

کنترل و ارزشیابی

هدف‌های رفتاری: در پایان این فصل از فراگیر انتظار می‌رود:

- ۱- کنترل و ارزشیابی را تعریف کند.
- ۲- فرآیند کنترل را با رسم نمودار شرح دهد.
- ۳- ضرورت وجود کنترل و ارزشیابی را بیان کند.
- ۴- انواع کنترل را توضیح دهد.
- ۵- روش‌های کنترل و ارزشیابی را شرح دهد.

کنترل و ارزشیابی

کنترل، نظارت و ارزشیابی از اصول مهم و مؤثر مدیریت بهشمار می‌رود. مدیران از طریق ارزشیابی و کنترل کردن می‌توانند سازمان خود را بهتر بشناسند و برنامه‌های آن را که از قبل تعیین شده، در صورت انحراف از هدف، تصحیح نمایند. امروزه برنامه‌ریزی و کنترل، لازم و ملزم یکدیگر بهشمار می‌رود.

تعريف کنترل و ارزشیابی

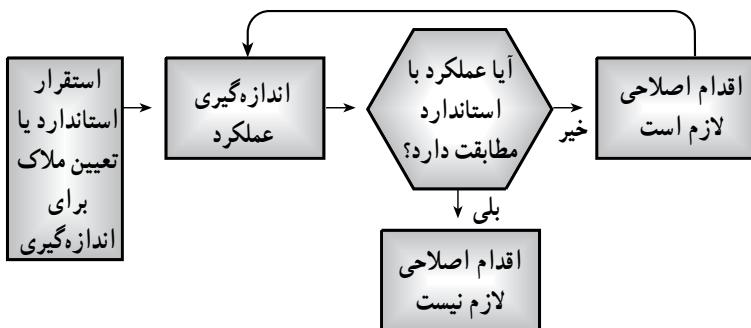
از کنترل تعاریف گوناگونی شده است که همه آن‌ها از نظر مفهوم به یکدیگر شبیه‌اند. تمامی این تعاریف، کنترل را نوعی مقایسه و تطبیق بین آنچه که هست و آنچه که باید باشد، دانسته‌اند. در تعریف کنترل آمده است:

«کنترل فعالیتی است که ضمن آن عملیات پیش‌بینی شده با عملیات انجام شده مقایسه می‌شود و در صورت وجود اختلاف و انحراف بین آنچه باید باشد و آنچه هست، به رفع و اصلاح آن‌ها اقدام

می‌گردد». پس در فرآیند کنترل همواره عملکردها با پیش‌بینی‌ها و یا این که فعالیت‌های انجام شده با قوانین و موادین سنتجیده می‌شود و در صورت وجود انحراف نسبت به تصحیح آن‌ها اقدام می‌گردد. در تعریف دیگری آمده است: «کنترل عبارت از ارزیابی تصمیم‌گیری‌ها و برنامه‌ها از نظر زمان اجرای آن‌ها و همچنین اقدامات لازم برای تصحیح انحرافات احتمالی عملیات نسبت به هدف‌های برنامه». در تعریف دیگر، کنترل و ارزشیابی، مقایسه عملیات انجام شده با استانداردها و هدف‌های کار بیان شده است.^۱

فرآیند کنترل و ارزشیابی

کنترل جریانی است که به طور مستمر عملکرد جاری فرد یا سازمان را به این منظور که عملکرد چقدر در جهت وصول هدف‌های فرد یا سازمان است، اندازه‌گیری می‌کند. کنترل همان‌گونه که در شکل ۱-۶ نشان داده شده، دارای چهار مرحله است.



شکل ۱-۶- نمودار فرآیند کنترل

برای اجرای کنترل و ارزشیابی ابتدا لازم است معیار یا استانداردهایی برای اندازه‌گیری انتخاب کرد، (مانند متر برای اندازه‌گیری طول)، سپس اقدام به اندازه‌گیری عملیات انجام شده با معیار انتخاب شده نمود مانند اندازه‌گیری پارچه با متر. پس از اندازه‌گیری سه حالت پیش می‌آید یا عملیات و فعالیت‌ها مطابق برنامه یا معیار بوده که اقدامی لازم ندارد و یا آن که عملیات، فعالیت‌ها و یا کالاهای تولید شده کمتر از استاندارد یا بیشتر از استاندارد است. در این دو حالت، مدیر وظیفه دارد فوراً نسبت به پیگیری موضوع اقدام و از انحراف جلوگیری نماید به طور مثال، اگر پارچه متر شده برای دوختن کت و شلوار کم یا زیاد باشد، باید برای رفع نقص اقدام کرد.

ضرورت وجود کنترل و ارزشیابی

هر سیستم یا نظامی که ساخته دست پسر باشد، اگر کنترل نشود، دیر یا زود متلاشی می‌شود. بنابراین، سرنوشت هر سازمانی بستگی به اجرای این وظیفه یعنی کنترل دارد. هر نوع مدیریتی بدون سیستم کنترل فاقد هرگونه تضمین لازم برای صحت و دقت عملیات و اجرای کامل و صحیح برنامه‌ها است و کنترل نیز بدون وجود برنامه مفهوم و معنی پیدا نمی‌کند. بنابراین، کنترل در مؤسسات تجاری و دیگر سازمان‌ها نقش پویایی ایفا می‌کند. پویایی نقش کنترل، از آنجهت است که بر اساس آن می‌توان به اصلاح انحرافات و تطابق عملکردها با هدف‌های مطلوب سازمانی پرداخت. در نتیجه می‌توان گفت کنترل مؤثرترین عامل حفظ، صیانت و هدایت سازمان است و در اصول عقاید اسلامی نیز «معد» در حکم کنترل و ارزشیابی است.

