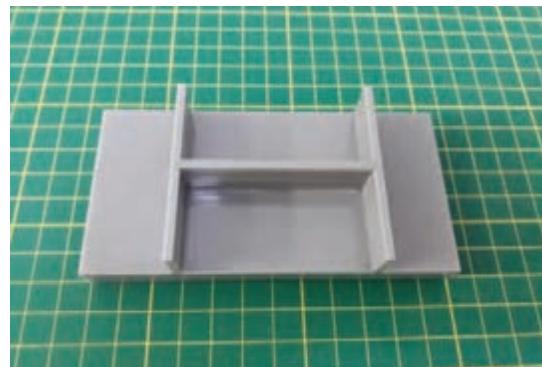
شکل ۵-۵۸- برش قطعات دیواره های یخچال



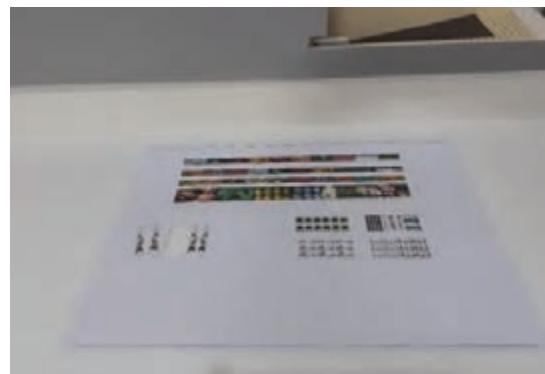
شکل ۵-۵۷- ساخت دیواره داخلی یخچال



شکل ۵-۶۰- اتصال نهایی قطعات یخچال روباز

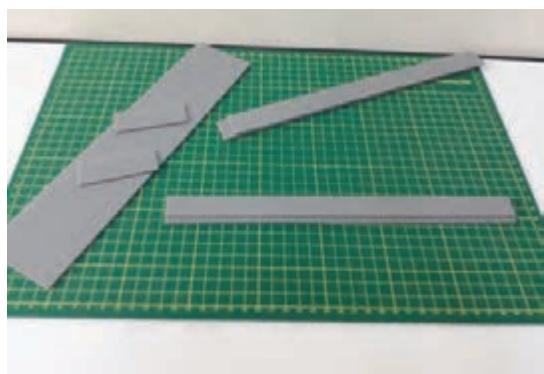


شکل ۵-۵۹- چسباندن قطعات و قراردادن آنها بر روی هم
به صورت لایه ای

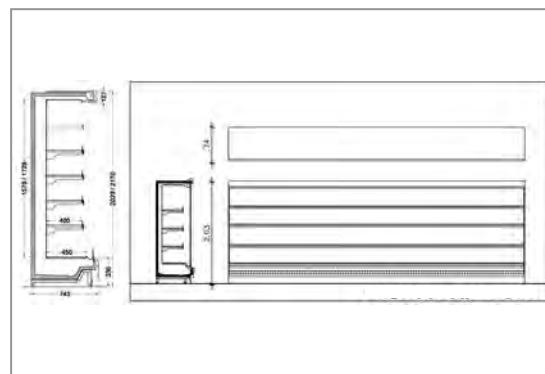


شکل ۱۶۴-۵-۶۲- برش و نصب برچسب مواد غذایی داخل یخچال

مواحل ساخت قفسه‌های عرضه میوه (یخچال ایستاده روباز)



شکل ۱۶۴-۵-۶۴- برش قطعات بدنه یخچال ایستاده روباز





شکل ۵-۶۸- برش و نصب برچسب‌های رنگی

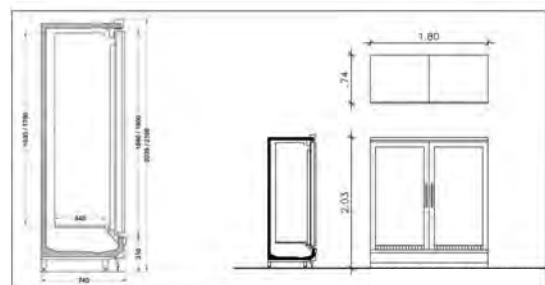


شکل ۵-۶۷- متصل کردن نهایی قطعات

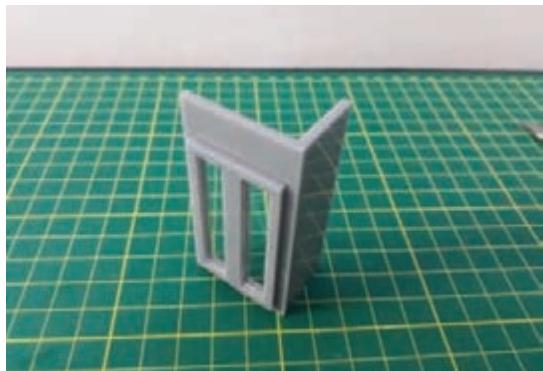
مراحل ساخت یخچال ایستاده برای نگهداری گوشت (مرغ، ماهی و...)