أنواع کنترل

روش‌های کنترل را می‌توان با توجه به زمان اجرای آن به سه دسته به شرح ذیل تقسیم کرد :

— کنترل قبل از انجام عملیات^۱: این نوع کنترل‌ها که برای جلوگیری از بروز انحرافات صورت می‌گیرد، ماهیتاً از نوع برنامه هستند. به این معنی که مدیران با تنظیم برنامه کار در حقیقت نوعی کنترل قبل از عملیات در سازمان انجام می‌دهند. به عنوان مثال مدیر اعتبارات یک بانک ممکن است اعطای هرگونه اعتبار را برنامه‌ریزی و اثرات هر کدام را ارزشیابی نماید.

— کنترل در حین انجام عملیات^۲: ویژگی اصلی این نوع کنترل، توانایی اقدام اصلاحی در حین اجرای عملیات است یعنی زمانی کنترل صورت می‌گیرد که هنوز انحراف بروز نکرده و یا اندک است. مانند کنترل اتومبیل هنگام رانندگی یا کنترل اجرای برنامه‌های عمرانی دولت توسط کارشناسان سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی. معمولاً در حین انجام عملیات با عالیم و نشانه‌هایی می‌توانیم به وجود انحراف بی‌پریم به طور مثال در سازمان‌های اداری، تجاری و صنعتی، تأخیر و غیبت مکرر کارکنان، شاخص پایین بودن روحیه کارکنان است که با دریافت و آگاهی بر آن می‌توان بازدهی پایین کار کارکنان را پیش‌بینی کرد و برای رفع مشکل اقدام اصلاحی صورت داد.

— کنترل بعد از عملیات^۳: این نوع کنترل، نتایج عملیات و کارهای انجام شده را ارزیابی می‌کند. در این روش، نتایج کارهای انجام شده با استانداردهای معین تطبیق داده می‌شود و چنانچه انحرافی داشته باشد، اقدامات اصلاحی برای بهبود عملیات در آینده انجام می‌گیرد. این نوع کنترل

چون روی خروجی یا نتیجه (Out put) تأکید دارد، به همین دلیل به آن کنترل بازخور نیز گفته می‌شود. مانند اینکه اگر هزینه اداری یک سازمان در سال معینی از بودجه مصوب تجاوز نماید، باید علل آن را بررسی کرده و در بودجه سال بعد تجدید نظر نمود.

فنون و روش‌های کنترل و ارزشیابی

ارزشیابی کنترل به عنوان ابزار کار مدیران در سازمان، دارای روش‌های مختلفی است که مدیر می‌تواند بر حسب موقعیت از آن‌ها استفاده کند. روش‌های کنترل در طول تاریخ تکامل پیدا کرده و امروزه کنترل به معنای تفتیش یا مچ‌گیری کمتر به کار می‌رود بلکه هدف از کنترل و ارزشیابی را می‌توان بهتر کردن فعالیت‌های اجرایی دانست.

در مدیریت امروز فرآیند کنترل با برنامه‌ریزی ترکیب شده و از تلفیق آن دو رشته‌ای به نام «علم ارتباط و کنترل» به وجود آمده که زیربنای فکری روش‌های دیگر کنترل را شکل می‌دهد.

برخی روش‌های کنترل و ارزشیابی عبارتست از:

– روش‌های سنتی کنترل.

– روش کنترل از طریق بودجه.

– روش کنترل از طریق تجزیه و تحلیل نقطه سر به سر^۱.

– روش برنامه‌ریزی و کنترل از طریق نمودار شبکه گانت^۲.

– روش برنامه‌ریزی و کنترل از طریق تجزیه و تحلیل شبکه^۳.

– روش خود کنترلی^۴ (بدین معنی که فرد دارای وجود کنترل را باشد و خود را کنترل کند).

پاره‌ای از روش‌های سنتی و نوین ارزشیابی و کنترل به اختصار توضیح داده می‌شود.

روش‌های سنتی کنترل: روش‌های سنتی کنترل، روش‌هایی هستند که در گذشته مورد استفاده مدیران بوده و اکنون نیز با استفاده از وسایل و ابزار پیشرفته مانند کامپیوتر می‌توانند به شکل بهتری مورد استفاده قرار گیرند. این روش‌ها عبارت‌اند از:

– گزارش‌های کنترل آماری: گزارش‌های مستمر دوره‌ای (هفتگی، ماهانه و ...) مخصوصاً اگر در فرم و شکل آماری و به طور مرتب تهیه شود، می‌تواند به عنوان معیار و ضابطه مقایسه و کنترل به کار رود. به طور مثال، مدیران می‌توانند با مطالعه و مقایسه گزارش‌های آماری در طول سال‌های مختلف تعداد کارکنانی که کار خود را ترک کرده‌اند، مشخص سازند و برای حل مشکل، تصمیمات

لازم اتخاذ نمایند.

– گزارش‌های کنترل خاص: این نوع گزارشات به طور غیرمستمر و در حالت استثنایی یا هنگامی که سازمان با مشکلی مواجه می‌شود توسط تحلیل‌گران یا کارکنان متخصص و با تجربه تهیه می‌شود و دارای هدف خاصی است. مانند تهیه گزارش برای یافتن دلایل شکست پروژه‌ای خاص مانند سدسازی (در آبیاری).

بازرسی عملیات: معمولاً^۱ عملیات سازمان‌ها به وسیله عده‌ای به نام بازرس که توسط مدیر انتخاب می‌شوند کنترل می‌گردد که این افراد، گزارش عملیات بازرسی را به مدیر ارائه می‌دهند.
مشاهدهات شخصی: مدیران وظیفه دارند که شخصاً اجرای عملیات سازمان را مشاهده کنند، این روش چندان معبر نیست.