شکل ۵-۷۰- برش اجزای بدنه و درها



شکل ۵-۶۹- نقشه یخچال



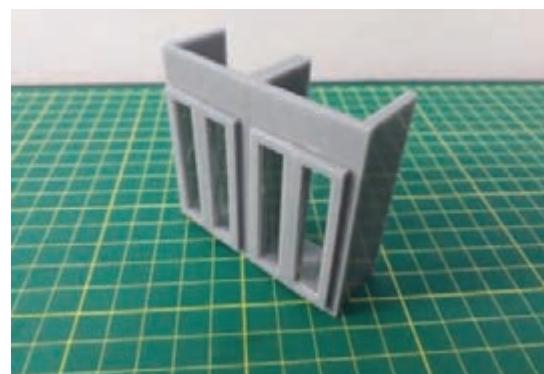
شکل ۵-۷۲- تکمیل کردن و اتصال قطعات با چسب



شکل ۵-۷۱- متصل کردن قطعات برش خورده



شکل ۵-۷۴- برش و نصب برچسب‌های رنگی در روی در یخچال



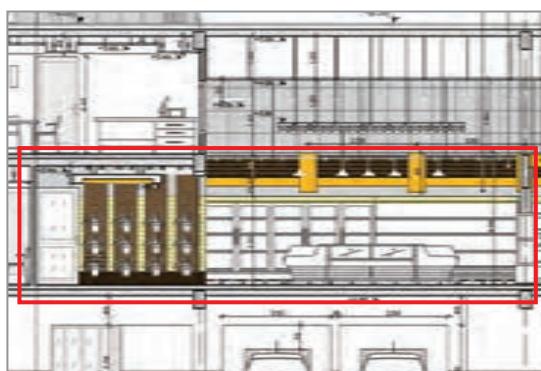
شکل ۵-۷۳- متصل کردن نهایی کار

فعالیت



بخش‌هایی از پروژه خود را انتخاب و پس از مشخص کردن مقیاس ساخت آن، با استفاده از مواد و مصالح مناسب آن را بسازید.

ساخت عناصر داخلی فضا (کف و دیوار)



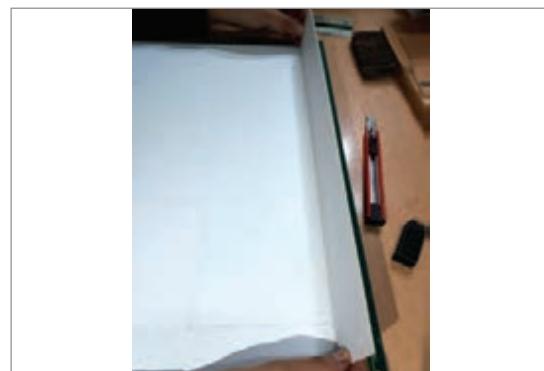
شکل ۵-۷۶- برش دیوارها



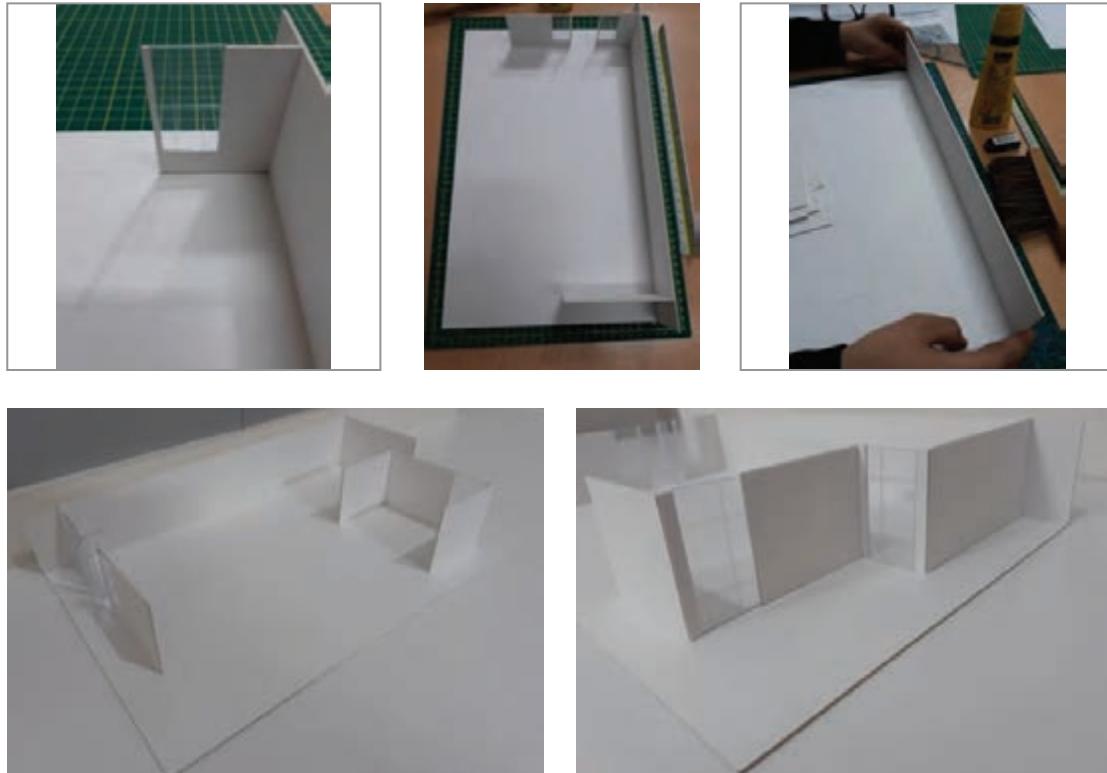
شکل ۵-۷۵- پلان غرفة مواد پروتئینی و سبزیجات



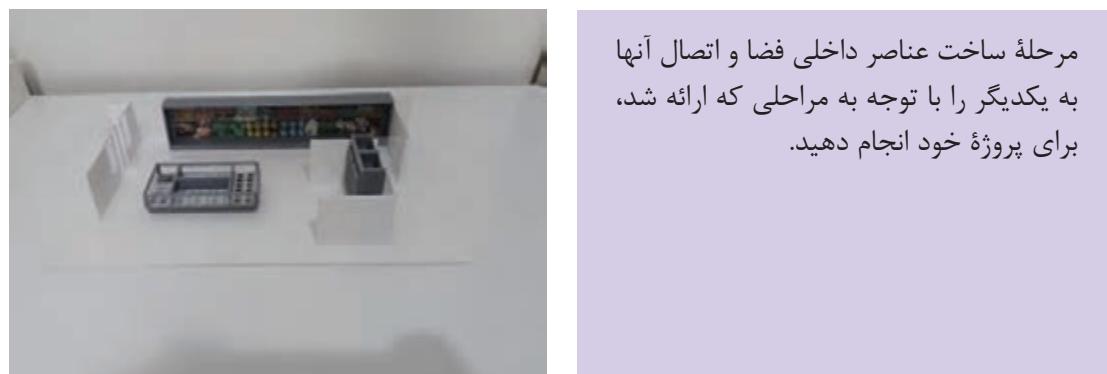
شکل ۵-۷۸- برش قطعات دیوارها و خالی کردن محل بازشوها و روزنه‌ها



شکل ۵-۷۷- قرار دادن نقشه پلان روی زیر کار



شکل ۵-۷۹-برش و اتصال دیوارهای داخلی و نصب درهای ورودی



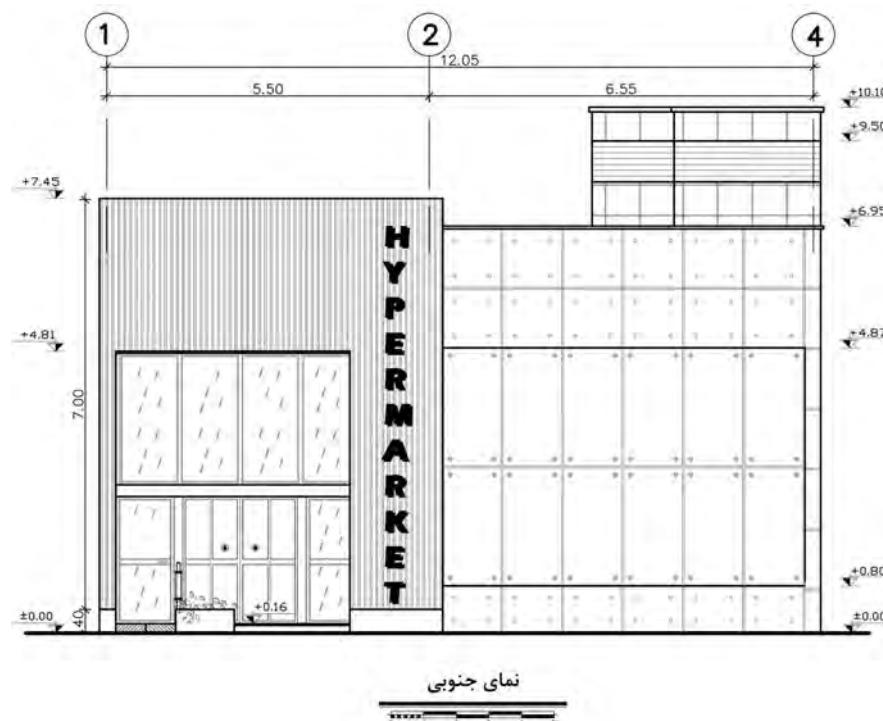
شکل ۵-۸۰-نمای نهایی غرفهٔ محصولات پروتئینی و سبزیجات فروشگاه

مرحلهٔ ساخت عناصر داخلی فضا و اتصال آنها به یکدیگر را با توجه به مراحلی که ارائه شد، برای پروژهٔ خود انجام دهید.

فعالیت



مراحل ساخت دیوارهای خارجی و نمای ساختمان ساخت نمای ساختمان



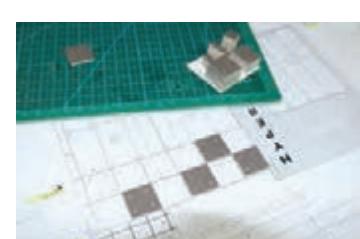
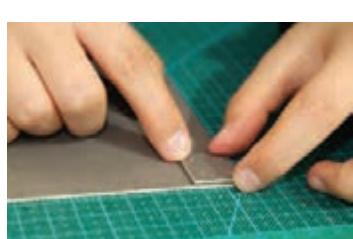
شکل ۵-۸۱- نقشه نما