روش کنترل از طریق بودجه: بودجه‌بندی بخشی از برنامه‌ریزی است، زیرا بودجه وسیله‌ای است که برنامه‌های سازمان را در قالب ارقام درآمد و هزینه، مشخص می‌سازد و بدین‌طریق نظمی در سازمان به وجود می‌آورد و مانع انحراف سازمان از هدف‌ها می‌شود.

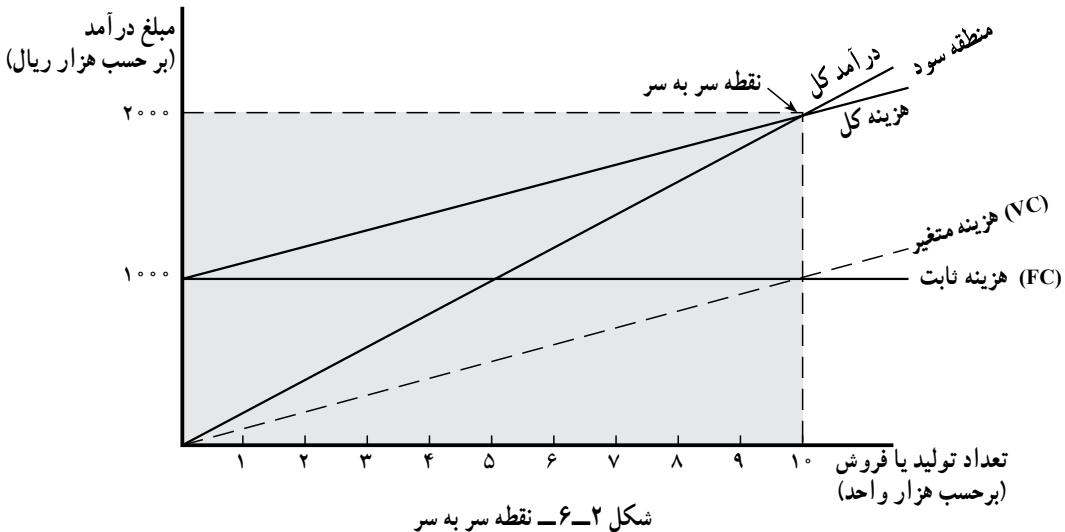
مدیران با تنظیم بودجه بر اساس برنامه‌ها و هدف‌های سازمان بر عملیات سازمان نظارت می‌کنند و می‌توانند میزان موقتیت برنامه‌های انجام شده در راه رسیدن به هدف‌های سازمان را مشخص سازند. مثلاً با استفاده از روش‌های بودجه‌بندی می‌توان نحوه عملکرد واحدهای تولید یا فروش سازمان‌ها را مقایسه کرد. بودجه انواع متعددی دارد مانند بودجه مالی، بودجه سرمایه‌ای و

روش کنترل از طریق تجزیه و تحلیل نقطه سر به سر^۲: در این کتاب طریقه محاسبه نقطه سر به سر هدف نیست بلکه هدف کاربرد این روش در کنترل هزینه‌ها یا درآمد هاست. نقطه سر به سر به دو طریق جبری و ترسیم نمودار محاسبه می‌شود.

نقطه سر به سر نقطه‌ای است که در آن نقطه، درآمد حاصل از فروش کالاها و یا ارائه خدمات، مجموع هزینه‌های ثابت و متغیر را جبران می‌کند یعنی در آن نقطه، سازمان نه سود دارد و نه زیان. هنگامی که عملیات سازمان تولیدی یا بازرگانی به نقطه‌ای برسد که درآمد کل مساوی هزینه کل آن باشد، در آن زمان مدیر می‌تواند با توجه به شرایط محیطی تولید یا فروش را تا حدی که مایل است سود داشته باشد، بالا ببرد و هیچگاه اجازه ندهد که تولید از حد نقطه سر به سر پایین‌تر برود. به این صورت، مدیر می‌تواند سازمان را کنترل نماید، اما این که چقدر تولید کند و چقدر سود داشته باشد به سایر عوامل بازار ارتباط دارد. شکل ۶-۲ نقطه سر به سر واحدهای فروش رفته را نشان می‌دهد. در

این مثال هزینه ثابت (FC) ۱۰۰۰۰۰۰ ریال، قیمت فروش هر واحد کالا (P) ۲۰۰ ریال، هزینه‌های متغیر هر واحد کالا (VC) ۱۰۰ ریال است و نقطه سر به سر نیز همان‌طور که شکل ۶-۲ نشان می‌دهد عبارت از تولید ۱۰۰۰۰ واحد کالا است. میزان تولید در نقطه سر به سر از طریق فرمول زیر به دست می‌آید.

$$\text{تعداد واحد کالا در نقطه سر به سر} = \frac{\text{FC}}{\text{P} - \text{VC}} = \frac{1000000}{200 - 100} = 10000$$



روش برنامه‌ریزی، ارزشیابی و کنترل از طریق نمودار گانت (جدول کارنما)^۱: یکی از همکاران تیلور به نام «هنری گانت» روشی را اختراع کرد که عملیات تولید را برنامه‌ریزی و سپس اجرای عملیات را کنترل نماید. بنابراین هدف اصلی ترسیم نمودار گانت (جدول کارنما) برنامه‌ریزی کار و کنترل پیشرفت اجرای آن در طول زمان است. نمودار گانت از دو محور تشکیل می‌شود. محور افقی، زمان را بر حسب ساعت، روز، هفته، ماه و یا سال نشان داده و محور عمودی نمایانگر مراحل اجرای فعالیت‌هاست.

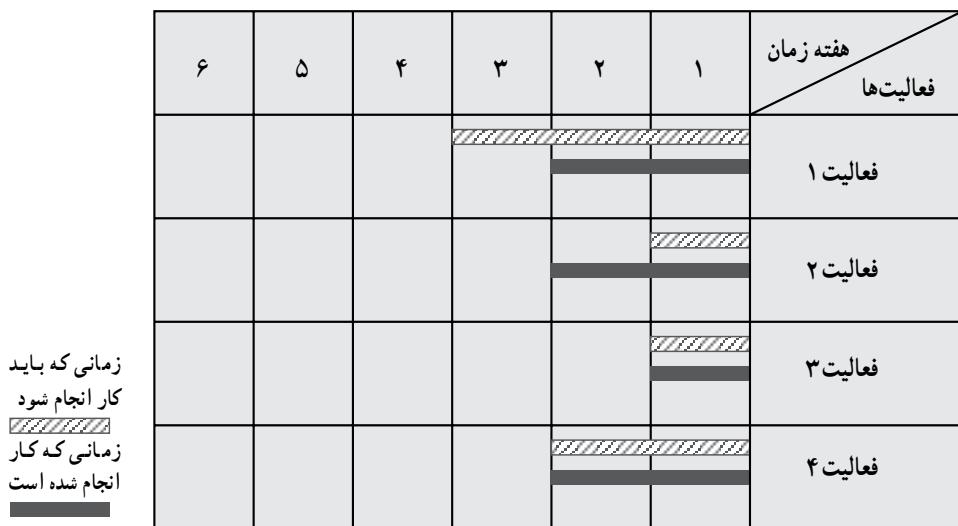
برای استفاده از تکنیک گانت فهرستی از کلیه فعالیت‌هایی که برای اجرای یک طرح ضرورت دارد، با قید مدت زمان هر فعالیت در جدولی مطابق شکل ۶-۳ تهیه می‌شود و سپس فعالیت‌ها با نظر متخصصان به ترتیب و قوی تنظیم و بر اساس آن جدول کارنما یا نمودار گانت در جهت برنامه‌ریزی رسم

^۱ Gantt Chart

می‌گردد. پس از اجرای برنامه، از نمودار گانت برای کنترل برنامه استفاده می‌شود بدین ترتیب که زمان اجرای برنامه با زمان تنظیم برنامه رسم می‌شود و هر دو زمان مقایسه می‌گردد، مانند شکل ۳-۶.

ردیف	نام فعالیت‌ها	زمان فعالیت‌ها (بر حسب هفتگه)
۱	تهیه نقشه ساختمان	۳ هفته
۲	پیاده کردن نقشه در روی زمین	۱ هفته
۳	چاه کنی	۱ هفته
۴	بی کنی	۲ هفته

شکل ۳-۶- جدول فعالیت‌های اساسی یک طرح و زمان فعالیت‌ها



شکل ۴-۶- نمودار گانت برای نشان دادن زمان اجرای فعالیت‌ها

بر اساس شکل ۴-۶ فعالیت ۱ از زمان پیش‌بینی شده زودتر و فعالیت ۲ از زمان پیش‌بینی شده دیرتر اجرا شده و فعالیت‌های ۳ و ۴ بر طبق برنامه زمان‌بندی شده اجرا شده است. روش برنامه‌ریزی و کنترل از طریق تجزیه و تحلیل شبکه^۱: فون تجزیه و تحلیل شبکه به مجموعه‌ای از تکنیک‌ها گفته می‌شود که از اواخر دهه ۱۹۵۰ با استفاده از طرز تفکر سیستمی و دانش ریاضی در برنامه‌ریزی و کنترل پروژه‌ها، مخصوصاً پروژه‌های تولیدی به کار گرفته شده و پس از

توسعه در اکثر سازمان‌ها کاربرد پیدا کرده است. در کاربرد این فنون باید به سه عامل زمان، هزینه و منابع موجود در هر پروژه به تنهایی یا به طور ترکیبی توجه داشت و با کنترل این سه عامل، رسیدن به هدف‌های سازمان را آسانتر کرد. روش‌های CPM^۱، PERT^۲، GERT^۳، DCPM^۴، کنترل موجودی^۵ و سایر مدل‌های ریاضی مانند مدل حمل و نقل، برنامه‌ریزی خطی، غیرخطی و تحقیق عملیات^۶ می‌توانند جزو این دسته از روش‌ها قرار گیرند که به نام «روش‌های مقداری در مدیریت» نام‌گذاری شده‌اند.

روش خودکنترلی: این روش یکی از بهترین روش‌های کنترل و ارزشیابی است بدین معناست که هر فرد بر اساس وجود ان کاری، خود را کنترل و ارزشیابی نماید.

سوالات

- ۱— دو تعریف برای مفهوم کنترل و ارزشیابی بیان کنید.
- ۲— فرآیند کنترل را با رسم نمودار شرح دهید.
- ۳— چرا کنترل (ارزشیابی) لازم است؟ دلایل خود را ذکر کنید.
- ۴— انواع کنترل را با ذکر مثال بیان کنید.
- ۵— روش‌های کنترل را نام ببرید.
- ۶— روش‌های سنتی کنترل کدام است؟ سه مورد را مختصر تشریح نمایید.
- ۷— روش کنترل از طریق بودجه چگونه صورت می‌گیرد؟ به اختصار بنویسید.
- ۸— روش کنترل از طریق ترسیم نقطه سربه سر را توضیح دهید.
- ۹— روش‌های کنترل از طریق تجزیه و تحلیل شبکه را مختصر بنویسید.
- ۱۰— در قالب مثالی در خصوص برنامه‌ریزی، روش برنامه‌ریزی و کنترل گانت را شرح دهید.