شکل ۵-۸۳- سوراخ کردن صفحات جهت نمایش محلهای نصب



شکل ۵-۸۲- طراحی صفحات (پنلهای) بتنی در نما



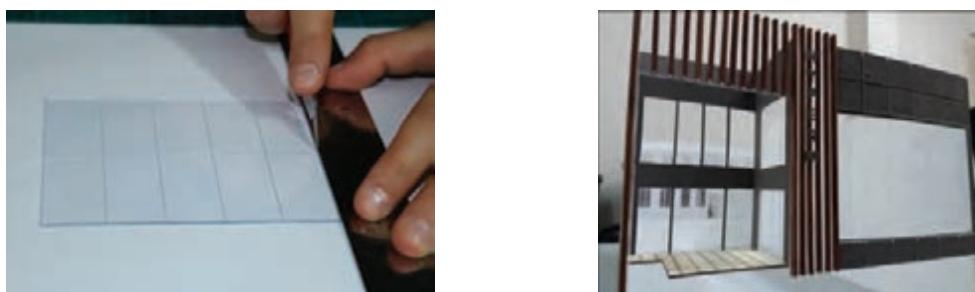
شکل ۵-۸۴- چسباندن صفحات بتنی بر روی صفحه رنگ بتن جهت نمایش اختلاف سطح



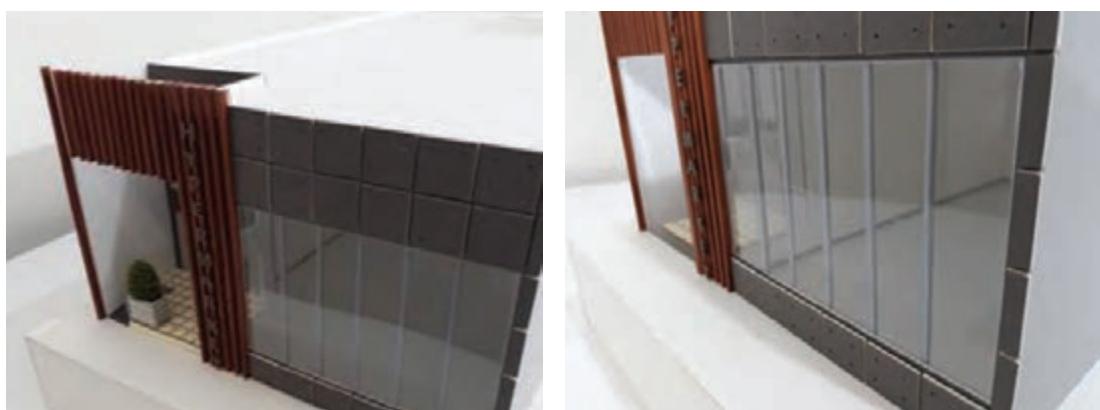
شکل ۵-۸۵- برش قطعات طلق شفاف برای ساخت نمای شیشه‌ای



شکل ۵-۸۶- نمونه چوب بالسا و به کارگیری آن در نمای فروشگاه

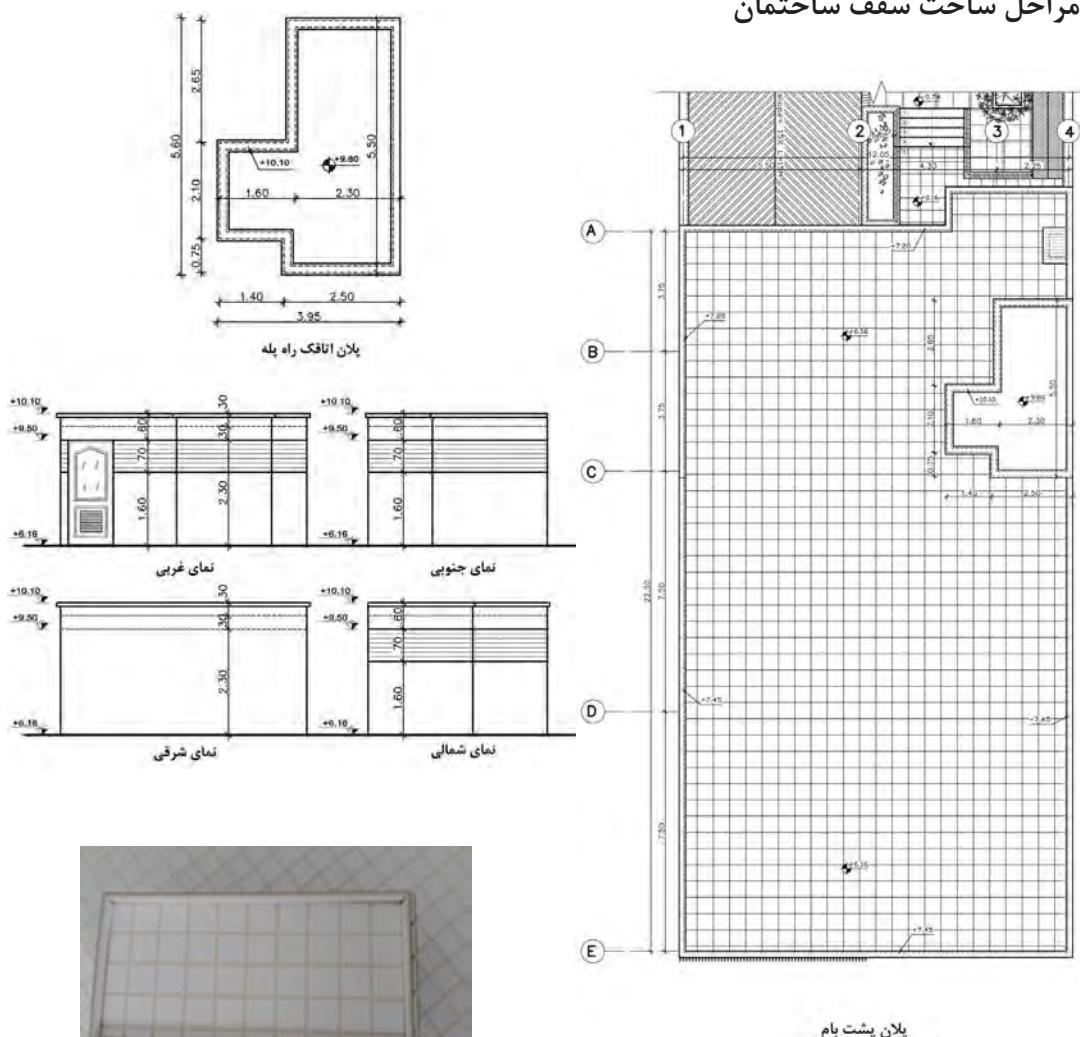


شکل ۵-۸۷- ساخت نمای چوبی: چسباندن برچسب‌های شفاف و ایجاد شیار ببروی آن طرح چوب دور



شکل ۵-۸۹- نصب شیشه‌های ساخته شده ببروی نما

مراحل ساخت سقف ساختمان



شکل ۵-۹۰- پلان پشت بام، خرپشته و برش خرپشته

شکل ۵-۹۱- ساخت سقف خرپشته

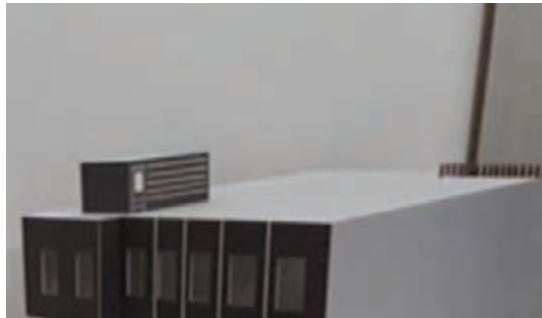


شکل ۵-۹۳- اتصال خرپشته



شکل ۵-۹۲- ایجاد شیار روی سقف

لازم به یادآوری است اجرای سقف به شیوه‌های دیگر از جمله به صورت شیروانی و... نیز با توجه به طرح هنرجویان مقدور خواهد بود.



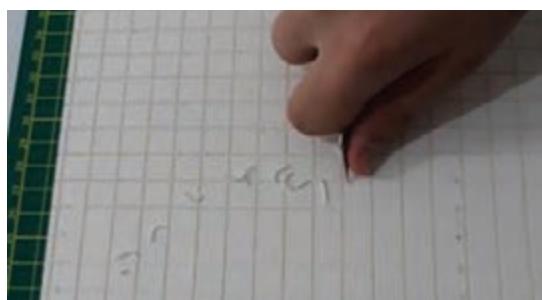
شکل ۵-۹۴- نصب خرپشته روی سقف

ساخت ورودی پارکینگ



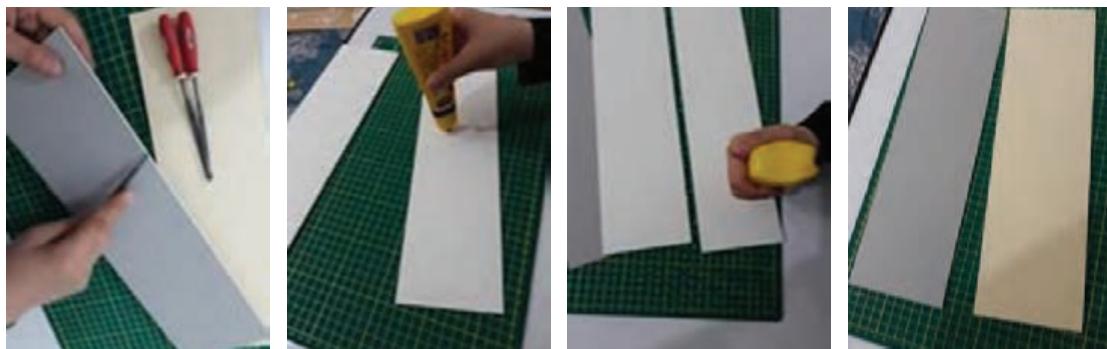
شکل‌های ۵-۹۵ و ۵-۹۶ و ۵-۹۷- برداشتن لایه‌های رویی مقوا و ایجاد طرح کرکره به وسیله کاتر و خط‌کش

مراحل ساخت کفسازی حیاط



شکل‌های ۵-۹۸ و ۵-۹۹- ساخت حیاط و کف با استفاده از برداشتن لایه‌ای از روی مقوا و ایجاد طرح موزاییک و سنگ فرش.