۱— Critical Path Method

روش مسیر بحرانی

۲— Program Evaluation and Review Technique

تکنیک ارزیابی و کنترل برنامه

۳— Graphical Evaluation and Review Technique

تکنیک ارزیابی گرافیکی برنامه

۴— Decision Critical Path Method

روش تصمیم‌گیری بحرانی

۵— Enventory Control

کنترل موجودی

۶— Operational Research (OR)

تحقیق عملیات

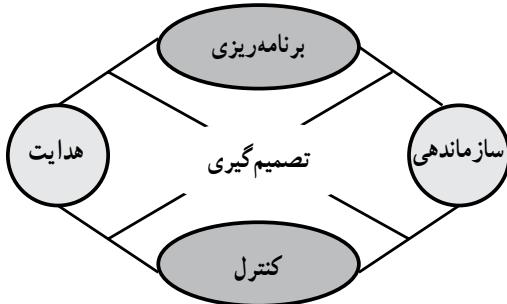
تصمیم‌گیری

هدف‌های رفتاری: در پایان این فصل از فراگیر انتظار می‌رود:

- ۱- مراحل اخذ تصمیم را از نظر قرآن بیان کند.
- ۲- تصمیم‌گیری (در مدیریت) را تعریف کند.
- ۳- مراحل تصمیم‌گیری مناسب را توضیح دهد.
- ۴- شرایط و موقعیت‌های تصمیم‌گیری را شرح دهد.
- ۵- مدل‌های تصمیم‌گیری را توضیح دهد.

تصمیم‌گیری

تصمیم‌گیری در واقع کار اصلی مدیران است. زیرا آنان پیوسته تصمیماتی در خصوص اینکه چه کاری، با چه وسیله‌ای، توسط چه کسی، چه موقع، در کجا و چگونه باید انجام شود، اتخاذ می‌کنند. جایگاه تصمیم‌گیری در بین اصول مدیریت در شکل ۷-۱ نشان داده شده است.^۱



شكل ۷-۱- جایگاه تصمیم‌گیری در بین اصول مدیریت

فرآیند تصمیم‌گیری، نتیجه و ماهیت و ظایف مدیریت است و در هریک از اصول مدیریت

^۱- لوسیر، ۱۹۹۷ در کتاب «مدیریت» به ۴ وظیفه اشاره دارد.

مانند سازماندهی، هدایت، کنترل، تدوین هدف‌ها، چگونگی اجرای کارها و بویژه در برنامه‌ریزی، به روشنی جلوه‌گر است.

اندیشمند روانشناس سازمانی «سایمون»^۱ مدیریت را «عمل تصمیم‌گیری» تعریف کرده و آن را با مدیریت مترادف می‌داند. او معتقد است: تصمیم‌گیری صحیح، رضایت‌بخش و به موقع مدیران در شرایط مختلف، می‌تواند باعث توفیق و تحقق هدف‌های سازمان شود و بر عکس چنانچه مدیر نتواند به طریق مناسب درباره موضوعی تصمیم بگیرد، باعث پایین آمدن کارآیی سازمان می‌شود. بنابراین، لازم است که مدیران با شیوه‌ها و فنون تصمیم‌گیری مدیریت امروز آشنای حاصل کنند تا بتوانند تصمیمات مؤثرتری اتخاذ نمایند. فرآیند اخذ تصمیم رضایت‌بخش از دو بخش تصمیم‌سازی و تصمیم‌گیری شکل گرفته که مبنای تصمیم‌سازی را «واقعیت‌ها» و مبنای تصمیم‌گیری را «ارزش‌ها» تشکیل می‌دهند.

مراحل اخذ تصمیم در قرآن به صورت زیر بیان شده است :

- مشاوره جویی و نظرخواهی،
- یافتن نظرات و راه حل‌ها،
- انتخاب یک نظر یا راه حل،
- توکل بر خدا برای اجرای راه حل انتخابی.

تعریف تصمیم‌گیری

یافتن و انتخاب راه حل مسئله معینی را تصمیم‌گیری گویند و به عبارت دیگر تصمیم‌گیری عبارت است از انتخاب یک راه از میان راه‌های مختلف. مدیران شایسته در هر سطحی با توجه به تجربه‌ای که دارند، برای حل مسائل و مشکلات، ابتدا آن‌ها را شناسایی کرده و سپس راه حل‌های مختلف ارائه می‌دهند و پس از بررسی، راه حل رضایت‌بخش را انتخاب می‌کنند.

مراحل تصمیم‌گیری مطلوب یا رضایت‌بخش

برای مدیران امروزی، لازم است که مراحل اخذ تصمیم مطلوب را به طور کامل فرا گرفته و همواره در عمل به کار بگیرند. مراحل اخذ تصمیم طبق شکل ۷-۲ عبارت‌اند از مرحله تصمیم‌سازی شامل :

— شناسایی وضعیت یا تشخیص مشکل: در این مرحله باید عواملی که سبب ایجاد مشکل

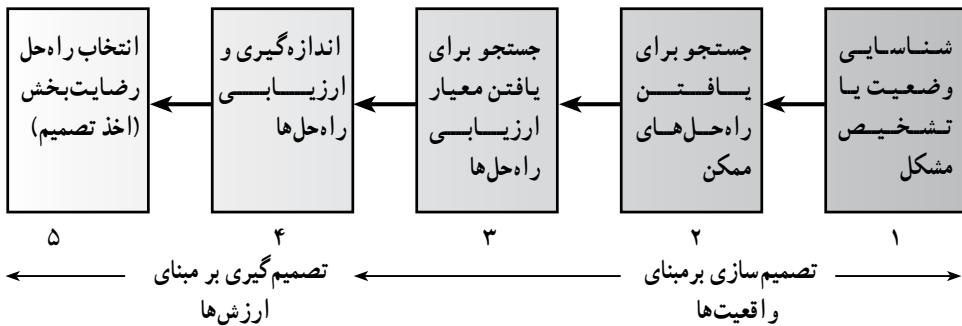
شده اند به خوبی شناسایی شوند و سپس مسئله به درستی تعریف شود. به عنوان نمونه، افزایش استعفای کارکنان می‌تواند مشکلی برای مدیر باشد.