پودمان پنجم: ماکت سازی

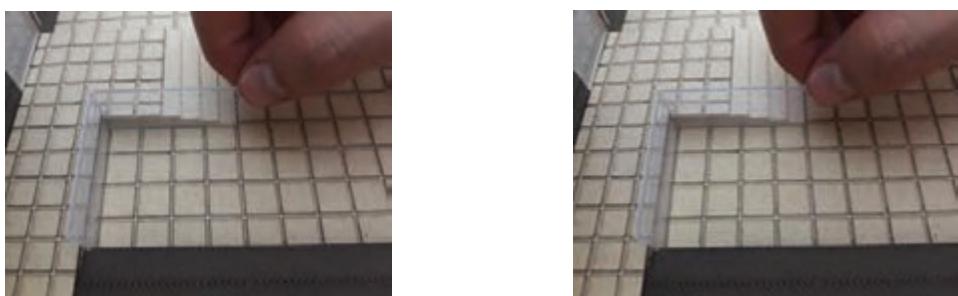


شکل های ۱۰۳ تا ۱۰۵- ساخت قاب و دیواره های اطراف ماکت و نمایش از جهات مختلف

مراحل ساخت پله ها

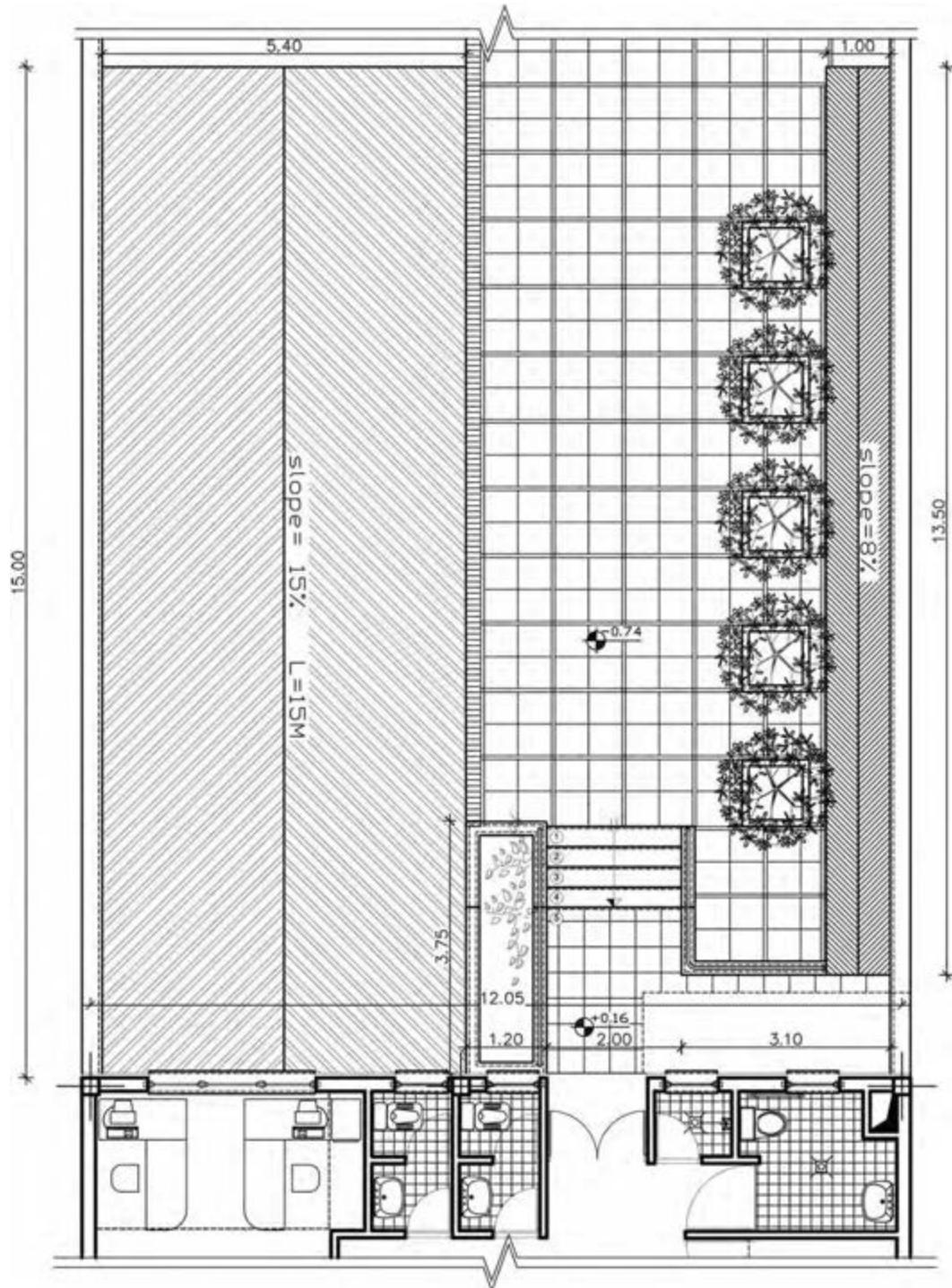


شکل ۱۰۴- ساخت پله به روش قرارگیری
چند لایه مقوا بر روی هم
شکل ۱۰۵- آماده کردن پله و ایجاد شیار
شکل ۱۰۶- نصب پله در محل ورودی



شکل ۱۰۷- نرده: ایجاد خطوطی با کاتر بر روی پلکسی به منظور نمایش میله های نرده

مراحل ساخت رامپ



شكل ٨-٥-١٠ نقشه رامپ

پودمان پنجم: ماکتسازی



شکل ۱۱۰-۵-برش قطعات رامپ



شکل ۱۱۰-۶-اجرای شیارهای رامپ با کاتر و فشار دست



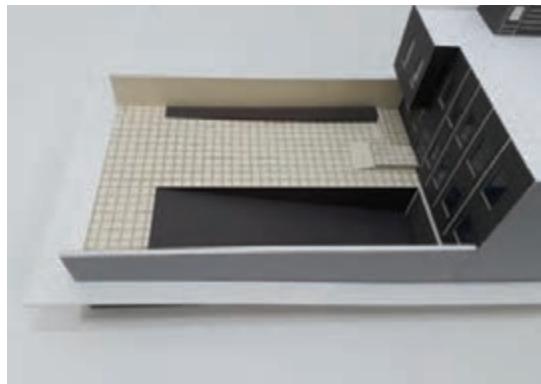
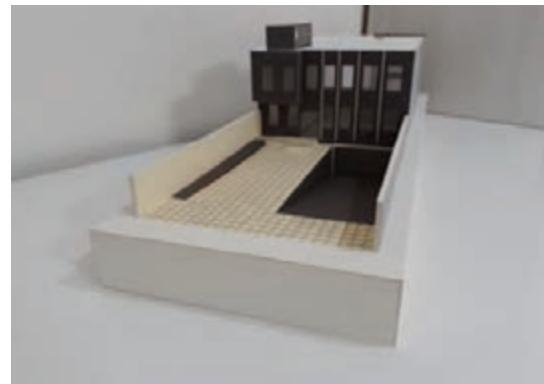
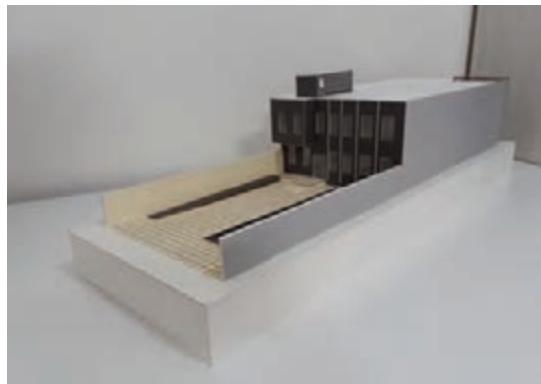
شکل ۱۱۱-۵-اجرای نهایی رامپ در پلان



■ ساخت پایه و صفحه زیر ماکت

با توجه به مقیاس ماکت به منظور نگهداری بهتر و نمایش مناسب‌تر ماکت برای آن پایه‌ای ساخته می‌شود. در اینجا پایه‌ای به شکل مکعب به ارتفاع ۷ سانتی‌متر سطحی بزرگ‌تر از حجم کلی ماکت (حدود ۲ تا ۵ سانتی‌متر) ساخته شده است و در پایان ماکت بر روی آن قرار می‌گیرد.





شکل های ۵-۱۱۲ و ۵-۱۱۳ و ۵-۱۱۴- ساخت پایه و زیر مات

فعالیت



در پروژه‌ای که بخش‌هایی از آن ساخته شده است، رامپ و پله‌ها در بخش‌های خارجی آن قرار گرفته‌اند، ضمن توجه به آموزش مراحل ساخت آن، دقت کنید که می‌توانید از نحوه ساخت این اجزا در فضاهای داخلی نیز استفاده کنید.

مراحل ساخت گلدان‌ها (فلاور باکس) و درختچه‌های تزیینی



شکل ۵-۱۱۶- برش فرچه و فرمدهی به آن برای درست کردن درخت



شکل ۵-۱۱۵- وسایل مورد نیاز برای ساخت درخت



شکل ۱۱۸-۵- اضافه کردن پودر چمن بر روی درخت آماده شده و تکمیل کردن ساخت درخت



شکل ۱۱۷-۵- رنگ آمیزی و چسب زدن به درخت



شکل ۱۲۰-۵- جانمایی محل درخت ها در داخل جعبه



شکل ۱۱۹-۵- ساخت جعبه های گل



شکل ۱۲۱-۵- چسب زدن و اضافه کردن پودر چمن در کف جعبه های گل



شکل ۱۲۲ و ۱۲۳-۵- جعبه های نهایی ساخته شده در دو نوع تک گلدانه و جعبه کشیده

ارزشیابی شایستگی ماکت‌سازی

شرح کار:

بررسی نقشه‌ها و تعیین مقیاس مناسب ساخت ماکت، ساخت اجزای اصلی ماکت، اتصال اجزا به یکدیگر، ساخت اجزای فرعی و اضافه کردن آنها به ماکت، ساخت پایه برای نصب ماکت، اتصال ماکت بر روی پایه اصلی، پرداخت نهایی ماکت و رفع اشکالات احتمالی

استاندارد عملکرد: ساخت ماکت طبق نقشه‌های فاز ۱ و ۲ و مقیاس ارائه

شاخص‌ها:

دروندادی: رعایت اینمی در برش‌ها، انتخاب صحیح ابزار، به کارگیری صحیح ابزار، صرفه‌جویی در مصرف مصالح، خلاقیت در انتخاب مصالح

فرایندی: بررسی نقشه‌ها، تهیه گسترده احجام در مقیاس موردنظر، تهیه پایه و اساس نصب ماکت، تبدیل گسترده‌ها به حجم، گذاشتن قطعات در کنار هم طبق نقشه، پرداخت و ساخت جزئیات
محصول: ساخت یک ماکت مطابق نقشه‌های ارائه شده

شرایط انجام کار و ابزار و تجهیزات:

مکان: کارگاه ماکت‌سازی

زمان: ۶ ساعت

ابزار و تجهیزات: انواع کاتر، قیچی، چسب، خط کش و گونیای فلزی، سنباده، میز ساخت ماکت، مصالح ماکت‌سازی مانند مقوای ماکت‌سازی، فوم، چوب پنبه، چوب، پلکسی‌گلاس، یونولیت، گچ، خاک و رس، خمیر مجسمه‌سازی، نقشه و طرح اولیه، رنگ و راپید و قلم‌موهای لازم

معیار شایستگی:

ردیف	مرحله کار	حداقل نمره قبولی از ۳	نمره هنرجو
۱	حجم‌سازی	۲	
۲	نقشه‌خوانی نقشه‌های معماری	۲	
۳	ساخت ماکت	۲	
۴	ارائه ماکت	۲	
	شایستگی‌های غیرفنی، اینمی، بهداشت، توجهات زیست‌محیطی و نگرش: مدیریت مواد و تجهیزات، مدیریت کیفیت	۲	
میانگین نمرات			

* حداقل میانگین نمرات هنرجو برای قبولی و کسب شایستگی، ۲ می‌باشد.