— فعالیت‌هایی که منجر به ایجاد راه حل‌های ممکن برای رفع مشکل می‌شود: در این مرحله مدیران با توجه به تحصیلات و تجارب خود و اطلاعات بدست آمده، سعی می‌کنند در حد امکان راه‌های بیشتری را برای حل مشکل پیدا کنند.

— انتخاب معیار سنجش: در این مرحله، مدیران راه حل‌های ارائه شده را با معیارهای مختلف اندازه‌گیری می‌کنند. مثلاً می‌توان سود را معیار ارزیابی قرار داد و با توجه به آن، با صرفه‌ترین راه حل را انتخاب کرد.

— ارزیابی راه حل‌ها و پیش‌بینی نتایج هر راه حل: در این مرحله، مدیران راه حل‌ها را با معیار انتخاب شده می‌سنجند و نتیجه هر کدام را مشخص می‌نمایند و مرحله تصمیم‌گیری شامل:

— انتخاب راه حل مطلوب (اخذ تصمیم): در این مرحله با توجه به اندازه‌گیری و ارزیابی راه حل‌ها، راه حلی که نتیجه رضایت‌بخش ارائه کند، راه حل انتخابی است.^۱



شكل ۲-۷- مراحل مختلف جریان اخذ تصمیم

موقعیت‌های اخذ تصمیم

مدیران معمولاً در سه موقعیت برای آینده تصمیم می‌گیرند که عبارت‌اند از:

— **شرایط اطمینان:** وقتی در شرایط اطمینان قرار داریم که می‌دانیم در آینده چه اتفاقی خواهد افتاد. در این موقعیت، تصمیم‌گیری آسان است مانند مشخص بودن سود حاصل از سرمایه‌گذاری در بانک‌ها در ایران. بنابراین، نتیجه اجرای کارها در این شرایط به طور قطع پیش‌بینی می‌شود.

— **شرایط مخاطره (ریسک^۲):** در این شرایط نتیجه و اجرای کار با احتمال پیش‌بینی

۱- داش آموزان محترم با هدایت استادان خود، چند مثال در خصوص مراحل تصمیم‌گیری ارائه نمایند تا مطلب درک شود.

می شود. به عنوان مثال، شرکت های حفاری دقیقاً نمی دانند چاه را در کجا حفر کنند تا به آب برسند و اجرای کار حفاری با احتمال به آب رسیدن همراه است.

— **شرایط عدم اطمینان**: در این شرایط، اطلاعات ناچیز است و آینده را نمی توان پیش بینی کرد مانند نرخ تورم در ۵ سال آینده ایران. بسیاری از تصمیمات مهم مدیریت در این شرایط اخذ می شود، بنابراین، لازم است مدیران با روش های استفاده از مدل های جدید اخذ تصمیم آشنا شوند تا بتوانند در شرایط عدم اطمینان تصمیماتی مناسب اخذ کنند.

مدل های تصمیم گیری^۱

مدل ها همان الگوهای واقعی از جهان هستی بوده و روابط بین عوامل و متغیرها را نشان می دهند. مثلاً ماکت ساختمان می تواند نشانگر تمام فعالیت های ساختمان سازی در مقیاس کوچکتر قبل از ساختن ساختمان اصلی باشد. امروزه برای اخذ تصمیم، از مدل های ریاضی در مدیریت صنعتی، بازرگانی، اداری و مسائل اجتماعی استفاده می شود. بعضی از این مدل ها عبارت اند از: نمودار تجزیه و تحلیل نقطه سربه سر، ماکت، برآورد احتمالات، منحنی توزیع احتمالات، سوسیوگرام^۲ و درخت تصمیم گیری^۳ که احتیاج به مطالعه بیشتر دارد.



سؤالات

- ۱- تصمیم گیری را تعریف کنید.
- ۲- مراحل اخذ تصمیم را از دیدگاه قرآن بنویسید.
- ۳- جایگاه تصمیم گیری را در بین اصول مدیریت شرح دهید و شکل آن را بکشید.
- ۴- مراحل اخذ تصمیم رضایت بخش را براساس نظرات سایمون بنویسید.
- ۵- موقعیت های مختلف اخذ تصمیم را مختصر بنویسید.
- ۶- مدل های تصمیم گیری را نام ببرید.

-
- ۱- مدل ها صرفاً جهت اطلاع دانش آموزان عزیز است.
 - ۲- نموداری است که براساس نظرات گروه ترسیم می گردد و نشانگر ارتباطات است.

^۱ Decision - tree

بخش ۳

آشنایی با سازمان‌های دولتی، تجاری، حسابرسی و نشکنیات مالیاتی

هدف کلی

آشنایی با سازمان‌های دولتی و غیردولتی در ارتباط با امور مالی و حسابداری

مؤسسه اقتصادی و هدف‌های آن

هدف‌های رفتاری: در پایان این فصل از فرآگیر انتظار می‌رود:

- ۱- مؤسسه اقتصادی را تعریف کند.
- ۲- هدف‌های مؤسسه اقتصادی را بیان کند.
- ۳- تقسیم‌بندی بخش‌های اقتصادی و فعالیت‌های آن‌ها را بر اساس اصل ۴۴ قانون اساسی توضیح دهد.
- ۴- شرکت‌های دولتی را تعریف کند.
- ۵- تفاوت شرکت‌های دولتی و خصوصی را بیان کند.
- ۶- ارکان مؤسسه اقتصادی را نام ببرد.

مؤسسه اقتصادی

تعريف مؤسسه اقتصادی

مؤسسه اقتصادی، سازمانی است که به موجب «قانون» با شرح وظایف خاص برای رسیدن به هدف‌های معین تشکیل می‌شود. در این‌گونه مؤسسه‌ات، مسایل مالی اهمیت بیشتری داشته و برآن‌ها انگیزه سودجویی حاکم است.