فهرست منابع

- ۱ آشوری، پیروز. طالبیان، کسری (ترجمه و تألیف). فروشگاه. مشهد. کتاب کده کسری. بهار ۱۳۹۱.
- ۲ نشایی، وحید. اصول طراحی و چیدمان فروشگاهی. تهران. نشر ترمه. ۱۳۸۹.
- ۳ رحیمی، الناز. طراحی فضاهای تجاری (اصول و مبانی معماری). تهران. نشر هنر معماری. ۱۳۹۰.
- ۴ چینگ، دی. ک. کورکی بینگلی. ترجمه محمد احمدی نژاد. طراحی داخلی. تهران. نشر خاک. چاپ سوم، بهار ۱۳۸۶.
- ۵ علیرضاei، مهدی. ابراهیمی، سمیه. معماری فضا: مبانی، روش‌ها، و تمرین‌های کاربردی در فضای داخلی. تهران. مؤسسه علم معمار. ۱۳۹۴.
- ۶ گریملی، کریس. سی‌سی، لاو. ترجمه سمیه سادات حسینی . اکبر دبستانی. مرجع و مشخصات فنی طراحی داخلی، مشهد. کتاب کده کسری. ۱۳۹۵.
- ۷ نویفرت، ارنست. امیر سرمد نهری (گردآوری و ترجمه). اطلاعات معماری نویفرت. ویرایش ۴. تهران. انتشارات آذر و سیما دانش. ۱۳۸۹.
- ۸ طالبیان، نیما. آتشی، مهدی. نبی‌زاده، سیما. مجتمع تجاری. تهران. انتشارات حرفه هنرمند. ۱۳۸۹.
- ۹ کسرائیان، نصرالله. عرشی، زیبا. بازارهای ایران. تهران. نشر آگه. ۱۳۸۹.
- ۱۰ سلطان‌زاده، حسین. بازارهای ایرانی. تهران. دفتر پژوهش‌های فرهنگی. ۱۳۸۰.
- ۱۱ تقوایی، ویدا. آشنایی با بناهای تاریخی. تهران. شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران. ۱۳۹۵.
- ۱۲ حاجی قاسمی، کامبیز. گنج‌نامه، جلد ۹، بناهای بازار. تهران. مرکز اسناد و تحقیقات دانشکده معماری و شهرسازی. انتشارات روزنه. ۱۳۸۳.
- ۱۳ دفتر مقررات ملی ساختمان، مقررات ملی ساختمان (مبحث ۳، حفاظت ساختمان‌ها در مقابل حریق)، تهران. نشر توسعه ایران. ۱۳۹۲.
- ۱۴ خویه، علی. مدیریت فروشگاه: چیدمان و مهندسی فروش. تهران. انتشارات آگاه. ۱۳۹۲.
- ۱۵ نویفرت، ارنست. نویفرت، پیتر. ترجمه حسین مظفری ترشیزی. اطلاعات معماری نویفرت. تهران. نشر آزاده. ۱۳۸۶.
- ۱۶ دچیار، جوزف. پانرو، جولیوس. زلنیک، مارتین. ترجمه میرحسین سیفی. استانداردهای جامع معماری داخلی و طراحی فضا (تايم سيور Time-Saver). تهران. نشر شهراب. چاپ اول. ۱۳۹۱.

- ۱۷** کارلن، مارک . جیمز، بنیا. ترجمه محمد احمدی نژاد. مبانی طراحی نورپردازی (اصول و روش‌های روشنی‌بخشی معمارانه فضا). تهران. نشر خاک. ۱۳۸۷.
- ۱۸** خان محمدی، محمدعلی. نقشه‌کشی معماری. شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران. ۱۳۹۵.
- ۱۹** مجموعه‌ای از کاتالوگ‌های مربوط به نورپردازی، بتن اکسپوز، سیستم اسپایدر، لورهای چوبی، تجهیزات فروشگاهی و ...
- ۲۰** انجمن نورپردازی ایران (موسسه مهندسی روشنایی و نورپردازی ایرانیان) www.iesi.ir
- ۲۱** افتخاری، عباس. حجم شناسی و ماقتسازی. شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران. ۱۳۹۶.
- ۲۲** صمصم حیدری، سیدقاسم. متره و برآورد. نشر طحان. چاپ اول. تهران. ۱۳۸۵.
- ۲۳** فهرست بها واحد پایه، رشته اینیه، سازمان برنامه و بودجه، ۱۳۹۴
- ۲۴** نیکخواه، عباس. متره و برآورد. شرکت چاپ و نشر کتاب‌های درسی ایران. ۱۳۹۵.
- ۲۵** Ganslandt R, Hofmann H (۲۰۰۸). Handbook of Lighting Design, ERCO Edition. ۲۸۹ page.