قانون تجارت ایران کلیه فعالیت‌های تجاری، خرید و فروش، توزیع کالا و همچنین ایجاد هر نوع کارخانه تولیدی را از جمله فعالیت‌های تجاری (اقتصادی) دانسته است. براساس آن قانون، مؤسسه اقتصادی را می‌توان چنین تعریف کرد:

« مؤسسه اقتصادی و بازرگانی مؤسسه‌ای است که در امور مربوط به تولید و توزیع کالاهای و خدمات فعالیت دارد. »

هدف مؤسسات اقتصادی

اصلی‌ترین هدف مؤسسات اقتصادی (بازرگانی، خدماتی و تولیدی) کسب حداکثر سود از طریق رفع نیازمندی‌های جامعه است و همین عامل «سودبری» سبب جلب سرمایه و مشارکت بیشتر مردم در سرمایه‌گذاری‌ها گردیده و باعث اشتغال بیشتر مردم جامعه، رفع نیازمندی‌های آنان و در نتیجه موجب بقای سازمان اقتصادی می‌شود. مانند شرکت ایران خودرو که مردم می‌توانند در خرید سهام آن شرکت، مشارکت و در توسعه آن برای رفع نیازهای جامعه نقش داشته باشند.

تقسیم‌بندی مؤسسات و نظام‌های اقتصادی ایران براساس قانون اساسی
مؤسسات اقتصادی برای رسیدن به اهداف خود باید دارای تشکیلات خاصی باشند و وظایف خاصی را که متناسب با هدف‌های آن‌ها است، طراحی کرده و اجرا نمایند.

قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران برای تأمین استقلال اقتصادی و ریشه‌کن کردن فقر و محرومیت از جامعه، ضوابط فعالیت، کنترل و تقسیم‌بندی مؤسسات اقتصادی و امور مالی جامعه را در فصل چهارم و در اصول ۴۳ تا ۵۵ بیان کرده است. قانون اساسی که راهنمای کلی همه مسایل کشور اسلامی ایران است، در اصل ۴۴ چنین می‌گوید :

«نظام اقتصادی جمهوری اسلامی ایران بر پایه سه بخش دولتی، تعاقنی و خصوصی با برنامه‌ریزی منظم و صحیح استوار است.»

بخش دولتی شامل کلیه فعالیت‌های صنایع بزرگ، صنایع مادر، بازرگانی خارجی، معادن بزرگ، بانکداری، بیمه، تأمین نیرو، سدها و شبکه‌های بزرگ آبرسانی، رادیو و تلویزیون، پست و تلگراف و تلفن، هواپیمایی، کشتیرانی، راه و راه‌آهن و مانند این‌ها است که به صورت مالکیت عمومی و در اختیار دولت است.

بخش تعاقنی شامل شرکت‌ها و مؤسسات تعاقنی تولید و توزیع است که در شهر و روستا بر طبق ضوابط قانون بخش تعاقن تشکیل می‌شود (هر یک از شرکت‌های تعاقنی تولید و توزیع نیز انواع مختلفی دارد).

بخش خصوصی شامل آن قسمت از کشاورزی، دامداری، صنعت، تجارت و خدمات می‌شود که مکمل فعالیت‌های اقتصادی دولتی و تعاقنی است و توسط افراد مختلف جامعه انجام می‌پذیرد. مالکیت در این سه بخش تا جایی که با اصول دیگر این فصل مطابقت داشته و از محدوده قانون اساسی خارج نشود و موجب رشد و توسعه اقتصادی کشور گردد، مورد حمایت قانون اساسی

جمهوری اسلامی است. تفصیل ضوابط، قلمرو و شرایط هر سه بخش را قانون معین می‌کند. فعالیت مؤسسات اقتصادی در بخش دولتی به صورت شرکت‌های دولتی و زیر نظر هریک از قوای سه‌گانه کشور انجام می‌شود. مانند شرکت راه‌آهن جمهوری اسلامی ایران که زیر نظر وزارت راه و ترابری است.

شرکت‌های دولتی، مؤسسات اقتصادی هستند که با اجازهٔ قانون (قوهٔ مقننه) به صورت شرکت تشکیل شده و بیشتر از ۵۰ درصد سرمایهٔ آن‌ها متعلق به دولت است.^۱

فعالیت شرکت‌های دولتی به صورت بازارگانی و اصل خودکفایی صورت می‌گیرد و آن سازمان‌ها در مسایل مربوط به استخدام و به کارگیری نیروی انسانی مورد لزوم، خرید و فروش، چگونگی برخورد با کارکنان، سیستم پرداخت دستمزد و خدمات پرسنلی و رفاهی با وزارت‌خانه‌ها تفاوت داشته و معمولاً آزادی عمل بیشتری دارند.

تفاوت شرکت دولتی با شرکت خصوصی

شرکت‌های دولتی و خصوصی را می‌توان از دیدگاه‌های مختلف مطالعه کرد.

۱— انگیزه اجرای عملیات: شرکت‌های دولتی به برخی عملیات تولیدی یا خدماتی دست می‌زنند که بخش خصوصی از نظر مالی توان اجرای آن را ندارد یا از نظر سیاسی صلاح نیست آن فعالیت توسط بخش خصوصی صورت گیرد یا اصولاً بخش خصوصی انگیزه دست زدن به آن فعالیت‌ها را ندارد. مانند ایجاد سازمان‌های انرژی اتمی و ذوب فلزات، شرکت‌های خصوصی در تعقیب انگیزه سود بوده و هرجا که منافعی با خطر کمتر در انتظار آن‌ها باشد، سرمایه‌گذاری می‌کنند.

۲— سیستم‌های حسابداری: شرکت‌های دولتی تابع سیستم‌های حسابداری دولتی و شرکت‌های خصوصی تابع قانون تجارت و سیستم حسابداری شرکت‌ها هستند.

۳— تأمین هزینه: شرکت‌های دولتی برای تأمین هزینه‌های خود مقید به اصول و روش‌های حسابداری قیمت تمام شده نیستند، بلکه گاهی به خاطر لزوم ارائه کالاها یا خدمات، دولت‌ها به آن شرکت‌ها کمک مالی می‌کنند. اما در شرکت‌های خصوصی هزینه‌ها از محل سود حاصل از فروش کالا و خدمات تأمین می‌شود و زیان‌دهی مورد قبول نیست.

۴— مقررات استخدامی: شرکت‌های دولتی تابع قانون استخدام شرکت‌های دولتی و شرکت‌های خصوصی از نظر مقررات استخدامی تابع قانون کار هستند.

۱— ماده ۴ قانون محاسبات عمومی مصوب ۱۳۶۶/۶/۱، برای تعریف کاملتر آن به صفحه ۹۲ مراجعه شود.

دلالی عمدۀ ایجاد و تأسیس شرکت‌های دولتی می‌تواند تاریخی، سیاسی و یا ناشی از ضرورت استراتژیک (مانند تولید اسلحه یا تولید گندم در ایران) باشد. عموماً شرکت‌های دولتی در جهان سهم عمدۀ ای از تولید ناخالص ملی را بر عهده دارند. جهان اقتصاد امروز سعی دارد شرکت‌های دولتی را با تفکیک به چند شرکت کوچکتر به بخش خصوصی واگذار نماید (خصوصی‌سازی).

ارکان مؤسسات اقتصادی و وظایف هر کدام

اداره امور مؤسسات اقتصادی طبق اساسنامه بر عهده ارکان این گونه سازمان‌ها است که بر طبق قانون تجارت عبارت‌اند از : مجتمع عمومی، هیأت مدیره و بازرسان. وظایف هر کدام به شرح زیر است :

الف – مجتمع عمومی: مجتمع عمومی از اجتماع صاحبان سهام مؤسسات اقتصادی تشکیل می‌شود و بالاترین مقام تصمیم‌گیرنده است. مجتمع عمومی براساس قانون تجارت^۱ به سه نوع با وظایف مشخص تقسیم می‌شوند که عبارت‌اند از :

– مجتمع عمومی مؤسس: وظیفه اصلی آن تصویب اساسنامه، انتخاب نخستین هیأت مدیره و نخستین بازرسان مؤسسه است.

– مجتمع عمومی عادی: وظیفه اصلی آن تعیین خط مشی مؤسسه، تصویب ترازنامه و حساب سود و زیان، انتخاب مدیران و بازرسان و نظارت بر عملکرد مؤسسه است.

– مجتمع عمومی فوق العاده: وظیفه آن تغییر اساسنامه، تغییر سرمایه و یا انحلال مؤسسه است. لازم به ذکر است مجتمع عمومی شرکت‌های دولتی ایران از تجمع مدیران دولتی طراز اول، که صاحبان سهام مؤسسات نیز هستند تشکیل می‌شود.

ب – هیأت مدیره: عده‌ای از سهامداران مؤسسات اقتصادی هستند که از طریق مجمع عمومی عادی برای مدت معینی انتخاب شده و وظیفه دارند مؤسسه را اداره نمایند. از وظایف هیأت مدیره می‌توان به انتخاب مدیرعامل برای اجرای مصوبات هیأت مدیره، دعوت سهامداران برای شرک در مجتمع عمومی، تنظیم ترازنامه، حساب سود و زیان و عملکرد مؤسسه، تنظیم خط مشی مؤسسه و دفاع از موجودیت مؤسسه اشاره کرد. خارج از سازمان یک نفر را به عنوان مدیر عامل شرک برای اجرای مصوبات خود انتخاب می‌نماید که در حدود اختیارات تفویض شده، مدیریت اجرایی شرک را بر عهده گیرد. هیچ کس نمی‌تواند طبق قانون در بیش از یک شرکت دولتی مدیر عامل باشد.

پ – بازرسان: مجتمع عمومی عادی مؤسسات اقتصادی در هر سال بر طبق اساسنامه، یک

۱- ماده ۷۳ قانون تجارت ایران.

یا چند نفر را از بین سهامداران به عنوان بازرس انتخاب می کند، بازرسان وظیفه دارند نسبت به کنترل فعالیت های جاری مؤسسه اقدام کرده و هر ساله گزارش جامعی به مجمع عمومی ارائه دهند. سهامداران می توانند هرگونه انتقاد یا پیشنهاد خود درباره فعالیت های هیأت مدیره و مدیر عامل را به بازرس یا بازرسان ارائه دهند.

سؤالات

- ۱- مؤسسه اقتصادی را تعریف کنید و هدف های آن را به اختصار شرح دهید.
- ۲- تقسیم بندی مؤسسات و نظام های اقتصادی ایران را براساس اصل ۴۴ قانون اساسی بنویسید.
- ۳- فعالیت های بخش دولتی، تعاونی و خصوصی در ایران را براساس اصل ۴۴ قانون اساسی شرح دهید.
- ۴- شرکت دولتی را تعریف کنید و مثال بزنید.
- ۵- دو مورد از تفاوت های شرکت های دولتی و خصوصی را شرح دهید.
- ۶- ارکان مؤسسات اقتصادی را نام ببرید و وظایف هر یک را به اختصار بیان کنید.
- ۷- انواع مجامع عمومی را در مؤسسات اقتصادی نام برد، و وظایف هر یک را بیان کنید.
- ۸- وظایف کلی هیأت مدیره و بازرسان را در مؤسسات اقتصادی شرح دهید.